



Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 2014 год по РСБУ

Москва – 1 апреля 2015 года. Институт Стволовых Клеток Человека - ОАО «ИСКЧ» (ФБ ММВБ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет аудированные неконсолидированные результаты деятельности за 2014 год в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ):

- Выручка ОАО «ИСКЧ» за 2014 год составила 371,6 млн. рублей по сравнению с 402,0 млн. рублей за 2013 год.
- Валовая прибыль составила 170,4 млн. рублей, при валовой марже в 45,9%.
- Показатель OIBDA¹ составил 71,0 млн. рублей; маржа по OIBDA составила 19,1%.
- Прибыль от продаж составила 55,5 млн. рублей, маржа по прибыли от продаж составила 14,9%.
- Чистая прибыль ОАО «ИСКЧ» по итогам 2014 года составила 6,8 млн. рублей.

Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«Компания в 2014 году провела первый этап реструктуризации, сократив издержки и выделив бизнес-единицы по части направлений деятельности – для повышения операционной эффективности. И уже в первом квартале текущего года, несмотря на негативные явления в экономике страны, мы наблюдаем позитивную динамику в показателях и процессах в Компании.

В 2015 году мы продолжим работать над продвижением наших услуг на российском рынке, уделяя особое внимание взаимодействию с профессиональным медицинским сообществом и регуляторными органами – в том числе, для облегчения доступа пациентов к инновационному препарату Неоваскулген[®]. Также в текущем году мы сосредоточены на развитии продуктов и услуг Компании в области медицинской генетики, поскольку видим в этом большие перспективы. И, наконец, мы начали работу по лицензированию и развитию Неоваскулгена[®] на зарубежных рынках».

Выручка ИСКЧ и доходы по основным проектам

Выручка ОАО «ИСКЧ» за 2014 год составила 371,583 млн. рублей, что на 7,6% ниже выручки, продемонстрированной по итогам предыдущего года.

Основной причиной сокращения выручки сравнительно с аналогичным периодом 2013 года стала разница в величине доходов, полученных от поставок инновационного препарата Неоваскулген[®]. За 2013 год доходы от реализации Неоваскулгена[®] дистрибьюторам составили 166,680 млн. рублей, тогда как за 2014 год – 123,695 млн. рублей.

Доступ пациентов к лечению Неоваскулгеном[®] и, соответственно, его продажи в Российской Федерации существенно ограничены отсутствием данного оригинального инновационного препарата в списке ЖНВЛП и в государственных программах финансирования лекарственной помощи населению. Это приводит к значительному сокращению возможностей лечебно-профилактических учреждений закупать препарат для всех нуждающихся в

¹ Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



лечении пациентов, страдающих ишемией нижних конечностей – тяжелым, инвалидизирующим заболеванием, которое занимает третье место в мире по распространенности среди заболеваний сердечно-сосудистой системы после ишемической болезни сердца и инсульта.

В России число пациентов с критической формой заболевания ежегодно достигает 145 тысяч, из которых у 35-40 тысяч производится ампутация, а у около 25% наблюдается летальный исход. Часть этих пациентов – неоперабельные, и для них применение инновационного препарата Неоваскулген® может стать основным методом лечения, который позволил бы существенно улучшить качество жизни, а также, по возможности, в дальнейшем избежать ампутации.

По опубликованным данным, положительный эффект после курса Неоваскулгена® сохраняется до трех лет. Предполагается, что механизм действия препарата может обеспечить более длительный эффект – наблюдения за пациентами с ХИНК/КИНК, участвовавшими в клинических исследованиях и прошедшими курс лечения Неоваскулгеном®, будут продолжаться и далее.

Согласно опубликованным фармакоэкономическим расчетам, суммарный общественный эффект от внедрения Неоваскулгена® составит около 4 млн. рублей на одного пациента. Полученная в результате оценки стоимости-эффективности препарата Неоваскулген® сумма в 3,93 млн. рублей складывается с учетом экономии средств от назначения препарата и выигрыша от улучшения качества жизни пациента. Специалисты сделали вывод, что широкое использование препарата в рамках стационарного бюджета имеет клинические и экономические преимущества (см.: Научно-практический журнал «Вестник северо-западного государственного медицинского университета им. И.И. Мечникова» (№2, 2014 год) – <http://ishemii.net/stati/Nauchnye-stati/Otsenka-stoimosti-efektivnosti-genoterapevticheskogo-preparata-Neovaskulgen-v-lecheni-hronicheskoy-ishemi-nizhnih-konechnostej>, а также Клинико-экономическая оценка эффективности использования Неоваскулгена в терапии хронической ишемии нижних конечностей – www.remedium.ru/drugs/detail.php?ID=63731).

Необходимо также отметить, что поступления от предоставления услуг генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка, начиная со 2 квартала 2013 г., отражаются в выручке ООО «ЦГРМ ИСКЧ» (дочерней компании ОАО «ИСКЧ») и, соответственно, входят в консолидированную выручку Компании по МСФО. Компания отчитывается по МСФО дважды в год – за 6 месяцев и за год, по РСБУ отчетность выходит четыре раза в год (за 3, 6, 9 месяцев и за год). Поэтому, в целях регулярного предоставления сравнительной информации и сведений о развитии проекта Genetico (услуги генетической диагностики и консультирования, сервисы Репробанка), в пресс-релизах по результатам Компании по РСБУ приводятся доходы ЦГРМ ИСКЧ от названных услуг за соответствующий отчетный период (см. ниже раздел об услугах МГЦ Genetico).

Неоваскулген® – «первый в классе» геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

Доходы от реализации дистрибьюторам разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® составили по итогам 2014 года 33,3% от общей выручки компании (123,695 млн. рублей).

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® в РФ (РУ № ЛП-000671) ИСКЧ получил 7 декабря 2011 г. После налаживания процесса производства первых промышленных серий Неоваскулгена®, а также завершения их сертификации препарат в конце сентября 2012 г. поступил на российский рынок через сеть дистрибьюторов в качестве рецептурного готового лекарственного средства (лиофилизат для приготовления раствора, курс – 2 инъекции /2 упаковки/).

Динамика продаж Неоваскулгена® конечному потребителю, поскольку препарат является инновационным, существенно зависит от его вхождения в государственные субсидиарные программы, поэтому среди ключевых задач – включение Неоваскулгена® в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению. Одним из шагов в данном направлении могло бы стать внесение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), что обеспечивает возможность значительного увеличения госпитальных закупок. Однако в список на 2015 год, принятый в декабре 2014 г., препарат не попал, и в настоящий момент Компания работает над включением препарата в список, который должен формироваться на 2016 год.



В конце декабря 2014 года экспертный совет Агентства Стратегических Инициатив (АСИ) на заседании рабочей группы рассмотрел и одобрил программу ИСКЧ «Развитие производства и продвижение инновационного лекарственного препарата Неоваскулген®». Согласно решению экспертного совета, программа признана лидерской, и АСИ будет сопровождать данный проект, оказывая ему административную и методологическую поддержку на федеральном и региональном уровнях в целях борьбы с ишемией нижних конечностей в РФ с использованием данного отечественного инновационного препарата (подробнее см. [пресс-релиз](#)).

Неоваскулген® – оригинальный инновационный, «первый в классе», препарат. Его механизм действия – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата. Компания планирует работать в области терапии ишемической болезни сердца (ИБС), а также рассматривает возможность применения Неоваскулгена® для лечения синдрома диабетической стопы (СДС) и травматических повреждений периферических нервов. Помимо этого, ведется работа по созданию тканеинженерных продуктов с использованием Неоваскулгена®. В настоящий момент осуществляется подготовка к реализации протоколов клинических исследований по использованию Неоваскулгена® в терапии вышеназванных заболеваний.

Помимо рынка РФ, в планах ИСКЧ – вывод Неоваскулгена® на зарубежные рынки.

В 2013 году регистрационное удостоверение на Неоваскулген® было получено в Украине, однако политическая и экономическая ситуация в стране не позволяет рассчитывать на запланированный объем продаж.

Учитывая данные по эффективности и безопасности препарата, полученные на этапе клинических исследований и практического применения в здравоохранении в РФ, Компания приняла решение о начале процесса девелопмента и последующей регистрации препарата также в США и Китае. В настоящий момент идет работа по привлечению партнеров для совместного девелопмента, а также необходимых для этого средств от российских / зарубежных инвесторов.

Помимо этого, осуществляется работа и изучаются возможности продажи лицензии на производство и реализацию Неоваскулгена® на других международных рынках.

Услуга забора, выделения, криоконсервации и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк)

Доходы от данной услуги составили по итогам 2014 года 52,7% от общей выручки компании (195,862 млн. рублей). По сравнению с 2013 годом доходы снизились на 2,7%.

В отчетном году доходы ИСКЧ от хранения СК ПК продемонстрировали рост (+16,0% – 65,419 млн. рублей против 56,402 млн. рублей за 2013 год), тогда как выручка от выделения и криоконсервации СК ПК снизилась (-9,9% – 130,443 млн. рублей против 144,821 млн. рублей 2013 год). По состоянию на конец 2014 года, всего количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке, выросло до 22,1 тысяч.

В 1 квартале 2015 г. Гемабанк ввел в эксплуатацию новое автоматизированное криохранилище, которое позволяет разместить до 40 тысяч образцов пуповинной крови. Технические характеристики объекта, в целом, а также используемого в нем оборудования позволяют проводить мониторинг и контроль работы каждого отдельного биохранилища в режиме реального времени.

Оценка рынка банкирования СК ПК в РФ, проведенная Компанией, показала, что по итогам 2014 года Гемабанк сохранил лидерские позиции. Однако следует констатировать увеличение активности конкурентов и появление на рынке новых игроков. Несмотря на наблюдающуюся сейчас на рынке консолидацию, важным для будущего является тот факт, что, как показывает статистика, российский рынок персонального хранения СК ПК обладает потенциалом для роста. В РФ стволовые клетки забираются и передаются на хранение у около 0,3% родившихся детей, тогда как, например, в США – у порядка 4%, а в Германии – 2%. По оценкам экспертов, в среднесрочной перспективе насыщенность рынка персонального хранения СК ПК может вырасти в РФ до 0,6% от всех родов – в основном, за счет роста уровня проникновения услуги в регионах.



Тем не менее, говоря о текущем моменте, возвращение поквартальной динамики роста продаж Гемабанка сейчас напрямую зависит не только от общего рыночного тренда и маркетинговых усилий Компании, но и от экономической ситуации в РФ. Вовлеченность страны в геополитический кризис в Украине повлекла за собой экономические санкции Западных стран против России и её ответные меры, что негативно сказывается на состоянии экономики, и, соответственно, величине располагаемого дохода у населения при усилении кризисных явлений в потребительском спросе из-за формирования отрицательных ожиданий в связи со сложными экономическими условиями.

На данный момент рынок персонального хранения СК ПК в РФ снизился, однако потенциал его дальнейшего снижения, по предварительным оценкам Компании на основании тенденций развития, наблюдающихся в 1 квартале текущего года, уже исчерпан, и существует вероятность возобновления положительной динамики.

В течение отчетного периода происходили значимые события по развитию дела ОАО «ИСКЧ» против журнала Русский Репортер и его учредителя - ЗАО «Медиахолдинг «Эксперт».

24 января 2013 г. в журнале Русский Репортер и в сети Интернет, на сайте указанного журнала, была опубликована статья «Деньги на крови младенцев», которая содержала не соответствующие действительности сведения, дискредитирующие отрасль банкирования пуповинной крови в России, и порочащие деловую репутацию, в частности, ИСКЧ и принадлежащего ему банка СК ПК - Гемабанка.

25 июня 2013 года в исковом заявлении в Арбитражный Суд Города Москвы ИСКЧ потребовал обязать «Медиахолдинг «Эксперт» опубликовать в журнале Русский Репортер текст ответа ИСКЧ (в соответствии с законом РФ «О средствах массовой информации»). Арбитражный Суд Города Москвы полностью удовлетворил иск ИСКЧ и обязал «Медиахолдинг «Эксперт» опубликовать в ближайшем, после вступления в законную силу решения, выпуске журнала Русский Репортер ответ ИСКЧ. Однако решение суда было исполнено только в декабре 2014 года (см. [ответ ИСКЧ](#)).

Распространенная недостоверная информация, причинила вред деловой репутации ИСКЧ, а также привела к значительному снижению количества заключенных Гемабанком с февраля 2013 года договоров на оказание услуги банкирования СК ПК. Поэтому, в качестве компенсации репутационного вреда и в пользу понесенных убытков, ИСКЧ в марте 2014 г. подал иск о взыскании с ЗАО «Медиахолдинг «Эксперт» и ЗАО «Группа Эксперт» суммы в размере 75,9 млн. рублей, а также просил обязать ЗАО «Группа Эксперт» удалить интернет-страницы с опубликованной статьей на сайте журнала Русский Репортер.

28 октября 2014 года Арбитражный суд города Москвы постановил взыскать с ЗАО «Группа Эксперт» и ЗАО «Медиахолдинг «Эксперт» суммарно 44,4 рублей в качестве компенсации понесенных компанией ИСКЧ убытков и репутационного вреда (см. [пресс-релиз](#)). Суд также обязал Группу Эксперт удалить интернет-страницы с опубликованной статьей, что и было сделано в конце ноября 2014 г.

В марте 2015 года между сторонами было заключено мировое соглашение на условиях предоставления ИСКЧ в качестве компенсации репутационного вреда и возмещения понесенных убытков рекламных площадей в журнале «Эксперт». Компания приняла решение пойти ответчику навстречу и заключить мировое соглашение, поскольку печатная пресса находится сегодня в непростом экономическом положении, а «Медиахолдинг «Эксперт» выпускает одни из самых лучших печатных изданий в России. Полученные в качестве компенсации площади в журнале «Эксперт» будут использованы, в том числе, для популяризации социально-значимых проектов и технологий, связанных с трансплантациями гемопоэтических стволовых клеток костного мозга и пуповинной крови, а также с профилактикой и лечением наследственных заболеваний (см. [пресс-релиз](#)).

SPRS-терапия – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 2014 года 6,2% от общей выручки компании (23,2 млн. рублей). По сравнению с 2013 годом доходы выросли на 16,4%.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с



использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы (более 30), однако, в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ (на 31 декабря 2014 г. – в 13 городах). Общее число пациентов, воспользовавшихся услугой с момента её выхода на рынок, на конец отчетного года достигло 500 человек. Почти 50% пациентов обратилось повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Таким образом, увеличение количества заявок на различные сервисы в рамках услуги SPRS-терапия (как первичные, так и вторичные обращения) обеспечивает рост выручки.

Наряду с работой в профессиональном сообществе эстетической медицины (привлечение новых клиник, мастер-классы для врачей, научные публикации и выступления на конференциях), продолжилась реализация маркетинговой стратегии, нацеленной на продвижение услуги SPRS-терапия непосредственно в среде конечного потребителя, в т.ч. в социальных сетях в Интернете.

В отчетном году вышла первая публикация по SPRS-терапии в англоязычном научном издании. В декабре 2014 г. международный журнал «Тканевая инженерия и Регенеративная медицина» (Journal of Tissue Engineering and Regenerative Medicine, Impact factor 4,42) опубликовал результаты клинических исследований клеточной технологии - SPRS-терапия: "Clinical-instrumental and Morphological Evaluation of the Effect of Autologous Dermal Fibroblasts Administration" (Zorin V, Zorina A, Cherkasov V, Deev R, Kopnin P, Isaev A.): <http://onlinelibrary.wiley.com/doi/10.1002/term.1976/abstract>.

В сентябре 2012 г. от ООО «Витацел» (дочерней компании ОАО «ИСКЧ») была подана международная патентная заявка (PCT) «Метод диагностики соединительной ткани и его применение», что необходимо для получения глобальной патентной защиты технологии SPRS-терапия, и, в частности, персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®). Опубликована заявка 11 апреля 2013 г., что дало временную правовую охрану в странах, допускающих подачу патентных заявок на английском языке. В 2013-2014 гг. данная международная патентная заявка была переведена на национальные/региональные фазы (в страны Евразийского патентного ведомства, страны Европейского патентного ведомства, США, Бразилию).

В феврале 2014 г. патентным ведомством США была завершена экспертиза и принято решение о выдаче ООО «Витацел» патента «Метод определения регенеративной способности кожи» (опубликован 29 июля 2014 г.), что дает возможность получить правовую защиту технологии SPRS-терапия и её уникальной диагностической составляющей на территории США. Для этого в мае 2014 г. в патентное ведомство США была подана заявка, где результаты диагностики кожи непосредственно связываются с проведением SPRS-терапии и периодичностью её курсов.

Услуги генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка в МГЦ «Genetico»

Доходы от услуг генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка, отраженные в выручке по РСБУ ООО «ЦГРМ ИСКЧ» - дочерней компании ОАО «ИСКЧ», составили за 2014 год 23,0 млн. рублей – в 4 раза больше выручки, продемонстрированной от перечисленных услуг по итогам всего предыдущего года.

Подробная информация о развитии линейки услуг МГЦ Genetico будет дана в пресс-релизе по консолидированным результатам ИСКЧ за 2014 год в соответствии с МСФО (после публикации соответствующей финансовой отчетности в конце апреля 2015 г.). Однако, в качестве необходимой дополнительной информации, названная тема будет освещена во время он-лайн конференции Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева с инвесторами, аналитиками и журналистами по итогам отчетного года (*приглашение см. в конце данного пресс-релиза ниже*).

Планы масштабирования бизнеса (развитие существующих продуктов и услуг на новых географических рынках)

В настоящее время ИСКЧ осуществляет анализ, бизнес-планирование и подготовительную работу, включая привлечение инвестиций, для вывода своих услуг в области регенеративной медицины и медицинской генетики, а также препарата Неоваскулген® на мировые рынки. Данные рынки представляют большие возможности, поскольку их размеры значительно превышают российский рынок.



Операционные расходы, OIBDA, прибыли и убытки

Операционные расходы ИСКЧ составили за 2014 год 316,078 млн. рублей, снизившись, по сравнению с предыдущим годом, на 7,2%. Уменьшение операционных издержек было обусловлено сокращением как себестоимости, так и управленческих и, в особенности, коммерческих затрат.

Оптимизация бизнес-издержек, в первую очередь, коснулась арендных платежей, расходов на рекламу, фонда оплаты труда (за счет оптимизации численности и структуры персонала в ОАО «ИСКЧ», в том числе, посредством перевода сотрудников в дочерние компании, где сосредоточена деятельность по тому или иному проекту, а также использования аутсорсинговых услуг).

Благодаря работе по сокращению издержек, темпы снижения операционных затрат почти «компенсировали» темпы снижения выручки, и Компании удалось удержать показатели операционной маржинальности от значительного уменьшения по сравнению с уровнем предыдущего года (см. далее таблицу «Основные финансовые результаты»).

Показатель **OIBDA** составил 70,967 млн. рублей при **марже по OIBDA** – 19,1% (по сравнению с 78,459 млн. рублей и 19,5%, соответственно, по результатам предыдущего года). **Прибыль от продаж (операционная прибыль)** составила в 2014 году 55,505 млн. рублей (против 61,484 млн. рублей за 2013 год), при операционной марже в 14,9% (против 15,3% за 2013 год).

Результат от прочей деятельности, полученный Компанией в 2014 году, является отрицательным и составляет -33,154 млн. рублей, хотя, по сравнению с предыдущим годом, он сократился (на 15,6% против -39,287 млн. рублей за 2013 год):

- В связи со снижением основной суммы долга по долгосрочным кредитным соглашениям, в отчетном году у Компании сократились проценты к уплате, что, наряду с ростом процентов к получению за счет предоставления займов, привело к уменьшению чистых процентных расходов по сравнению 2013 годом (соответственно, до -4,938 млн. рублей против -13,960 млн. рублей).
- Однако в 2014 году Компания продемонстрировала прочие убытки (разница между прочими расходами и прочими доходами в Ф.2 «Отчет о финансовых результатах»), которые составили 28,216 млн. рублей, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 11,4%.

Несмотря на значительную прибыль от переоценки рыночной стоимости приобретенных ценных бумаг (котируемых акций), которая составила 57,816 млн. рублей (против 13,491 млн. рублей за 2013 год), в 2014 году Компания произвела доначисление резерва под обесценение финансовых вложений в 50%-ю ассоциированную компанию ООО «МЦ «Гемафонд», Украина – в размере 29 млн. рублей (в связи с его продажей в 2015 году по цене ниже стоимости покупки – см. «События после отчетной даты» в Пояснительной записке к отчетности ИСКЧ по РСБУ за 2014 год).

Тем не менее, значительный отрицательный результат от прочей, в основном, неоперационной, деятельности был «компенсирован» размером продемонстрированной операционной прибыли, что обусловило получение Компанией **прибыли до налогообложения** в размере 22,351 млн. рублей, а также **чистой прибыли** в размере 6,840 млн. рублей.



Основные финансовые результаты:

тыс. рублей	2014 г.	2013 г.	% изменения
Выручка	371 583	401 975	-7,6%
Себестоимость	(201 162)	(207 115)	-2,9%
Валовая прибыль	170 421	194 860	-12,5%
<i>Маржа по валовой прибыли (Gross margin)</i>	<i>45,9%</i>	<i>48,5%</i>	<i>н.п.</i>
Коммерческие расходы	(27 709)	(42 008)	-34,0%
Управленческие расходы	(87 207)	(91 368)	-4,6%
Операционные расходы - итого, в т.ч.	(316 078)	(340 491)	-7,2%
Амортизация (ОС, НМА и НИОКР)	(15 462)	(16 975)	-8,9%
OIBDA	70 967	78 459	-9,5%
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin)</i>	<i>19,1%</i>	<i>19,5%</i>	<i>н.п.</i>
Прибыль от продаж	55 505	61 484	-9,7%
<i>Маржа по прибыли от продаж (Operating margin)</i>	<i>14,9%</i>	<i>15,3%</i>	<i>н.п.</i>
Результат от прочей деятельности, включая:	(33 154)	(39 287)	-15,6%
Чистые проценты	(4 938)	(13 960)	-64,6%
Прочие прибыли / (убытки), в т.ч.	(28 216)	(25 327)	11,4%
Прибыль от переоценки приобретенных ценных бумаг	57 816	13 491	328,6%
Прибыль до налогообложения	22 351	22 197	0,7%
Текущий налог на прибыль	(2 311)	(3 349)	-31,0%
Изменение отложенных налоговых обязательств	(10 709)	(2 955)	262,4%
Изменение отложенных налоговых активов	(2 491)	(4 441)	-43,9%
Чистая прибыль	6 840	11 452	-40,3%
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin)</i>	<i>1,8%</i>	<i>2,8%</i>	<i>н.п.</i>

С аудированной финансовой отчетностью ОАО «ИСКЧ» за 2014 год по РСБУ можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по РСБУ): http://hsci.ru/investoram-i-aksioneram/financial_reporting/otchet_y_rsbu

On-line конференция с участием Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и журналистов состоится **1 апреля 2015 г. в 16:30 (МСК)**. Для участия в on-line конференции, в назначенное время перейдите по ссылке: <https://my.webinar.ru/event/477961> - вход свободный.

Открытое акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» (ОАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ включают научные исследования и разработки, а также коммерциализацию и продвижение на рынке собственных инновационных медицинских препаратов и высокотехнологичных услуг.



Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты компании охватывают следующие сегменты современных биомедицинских технологий: регенеративная медицина (клеточные сервисы и препараты, тканеинженерные продукты); биострахование; геновая терапия; медицинская генетика, в т.ч. репродуктивная (генетическая диагностика и консультирование); биофармацевтика (в рамках международного проекта «СинБио»).

ИСКЧ принадлежит крупнейший в стране банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк](#), а также банк репродуктивных клеток и тканей человека – [Репробанк](#) (персональное хранение и донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулген](#)[®] («первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза), а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект [Genetico](#) по созданию лаборатории новых методов генетической диагностики, а также общероссийской сети медико-генетических центров для предоставления услуг [генетической диагностики и консультирования](#) с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей (включая услуги [PGD](#), [Prenetix](#) и др.).

ИСКЧ и его дочерняя компания «Крионикс» являются соинвесторами многостороннего проекта «СинБио». В рамках проекта ведется разработка и производство новых уникальных лекарственных препаратов для внедрения на российском и мировом рынках с целью достижения прогресса в лечении ряда социально-значимых заболеваний. Проект «СинБио» реализуется с участием отечественных и международных биофарм-компаний, а также ОАО «РОСНАНО».

Компания нацелена на развитие своих продуктов как на российском, так и на международном рынке.

ОАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ОАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.

Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышеуказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»
Светлана Самойлова

Тел.: +7 (963) 679 3508

e-mail: ssamoylova@hsci.ru

Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»
Елена Романова

Тел.: +7 (916) 809 5559

e-mail: rea@gemabank.ru