



Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 2013 год по РСБУ

Москва – 31 марта 2014 года. Институт Стволовых Клеток Человека - ОАО «ИСКЧ» (ФБ ММВБ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет аудированные неконсолидированные результаты деятельности за 2013 год в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ):

- *Выручка ОАО «ИСКЧ» за 2013 год составила 402,0 млн. рублей, увеличившись по сравнению с 2012 годом на 42%; доля доходов от новых продуктов и услуг (Неоваскулген[®], SPRS-терапия, генетическая диагностика и консультирование) составила 46,6% от общей выручки.*
- *Валовая прибыль выросла по сравнению с 2012 годом на 66% до 194,9 млн. рублей, при валовой марже в 48,5%; прибыль от продаж составила 61,5 млн. рублей по сравнению с убытком от продаж в размере 0,4 млн. рублей за предыдущий год¹.*
- *Показатель OIBDA² составил 78,5 млн. рублей по сравнению с 6,9 млн. рублей за 2012 год; маржа по OIBDA составила в отчетном году 19,5%.*
- *Чистая прибыль ОАО «ИСКЧ» по итогам 2013 года составила 11,5 млн. рублей по сравнению с чистым убытком в размере 31,6 млн. рублей за предыдущий год.*

Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«В прошедшем году Компания увеличила выручку на 40% и выполнила все ключевые задачи для развития наших проектов на рынке. Год прошел под знаком активной работы по запуску продаж и маркетинговому продвижению новых продуктов и услуг ИСКЧ.

Значительным событием 2013 года стало открытие нового, уникального, лабораторно-производственного комплекса ИСКЧ, предназначенного для создания продуктов и предоставления услуг в области регенеративной медицины и медицинской генетики. Мы завершили процесс лицензирования, в комплексе начала функционировать лаборатория молекулярной генетики, что дало нам возможность запустить в полном объеме всю линейку услуг медико-генетической диагностики и консультирования, включая Этноген и PGD. Мы получили лицензию на фармацевтическое производство. На базе нового ЛПК был также открыт Репробанк – банк репродуктивных клеток и тканей. Перечисленные услуги оказываются населению через сеть медико-генетических центров нового образца, которые открываются компанией в общероссийском масштабе под брендом Genetico. Сегодня данные центры Genetico созданы и лицензированы в 4 городах РФ, открытие ещё 2 ожидается в ближайшее время. Необходимо отметить, что доходы от названных услуг отражаются в консолидированной выручке, поскольку услуги предоставляются ООО «ЦГРМ ИСКЧ» - дочерней компанией ОАО «ИСКЧ». Поэтому первые результаты продаж будут представлены в консолидированной годовой отчетности по МСФО, публикация которой состоится не позднее 30 апреля текущего года.

Доходы, полученные от поставок дистрибьюторам инновационного препарата Неоваскулген[®], вышедшего на рынок РФ в конце 2012 года, значительно изменили структуру выручки ИСКЧ. Однако необходимо отметить, что препарат пока не удалось включить в государственные программы финансирования лекарственной помощи населению, что препятствует развитию вторичных продаж и доступности данного лекарственного средства для всех нуждающихся пациентов. Отсутствие Неоваскулгена[®] в списке ЖНВЛП, который не пересматривается в стране уже 3 года, делает невозможным госпитальные закупки со стороны ЛПУ. Мы работаем теперь над включением препарата в список, который формируется на 2015 год, и полагаем, что ситуация изменится. Также нами принято решение выйти с препаратом на зарубежные рынки, по размеру существенно превышающие российский. Работу по регистрации Неоваскулгена[®] в США и Китае планируется начать уже в текущем году.

Кроме того, была проделана значительная работа по привлечению инвестиций для финансирования проекта Genetico, и нашим партнером станет фонд с государственным капиталом - Биофонд РВК».

¹ Здесь и далее сравнительные данные за 2012 год приведены с учетом корректировок, внесенных при подготовке отчетности за 2013 год по рекомендации аудиторов – E&Y (ООО «Эрнст энд Янг»). Подробнее см. Бухгалтерскую (финансовую) отчетность за 2013 год по РСБУ на корпоративном веб-сайте: http://www.hsci.ru/investoram-i-aktioneram/financial_reporting/otchet_y_rsbu. (в т.ч. п.3 Пояснительной записки: «Изменение сравнительных показателей»). Также обращаем внимание, что в процессе подготовки годовой отчетности за 2013 год Компания вносила ряд корректировок для достоверного отражения фактов хозяйственной деятельности, которые, в том числе, относились к промежуточным отчетным периодам в течение 2013 года.

² Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



Выручка ИСКЧ и доходы по отдельным проектам

Выручка ОАО «ИСКЧ» за 2013 год выросла по сравнению с предыдущим годом на 41,9% и составила 401,975 млн. рублей.

Неоваскулген® – «первый в классе» геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

Доходы от реализации разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® дистрибьютерам в России и Украине составили по итогам 2013 года 166,680 млн. рублей (41,5% от общей выручки компании). Всего с момента выхода препарата на российский рынок в конце 3 кв. 2012 г. выручка от его поставок составила 176,130 млн. рублей (порядка 3,5 тыс. упаковок).

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® (РУ № ЛП-000671) ИСКЧ получил 7 декабря 2011 г. После налаживания процесса производства первых промышленных серий Неоваскулгена®, а также завершения их сертификации (конец сентября 2012 г.), препарат поступил на российский рынок в качестве рецептурного готового лекарственного средства (лиофилизат для приготовления раствора, курс – 2 инъекции /2 упаковки/) через сеть дистрибьютеров.

В марте 2013 г. ИСКЧ подписал договор о поставке Неоваскулгена® ЗАО «ФармФирма «Сотекс», входящей в ГК «ПРОТЕК» и имеющей опыт выведения на рынок лекарственных средств. Договор подписан компаниями на три коммерческих года.

В течение 2013 года велась намеченная работа с профессиональным сообществом сердечно-сосудистых хирургов и ангиологов, а также с органами здравоохранения в целях продвижения Неоваскулгена® и комплексного развития его рынка в РФ. В июне 2013 г. Неоваскулген® вошел в Национальные рекомендации по ведению пациентов с заболеваниями артерий нижних конечностей, новая редакция которых была утверждена на международной конференции сосудистых хирургов в Новосибирске.

Поскольку препарат является инновационным и дорогостоящим, динамика его продаж конечному потребителю существенно зависит от вхождения в государственные программы финансирования. Поэтому среди ключевых задач – включение Неоваскулгена® в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению. Одним из шагов в данном направлении могло бы стать внесение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), однако ни на 2013, ни на 2014 год список не пересматривался (распоряжением Правительства РФ от 19.12.2013 г. было установлено, что на 2014 год перечень ЖНВЛП изменению не подлежит и, таким образом, уже третий год будет действовать список, утвержденный ещё на 2012 год). В 2014 году Компанией будет подаваться очередное досье на включение Неоваскулгена® в перечень ЖНВЛП, но уже, начиная с 2015 года.

Помимо рынка РФ, в планах ИСКЧ – вывод Неоваскулгена® на зарубежные рынки.

В феврале 2013 г. регистрационное удостоверение на Неоваскулген® получено в Украине: первая поставка препарата на украинский рынок состоялась во 2 квартале 2013 года и отражена в выручке за отчетный период.

В 2014 году планируется работа по регистрации Неоваскулгена® в США и Китае.

ИСКЧ подготовлен бизнес-план по выводу Неоваскулгена® на рынок США, произведена оценка потенциального рынка, который значительно превосходит российский, выбран ряд потенциальных партнеров для проведения регуляторной работы, осуществления контрактного производства, а также доклинических и клинических исследований (ДКИ и КИ), сделан расчет необходимых инвестиций. По предварительным оценкам, объем требуемых инвестиций для проведения ДКИ и КИ 1-2 фазы в США составляет порядка \$20 млн. Привлечь необходимые средства Компания планирует как от российских, так и от зарубежных инвесторов. Среди возможных вариантов рассматривается проведение SPO на Московской бирже или/и частное размещение в пользу институциональных инвесторов. Также рассматриваются другие варианты привлечения финансирования для девелопмента препарата в США.

Бизнес-план выхода Неоваскулгена® на рынок Китая находится в процессе подготовки.



Механизм действия Неоваскулгена® – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата. В настоящий момент завершены доклинические исследования и на основании анализа их результатов будут сделаны выводы о выборе следующей нозологии. Как сообщалось ранее, среди возможных вариантов, в первую очередь, рассматривается применение Неоваскулгена® в сфере кардиологии, а именно – в области терапии ишемической болезни сердца.

Услуга забора, выделения, криоконсервации и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк®)

Доходы от данной услуги составили по итогам 2013 года 201,223 млн. рублей (50,0% от общей выручки компании). По сравнению с 2012 годом доходы снизились на 11,7%.

В отчетном году доходы ИСКЧ от хранения СК ПК продемонстрировали рост (+24,8% – 56,402 млн. рублей против 45,187 млн. рублей за 2012 года), тогда как выручка от выделения и криоконсервации СК ПК снизилась (-20,7% – 144,821 млн. рублей против 182,638 млн. рублей за 2012 год). Количество заключенных договоров на хранение СК ПК в годовом сравнении снизилось на 25,3% и составило 2 776. Таким образом, по состоянию на конец 2013 года, количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке®, выросло до 19,7 тысяч.

Одной из причин уменьшения продаж стало влияние на потребительскую активность негативной статьи об отрасли банкирования стволовых клеток пуповинной крови, опубликованной в одном из известных российских журналов в конце января 2013 г. Статья содержала не соответствующие действительности сведения, дискредитирующие данное медицинское направление в целом и порочащие деловую репутацию банков пуповинной крови, в т.ч. Гемабанка® (http://hsci.ru/news/hsci_podaet_v_sud_na_zhurnal_russkii_reporter). ИСКЧ провел информационную и разъяснительную работу, и, кроме того, обратился в суд с иском к ЗАО «Медиахолдинг «Эксперт» (учредителю журнала «Русский Репортер») с требованием опубликовать ответ ИСКЧ на статью в Русском Репортере № 3 (281) от 24 января 2013 г. «Деньги на крови младенцев». В октябре 2013 г. Арбитражный суд г. Москвы вынес решение об удовлетворении иска ИСКЧ. Решение вступило в силу 26 ноября 2013 г. (http://www.hsci.ru/news/press-relizy/gemabank_vyigral_sud_protiv_zhurnala_russkii_reporter), однако до сих пор судебное предписание не исполнено, и текст ответа ИСКЧ в Русском Репортере не опубликован.

Оценка рынка банкирования СК ПК в РФ, проведенная Компанией, показала, что по итогам 2013 года Гемабанк® сохранил лидерские позиции. Однако следует констатировать увеличение активности конкурентов и появление новых игроков – особенно на рынке Москвы и Московской области. Важным для будущего является и тот фактор, что российский рынок персонального хранения СК ПК, как показало исследование, обладает потенциалом для роста: за последние 3 года темпы увеличения рождаемости и платежеспособного спроса населения превосходят темпы роста рынка банкирования СК ПК, объем которого с 2011 года почти не изменился.

В целом, необходимо констатировать, что хотя снижение потребительского спроса в сегменте банкирования СК ПК было в 2012 и 2013 году не только в РФ, но и за рубежом, сейчас рынок стабилизировался и консолидируется. ИСКЧ полагает, что во второй половине 2014 года, несмотря на возможные кризисные явления в потребительском спросе, динамика роста вернется.

В крупнейшем украинском банке пуповинной крови «Гемафонд», в котором ИСКЧ владеет 50%-й долей, совокупное количество образцов СК ПК на конец 2013 года превысило 7,1 тысяч единиц.

SPRS-терапия – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 2013 года 19,938 млн. рублей (5,0% от общей выручки компании). По сравнению с 2012 годом доходы выросли на 18,9%.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции



возрастных и рубцовых дефектов кожи. Включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы (более 20), однако, в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ (на конец 2013 г. – в 5 городах).

Общее количество пациентов на конец 2013 года составило 356 человек. Порядка трети пациентов обращается повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Всего количество заявок на различные услуги в рамках сервиса SPRS-терапия (как первичные, так и вторичные обращения) увеличилось за 2013 год на 35 % по сравнению с 2012 годом.

Наряду с работой в профессиональном сообществе эстетической медицины (привлечение новых клиник, мастер-классы для врачей, научные публикации и выступления на конференциях), продолжилась реализация маркетинговой стратегии, нацеленной на продвижение услуги SPRS-терапия непосредственно в среде конечного потребителя.

В сентябре 2012 г. от ООО «Витацел» (100-% дочерней компании ОАО «ИСКЧ») была подана международная патентная заявка (PCT) «Метод диагностики соединительной ткани и его применение», что необходимо для получения глобальной патентной защиты технологии SPRS-терапия, и, в частности, персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи[®]). Опубликована заявка 11 апреля 2013 г., что дает временную правовую охрану в странах, допускающих подачу патентных заявок на английском языке. В июле 2013 г. данная международная патентная заявка была переведена на национальные/региональные фазы, и в сентябре была опубликована Евразийская патентная заявка (страны СНГ), а в октябре – заявка на патент в США.

В феврале 2014 г. патентным ведомством США была завершена экспертиза и принято решение о выдаче ООО «Витацел» патента «Метод определения регенеративной способности кожи», что дает правовую защиту технологии SPRS-терапия на территории США и, следовательно, обеспечивает возможность развития данной инновационной технологии на американском рынке.

В конце марта 2014 г. поданы национальные заявки в Европейское патентное ведомство, а также в патентное ведомство Бразилии.

Услуги генетической диагностики и консультирования МГЦ «Genetico» - социально-значимый проект ИСКЧ по широкому внедрению в РФ медико-генетического консультирования с целью раннего выявления и профилактики заболеваний с наследственным компонентом.

Доходы от оказания услуги «Гемаскрин» для новорожденных, отраженные в выручке ОАО «ИСКЧ», составили по итогам 2013 года 0,834 млн. рублей (0,2% от общей выручки Компании). При этом необходимо отметить, что со 2 квартала 2013 г. предоставление услуги "Гемаскрин" было переведено в ООО "ЦГРМ ИСКЧ" – 100-% дочернюю компанию ОАО "ИСКЧ". Поэтому, в совокупности, доходы от данной услуги составили по итогам 2013 года 1,7 млн. рублей (по РСБУ методом суммирования). С 4 квартала 2013 г. предоставление услуги «Гемаскрин» прекращено в связи с запуском замещающей её расширенной услуги с использованием собственного ДНК-чипа ИСКЧ (см. ниже).

Доходы от предоставления услуги «Этноген», а также спектра услуг по PGD (преимплантационной генетической диагностике) с первых поступлений отражаются в результатах ООО «ЦГРМ ИСКЧ» и учитываются, таким образом, в консолидированной выручке. Консолидированные доходы от всех видов услуг генетической диагностики и консультирования были впервые представлены в промежуточной отчетности ИСКЧ по МСФО за первое полугодие 2013 г. (опубликована 29 августа 2013 г.). Цифра годовых доходов от данных услуг будет представлена в консолидированной отчетности ИСКЧ за 2013 год по МСФО (публикация – не позднее 30 апреля 2014 г.).

Разработка проекта создания собственной общероссийской сети медико-генетических центров нового образца для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования личным врачом-генетиком началась в 2011 г.

Основная задача проекта – выявление, прогнозирование и профилактика наследственных заболеваний. Проект направлен на формирование у потребителей новой культуры отношения к своему здоровью и здоровью будущих



поколений. Услуги генетической диагностики и консультирования нацелены на реализацию профилактического подхода, когда любой человек сможет своевременно узнать о своих генетических особенностях и осуществить необходимые меры (в том числе, с помощью новых медицинских технологий) для поддержания собственного здоровья, здоровья детей, а также предупреждения рождения в семье потомства с тяжелой наследственной патологией.

В январе 2012 г. Компания приступила к реализации первого тестового этапа проекта, осуществив общероссийский запуск программы «Гемаскрин» для новорожденных. Данная услуга включала ДНК-диагностику и консультирование по 6 самым распространенным на территории РФ наследственным заболеваниям и врожденным генетическим особенностям. ДНК-диагностика, в основном, проводилась по пуповинной крови новорожденного. Последующая консультация врача-генетика обеспечивала родителей информацией по профилактике осложнений / предупреждению развития клинических симптомов заболевания (в случае его обнаружения) или по реализации путей планирования будущего здорового потомства ребёнка (в случае выявления статуса носительства поврежденного гена).

Параллельно, в течение 2012 года, велась работа по созданию собственного ДНК-чипа ИСКЧ, предназначенного для проведения генетического анализа по широкому перечню моногенных наследственных заболеваний, а также ряду многофакторных патологий. Одной из основных идей создания данного чипа была его территориальная адаптированность – отражение специфики спектра наследственных заболеваний и генетических особенностей, характерных для народов, проживающих на территории РФ и СНГ.

В феврале 2013 г. завершилась техническая валидация чипа, а в апреле – его клиническая валидация. Генетический скрининг на основе ДНК-чипа ИСКЧ, получившего наименование «Этноген», позволяет одновременно провести исследование на наличие / носительство более 60 моногенных наследственных заболеваний, а также определить предрасположенность к развитию нескольких широко распространенных многофакторных патологий.

На базе использования ДНК-чипа, во второй половине апреля 2013 г. ИСКЧ начал предоставление одноименной услуги медико-генетического консультирования «Этноген» для широкого круга потребителей: для детей и взрослых (определение генетических особенностей и выявление рисков у клинически здоровых людей и их будущего потомства с целью профилактики генетически обусловленных заболеваний / предупреждения развития осложнений); для пар, планирующих беременность (преконцепционный скрининг – в целях минимизации риска рождения больного ребенка).

В ноябре 2013 г., в рамках развития услуги «Этноген» для целевой аудитории «новорожденные», был осуществлен запуск разновидности данного сервиса – услуги «Этноген Neo», заместившей на рынке РФ услугу «Гемаскрин». Услуга «Этноген Neo» включает генетический скрининг с использованием ДНК-чипа ИСКЧ, а также диагностику на наличие синдрома Жильбера и аденогенитального синдрома (по пуповинной / периферической крови новорожденного).

С 3 квартала 2013 г. Компания также начала оказывать спектр услуг в области PGD - преимплантационной генетической диагностики эмбриона на моногенные наследственные заболевания и хромосомные аномалии при проведении процедуры ЭКО. PGD-лаборатория, функционирующая в новом лабораторно-производственном комплексе ИСКЧ, была создана в сотрудничестве с пионером и мировым лидером в данной области – Институтом Репродуктивной Генетики (Reproductive Genetics Institute), США. В лаборатории используется широкий арсенал методов и новейших технологий, отвечающий современным требованиям полноты, информативности и надежности анализа применительно к любому случаю, когда необходима преимплантационная генетическая диагностика (подробную информацию см.: <http://www.hsci.ru/produktiy-i-uslugi/pgd>).

Предоставление всей линейки услуг генетической диагностики и консультирования личным врачом-генетиком, осуществляется посредством развития общероссийской сети медико-генетических центров GENETICO. В течение 5 лет планируется открыть данные медико-генетические центры ИСКЧ в 19 крупнейших городах РФ. По состоянию на текущий момент, МГЦ Genetico присутствуют в 4 городах РФ, в течение ближайших месяцев сеть должна охватить уже 6 городов страны.

В рамках расширения линейки услуг медико-генетического консультирования в 4 квартале 2013 г. запущена услуга по неинвазивной пренатальной диагностике (Prenetix) – подробнее см.: http://hsci.ru/produktiy-i-uslugi/neinvazivnaya_prenatalnaya_diagnostika.



Операционные расходы, OIBDA, прибыли и убытки

Операционные расходы ИСКЧ составили за 2013 год 340,491 млн. рублей, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 20,0%.

Себестоимость выросла на 24,9% (на 41,3 млн. рублей), коммерческие расходы – на 4,5% (на 1,815 млн. рублей), управленческие затраты – на 17,5% (на 13,636 млн. рублей).

Себестоимость выросла, в основном, за счет увеличения лицензионных платежей: за использование ноу-хау по SPRS-терапии (IP по данной технологии принадлежит дочерней компании ИСКЧ ООО «Витацел», где ведутся дальнейшие разработки как SPRS, так и других клеточных технологий), а также за использование ноу-хау «способ производства лекарственного препарата Неоваскулген®» (IP принадлежит дочерней компании ИСКЧ ООО «НекстГен», которая, в частности, занимается разработками в области генной терапии).

Также в себестоимости увеличилась амортизация основных средств – в связи с вводом в эксплуатацию чистых лабораторных помещений (в составе нового ЛПК).

Управленческие расходы, в основном, выросли вследствие увеличения фонда оплаты труда в связи с тем, что к началу текущего года была сформирована управленческая команда на среднесрочную перспективу, а также в результате роста арендных платежей по причине расширения офисных площадей.

Тем не менее, поскольку темпы роста выручки в 2 раза превысили темпы увеличения операционных затрат (выручка выросла на 42% /т.е. на 118,6 млн. рублей/, совокупные операционные расходы – на 20% /т.е. на 56,8 млн. рублей/), Компания продемонстрировала рост прибыльности и маржинальности – см. ниже таблицу «Основные финансовые результаты».

Так, показатель **OIBDA** составил 78,459 млн. рублей, **маржа по OIBDA** – 19,5%; **прибыль от продаж (операционная прибыль)** – 61,484 млн. рублей.

Результат от прочей (неоперационной) деятельности, продемонстрированный Компанией в 2013 году, является отрицательным и составляет -39,287 млн. рублей (рост на 7,6% по сравнению с -36,519 млн. рублей за предыдущий год).

Причинами значительного отрицательного результата от неоперационной деятельности в отчетном году можно назвать следующие.

В связи с использованием долгосрочных и краткосрочных заемных средств на развитие, по итогам 2013 года Компания понесла чистые **процентные расходы** (разница между процентами к получения и процентами к уплате) в размере 13,960 млн. рублей в отличие от чистых процентных расходов в размере 3,262 млн. рублей за предыдущий год, когда она только заключила долгосрочные кредитные соглашения.

Прочие убытки (разница между прочими расходами и прочими доходами в Ф.2 «Отчет о финансовых результатах») составили в 2013 году 25,327 млн. рублей, сократившись по сравнению с предыдущим годом на 23,8%. На наличие и величину прочих убытков в отчетном году, в основном, оказало влияние начисление резерва под обесценение финансовых вложений, в том числе – признание обесценения инвестиции в 50%-ю ассоциированную компанию – украинский ООО «МЦ «Гемафонд»» – в сумме 23,0 млн. рублей.

Однако значительный отрицательный результат от неоперационной деятельности, полученный в отчетном периоде, был «компенсирован» размером продемонстрированной операционной прибыли, в результате чего **прибыль до налогообложения** составила 22,197 млн. рублей, а **чистая прибыль** ИСКЧ по итогам 2013 года составила 11,452 млн. рублей (по сравнению с чистым убытком в размере 31,562 млн. рублей по итогам 2012 года).



Основные финансовые результаты:

тыс. рублей	2013 г.	2012 г. (с учетом корректировки)	% изменения
Выручка	401 975	283 343	41,9%
Себестоимость	(207 115)	(165 812)	24,9%
Валовая прибыль	194 860	117 531	65,8%
<i>Маржа по валовой прибыли (Gross margin)</i>	<i>48,5%</i>	<i>41,5%</i>	<i>н.п.</i>
Коммерческие расходы	(42 008)	(40 193)	4,5%
Управленческие расходы	(91 368)	(77 732)	17,5%
Операционные расходы – итого, в т.ч.	(340 491)	(283 737)	20,0%
Амортизация (ОС, НМА и НИОКР)	16 975	7 278	133,2%
OIBDA	78 459	6 884	в 11,4 раз
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin)</i>	<i>19,5%</i>	<i>2,4%</i>	<i>н.п.</i>
Прибыль / (убыток) от продаж	61 484	(394)	н.п.
<i>Маржа по прибыли от продаж (Operating margin)</i>	<i>15,3%</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>
Результат от прочей деятельности, в т.ч.	(39 287)	(36 519)	7,6%
Чистые проценты	(13 960)	(3 262)	328,0%
Прочие прибыли / (убытки)	(25 327)	(33 257)	-23,8%
Прибыль / (убыток) до налогообложения	22 197	(36 913)	н.п.
Текущий налог на прибыль	(3 349)	-	н.п.
Изменение отложенных налоговых обязательств	(2 955)	(2 252)	31,2%
Изменение отложенных налоговых активов	(4 441)	7 603	н.п.
Чистая прибыль / (убыток)	11 452	(31 562)	н.п.
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin)</i>	<i>2,8%</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>

С финансовой отчетностью ОАО «ИСКЧ» за 2013 год по РСБУ, прошедшей аудит E&Y (ООО «Эрнст энд Янг») можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по РСБУ): http://hsci.ru/investoram-i-aksioneram/financial_reporting/otchety_rsbu

On-line конференция с участием Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и прессы состоится **31 марта 2014 г. в 17:00 (МСК)**. Для участия в on-line конференции в назначенное время необходимо перейти по ссылке: <http://my.webinar.ru/event/278359> - вход свободный.

Открытое акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» (ОАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ включают научные исследования и разработки, а также коммерциализацию и продвижение на рынке собственных инновационных медицинских препаратов и услуг на основе клеточных, генных и постгеномных технологий.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.



Проекты компании охватывают пять основных отраслевых сегментов: регенеративная медицина; медицинская генетика; генная терапия; биострахование; биофармацевтика (в рамках международной партнерской программы «СинБио»).

ИСКЧ принадлежит крупнейший в стране банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк](#)[®], а также банк репродуктивных клеток человека – [Репробанк](#)[®] (персональное хранение и донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулген](#)[®], а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект по созданию общероссийской [медико-генетических центров Genetico](#) для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей ([Этноген](#), [PGD](#), [Prenetix](#) и др.)

Компания нацелена на развитие своих продуктов как на российском, так и на международном рынке.

ОАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ОАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.

Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

**Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»
Светлана Самойлова**

Тел.: +7 (963) 679 3508

e-mail: ssamoylova@hsci.ru

**Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»
Елена Романова**

Тел.: +7 (916) 809 5559

e-mail: rea@gemabank.ru