



Публичное акционерное общество
«Институт Стволовых Клеток Человека»
(ПАО «ИСКЧ»)

*Первая публичная биотехнологическая
компания в России*

Годовой отчет
по итогам 2020 года

ПРЕДВАРИТЕЛЬНО УТВЕРЖДЕН
Советом Директоров
Публичного акционерного общества
«Институт Стволовых Клеток Человека»
30 апреля 2021 года
Протокол № 0421 от 04 мая 2021 года

УТВЕРЖДЕН
Общим собранием акционеров
Публичного акционерного общества
«Институт Стволовых Клеток Человека»
04 июня 2021 года
Протокол № 0121 от 07 июня 2021 года

Генеральный директор _____ С.В. Масюк

Москва, 2021 год

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОТНОШЕНИИ ЗАЯВЛЕНИЙ О БУДУЩИХ СОБЫТИЯХ.....	3
ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ В ГОДОВОМ ОТЧЕТЕ	4
ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА.....	5
<i>I. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ</i>	6
1.1. ИСКЧ: основные сведения.....	6
1.2. Миссия и стратегия Компании	7
1.3. Направления деятельности и активы холдинга ИСКЧ	8
1.4. Основные события 2020 и начала 2021 гг.	11
<i>II. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ В ОТРАСЛИ</i>	21
2.1. Приоритетные задачи, направления деятельности и достижения 2020 года	21
2.2. Направления стратегического развития, планы и перспективы Компании	59
2.3. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Компании	61
<i>III. ОТЧЕТ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ О РЕЗУЛЬТАТАХ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ ПО ПРИОРИТЕТНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ</i>	93
<i>IV. ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОБЪЕМЕ ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ</i>	98
<i>V. ИНФОРМАЦИЯ О СДЕЛКАХ, СОВЕРШЕННЫХ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ В 2020 ГОДУ</i>	98
<i>VI. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ</i>	103
6.1. Система корпоративного управления.....	103
6.2. Основные положения политики акционерного общества в области вознаграждения и компенсации расходов.....	120
6.3. Система управления рисками и внутреннего контроля	122
<i>VII. АКЦИИ КОМПАНИИ</i>	125
7.1. Структура акционерного капитала	125
7.2. Дивидендная политика	126
<i>КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ</i>	127
<i>ПРИЛОЖЕНИЕ № 1 ОТЧЕТ О СОБЛЮДЕНИИ ПАО «ИСКЧ» ПРИНЦИПОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ</i>	129
<i>ПРИЛОЖЕНИЕ № 2 КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2020 ГОД, ПОДГОТОВЛЕННАЯ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО</i>	172
<i>ПРИЛОЖЕНИЕ № 3 БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2020 ГОД, ПОДГОТОВЛЕННАЯ В СООТВЕТСТВИИ С РСБУ</i>	236

ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В ОТНОШЕНИИ ЗАЯВЛЕНИЙ О БУДУЩИХ СОБЫТИЯХ

Некоторые заявления, содержащиеся в настоящем Годовом отчете, не являются фактами действительности, а представляют собой заявления, касающиеся прогнозов в отношении будущего.

Такие заявления, в частности, могут включать:

- прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;
- оценка будущих финансовых и операционных показателей Компании, включая доходы, расходы, прибыли (убытки), инвестиции, показатели рентабельности и маржинальности, прибыль (убыток) на акцию, возможный размер дивидендов и др.
- планы, цели или задачи Компании, в том числе относящиеся к продуктам и услугам;
- планы по совершенствованию корпоративного управления;
- заявления, касающиеся возможных изменений в структуре капитала;
- будущее положение Компании на рынке;
- ожидаемые отраслевые тенденции;
- возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;
- предпосылки, на которых основываются заявления.

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых реальные результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны отчёте.

Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности ПАО «ИСКЧ» и его дочерних и ассоциированных компаний, а также перспектив их развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем отчёте. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего отчёта, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

ПРЕДСТАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ В ГОДОВОМ ОТЧЕТЕ

Операционная и финансовая информация, представленная в настоящем годовом отчете, является *консолидированной* – т.е. составленной в отношении ПАО «ИСКЧ» и его дочерних организаций, если не указано иное.

Консолидированная финансовая (бухгалтерская) информация представлена в соответствии с данными аудированной консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» и его дочерних организаций, подготовленной согласно Международным стандартами финансовой отчетности (далее – МСФО), за исключением случаев, где прямо указано, что финансовая (бухгалтерская) информация представляется в соответствии с иными стандартами отчетности.

Принципы консолидации финансовой отчетности описаны в разделе 4 Консолидированной финансовой отчетности Компании, подготовленной в соответствии с МСФО, за 2020 год.

Консолидированная финансовая отчетность за 2020 год включает результаты ПАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний – ПАО «ММЦБ», ООО (с 27.04.2021 г. – АО) «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «Репролаб», ООО «НекстГен», ООО «НекстГен Фарма», ООО «Витацел», ООО «Скинцел», АО «Крионикс», ООО "ЛКТ", ООО «Ангиогенезис», ООО «АйсГен 2», ООО «Бетувакс», а также ассоциированной компании ООО «Развитие Биотехнологий».

Таким образом, под *Группой ИСКЧ* (далее также «Компания» или «ИСКЧ») в настоящем годовом отчете понимается ПАО «ИСКЧ» и его дочерние и ассоциированные организации.

Иная информация (кроме операционной и финансовой) в настоящем годовом отчете может относиться как непосредственно к эмитенту ценных бумаг, акции которого торгуются в секторе РИИ на Московской Бирже, а именно – ПАО «ИСКЧ» (также далее в соответствующем контексте может именоваться «ИСКЧ»), к Группе ИСКЧ – ПАО «ИСКЧ» и его дочерние и ассоциированные компании, или к отдельным компаниям Группы ИСКЧ – в зависимости от рода информации и установленных регулятором правил раскрытия.

Если любая информация относится непосредственно к одной из компаний Группы ИСКЧ, то данная компания прямо именуется своим полным или кратким наименованием.

NB: В разделе III настоящего годового отчета представлены основные операционные и финансовые результаты деятельности Компании по МСФО (консолидированные).

Однако, поскольку дивиденды акционерам ПАО «ИСКЧ», в соответствии с «Положением о дивидендной политике» могут начисляться с чистой прибыли компании по РСБУ (Российские стандарты бухгалтерского учета), в приложении к настоящему годовому отчету содержатся неконсолидированные результаты материнской компании ПАО «ИСКЧ» (эмитента ЦБ) по РСБУ.

Таким образом, в качестве финансовых Приложений к настоящему годовому отчету приводятся:

- Бухгалтерская отчетность ПАО «ИСКЧ» по состоянию на 31 декабря 2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г., подготовленная в соответствии с РСБУ;
- Консолидированная финансовая отчетность ПАО «ИСКЧ» и его дочерних организаций по состоянию на 31 декабря 2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г., подготовленная в соответствии с МСФО.

Основные используемые термины и сокращения:

СК ПК – стволовые клетки пуповинной крови

ГСК – гемопоэтические стволовые клетки

МСК – мезенхимальные стволовые клетки

ЛПУ – лечебно-профилактическое учреждение

ДКИ – доклинические исследования

КИ – клинические исследования

КСГ – клиничко-статистические группы

ВРТ – вспомогательные репродуктивные технологии

ЭКО – экстракорпоральное оплодотворение

ОБРАЩЕНИЕ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА

Уважаемые акционеры!

Прошедший год войдет в историю ИСКЧ, как год консолидации усилий менеджмента по обеспечению устойчивости развития бизнеса в условиях распространения пандемии COVID-19, а также мобилизации усилий компаний Группы по созданию и продвижению новых продуктов и услуг, в том числе тех, спрос на которые возник в условиях глобальной пандемии.

Несмотря на сложную эпидемиологическую, экономическую ситуацию в стране, вызванную пандемией COVID-19, Компании удалось продемонстрировать положительные операционные и финансовые результаты, а также растущую динамику по ряду показателей.

Консолидированная выручка выросла, по сравнению с 2019 годом, на 30%, при среднегодовых темпах роста за последние 4 года – 29%. Увеличились показатели OIBDA, операционная прибыль и EBITDA, при том, что маржинальность по ним снизилась лишь незначительно. Это обеспечило приемлемые показатели финансовой устойчивости, несмотря на рост долговой нагрузки Группы в связи с размещением облигаций «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»: соотношение «Чистый долг»/OIBDA (EBITDA) находится в районе 1, а соотношение собственных средств к валюте баланса сохранилось на уровне прошлого года (0,3).

Несмотря на возникшие события, Группа ИСКЧ непрерывно продолжала ведение своей деятельности, а также смогла защитить своих сотрудников и пациентов в условиях сложившейся неблагоприятной эпидемической обстановки: все анализы и бизнес процессы исполнялись качественно и в запланированные сроки. Компания осуществила целый ряд действий, направленных на сохранения устойчивого развития Группы: создали свою службу забора биоматериалов, сократили затраты на аренду помещений, создали условия для ведения удаленной работы непроизводственного персонала.

Кризис показал, что наша команда способна быстро мобилизовать ресурсы и заниматься научными исследованиями и клиническими испытаниями оперативно и эффективно. В частности, чтобы уменьшить отрицательные последствия кризиса для экономики Группы, наши компании в кратчайшие сроки смогли разработать целый ряд уникальных продуктов и услуг, связанных с выявлением антител к новой коронавирусной инфекции. Вместе с тем, спрос на рынке данной диагностики был достаточно быстро удовлетворен, в том числе иностранными тест-системами, маржинальность рынка на данный момент низкая, но компании Группы будут продолжать на нем работать, пока сохраняется спрос.

Несмотря на то, что в связи с пандемией частью пациентов были отложены репродуктивные решения, и были приостановлены терапевтические программы врачей различных профилей, Центр Genetico® продолжает устойчиво развиваться и является главным генератором консолидированной выручки ИСКЧ. Выручка от услуг генетических исследований и медицинского генетического тестирования составила в 2020 году 30% от консолидированных доходов Компании (329 млн. рублей). Команда проекта продолжает работу над разработкой собственных тест-систем в рамках совместного проекта с ФРП.

Одно из важнейших достижений Группы в 2020 году – развитие стабильных продаж инновационного препарата Неоваскулген® в лечебно-профилактических учреждениях регионов РФ. В целом, доходы от продаж Неоваскулгена® выросли вдвое и составили 13% от консолидированной выручки Компании. Теперь наша цель – выйти на рынок ЛПУ Москвы и Санкт-Петербурга, куда, несмотря на включение Неоваскулгена® в клинико-статистические группы для оплаты медицинской помощи, оказанной в условиях стационара, за счет средств ОМС, Компания не имеет прямого доступа.

Принадлежащий Компании Гемабанк® - банк персонального хранения биоматериалов – сохраняет лидерство на российском рынке и продолжает генерировать стабильную выручку, чистую прибыль и денежный поток, расширяя спектр услуг и предоставляя целевой аудитории дополнительные конкурентные предложения. Доходы Гемабанка составили 23% от консолидированной выручки компании за 2020 год (245 млн. рублей).

Банк репродуктивных материалов Репробанк® также продемонстрировал растущую динамику в прошедшем году и планирует выход на зарубежные рынки.

2020 год открыл новое направление деятельности Компании – реализация проекта по профилактике и борьбе с вирусными заболеваниями. Мы учредили и проинвестировали дочернюю компанию, цель которой – разработка и внедрению рекомбинантной вакцины против COVID-19.

С уважением,

С.В. Масюк

Генеральный директор ПАО «ИСКЧ»

I. ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ

1.1. ИСКЧ: основные сведения



Институт Стволовых Клеток Человека (ПАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская компания, основанная в 2003 году, эмитент Сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)).

ИСКЧ является *стратегическим инвестором* на рынке биомедицинских технологий, продуктов и услуг.

Компания инвестирует в активы, связанные с разработкой и коммерциализацией инновационных лекарственных препаратов, изделий медицинского назначения, новых методов генетической диагностики и генетических исследований, а также ряда других высокотехнологичных продуктов и услуг в сфере биомедицины и здравоохранения.

В составе холдинга ИСКЧ – компании на разных стадиях развития (стартапы, посевная стадия, компании раннего роста, зрелые компании). В их числе — эмитенты Московской биржи и резиденты [«Сколково»](#).

На Московской бирже торгуются акции ММЦБ (МБ: [GEMA](#)), а также облигации ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (МБ: [RU000A101UL7](#)). Резидентами «Сколково» являются компании Группы ИСКЧ: НекстГен, Ангиогенезис, Витацел, Скинцел, ЦГРМ «ГЕНЕТИКО».

Группа ИСКЧ ставит целью улучшение качества и продолжительности жизни людей путем развития персонализированной и профилактической медицины. Компании Группы внедряют в практическое здравоохранение последние достижения медицинской генетики, биоинформатики, геной терапии, клеточных технологий и тканевой инженерии, биобанкирования, биофармацевтики.

Среди продуктов и услуг Группы ИСКЧ, завоевавших прочные позиции на российском рынке: [Гемабанк[®]](#), [Неоваскулген[®]](#), [Genetico[®]](#), [Репробанк[®]](#), [SPRS[®]-терапия](#).

ИСКЧ – лидер российского рынка биострахования, а также репродуктивной генетики, хранения и донации репродуктивных материалов, пионер геной терапии и инновационных клеточных и тканеинженерных технологий на рынке РФ.

Эффективный контроль над проектами, финансовыми потоками и кредитным портфелем холдинга, а также управление компаниями Группы, обеспечивающее рост их финансовых показателей и стоимости бизнеса, призваны стать основными драйверами увеличения акционерной стоимости ПАО «ИСКЧ» и повышения его инвестиционной привлекательности.

1.2. Миссия и стратегия Компании

Миссия Компании: Группа ИСКЧ ставит целью улучшение качества и продолжительности жизни людей путем развития персонализированной и профилактической медицины. Компании Группы внедряют в практическое здравоохранение инновационные конкурентные продукты (высокотехнологичные медицинские услуги, лекарственные препараты, медицинские изделия), которые открывают новые направления и представляют последние научные достижения в области современных биомедицинских технологий.

Стратегическая цель ПАО «ИСКЧ» как материнской компании холдинга – эффективное управление Группой компаний вместе с развитием направлений их деятельности, что обеспечивает рост стоимости активов холдинга и служит базой для долгосрочного увеличения акционерной стоимости ИСКЧ.

Цель стратегических инвестиций ИСКЧ – сформировать эффективно управляемый портфель активов, дающий высокий уровень возврата на инвестированный капитал, развитие диверсифицированного бизнеса с активами на уже консолидировавшихся, быстрорастущих, а также перспективных рынках.

Стратегическая задача Группы ИСКЧ – поддержание ведущих позиций на существующих рынках и завоевание новых путем создания и развития уникальных инновационных продуктов и высокотехнологичных медицинских услуг: мажоритарная доля на быстрорастущем рынке обеспечивает стабильный рост вместе с рынком в долгосрочной перспективе.

!!! Спектр сервисов Группы ИСКЧ предоставляется на базе лабораторно-производственного комплекса, созданного ИСКЧ в 2013 году в Москве и модернизированного в 2017-2018 годах.

ЛПК включает хранилище биоматериалов, чистые помещения для клеточного процессинга и генетические лаборатории, оснащенные новейшим оборудованием. В связи с расширением деятельности Группы и необходимостью усиления производственных мощностей в планах Компании – строительство собственного здания большей площади: под размещение лабораторий и объемного криохранилища.

Данный новый лабораторно-производственный центр и расширение инфраструктуры, в целом, также необходимы в связи с новым позиционированием ПАО «ИСКЧ» как стратегического инвестора и акселератора для перспективных стартапов.

Подробнее см.:

<https://hsci.ru/news/gradostroitelnyj-sovet-skolkovo-soglasoval-proekt-laboratorno-proizvodstvennogo-kompleksa-iskch>
<https://hsci.ru/news/institut-stvolovyh-kletok-cheloveka-postroit-v-skolkovo-partnerskij-czentr>

1.3. Направления деятельности и активы холдинга ИСКЧ

ИСКЧ – отраслевой стратегический инвестор в различные направления современных биомедицинских технологий и здравоохранения.

Среди форм инвестирования со стороны ИСКЧ – контроль, долевое участие, мезонинное финансирование, вложения в лицензии.

ИСКЧ осуществляет инвестиции на рынках с потенциалом высокого роста и стремится получить существенную долю рынка и впоследствии стабильно расти вместе с рынком.

Диверсифицированный портфель активов под управлением ИСКЧ включает операционные компании на разной стадии развития (стартапы, посевная стадия, компании раннего роста, зрелые компании).

ИСКЧ предоставляет компаниям Группы научную, отраслевую, юридическую и финансовую экспертизу, а также услуги акселератора. ИСКЧ содействует компаниям Группы в области исследований и разработок, регистрационного и патентного девелопмента, производства биомедицинских продуктов, проведения доклинических и клинических исследований, в области коммерциализации и продвижения на рынке, в сфере менеджмента, привлечения финансирования и корпоративного управления.

Поддержка Группы различного рода экспертизой, фокусировка на менеджменте, мониторинге финансовых потоков и кредитного портфеля холдинга способствует росту финансовых показателей и стоимости бизнеса активов, что увеличивает акционерную стоимость и повышает инвестиционную привлекательность ИСКЧ как публичной компании.

Проекты, которые составляют на текущий момент основную часть стоимости ИСКЧ как стратегического инвестора, представлены компаниями, обладающими уже известными на российском рынке брендами.

Среди активов ИСКЧ – эмитенты Московской Биржи и резиденты [«Сколково»](#).

Используя инновационные медицинские технологии, создавая на их основе конкурентноспособные продукты, Компания нацелена на российский и, в перспективе, на международный рынок.

ИСКЧ ставит целью улучшение качества и продолжительности жизни людей путем внедрения в практическое здравоохранение последних научных достижений в области современных биомедицинских технологий. Деятельность ИСКЧ направлена на формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие персонализированной и профилактической медицины.

Группа ИСКЧ обладает рядом продуктов и технологий, которые были разработаны впервые в мире и открыли новые терапевтические направления.

Среди них можно назвать:

- [Неоваскулген[®]](#) – первый в мире геннотерапевтический препарат с механизмом действия, открывающим новый подход в лечении ишемии тканей различной локализации – «терапевтический ангиогенез» (лечебный рост сосудов).
- [Ген-активированные материалы](#) – новый класс медицинских изделий, состоящих из биосовместимого матрикса-носителя и генных конструкций (в частности, плазмидная ДНК и другие биологически активные нуклеиновые кислоты) и предназначенных для регенерации тканей и восстановления органов, начиная с костной пластики.
- [Паспорт кожи[®]](#) (в рамках инновационной технологии [SPRS-терапия[®]](#)) – персонализированная диагностика состояния кожи (оценка регенераторного и пролиферативного потенциала популяции фибробластов в коже пациента методом клонального анализа), что позволяет составить индивидуальную программу коррекции дефектов и профилактики старения кожи, в том числе с помощью клеточной терапии.

Отраслевые сегменты в сфере текущих и перспективных интересов холдинга ИСКЧ:

- генная терапия (геннотерапевтические препараты, ген-активированные материалы);
- генетика человека и медицинская генетика (генетическое тестирование — репродуктивная медицина, онкология, генетические заболевания, научные исследования);
- биоинформатика;
- регенеративная медицина (клеточные технологии, тканевая инженерия);
- биобанкирование;
- биофармацевтика (вакцины, антитела, биопрепараты);
- IT в здравоохранении.

В составе Группы ИСКЧ присутствуют как компании, стабильно генерирующие денежный поток и приносящие основную массу консолидированной выручки, так и компании, которые сегодня заняты исследованиями и разработками для последующей коммерциализации.

На текущий момент ключевыми и перспективными активами ИСКЧ являются:

- ПАО «ММЦБ» (МБ: [GEMA](#)) – оператор [Гемабанка](#)[®] (банк биоматериалов, лидер российского рынка персонального хранения гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови, клеток и ткани пупочного канатика).
- ООО «НестГен» и ООО «НекстГен Фарма».
ООО «Некстген» владеет пакетом интеллектуальной собственности на [Неоваскулген](#)[®] – первый российский геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза, открывший новое направление – «терапевтический ангиогенез». Продажи препарата на российском рынке осуществляет ООО «Некстген Фарма». В настоящее время компания занимается научными исследованиями и разработками, а также их внедрением в области генной терапии (в частности, расширением показаний к применению Неоваскулгена[®]).
- АО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (бренд [Genetico](#)[®]) – один из лидеров российского рынка медицинского генетического тестирования. Компания работает в области репродуктивной генетики, онкоскрининга и тестирования для таргетной терапии опухолей, NGS-секвенирования для диагностических и научных целей, биоинформатики. [Центр Genetico](#)[®] внедряет новые методы и инструменты для профилактики, диагностики и лечения заболеваний, новые технологии генетического анализа, разрабатывает собственные тест-системы. В фокусе разработок – социально-значимые заболевания и репродуктивная медицина: в частности, генетическое профилирование опухолей с целью таргетного лечения онкозаболеваний, [НИПТ](#) и [ПГТ](#), исследование геномов и экзомов с целью персонализированного уточнения диагноза и подбора действенной терапии. Развитие социально-значимого проекта «Genetico» было поддержано [Биофондом РВК](#) (в 2014-2020 гг.), а также [Фондом развития промышленности](#) (ФРП) Минпромторга РФ (с 2016 г.).
- ООО «Репролаб» — оператор [Репробанка](#)[®] (банк репродуктивных клеток и тканей человека, лидер российского рынка донации, персонального хранения и профессиональной транспортировки репродуктивных материалов).
- ООО «Витацел» – разработчик клеточных и тканеинженерных технологий в регенеративной медицине, в т.ч. [SPRS-терапии](#)[®] (инновационная медицинская технология применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи – эксклюзивный бренд на рынке эстетической медицины).
- ООО «Бетувакс» – разработка, регистрация и коммерциализация вакцины для профилактики COVID-19 (новой коронавирусной инфекции, вызываемой вирусом SARS-CoV-2).
- ООО «Развитие Биотехнологий» – компания-разработчик платформы для создания вакцин против вирусных инфекций (грипп, ВПЧ).
- ООО [«Гистографт»](#) – компания, занимающаяся разработкой и внедрением линейки инновационных ген-активированных материалов для регенерации различных тканей и восстановления органов.
- Artgen, Inc. (США) – американская биотехнологическая компания, на базе которой идет реализация проекта девелопмента усовершенствованной версии разработанного ИСКЧ препарата Неоваскулген[®] для международного рынка.

Современный лабораторно-производственный комплекс Группы ИСКЧ включает несколько лабораторий молекулярной генетики, оснащенных новейшим оборудованием, лабораторию клеточных технологий, а также криохранилище биоматериалов.

Группа ИСКЧ уделяет значительное внимание развитию интеллектуальной собственности: имеет права на разработки и активно реализует политику патентного девелопмента. Компаниям холдинга принадлежит ряд ноу-хау, 70 патентов в РФ и за рубежом, более 40 зарегистрированных товарных знаков.

Управление нематериальными активами и поиск партнеров и команд для развития разработок – одна из ключевых задач Компании. ИСКЧ использует интеллектуальную собственность для инвестиций в совместные предприятия, а также для конвертации в денежные потоки путем лицензирования и коммерциализации прав в России и за рубежом.

!!! В 2014 году, в целях повышения эффективности бизнеса, роста его инвестиционной привлекательности, а также использования государственных льгот, в Компании была начата **реструктуризация**.

К настоящему моменту все проекты выделены в самостоятельные бизнес-единицы, и деятельность ПАО «ИСКЧ» фокусируется на осуществлении отраслевых стратегических инвестиций и управлении расширяющейся Группой ИСКЧ.

Цели реструктуризации:

- *увеличение стоимости активов*: оптимизация управления и сокращение издержек → повышение эффективности бизнеса и его маржинальности;
- *повышение инвестиционной привлекательности*: отдельное структурирование того или иного проекта или сферы деятельности облегчает оценку стоимости и, соответственно, привлечение прямого финансирования на развитие, а также целевого грантового финансирования;
- *использование государственных льгот* по налогообложению прибыли, НДС и др. (для медицинских компаний и компаний, занимающихся НИОКР /резидентов «Сколково»/).

14 компаний

В СТРУКТУРЕ ГРУППЫ
(12 – дочерние
2 – ассоциированные)

3 компании на Мосбирже
(акции, облигации)

5 – резиденты «Сколково»

Материнская компания - ПАО «ИСКЧ»:

Полное наименование организации	Публичное акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека»
Краткое наименование	ПАО «ИСКЧ»
Дата создания	27 ноября 2003 года
Местонахождение:	РФ, г. Москва
Юридический адрес:	117036, г. Москва, проспект 60-летия Октября, д.10А, этаж 3, пом. 24
ИНН	7702508905
КПП	772801001
ОКПО	71328785
ОКВЭД	86.90.9, 21.1, 46.1, 46.46, 47.73, 58.11, 58.14
ОГРН	1037789001315
Средняя численность персонала за 2020 год	25
Корпоративный веб-сайт	www.hsci.ru
Страница на сайте раскрытия корпоративной информации ООО «Интерфакс-ЦРКИ»	https://e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=7814
Тикер (ПАО Московская Биржа)	ISKJ

Подробнее о структуре Группы ИСКЧ см. Примечания 1-3 к Консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» и дочерних организаций за 2020 год по МСФО – ПРИЛОЖЕНИЕ 2 к настоящему Годовому отчету

1.4. Основные события 2020 и начала 2021 гг.

27.02.2020 – Партнерский центр ИСКЧ в «Сколково»

Фонд «Сколково» и ПАО «ИСКЧ» заключили предварительный договор аренды земельного участка на территории Инновационного центра «Сколково» для строительства партнерского центра, площадью 4000 кв. метров. 50% от общей площади объекта займут лабораторно-исследовательские помещения и молекулярно-генетическая лаборатория Центра генетики и репродуктивной медицины "Genetico", а также клеточная лаборатория и криохранилище банка персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови "Гемабанка". На территории объекта также будут размещены партнеры по исследовательской деятельности ИСКЧ, дочерние компании Института и стартапы. В настоящее время ИСКЧ разрабатывает проект эскиза здания и готовится защитить его на Градостроительном Совете «Сколково», после чего стороны заключат окончательный договор аренды земельного участка на 49 лет и приступят к проектированию и строительству партнерского центра, который планируется ввести в эксплуатацию к 2024 году.

См. также: Градостроительный совет Сколково согласовал проект лабораторно-производственного комплекса ИСКЧ (<https://hsci.ru/news/gradostroitelnyj-sovet-skolkovo-soglasoval-proekt-laboratorno-proizvodstvennogo-kompleksa-iskch>)

13.04.2020 – В российском здравоохранении стал доступным первый в мире ген-активированный материал

В апреле 2020 года в российском здравоохранении стал доступным первый в мире ген-активированный материал для регенерации костной ткани. Регистрационное удостоверение №РЗН 2019/8310 от 23.04.2019. Материал, под торговым названием «Гистографт», представляет собой гранулы октакальциевого фосфата с нанесенными на них молекулами плазмидной ДНК с геном сосудистого эндотелиального фактора роста (VEGF). Гранулы служат матрицей для формирования костной ткани, а ДНК усиливает кровоснабжение и регенерацию костной ткани в зоне операции. Инновационный материал упрощает выполнение костной пластики, позволяя отказаться от использования собственной костной ткани пациента, и выводит результаты лечения на качественно новый уровень. Изделие предназначено для наращивания костной ткани перед установкой дентальных имплантатов и для лечения пациентов с повреждениями костей. Материал разработан российскими учеными из «Института Стволовых Клеток Человека», компании «Гистографт» (резидент Сколково) и Института металлургии и материаловедения РАН, при поддержке Фонда Сколково и Фонда содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере.

20.04.2020 – ИСКЧ и «Шелковый путь» заключили соглашение о сотрудничестве для борьбы с эпидемией коронавируса

«Институт Стволовых Клеток Человека» (ИСКЧ) и Ассоциация «Силквей ралли» заключили соглашение о сотрудничестве и договорились объединить собственные экспертизу, компетенции и опыт для совместного решения задач, связанных с борьбой против распространения новой коронавирусной инфекции. В рамках сотрудничества, ИСКЧ и Ассоциация «Силквей ралли» планируют координировать усилия в области внешнеэкономической деятельности для обеспечения потребности России в критически необходимых качественных изделиях медицинского назначения и поставки их из Китайской Народной Республики и других стран, с последующей организацией производства и трансфером технологий для борьбы с распространением коронавируса в России. В планах также совместная работа по анализу эффективности, контролю качества и внедрению выбираемых технологий, диагностических тест-систем и необходимого оборудования.

28.04.2020 – ИСКЧ и Центр Биотехнологии РАН заключили соглашение о сотрудничестве

«Институт Стволовых Клеток Человека» (ИСКЧ) и ФИЦ Биотехнологии РАН заключили соглашение о сотрудничестве и договорились объединить собственные экспертизу, компетенции и опыт для проведения совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ по направлению: разработка экспресс тест-систем для диагностики новой коронавирусной инфекции COVID-19. Экспресс тест-системы российского производителя могут стать доступны уже через несколько недель. На данный момент в ФИЦ Биотехнологии РАН разработан прототип иммунохроматографической тест-системы. Лаборатория «Genetico» провела апробацию опытных

образцов на сыворотках пациентов, с подтвержденным COVID-19. Было показано успешное выявление антител к SARS-CoV-2 на разрабатываемых экспресс-тестах.

02.06.2020 – Росздравнадзор зарегистрировал тест INNOVITA для выявления антител к коронавирусу

Росздравнадзор выдал дочерней компании Института Стволовых Клеток Человека ООО «НекстГен Фарма» Регистрационное удостоверение на экспресс тест-систему INNOVITA, предназначенную для выявления антител к коронавирусу SARS-CoV-2.

Тест-система произведена и сертифицирована в Китае, верифицирована ВОЗ, одобрена для применения в США и Австралии. Согласно РУ и инструкциям, тест INNOVITA обладает высокой специфичностью (почти 100%) и чувствительностью — 87%.

Тест-система INNOVITA предназначена для качественного определения антител IgM и IgG («да» или «нет») к новому коронавирусу SARS-CoV-2 в крови, сыворотке крови и плазме. Ее можно использовать для дополнительной диагностики коронавирусной инфекции у пациентов с симптоматикой COVID-19, у которых стандартные методы ПЦР не выявили вирус. Также важное направление использования — скрининг на предприятиях и организациях, популяционный скрининг для выявления людей с антителами класса G и наличия иммунитета. Тест-система представляет собой кассету с полоской, на которую наносится исследуемый материал (сыворотка, плазма или кровь). Результат доступен уже через 15 минут.

Тест отличается высокой специфичностью. Это означает, что он очень редко ошибается (показывает, что у исследуемого есть антитела, когда на самом деле их нет). Часто ложноположительные неточные результаты показывают неверную картину при проведении скрининга и дают неверные сигналы для исследуемых. Поэтому высокая специфичность — самый важный критерий для экспресс тест-систем и тест-системы с высокой специфичностью будут востребованы для скрининга.

Поставка тестов INNOVITA в РФ была проведена Ассоциацией «Силквей ралли», с которой ИСКЧ заключил соглашение о сотрудничестве с целью объединения экспертизы, компетенций и опыта для совместного решения задач, связанных с борьбой против распространения новой коронавирусной инфекции.

29.06.2020 – Центр Генетико® разместил облигации на Московской Бирже

29 июня 2020 года Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО» завершил размещение на Московской Бирже 5-летних облигаций. В обращение было выпущено 145 000 бумаг номинальной стоимостью 1 000 рублей. Спрос на облигации превысил предложение, переподписка составила более 30%. Центр «Genetico» — резидент Сколково, дочерняя компания ПАО «Институт Стволовых Клеток Человека», портфельная компания Биофонда РВК. С 2013 года оказывает широкий спектр услуг в области генетических исследований для диагностики и профилактики наследственных заболеваний и генетически обусловленных репродуктивных патологий. В связи с глобальной пандемией, в апреле 2020 года на базе собственной лаборатории Центр «Genetico» запустил разработку тест-систем и проведение исследований по выявлению антител к новой коронавирусной инфекции. В настоящее время компания с партнерами занимается разработкой, внедрением и регистрацией промышленных комплектов тест-систем ИФА и экспресс-тестов на определение антител к коронавирусу для того, чтобы они стали доступны другим лабораториям и медицинским центрам.

02.09.2020 – ИСКЧ зарегистрировал новые тест-системы для выявления иммунитета к коронавирусу COVID-19

Резидент «Сколково», дочерняя компания Института Стволовых Клеток Человека, ООО «НекстГен», получила Регистрационные удостоверения на новые тест-системы «SARS-CoV-2-CoronaPass» для определения суммарных антител к коронавирусу. Разработанная ООО «НекстГен» тест-система, при поддержке Фонда «Сколково», в сотрудничестве с Центром «Genetico» и ООО «Биопалитра» — первая на рынке, работающая по принципу сэндвич-ИФА (двойное специфическое связывание), с применением биотин-стрептавидиновой системы детекции. Такой формат является наиболее специфичным методом, именно поэтому он принят для скрининга большинства социально значимых инфекций, например при скрининге ВИЧ. Тест-система позволяет выявлять суммарные антитела (IgG/IgM/IgA) на ранних сроках заболевания, вне зависимости от индивидуальных особенностей формирования иммунного ответа. Центр «Genetico», один из первых, использовал

рецептор связывающий домен S-антигена, который обеспечивает более высокую специфичность исследований по сравнению с нуклеокапсидным антигеном, используемым в тест-системах других разработчиков. Согласно опубликованным данным, именно антитела к домену RBD Spike-белка вируса являются нейтрализующими, поэтому оценка их наличия имеет большую клиническую значимость. Валидация показала высокие характеристики новой тест-системы «SARS-CoV-2-CoronaPass»: специфичность — 100% и чувствительность — 98,7%. Также система отличается простотой, скоростью процедуры исследования и отсутствием предварительного разведения образца, что, безусловно, сказывается на качестве результатов.

17.09.2020 – Центр Genetico разработал тест для генетического исследования опухолей

Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО» - дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» - разработал тест «Onconetix» для поиска мутаций в опухоли и начал его внедрение в практику с клиниками-партнерами. Исследование поможет подобрать наиболее эффективную терапию онкологического заболевания индивидуально для каждого пациента с учетом генетических особенностей его опухоли. В настоящий момент лаборатория Genetico проводит клиническую апробацию теста «Onconetix» с ведущими онкологами Москвы для определения клинической значимости этого исследования и его места в терапии онкологических заболеваний.

Тестирование проводится методом секвенирования (расшифровки) ДНК нового поколения (NGS). В зависимости от показаний исследуются 20 или 48 генов на мутации, имеющие клиническое значение.

В результате тестирования пациент получает заключение с описанием выявленных клинически значимых мутаций, а также список таргетных препаратов, ответ на которые связан с выявленными мутациями. Таргетные препараты повышают эффективность терапии рака, потому что они направлены на конкретную мишень, и действуют только на определенные опухоли, при наличии выявленных генных мутаций.

На данном этапе тест «Onconetix» рекомендован следующим группам пациентов:

- Пациентам с диагностированным раком, для которого существует несколько вариантов таргетной терапии (например, рак легкого).
- Пациентам с диагностированным раком, которым перестала помогать терапия, назначенная на основании клинических стандартов.
- Пациентам с диагностированным раком, для которого не существует клинических стандартов лечения.

В настоящее время исследование «Onconetix» доступно в лаборатории «Genetico» и в клиниках-партнерах, участвовавших в валидации. В дальнейшем планируется производство промышленных образцов тест систем для использования их в других лабораториях.

Лаборатория Онкогенетики работает в Центре «Genetico» с 2018 года. В ее задачи входит разработка и проведение молекулярно-генетических исследований для пациентов с онкологическими заболеваниями с целью подбора наиболее эффективной таргетной терапии, направленной на селективное уничтожение раковых клеток. Лаборатория также занимается диагностикой наследственной предрасположенности к ряду генетически обусловленных наследственных заболеваний, связанных с повышенным риском развития рака.

11.11.2020 – В Санкт-Петербурге выпущена первая партия тест-системы CoronaPass для выявления суммарных антител к COVID-19

Новая тест-система «SARS-CoV-2-CoronaPass» определяет одновременно все антитела к коронавирусу (IgG/IgM/IgA), вне зависимости от индивидуального иммунного ответа пациента, имеет высокие показатели специфичности и чувствительности. Тест-система нацелена на выявление именно тех антител, которые нейтрализуют вирус, что может быть важным для определения у пациентов наличия нейтрализующего иммунитета до и после применения вакцины.

Тест-система была разработана консорциумом биотехнологических компаний: «Генетико», «Биопалитра» и «НекстГен» (входит в группу компаний ПАО «Институт Стволовых Клеток Человека», резидент Сколково).

Разработка тест-системы началась в апреле 2020 года, была завершена в июне, а в июле первая партия была произведена на опытно-промышленной площадке ООО «Биопалитра». Она получила регистрационное удостоверение по 430 постановлению правительства РФ и поступила в продажу.

Вторая партия была произведена в сентябре и в настоящий момент находится на завершающей стадии получения РУ.

Производственная площадка компании «Биоалитра» расположена на территории ОЭЗ (участок «Новоорловская»). Мощность предприятия составляет 15 млн тестов в год.

По результатам клинических исследований тест-система «SARS-CoV-2-CoronaPass» показала высокие результаты: специфичность (отсутствие ложноположительных результатов) – 100% на выборке из группы более 200 образцов от доноров допандемического периода, чувствительность – 98,7% на выборке людей, перенесших подтвержденную инфекцию COVID-19. Система отличается простотой и скоростью процедуры исследования. И позволяет выявлять одновременно антитела (IgG/IgM/IgA) на ранних сроках заболевания, вне зависимости от индивидуальных особенностей формирования иммунного ответа.

В то время как большинство аналогичных тестов на рынке направлены на определение антител к так называемому N-белку коронавируса (нуклеопротеин), тест-система CoronaPass детектирует присутствие нейтрализующих антител к рецептор-связывающему домену S-белка (RBD, структурный домен гликопротеина S (spike) вируса SARS-CoV-2, отвечающий за связывание вируса с рецептором и проникновение в клетку). Наличие антител к N-белку свидетельствует о перенесенном заболевании, которое могло не привести к выработке защитного иммунитета, присутствие же антител к S-RBD является индикатором выработки защитного иммунитета. Именно поэтому S-белок, а не N-белок входит в состав вакцин, которые сейчас зарегистрированы в РФ и проходят медицинские испытания. Иными словами, системы, такие как «SARS-CoV-2-CoronaPass», точнее и позволяют говорить о том, что организм защищен. «SARS-CoV-2-CoronaPass» может быть использован для мониторинга эффективности вакцинации и толщины иммунной прослойки населения.

Подробнее о характеристиках тест-системы: www.corona-pass.ru

24.11.2020 – ИСКЧ начинает исследования новой вакцины от коронавируса

Дочерняя компания Института Стволовых Клеток Человека (ИСКЧ), ООО «Бетувакс», заключила договор с контрактно-исследовательской организацией ООО «КЭГ БИО» и начала проведение доклинических исследований вакцины-кандидата для профилактики новой коронавирусной инфекции. Начало клинических исследований вакцины против SARS-CoV-2 запланировано на 1 квартал 2021 года.

Компания «Бетувакс» была учреждена ИСКЧ для проведения разработок и внедрения вакцины от коронавируса.

Летом 2020 года ИСКЧ провел предварительные исследования 9 препаратов-кандидатов на животных моделях. По итогам, для проведения доклинических и клинических исследований, дальнейшего развития и государственной регистрации была выбрана одна вакцина-кандидат.

Разработанный «Бетувакс» оригинальный иммунобиологический лекарственный препарат «КовиВакс» представляет собой наночастицы, имитирующие вирус SARS-CoV-2, но не являющиеся вирусом и не способные инфицировать человека или млекопитающих.

В ходе доклинических и клинических исследований вакцины должны быть получены данные о том, что препарат вызывает выработку специфического иммунитета к новой коронавирусной инфекции.

По словам Артура Исаева, председателя Совета директоров ИСКЧ: «Профилактика коронавирусной инфекции и вакцинирование станет актуальной проблемой не только в течение 2021 года, а значительно дольше. На повестку дня уже ставятся вопросы о способности вакцин не только стимулировать выработку антител, но и защищать от вируса, об отдаленных последствиях и безопасности, о длительности иммунитета после вакцинации и повторном вакцинировании. Однако подходы многих разработчиков вакцин от коронавируса строятся на технологиях, которые были у них в разработке и под рукой, и которые они развивали до эпидемии, и часто не учитывают потребности в повторном вакцинировании и потенциальных отдаленных последствий вакцинации при повторной встрече с вирусом. Мы ранее приняли решение, что ИСКЧ использует свой собственный опыт и экспертизу в области инновационных разработок, соберет команду разработчиков и инвестирует часть собственных средств в разработку вакцины от коронавируса с возможностью использования ее для повторных вакцинаций».

26.11.2020 – ИСКЧ и менеджмент компании выкупили у Биофонда РВК долю «Генетико»

Биофонд РВК закрыл сделку по продаже своей доли в размере 17,79% в портфельной компании Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «Генетико» (далее – «Genetico»). Сделка является прибыльной для фонда, ее параметры не раскрываются. Совокупный объем вложений Биофонда РВК в проект с 2014 года составил более 180 млн. рублей.

Основатель и генеральный директор «Genetico» Артур Исаев, который стал приобретателем доли, сообщил: «В дальнейшем пакет Биофонда РВК будет разделен и его конечными владельцами станут группа ИСКЧ (ООО «АйсГен-2») — 10% и Артур Исаев – 7,79%». Центр «Genetico» — резидент Сколково и один из лидеров в области генетических исследований и медицинской генетической диагностики. Компания работает в направлениях, которые включают биоинформатику, исследования геномов и экзоменов для диагностики и лечения тяжелых заболеваний, исследования генетики опухолей для таргетной терапии онкозаболеваний, секвенирование для научных исследований, преимплантационное генетическое тестирование эмбрионов (ПГТ), неинвазивное пренатальное тестирование (НИПТ). Начиная со второго квартала 2020 года, компания реализует проект по выявлению протективного — защитного иммунитета к коронавирусу SARS-CoV-2 и внедрению тест системы, предназначенной для выявления такого иммунитета.

Биофонд РВК выступил соинвестором в первом раунде финансирования стартапа в 2014 году, а также принял участие во втором раунде, который состоялся в 2016-17 гг. За 5 лет портфельный проект показал хорошие темпы развития: «Genetico» осуществлен трансфер технологий, построена широкая сеть продаж, для проведения тестов организованы собственные современные лаборатории, налажены партнерские связи с ведущими мировыми разработчиками. По собственным оценкам, «Genetico» занимает около 30% российского рынка услуг на основе высокотехнологичного генетического тестирования. Компания разрабатывает собственные тест-системы и проводит исследования в области медицинской генетики. С 2015 по 2019 гг. выручка «Genetico» выросла с 65 до 400 млн. рублей.

Директор дочерних фондов РВК Михаил Федотов отметил: «Одна из наших задач как профильного фонда была в том, чтобы поддержать биомедицинский проект на ранних этапах его развития. На сегодняшний день Генетико – устойчивая компания с гибкой продуктовой стратегией и хорошей способностью адаптироваться к текущим условиям, поэтому выход фонда из проекта является своевременным» — подчеркнул Михаил Федотов. Основные направления деятельности «Genetico» и объем рынков, на которых работает компания, по-прежнему имеют хороший потенциал роста.

По словам генерального директора Центра «Genetico», председателя Совета директоров ИСКЧ, Артура Исаева: «Биофонд РВК поддержал Генетико на ранней фазе не только инвестициями, но и в выработке стратегии, экспертизе корпоративного управления, привлечении ресурсов и коммуникациях с другими институтами развития. Новые методы генетических исследований, применяемые в практическом здравоохранении в области диагностики и выбора методов лечения, становятся эффективным способом профилактики и предупреждения заболеваний. Наиболее продвинутые отрасли здравоохранения (например, репродуктивная медицина, ЭКО, онкология), а также медицинские специалисты, которые занимаются редкими заболеваниями, уже начали использовать секвенирование генома и геномные данные. Мы стараемся сфокусироваться на направлениях в диагностике и скрининге, которые могут дать для бюджета повышение экономической эффективности и снижение затрат, а для здравоохранения — более быструю и точную постановку диагноза и повышение эффективности лечения».

15.12.2020 – ИСКЧ инвестировал в компанию, разрабатывающую вакцины

Институт Стволовых Клеток Человека (ИСКЧ) заключил инвестиционное соглашение с биотехнологическим стартапом «Развитие БиоТехнологий» (РБТ), разрабатывающим вакцины.

РБТ – компания, которая внедряет платформу для разработки противовирусных вакцин-кандидатов на основе рекомбинантных белков на наночастицах. В планах компании — участие в разработке вакцины против коронавируса, а также разработка вакцин от гриппа и вируса папилломы человека. Платформа показала в доклинических исследованиях высокий профиль безопасности и необходимый уровень иммуногенности и эффективности. Проект развивает команда ученых с хорошими опытом и компетенциями в области разработки вакцин.

Вакцина против коронавируса в настоящее время развивается в партнерстве с компанией «Бетувакс», входящей в группу ИСКЧ.

Согласно подписанному инвестиционному соглашению общий объем финансирования в совместный проект составит 47 млн. 600 тысяч рублей.

По словам Председателя Совета директоров ИСКЧ Артура Исаева: «Нужны эффективные и долгосрочно безопасные вакцины с хорошими характеристиками по себестоимости и масштабируемости производства. По прогнозам коронавирусная инфекция и необходимость повторной вакцинации будут иметь важное значение не только в рамках текущей пандемии, но и в последующие годы. Поэтому мы приняли решение инвестировать с одной стороны в разработку вакцины от коронавируса, с другой — в платформы и технологии, которые позволят создать вакцины не только от коронавируса, но и в других значимых для здравоохранения направлениях».

22.01.2021 - ИСКЧ инвестировал в компанию Гистографт

«Институт Стволовых Клеток Человека» (ИСКЧ) заключил инвестиционный договор с биотех-компанией [«Гистографт»](#) (резидент Сколково). Компания является пионером в области разработки и внедрения первых в классе ген-активированных материалов для медицинского применения.

Общая сумма инвестиций в проект составила 37,7 млн рублей. 22,765 млн рублей двумя раундами были проинвестированы в «Гистографт» предпринимателем и генетиком Артуром Исаевым, председателем Совета директоров ИСКЧ и 15 млн – ИСКЧ.

Ген-активированные матрикс – это инновационное научно-техническое направление, разработанное и впервые в мире внедренное в клиническую практику ИСКЧ и командой «Гистографт». ИСКЧ владеет рядом патентов, защищающих интеллектуальную собственность, связанную с данным направлением. Между ИСКЧ и «Гистографт» заключен лицензионный договор на использование патентов. Также у компании «Гистографт» в настоящее время сформирован собственный портфель патентов, защищающий права использования данной технологии в мире.

По словам директора «Гистографт» Ильи Бозо: «Рынок остеопластических материалов в мире оценивается в 2,68 млрд. долларов ежегодно. В России он составляет порядка 1,5 млрд. рублей со значительным потенциалом к росту. На рынке представлено более 100 наименований изделий для различных вариантов костной пластики, но только Гистографт обладает способностью стимулировать регенерацию костной ткани».

Ранее Гистографт получал поддержку от Фонда содействия инновациям по программам СТАРТ-1 и СТАРТ-2, общей суммой 5 млн рублей. 11 декабря 2020 компании «Гистографт» одобрен грант ФСИ размером 10 млн рублей по программе Бизнес-Старт (протокол дирекции ФСИ №11), который будет использован для наращивания производственных мощностей выпуска инновационной продукции.

В 2019 году Росздравнадзор выдал «Гистографт» регистрационное удостоверение, и в апреле 2020 года компания начала производство и внедрение в клиническую практику в России первого в мире ген-активированного материала для регенерации костной ткани. Изделие предназначено для наращивания костной ткани перед установкой дентальных имплантатов и для лечения пациентов с повреждениями костей.

Материал представляет собой гранулы октакальциевого фосфата с нанесенными на них молекулами плазмидной ДНК с геном сосудистого эндотелиального фактора роста (VEGF). Гранулы служат матрицей для формирования костной ткани, а ДНК усиливает кровоснабжение и регенерацию костной ткани в зоне операции. Материал упрощает выполнение костной пластики, позволяет минимизировать использование собственной костной ткани пациента, и выводит результаты лечения на качественно новый уровень.

В настоящее время «Гистографт», в сотрудничестве с ИСКЧ и Институтом металлургии и материаловедения РАН, продолжает разработку материалов, содержащих ДНК факторов роста, и планирует внедрение в клиническую практику ген-активированных изделий в виде геля, мембраны и персонализированных имплантатов, изготовленных с использованием технологий 3D-печати. Разработаны прототипы, выполняются доклинические исследования, технология трехмерной печати проходит стадию оптимизации по результатам экспериментальных исследований на крупных лабораторных животных.

«Создание ген-активированных материалов является одним из ключевых элементов Дорожной карты «Хелснет» Национальной технологической инициативы комментирует генеральный директор ИСКЧ Сергей Масюк. Дорожная карта утверждена решением президиума Совета при Президенте Российской Федерации по модернизации экономики и инновационному развитию России и создана для обеспечения лидерства на глобальном рынке здравоохранения».

26.01.2021 – 2020 год поставил рекорд по востребованности образцов пуповинной крови для лечения

В 2020 году востребованность образцов пуповинной крови (количество проведенных трансплантаций) из российского банка пуповинной крови Гемабанка составила 1/815. Пятью годами ранее эта цифра составляла 1/1190.

По словам директора Гемабанка Александра Приходько: «2020-й год стал рекордным по количеству востребованных образцов пуповинной крови. Для лечения ДЦП клиентам было выдано 6 образцов пуповинной крови, для лечения аутизма — 2. Все трансплантации выполнены в рамках клинических исследований и прошли успешно. Один из образцов был применен за рубежом (в Грузии)».

Согласно данным ассоциации [Рускорд](#) в РФ на сегодняшний день работает 11 банков персонального хранения пуповинной крови, среди которых Гемабанк занимает лидирующую позицию. По состоянию на январь 2021 года в Гемабанке хранится более 31 000 образцов пуповинной крови. За все время работы для лечения было выдано 38 образцов. Часть из них — для проведения трансплантаций в российских лечебных учреждениях, а часть — в зарубежных. Из них 5 образцов — для лечения болезней крови и иммунной системы (лейкозы, нейробластома, анемия Фанкони, болезнь Швахмана-Даймонда), остальные — в основном для лечения ДЦП и аутизма.

Ежегодно в мире закладывается на хранение около 600 тысяч образцов пуповинной крови. Востребованность образцов из персональных банков является важным показателем индустрии сохранения пуповинной крови и указывает на готовность системы здравоохранения к использованию данного биоматериала. Востребованность образцов из Viacord, одного из самых крупных банков пуповинной крови в США и в мире составляет 1/1000. В этом банке хранится 470 тысяч образцов и проведено 500 трансплантаций.

По словам заведующего лабораторией Гемабанка, Ивана Потапова: «Налицо тренд в использовании пуповинной крови в регенеративной медицине, в том числе и в нашей стране. По нашему мнению, с течением времени количество таких трансплантаций будет расти, что положительно скажется на имидже услуги биострахования».

Постепенный рост востребованности пуповинной крови из банков связан с несколькими факторами. С развитием новых направлений регенеративной медицины, в которых используются стволовые клетки пуповинной крови. С увеличением возраста «вкладчиков» таких банков. Известно, что заболеваемость растет с возрастом, особенно в области онкологии и тех заболеваний, где используются методы регенеративной медицины. Соответственно, в возрасте до 20 лет процент использования данного материала относительно невысок. Но по мере взросления вкладчиков, а также в результате внедрения новых методов лечения и повышения эффективности и безопасности трансплантации как метода лечения онкологических, наследственных, аутоиммунных и иных заболеваний, востребованность будет только увеличиваться.

01.02.2021 - Лаборатория Genetico исследовала на хромосомные аномалии более 28 тысяч эмбрионов

В конце января 2021 года в лабораторию Центра Genetico® (резидент Сколково) поступило 10-тысячное обращение за преимплантационным генетическим тестированием на хромосомные аномалии (ПГТ-А). В настоящее время в лаборатории уже исследовано более 28 тысяч эмбрионов.

Лаборатория Genetico® разрабатывает и внедряет исследование и тест-системы «Эмбриотест» для ПГТ-А. Это проверка эмбрионов на наличие хромосомных аномалий при проведении ЭКО перед переносом эмбриона в полость матки. Также Центр Genetico® проводит исследование частоты встречаемости тех или иных видов хромосомных аномалий с целью оценки их значения для проблемы бесплодия и профилактики генетических заболеваний.

По словам медицинского директора Центра Genetico® Елизаветы Мусатовой: «Среди 28 тысяч проанализированных образцов доля эмбрионов с хромосомными аномалиями составляет 56%. Средний возраст наших пациенток – 37 лет. На частоту встречаемости хромосомных аномалий влияет возрастной фактор, и при возрасте женщины 40 лет и старше доля эмбрионов с хромосомными аномалиями достигает уже 78%. Поэтому крайне важно иметь информацию о хромосомном статусе эмбриона до его переноса».

Существуют разные варианты ПГТ-А. Иногда лаборатории проверяют всего несколько хромосом, нарушения в которых могут привести к рождению ребенка с хромосомной патологией. В лаборатории Genetico® методом NGS (next generation sequencing – секвенирование нового поколения) специалисты анализируют все 46 хромосом эмбриона. Специалисты Центра Genetico® одними из первых внедрили в практику здравоохранения РФ тестирование эмбрионов методом NGS.

Методом NGS можно «прочитать» ДНК эмбриона разное количество раз, что позволяет проводить тестирование с разной разрешающей способностью, то есть «видеть» хромосомные аномалии большего или меньшего размера. Чем больше количество прочтений, тем детальнее видны хромосомные аномалии.

При низком разрешении видны только крупные хромосомные нарушения. Чем выше разрешение, тем более детально заметны в ДНК эмбриона даже нарушения небольшого размера. Чем больше информации дает тестирование, тем объективнее будет информация для принятия решения врачом и семьей о переносе тех или иных эмбрионов.

Процедура Эмбриотест значительно повышает эффективность ЭКО, по данным разных исследований с 25-30% до 60-80%. Это связано с тем, что врач получает возможность не переносить эмбрионы, которые не разовьются в нормальную беременность.

С апреля 2020 года Центр Genetico® проводит для своих пациентов исследование эмбрионов в трех вариантах: Эмбриотест высокого разрешения (1 000 000 прочтений), Эмбриотест базового разрешения (500 000 прочтений) и Эмбриотест начального разрешения (250 000 прочтений). Все варианты тестирования выполняются на оборудовании Illumina. Genetico внедряет ПГТ-А в разных вариантах для того, чтобы у пациентов и врача появилась возможность подобрать необходимый конкретному пациенту объем хромосомных исследований и не тратить лишних средств.

04.02.2021 - ИСКЧ инвестирует 45 млн. рублей в дочернюю компанию ООО «Бетувакс» для разработки и внедрения новых вакцин от коронавируса

Совет директоров ИСКЧ одобрил договор инвестиционного займа с дочерней компанией ООО «Бетувакс» на общую сумму 45 млн. для разработки и внедрения вакцин от коронавируса. Средства будут направлены на завершение доклинических исследований, производство серий для начала клинических испытаний и разработку поколения вакцин-кандидатов, в том числе от новых штаммов коронавируса.

В настоящее время Бетувакс находится на этапе завершения доклинических исследований вакцины-кандидата для профилактики новой коронавирусной инфекции и подготовки документов для получения разрешения Минздрава на проведение клинических исследований препарата.

Разработанный Бетувакс оригинальный биопрепарат «Бетувакс-КоВ» представляет собой вакцину нового класса, основанную на вирусоподобных наночастицах, которые имитируют внешнюю оболочку вируса SARS-CoV, и обучает иммунную систему вырабатывать антитела необходимые для нейтрализации и элиминации вируса из организма. При этом сама вакцина не несёт генетического материала (в отличие от вакцин типа аденовирусных или основанных на мРНК) и потенциально более безопасна, так как не несёт рисков краткосрочных и долгосрочных побочных эффектов.

Большинство разрабатываемых, а также применяемых в настоящее время вакцин от коронавируса не учитывают потребности в повторном вакцинировании. Вакцина «Бетувакс КоВ» сможет использоваться для повторных вакцинаций.

По словам Председателя совета директоров ИСКЧ Артура Исаева: «Уже проведённые исследования показали хорошие результаты по эффективности и безопасности. Поэтому мы приняли решение профинансировать следующий этап подготовки клинических исследований в рамках регистрации вакцины. Наша цель - отработать все возможные риски и сделать вакцину максимально безопасной, без существенных побочных, в виде высокой температуры и других, эффектов. Кроме того, есть цель

— обеспечить не только наличие иммунитета, но и более длительную протективность и возможность повторного применения вакцины через год, а также отсутствие рисков отдалённых последствий».

10.02.2021 – Опубликовано результаты клинических исследований первого в мире ген-активированного материала

Проведены клинические исследования первого в мире ген-активированного материала для регенерации костной ткани перед установкой денальных имплантатов и для лечения пациентов с повреждениями костей. Он упрощает выполнение костной пластики, позволяет минимизировать использование собственной костной ткани пациента и выводит результаты лечения на качественно новый уровень.

Материал разработан резидентом Сколково – компанией Гистографт, в сотрудничестве с ИСКЧ и Институтом металлургии и материаловедения им. А.А. Байкова (ИМЕТ РАН).

Результаты экспериментальных и клинических исследований, поддержанных Российским научным фондом (РНФ) опубликованы в журнале Frontiers in Bioengineering and Biotechnology.

*Ген-активированный материал – совместимое с организмом вещество (матрикс) с конструкциями из генов тех соединений (факторов), которые приводят к росту кости. Такие конструкции могут быть внедрены в материал имплантата (генная терапия *in vivo*) или в мультипотентные мезенхимальные стромальные клетки, которые затем внедрены на матриксах (генная терапия *ex vivo*). К числу ген-активированных материалов также относят и тканеинженерные продукты, содержащие клетки, куда внесли конструкции с терапевтическими генами.*

Материал под одноименным названием «Гистографт» представляет собой гранулы октакальциевого фосфата. Это один из фосфатов кальция, который ранее авторы статьи выделили как возможный предшественник минеральных компонентов костей, способный облегчить специализацию молодых клеток костной ткани, и как эффективный каркас для доставки клеток. На гранулы нанесены молекулы плазмидной ДНК с геном сосудистого эндотелиального фактора роста (VEGF) – сигнального белка, вырабатываемого клетками для стимулирования роста кровеносных сосудов.

Гранулы служат матрицей для формирования костной ткани, а ДНК усиливает кровоснабжение и регенерацию костной ткани в зоне операции. Материал упрощает выполнение костной пластики, позволяет минимизировать использование собственной костной ткани пациента и выводит результаты лечения на качественно новый уровень. В 2019 году Росздравнадзор выдал «Гистографт» регистрационное удостоверение на данный материал. В апреле 2020 года компания начала производство и внедрение продукта в клиническую практику. Изделие предназначено для наращивания костной ткани перед установкой денальных имплантатов и для лечения пациентов с повреждениями костей.

Вначале ученые подтвердили механизм действия созданного ими материала в лаборатории, а затем провели клиническое исследование на 20 пациентах. Оно показало безопасность и высокую эффективность материала в костной пластике челюстей. Пациентов наблюдали около года, изучая срезы кости под микроскопом, и выявили относительно быстрое формирование собственной (нативной) костной ткани.

«Публикация статьи в журнале такого уровня свидетельствует не только о соответствии проведенных исследований международным стандартам, но и значимости результатов, как для научного сообщества, так и для пациентов. Уникальное трансляционное исследование объединило 10 лет совместной работы нескольких научных коллективов. Разные этапы исследования были поддержаны грантами РНФ, Фонда содействию инновациям, инвестициями Артура Исаева и ИСКЧ. Важный этап пройден, но впереди еще много работы и новых вариантов ген-активированных материалов, которые мы разрабатываем. Сегодня «Гистографт», в сотрудничестве с ИСКЧ и ИМЕТ РАН, продолжает разработку материалов, содержащих ДНК факторов роста, и планирует внедрение в клиническую практику ген-активированных изделий в виде геля, мембраны и персонализированных имплантатов, изготовленных с использованием технологий 3D-печати», – говорит директор компании «Гистографт», практикующий челюстно-лицевой хирург, Илья Бозо.

Разработаны прототипы, выполнены доклинические исследования, технология трехмерной печати проходит стадию оптимизации по результатам экспериментальных исследований на крупных лабораторных животных.

02.04.2021 – Moscow Seed Fund профинансировал разработку новой вакцины от коронавируса

ИСКЧ и Фонд развития венчурного инвестирования города Москвы (Moscow Seed Fund) подписали соглашение о выделении займа на финансирование исследований, необходимых для государственной регистрации и внедрения новой вакцины от коронавируса, которую разрабатывает компания группы ИСКЧ — ООО «Бетувакс».

Вакцина «Бетувакс-КоВ-2» находится на стадии завершения доклинических исследований. Согласно предварительным данным разработчика вакцина показала надёжный профиль безопасности и эффективности с формированием высоких титров нейтрализующих антител против коронавируса SARS-CoV-2 на моделях животных.

В настоящее время Бетувакс формирует комплект документов для подачи в Минздрав на официальную регистрацию препарата. И готовится к проведению клинических исследований вакцины.

Займ Фонда будет состоять из двух этапов финансирования, и его общая сумма составит 36 млн рублей. Средства Фонда будут направлены на частичное финансирование доклинических исследований и начальный этап клинических исследований вакцины.

Ранее ИСКЧ заключил инвестиционное соглашение на финансирование компании Бетувакс из собственных средств, в размере 45 млн. рублей.

По словам Анны Вахрушевой, директора Бетувакс: «Вакцина «Бетувакс-КоВ-2» является первой в России рекомбинантной вакциной нового поколения на основе сферических частиц из природного материала, имитирующих вирусные частицы, содержащие поверхностный антиген (белок) коронавируса. Данная конструкция вакцины эффективно активирует выработку только необходимых защитных антител, снижая возможные риски антитело-зависимого усиления инфекции (АЗУ), стимулирует клеточный иммунитет. Конструкция вакцины «Бетувакс-КоВ-2» также даёт возможность её быстрой оптимизации под новые штаммы коронавируса и многократного её использования, что является большим преимуществом по сравнению с другими аналогами. Стоит отметить, что разрабатываемая вакцина не встраивается в клетки организма и не несёт в себе генетического материала, избыточной антигенной нагрузки, дополнительных консервантов, стабилизаторов и неорганических адъювантов, что минимизирует риски побочных эффектов».

Многие вакцины-кандидаты и применяемые в настоящее время вакцины от коронавируса не учитывают потребности в последующих повторных вакцинациях и возможности их многократного применения. Вакцина «Бетувакс КоВ-2» создана для использования по аналогии с гриппозными вакцинами и может применяться ежегодно как для усиления иммунитета, так и при появлении новых штаммов коронавируса.

Артур Исаев, Председатель Совета директоров ИСКЧ комментирует: «Наша команда разработчиков сфокусировалась на вакцине, которая потенциально будет нести минимум побочных эффектов, связанных с вакцинацией. Наша цель, чтобы вакцина не вызывала как краткосрочных нежелательных явлений в виде повышения температуры, озноба, ломоты, так и возможных отдаленных осложнений иммунологического характера. Такой профиль безопасности сделает эту вакцину востребованной для людей с различными хроническими заболеваниями, старшей возрастной группы и, возможно, детей».

II. ПОЛОЖЕНИЕ КОМПАНИИ В ОТРАСЛИ

2.1. Приоритетные задачи, направления деятельности и достижения 2020 года

Приоритетные задачи:

Антикризисные программы и мероприятия по поддержанию экономической и финансовой устойчивости Группы ИСКЧ в связи с пандемией COVID-19, в том числе:

- Организация непрерывного функционирования компаний Группы ИСКЧ в период пандемии COVID-19, реализация новых подходов в работе всех структур менеджмента для выполнения операционных планов, контроль над расходами (оптимизация затрат) в целях обеспечения эффективности деятельности и поддержания консолидированных показателей прибыльности и маржинальности.
- Разработка и включение в линейку предложений ряда новых продуктов и услуг в целях повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов (тест-системы и тестирование на коронавирусную инфекцию).
- Антикризисные программы для клиентов, дополнительные конкурентные продукты и услуги.

По каждому направлению операционной деятельности – *максимально возможная реализация операционных планов* по увеличению / поддержанию стабильности выручки, повышению/поддержанию маржинальности, расширению спектра услуг, продвижению на рынке.

Своевременное обслуживание корпоративного долга, оптимальное сочетание собственных и заемных средств.

Дальнейшая реализация политики патентного девелопмента и планов исследований и разработок.

Дальнейшая реализация инвестиционной стратегии (осуществление стратегических инвестиций в отрасль: открытие новых направлений деятельности, расширение периметра Группы ИСКЧ).

- ✓ Консолидированная выручка Компании за 2020 год составила 1 084.023 млн. рублей, увеличившись по сравнению с 2019 годом на 29.7%.
- ✓ Консолидированный показатель OIBDA вырос в годовом сравнении на 13.4%.
- ✓ Консолидированная операционная прибыль увеличилась по сравнению с 2019 годом на 9.7%.
- ✓ Маржа по OIBDA составила в 2020 году 25.2% (против 28.8% в 2019 году). Маржа по операционной прибыли составила 18.3% (против 21.6% в 2019 году).
- ✓ Консолидированный показатель EBITDA вырос в годовом сравнении на 3.3%. Маржа по EBITDA составила 18.9% (против 23.7% в 2019 году).
- ✓ На 1 квартал 2021 г. компаниями Группы ИСКЧ получено всего 69 патентов (31 – РФ, 38 – за рубежом). В 2019 г. получено 8 патентов: 2 патента - в РФ, 6 - за рубежом. В 2020 года получено патентов: 1 в РФ, 4 за рубежом. За 1 квартал 2021 года получено патентов: 1 в РФ, 1 за рубежом.

Основные направления операционной деятельности ПАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний в 2020 году, генерирующие выручку и денежный поток на рынке РФ:

- Биострахование ребенка и всей семьи - предоставление услуг криоконсервации и долгосрочного персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК), а также мезенхимальных стволовых клеток и ткани пупочного канатика в Гемабанке®
- Продвижение на рынке инновационного препарата Неоваскулген® для лечения хронической, включая критическую, ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза
- Продвижение линейки услуг медицинского генетического тестирования и генетических исследований на базе лабораторного комплекса Центра Genetico®
- Продвижение сервисов Репробанка® (донация, персональное хранение, профессиональная транспортировка репродуктивных материалов)
- Предоставление комплексной услуги по индивидуальной регенерации кожи – SPRS-терапия®, а также сервиса «SPRS-банк»
- Реализация зарегистрированных Компанией тест-систем для определения наличия антител к SARS-CoV-2 (выявление протективного иммунитета к коронавирусу SARS-CoV-2), а также предоставление услуг по тестированию на наличие и антитела к коронавирусу SARS-CoV-2

Гемабанк® – лицензированный банк персонального хранения пуповинной крови и сопутствующих ценных биоматериалов, лидер российского рынка.



Сегодня в Гемабанке® можно сохранить различные ценные биоматериалы:

Стволовые клетки пуповинной крови – в целях биострахования новорожденного и всей семьи: трансплантация ГСК ПК (аллогенная и аутологичная) применяется для лечения расширяющегося ряда тяжелых заболеваний, начиная с тех, где требуется восстановление кроветворной и иммунной системы

Мезенхимальные стволовые клетки, выделяемые из пупочного канатика новорожденного + ткань пупочного канатика – имеют потенциал широкого терапевтического применения, начиная с области регенеративной медицины

ДНК, выделяемая из капли пуповинной крови новорожденного – для будущего использования в целях генетической диагностики, начиная с неонатального скрининга на наиболее распространенные наследственные заболевания, поддающиеся эффективной коррекции

Гемабанк® был основан ИСКЧ в 2003 году. В рамках реструктуризации Группы, в 2014 году бизнес Гемабанка® был выделен в дочернюю компанию – Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов (ММЦБ). В 2018 году была проведена реорганизация ООО «ММЦБ» в акционерное общество, а в 2019 году компания приобрела публичный статус - 15% акций дополнительного выпуска было размещено на Московской Бирже в результате IPO (тикер: [GEMA](#)).

Гемабанк® внедряет услуги забора, выделения, криоконсервации и долгосрочного персонального хранения биоматериалов в целях «биологического страхования жизни». Биоматериалы длительно хранятся в жидком азоте при сверхнизких температурах (криохранение) и, при необходимости, могут быть востребованы для использования в лечении ряда тяжелых заболеваний.

Гемабанк® является самым крупным персональным банком пуповинной крови в РФ и СНГ – как по общему количеству сохраненных образцов, так и по числу образцов, закладываемых на криохранение ежегодно. Лидерство Гемабанка® на российском рынке поддерживается оперативным логистическим сервисом и самой разветвленной региональной сетью.

На текущий момент, в базе Гемабанка® находится >34 тысяч персональных образцов биоматериалов (гемопозитические стволовые клетки пуповинной крови (ГСК ПК), мезенхимальные стволовые клетки (МСК) и ткани пупочного канатика).

Компания имеет опыт успешного применения переданных для трансплантации образцов в терапии различных заболеваний. С развитием терапевтических практик, индекс востребованности образцов пуповинной крови из Гемабанка® постоянно растет и сейчас составляет порядка 1/815. 2020-й год стал для Гемабанка® рекордным по количеству востребованных образцов пуповинной крови: для лечения ДЦП и аутизма клиентам было выдано 8 образцов. За все время работы Гемабанка® и по состоянию на сегодня выдано уже 40 образцов - это самый высокий показатель востребованности образцов из частного банка в Восточной Европе.

Гемабанк® является членом профильных ассоциаций [НАСБИО](#) и [РУСКОРД](#).

Консолидированные доходы от услуг биострахования, предоставляемых Гемабанком®, составили в 2020 году 245,236 млн. рублей (22,62% от консолидированной выручки Компании). По сравнению с 2019 годом доходы от услуг Гемабанка® выросли на 1,5%.

На 31.12.2020 года общее количество образцов биоматериалов в базе Гемабанка® составило ≈ 33,5 тысяч, включая образцы гемопозитических стволовых клеток пуповинной крови (ГСК ПК) и образцы мезенхимальных стволовых клеток (МСК) и ткани пупочного канатика.

По сравнению с 31.12.2019 года, совокупное количество образцов биоматериалов в базе Гемабанка® увеличилось на 6,6%. Количество же образцов, заложенных на хранение в 2020 году, выросло по сравнению с числом образцов, заложенных на хранение в 2019 году, на 12,6%.

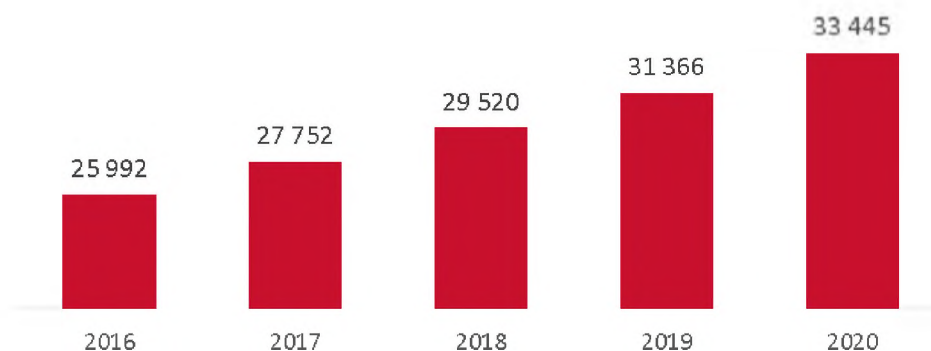
Услуги сохранения биоматериалов пользуются спросом в связи с расширяющейся практикой терапевтического применения, включая рост применения МСК в рамках клинических исследований (в том числе для лечения осложнений, вызванных новой коронавирусной инфекцией). То, что Гемабанк® в 2020 году существенно нарастил пул образцов МСК и ткани пупочного канатика – благодаря работе по обеспечению доступности услуги по всей России – обеспечило стабильность выручки в кризисный год.

Доходы Гемабанка® от криохранения совокупной базы образцов продолжили органический рост. В результате, по итогам 2020 года, консолидированная выручка от услуг Гемабанка® продемонстрировала положительную динамику – вопреки отрицательному влиянию пандемии коронавирусной инфекции на экономическую ситуацию в стране, а, следовательно, на платежеспособный спрос населения, структуру потребления и динамику рождаемости.

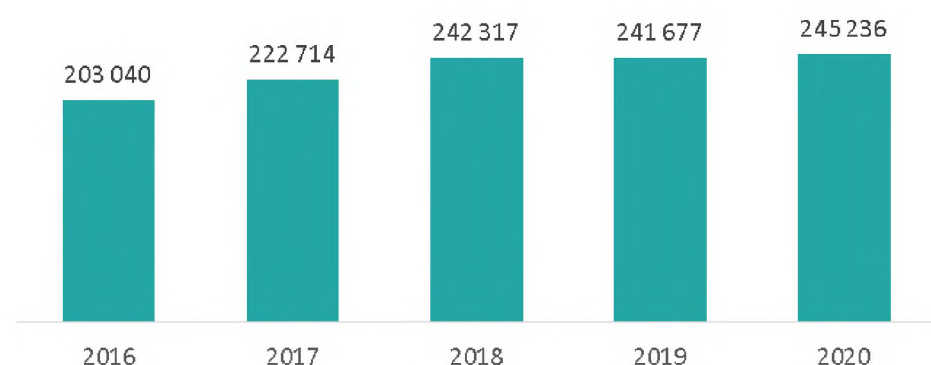
Таким образом, можно констатировать, что, несмотря на наблюдающееся последние годы снижение по рынку банкирования ГСК ПК, которое затрагивает всех ведущих игроков, включая Гемабанк®, а также факт его усиления в кризисном 2020 году, Гемабанк® осуществляет стратегию по укреплению лидерских позиций. И, в первую очередь, за счет предоставления целевой аудитории дополнительных конкурентных услуг. В конце 2020 года Гемабанк® успешно запустил услугу биострахования с неонатальным генетическим скринингом «Гемаскрин» и в 2021 году планирует масштабировать её на всю территорию России.

Бизнес Гемабанка® является высокомаржинальным. Маржа по OIBDA и операционная маржа по МСФО поддерживается в районе 60% (как консолидированная, так и отдельно по ММЦБ).

Общее количество образцов на хранении в Гемабанке®, по состоянию на конец года – за последние 5 лет (включая ГСК ПК, МСК и ткань пупочного канатика)



Динамика консолидированных доходов от услуг Гемабанка® за последние 5 лет (МСФО), тыс.руб.



NB: Компания ММЦБ, учрежденная ИСКЧ осенью 2014 года, начала оказывать услуги Гемабанка® с 1 октября 2015 г. после получения соответствующего лицензирования. В связи с переводом деятельности Гемабанка® в дочернюю структуру, тогда же начался процесс перезаключения клиентских договоров на многолетнее хранение, подписанных ранее с ИСКЧ. Перевод всех таких клиентов в ММЦБ, по состоянию на текущий момент, ещё не завершен, поэтому доходы по определенному количеству долгосрочных договоров отражаются пока в выручке ИСКЧ. В свою очередь, ММЦБ оказывает ИСКЧ услуги по хранению образцов ГСК ПК данных клиентов, что подразумевает внутригрупповые расчеты. После окончания процесса перезаключения оставшихся многолетних договоров с ИСКЧ на ММЦБ, все доходы от деятельности Гемабанка® будут отражаться в выручке ММЦБ (доходы от выделения и криоконсервации ГСК ПК по новым договорам, заключаемым, начиная с 1 октября 2015 г., и поступления от долгосрочного хранения всех образцов ГСК ПК в Гемабанке® – как новых, так и старых).

Операционные планы и приоритеты

Укрепление лидерских позиций на рынке персонального хранения ГСК ПК и сопутствующих ценных биоматериалов за счет предоставления целевой аудитории дополнительных конкурентоспособных услуг и новых комплексных предложений, а также за счет внедрения маркетинговых мероприятий, способствующих выполнению плана продаж.

Продвижение расширенной линейки услуг / комплексных предложений для клиентов Гемабанка[®], а также реализация маркетинговой стратегии и тарифных планов, удовлетворяющих требованиям текущей рыночной ситуации и состоянию потребительского спроса, должно привести к дальнейшему расширению территориальной дистрибуции и присутствия на рынке.

В 2021 году основными целями ПАО «ММЦБ» - оператор Гемабанка[®] - ставит:

- увеличение совокупного количества образцов биоматериалов в базе Гемабанка[®] на 5-6%;
- поддержание операционной рентабельности на уровне $\approx 60\%$;
- дальнейшее расширение регионального охвата новыми комплексными предложениями (в частности, масштабирование услуги биострахования с неонатальным скринингом «Гемаскрин» на всю территорию РФ).
- продвижение генетических исследований (тестов) с использованием пуповинной крови – как в комплексных тарифах, так и отдельно.

Положение Гемабанка[®] на российском рынке персонального банкинга пуповинной крови и сопутствующих ценных биоматериалов, конкурентное окружение, конкурентные преимущества

Персональное банкинга гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови (ГСК ПК).

Пуповинная кровь (ПК) богата кроветворными (гемопоэтическими) стволовыми клетками (ГСК). Эти клетки являются источником, из которого развиваются все клетки кроветворной и иммунной системы, а также некоторые другие типы клеток. Если по каким-то причинам у человека будут сильно повреждены иммунная и кроветворная системы (например, в результате химиотерапии), то с помощью трансплантации гемопоэтических стволовых клеток можно заново восстановить и «перезагрузить» у пациента всю систему кроветворения и иммунитета. На сегодняшний день, посредством трансплантации кроветворных клеток лечат онкогематологические заболевания (лейкозы), заболевания крови (например, различного рода анемии) и иммунной системы, а также некоторые наследственные заболевания. Кроме того, клетки пуповинной крови внедряются в регенеративную медицину для лечения ДЦП, аутизма, инсульта.

Персональное банкинга МСК (мезенхимальных стволовых клеток) пупочного канатика, а также ткани пупочного канатика.

В пупочном канатике содержатся мезенхимальные стволовые клетки (МСК) – мультипотентные клетки, которые могут дифференцироваться в различные типы клеток, обладают уникальным секретомом, который может стимулировать регенерацию тканей, оказывать противовоспалительное, иммуномодулирующее действие, сами при этом являясь неиммуногенными. МСК способны мигрировать после трансплантации непосредственно в места повреждения (воспаления). Также МСК прекрасно масштабируются в культуре, позволяя *in vitro* наращивать необходимые для проведения трансплантации терапевтические дозы. Все это делает МСК предпочтительным типом клеток для аллогенной трансплантации и исключительно перспективным инструментом для клеточной терапии, что подтверждено множеством публикаций (более 100 000), клинических исследований (более 900).

Современное состояние и тенденции развития российского рынка

В России на текущий момент деятельность по забору, выделению, криоконсервации и долгосрочному хранению ГСК ПК осуществляют частные (персональные) и публичные (донорские) банки.

Превалируют на рынке частные банки стволовых клеток, первые из которых, Гемабанк[®] и Криоцентр были созданы в 2003 году.

Согласно законодательству РФ, донорским банком пуповинной крови может быть только государственная организация. При этом донорский банк предоставляет образцы по запросу ЛПУ, финансируется за счет государственных или муниципальных программ. Сейчас в РФ 2 донорских банка (Московский (БСК) и Самарский (Центр клеточных технологий), который входит в международный регистр донорских банков пуповинной крови), но они имеют услуги и персонального хранения на своей базе.

По данным ассоциации [Рускорд](#), банков персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови на сегодняшний день в России насчитывается 11, и среди них ведущую позицию занимает принадлежащий ММЦБ Гемабанк®. На втором месте находится ООО «Криоцентр» - банк персонального хранения стволовых клеток на базе Научного центра акушерства, гинекологии и перинатологии РАМН, а на третьем - Банк стволовых клеток группы компаний «Мать и дитя» (бывш. БСК ПК ПМЦ). Далее, со значительным отрывом по масштабам деятельности и числу сохраненных образцов, следует Покровский банк стволовых клеток (Санкт-Петербург).

Покровский банк стволовых клеток и Криоцентр имеют пулы донорских образцов, используемых в целях НИОКР и для лечения пациентов (в Криоцентре, например, донорские образцы предназначены исключительно для внутреннего использования в рамках предоставления платных медицинских услуг – в основном, для лечения ДЦП).

Гемабанк® не предоставляет услуг по лечению, поскольку предпочитает сосредоточиться именно на лабораторной части работы с клетками. А для лечения имеются партнерские взаимоотношения с другими организациями (подробнее – см. ниже).

Суммарно в российских донорских и персональных банках СК ПК сохранено около 100 тысяч образцов пуповинной крови: порядка 18 тысяч образцов – в 2 донорских банках, и уже около 80 тысяч – в банках персонального хранения (≈ 34 тысячи образцов — в Гемабанке, ≈ на 10 тыс. меньше – в Криоцентре).

В России пенетрация рынка персонального банкирования ГСК ПК – то есть степень проникновения услуги на рынок – составляет достаточно малую величину - 0,3% (процент родивших, которые воспользовались услугой сохранения ГСК ПК ребенка в целях биострахования). Для сравнения: в Евросоюзе это 2-4% (в отдельных средиземноморских странах доходит до 10-16% - особенно там, где население подвержено заболеваниям, которые лечатся при помощи трансплантации ГСК ПК), в США – 4%.

Сейчас, в связи с кризисом, который вызвала пандемия коронавируса (в плане падения потребительского спроса и снижения рождаемости), уровень пенетрации ещё уменьшился.

!!! Анализ результатов деятельности персональных банков пуповинной крови по лидерам отрасли за последние 2 года показывает общий тренд падения по количеству новых клиентов на услугу криоконсервации и криохранения ГСК ПК.

В соответствии с данным, предоставленным основными игроками рынка с 2018 года, у Гемабанка® и БСК группы компаний «Мать и дитя» снижение менее выражено, чем у Криоцентра и Покровского банка стволовых клеток.

Основными причинами давления на рынок можно назвать негативное воздействие на потребительский спрос снижения реальных доходов населения под влиянием рецессии в экономике России и пандемии COVID-19 - **пик падения приходится на кризисный 2020 год.**

При этом важно отметить **рост общего количества сохраненных образцов в базе Гемабанка® в 2020 году** – за счет увеличения спроса на услугу банкирования МСК и ткани пупочного канатикау. Данная услуга отсутствует в БСК группы компаний «Мать и дитя», присутствует у Криоцентра, но лишь в Гемабанке®, с его традиционно развитой системой логистики, она масштабирована почти на всю территорию РФ, что позволило Гемабанку® не только продемонстрировать рост выручки в 2020 году, но и увеличить рыночную долю.

Однако низкий уровень пенетрации говорит и о значительном потенциале рынка, особенно за счет роста уровня проникновения услуги в регионах (исходя из масштабов страны - возможности увеличения рождаемости).

Вместе с тем, работы на рынке, рост на нём и вместе с ним зависят от надлежащих условий, основными из которых являются:

- прогресс науки, развитие регенеративной медицины и создание новых методов терапии тяжелых инвалидизирующих заболеваний на основе стволовых клеток;
- широкое и позитивное информационное поле;

- положительные макроэкономические факторы, поддерживающие потребительский спрос (рост расходов на частное здравоохранение);
- благоприятное регуляторное окружение;
- целевая государственная поддержка.

На темпы роста востребованности услуги у российского покупателя существенное положительное влияние должно оказать увеличение количества примеров практического применения стволовых клеток – как в России, так и в мире.

Помимо этого, значимыми факторами для развития российского рынка, помимо прочих, являются:

- низкая насыщенность рынка – высокий потенциал для маркетинговых действий (повышение уровня информированности и лояльности как среди врачей, так и среди потребителей - повышение уровня осведомленности об услуге, а, следовательно, и уровня доверия к её значимости);
- рост реальных доходов населения/увеличение сегмента «средний класс»;
- материальная поддержка со стороны государства, направленная на повышение уровня рождаемости (материнский капитал);
- поддержка со стороны органов здравоохранения (в т.ч. присутствие крупного государственного донорского банка, развитие информационной поддержки игрокам отрасли);
- совершенствование государственной правовой системы в области клеточных технологий;
- разветвление деятельности ассоциаций РУСКОРД и НАСБИО;
- реформирование системы здравоохранения и развитие рынка страховых услуг.

В целом, исходя из анализа трендов на российском рынке персонального банкирования СК ПК, можно сделать вывод о потенциале его органического роста и, как следствие, бизнеса Гемабанка®.

При этом история развития рынка показывает, что он является достаточно стабильным и устойчивым, а доля игроков на нём напрямую зависит от той стратегии, которой они придерживаются. Колебания пенетрации зависят от уровня рождаемости и общей экономической ситуации в стране, однако прошедшие годы показали, что даже в периоды кризиса пенетрация не подвержена резкому падению.

Конкурентное окружение

Гемабанк® является самым крупным персональным банком пуповинной крови в РФ и СНГ – как по общему количеству сохраненных образцов, так и по числу образцов, закладываемых на криохраниение ежегодно. По состоянию на апрель 2021 года, в Гемабанке® хранится > 34 тысяч образцов биоматериалов, из них более 90% – образцы пуповинной крови (ГСК ПК).

Лидерство Гемабанка® на российском рынке поддерживается оперативным логистическим сервисом и самой разветвленной региональной сетью (Гемабанк® изначально и традиционно является лидером по географическому охвату рынка).

Гемабанк® обладает развитой инфраструктурой для банкирования биоматериала, генетического тестирования, неонатального скрининга.

На конец 2019 года, общая доля образцов на хранении в Гемабанке® составляла ≈ 42% от совокупного числа образцов на хранении во всех персональных банках пуповинной крови в РФ, что являлось самой большой долей среди всех игроков на российском рынке.

В 2020 году значительное влияние на рынок персонального банкирования ГСК ПК оказала пандемия новой коронавирусной инфекции, которая привела к резкому снижению рождаемости и покупательской способности населения РФ, особенно в регионах. Однако, рыночная доля Гемабанка®, по оценкам Компании, выросла по итогам 2020 года за счет роста поступления образцов МСК пупочного канатика со всей России. В то время как деятельность конкурентов по банкированию ГСК ПК испытала значительное давление кризиса, вызванного пандемией COVID-19.

Таким образом, можно констатировать, что, несмотря на наблюдающееся последние годы снижение по рынку банкирования ГСК ПК, которое затрагивает всех ведущих игроков, включая Гемабанк®, а также факт его усиления в кризисном 2020 году, компания ММЦБ осуществляет стратегию по укреплению лидерских конкурентных позиций и обеспечивает стабильности чистой прибыли, с которой регулярно выплачивает акционерам дивиденды.

Поскольку, начиная с 2013 года, рынок услуги биострахования – персонального хранения пуповинной крови, в РФ, можно сказать, стабилизировался, он становится более конкурентным. Вместе с тем, так как пенетрация рынка в РФ достаточно низкая, существует значительный потенциал для роста, в связи с чем давление конкуренции может уменьшиться.

Конкуренция на рынке может нарастать по мере насыщения, особенно в том случае, если рост реальных доходов сменится устойчивым и сильным падением, а проникновение услуги полностью остановится.

В настоящий момент российский рынок персонального банкирования пуповинной крови и сопутствующего ценного биоматериала консолидировался, и каждый крупный игрок на нем, по сути, консолидировал *свою* долю. Крупнейшие игроки – Гемабанк[®], Кривоцентр и БСК группы компаний «Мать и Дитя», быстро завоевавший третье место, основываясь на собственной сети клиник ЭКО и путем агрессивного маркетинга.

По мнению Компании, на горизонте 5 лет конкуренция на рынке останется стабильной, и это не окажет существенного влияния на рыночную долю Гемабанка[®] за счет следования стратегии роста и повышения узнаваемости его бренда.

В ближайшее время конкуренция не будет усиливаться, поскольку в условиях негативного влияния пандемии коронавирусной инфекции на экономику и деловую среду небольшие банки пуповинной крови теряют свои позиции, а лидеры, соответственно, укрепляются. Однако по той же причине снижается и спрос на услуги биострахования – росту препятствует снижение доходов населения в целевом секторе потенциальных клиентов с доходом среднего и выше среднего уровня, закрытие или приостановка деятельности бизнесов, а также снижение рождаемости.

В другой ситуации активная конкурентная среда являлась бы значимым негативным фактором, оказывающим влияние на уменьшение сбыта услуг.

С 2015 года наблюдалась тенденция выхода крупных игроков на региональный рынок, тем не менее, на данный момент Гемабанк[®] остается лидером регионального рынка и единственным банком с развитой логистикой на всей территории РФ.

Для укрепления рыночных позиций Гемабанк[®] использует широкую линейку услуг в целях диверсификации – для снижения риска уменьшения доходов в связи с влиянием пандемии COVID-19 и экономической рецессии на рождаемость, а также в связи с активностью конкурентов.

Так положительное влияние на динамику выручки оказало в 2020 году общероссийское масштабирование услуги персонального банкирования МСК и ткани пупочного канатика.

Гемабанк[®] и ранее расширял линейку услуг в целях вовлечения новых групп потребителей и применения дифференцированной ценовой политики – действовала и действует программа по внедрению сервисов, которые идут в комплексе с услугой биострахования новорожденного и являются ценным к ней дополнением. Например, Гемабанк[®] является единственным в РФ, который наряду с сохранением СК ПК и бесплатно сохраняет ДНК ребенка для использования в дальнейшем в целях генетической диагностики. Данную сохраненную ДНК можно сразу же использовать для ряда генетических тестов, которые проводятся для клиентов Гемабанка[®] как отдельно, так и в рамках пакетного предложения.

Широта линейки услуг, пакетные предложения, доступность генетического тестирования для клиентов, гибкая система скидок способствуют увеличению стоимости среднего чека.

Дополнением служит активное участие в медицинских образовательных мероприятиях, а также регулярное обучение медпредставителей и партнеров. Также Гемабанк[®] постоянно работает над разнообразием и совершенствованием рекламно-маркетинговых мероприятий.

Согласно данным ассоциации [Рускорд](#), в РФ на сегодняшний день работает 11 персональных банков пуповинной крови (и сопутствующего ценного биоматериала), среди которых Гемабанк[®] занимает лидирующую позицию – как по совокупному количеству сохраненных образцов, так и по числу образцов, закладываемых на криохранилище ежегодно.

Основные позиции на рынке страны, по состоянию на конец 2020 года, занимают Гемабанк[®], принадлежащий ММЦБ (лидер рынка), ООО «Кривоцентр» (г. Москва) и БСК группы компаний «Мать и дитя» (г. Москва + г. Уфа). За ними следуют Покровский банк стволовых клеток (г. Санкт-Петербург), Поволжский банк гемопоэтических клеток (г. Самара) - Государственное бюджетное учреждение здравоохранения "Самарский областной Медицинский Центр Династия" (ГБУЗ «МЦ Династия», Центр клеточных технологий), ООО «Транс-Технологии» (г. Санкт-Петербург).

На рынке Москвы и области основными игроками являются Кривоцентр, БСК группы компаний «Мать и дитя» и

Гемабанк®. Уровень конкуренции в столичном регионе достаточно высок, при этом конкуренты Гемабанка® имеют доступ к административным ресурсам и собственные каналы продаж (родильные дома, частные медицинские центры по ведению беременности с платежеспособной аудиторией). В Санкт-Петербурге и Ленинградской области абсолютным лидером является Покровский банк стволовых клеток, затем идет ещё один местный банк – ООО «Транс-Технологии» и третьим ведущим игроком выступает Гемабанк®.

На рынке регионов России безусловным лидером традиционно является Гемабанк®, который обладает самой разветвленной региональной сетью, включающей все крупнейшие города страны, занимая, таким образом, ведущие позиции по территориальному охвату. В регионах Гемабанк® значительно превосходит присутствие на рынке остальных игроков, поскольку во многих городах является единственным банком СК ПК. Однако необходимо отметить, что за последние несколько лет интерес к данному бизнесу в регионах вырос, вследствие чего открылось ещё 5 банков СК ПК на региональном рынке и присутствует тенденция выхода на него крупных игроков; наблюдалось активное завоевание регионов со стороны банков Криоцентр и БСК «Мать и Дитя». С другой стороны, в регионах наблюдается общее снижение сбыта, связанное с экономической нестабильностью и падением рождаемости.

На региональном рынке Гемабанк® укрепил свои позиции услугой банкирования МСК и ткани пупочного канатика. К транспортировке образца данного биоматериала применяются более жесткие временные и температурные требования, чем к транспортировке образца пуповинной крови. А поскольку на сегодняшний день только Гемабанк® имеет разветвленную сеть представителей по всей России и развитую систему логистики, то эти два фактора, а также соответствующее лицензирование, позволяют Гемабанку® заключать договоры по выделению и хранению МСК из пупочного канатика в общероссийском масштабе.

В целом, следует констатировать, что Гемабанк®, несмотря на увеличение количества и активности конкурентов, остается крупнейшим игроком на рынке РФ, сохраняющим свои лидерские позиции на основе стратегии, ориентированной на конкурентную борьбу, неотъемлемой частью которой является создание новых услуг и привлекательных для потребителей тарифов.

Конкурентные преимущества Гемабанка®

Передовое оборудование, современные лаборатории и хранилища Гемабанка® обеспечивают сохранность образцов и жизнеспособность стволовых клеток при их длительном хранении без потери ценных свойств. Используется полуавтоматический метод обработки пуповинной крови, позволяющий выделить максимальное количество жизнеспособных клеток из любого образца.

Одним из важных преимуществ является принадлежность Гемабанка® ПАО «ММЦБ» – публичной компании, а также вхождение ПАО «ММЦБ» в Группу публичной компании ПАО «ИСКЧ», что означает высокую степень информационной открытости и прозрачности бизнеса. Данный фактор также способствует повышению стандартов качества услуг и степени ответственности перед клиентами.

Доступность услуги

Для всех беременных женщин Гемабанк® создает возможность воспользоваться услугой и сохранить ценные стволовые клетки пуповинной крови при рождении ребенка. Для этого открыты представительства в 75 городах России, которые обеспечивают доставку образцов из увеличенного количества городов РФ и СНГ.

Ценообразование услуги

Гемабанк® стремится сделать услугу доступной для большинства рожениц. В Компании действует система специального ценообразования для отдельных регионов, а также различные системы скидок (в т.ч. для повторных клиентов), беспроцентные рассрочки.

Сервис

Специалисты Гемабанка® окажут помощь на каждом этапе, ответят на все вопросы, порекомендуют родильный дом для забора пуповинной крови, организуют весь процесс от сбора и транспортировки в лабораторию в Москве до выдачи именного сертификата на хранение. Четко продуман алгоритм работы: непрерывное поступление комплектов для сбора пуповинной крови во все соответствующие медучреждения, оперативная доставка биоматериала из любого региона в Москву, контроль температуры на всех этапах доставки крови от роддома до лаборатории.

Уникальный лабораторный комплекс

Комплекс оснащен самым современным оборудованием от ведущих мировых производителей, построен с учетом международных (GMP) и российских стандартов качества и безопасности.

Проверенная технология сбора и хранения гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови

Гемабанк® использует методику выделения и обработки стволовых клеток, проверенную множеством трансплантаций. Она была разработана и запатентована специалистами Гемабанка® совместно с учеными Российского Онкологического Научного Центра им. Н.Н. Блохина МЗ РФ (НМИЦ онкологии им. Н.Н. Блохина). Методика является зарегистрированной – принятой Министерством здравоохранения РФ как гарантирующая возможность последующего использования сохраненного биоматериала для трансплантации.

Гемабанк® является одним из немногих банков, где выделение стволовых клеток из пуповинной крови происходит с контролем каждого этапа обработки высококвалифицированными специалистами, что позволяет выделить максимальное количество клеток из любого образца (выделением и тестированием стволовых клеток занимаются не операторы-лаборанты, а высококвалифицированные врачи и научные сотрудники, что и позволяет выделить максимальное количество клеток из любого образца, в том числе в сложных случаях).

По статистике, 15% случаев являются нестандартными (сложные случаи со сгустками, собран малый объем крови и т.д.), когда биоматериал не может быть обработан автоматическим методом. Гемабанк® не отбраковывает такой материал и работает индивидуально в каждом конкретном случае. Данный метод работы является важным преимуществом по сравнению с автоматическим методом выделения гемопоэтических стволовых клеток. Выделение максимального количества клеток – залог успешного проведения лечения в будущем.

Надежные условия хранения

Постоянную температуру в хранилище Гемабанка® обеспечивает система автоматической подачи жидкого азота. Система аварийной сигнализации, внешние и внутренние системы защиты лаборатории и криохранилища обеспечивают бесперебойную работу и сохранность образцов биоматериала даже при отключении электричества.

Образцы клиентов Гемабанка® не раз были востребованы для лечения российскими и зарубежными клиниками, что убедительно подтверждает высокое качество хранения. Гемабанк® - единственный банк в РФ, образцы которого приняли за рубежом для лечения онкогематологических заболеваний.

Опыт применения

Гемабанк® - первый в России банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови, имеющий опыт успешных трансплантаций сохраненных образцов. Компания уделяет большое внимание информированию целевой аудитории о применении СК ПК в лечебной практике, в том числе на примере использования образцов, сохраненных в Гемабанке® и востребованных для терапии различных заболеваний, а также, наряду с мировыми банками, участвует в формировании отрасли в целом. За все время работы Гемабанка® из него было выдано 40 образцов. Часть из них — для проведения трансплантаций в российских лечебных учреждениях, а часть — в зарубежных. Из них 5 образцов — для лечения болезней крови и иммунной системы (лейкозы, нейробластома, анемия Фанкони, синдром Швахмана-Даймонда), остальные — в основном, для лечения ДЦП и расстройства аутистического спектра.

Сотрудничество с трансплантационными центрами

Гемабанк® сотрудничает с ведущими российскими трансплантационными центрами и готов, при наличии показаний, оказать помощь своим клиентам в организации трансплантации. Транспортировка биоматериала осуществляется в любую клинику РФ и мира с полной сохранностью качества образца. На сегодняшний день все трансплантации с применением образцов из Гемабанка® прошли успешно.

В 2020 году было выдано рекордное количество образцов - 8 единиц пуповинной крови. 6 из них было передано в Самарский Центр клеточных технологий для лечения ДЦП. С этой организацией ПАО «ММЦБ» имеет договор о научно-практическом сотрудничестве и направляет туда своих клиентов, нуждающихся в лечении. Один образец выдан в медицинский центр Мардалеишвили в Грузию для лечения аутизма, еще один – в Симферополь для лечения ДЦП. Все трансплантации прошли успешно. Таким образом, общее количество выданных образцов СК ПК достигло 38: 3 года назад доля востребованных образцов была 1:1000, на 31 декабря 2020 г. этот показатель вырос до 1:827.

Активная деятельность Гемабанка® в ассоциациях РУСКОРД и НАСБИО

Национальная ассоциация биобанков и специалистов по биобанкированию ([НАСБИО](#)) была создана в 2018 г. при поддержке Министерства Здравоохранения Российской Федерации для решения задачи по

созданию в стране полноценной сети биобанков, депозитариев и коллекций биоматериалов. Основной целью [НАСБИО](#) является объединение усилий специалистов в области биобанкирования для развития сети биобанков в России, оказания специализированных и образовательных услуг в области биобанкирования, а также содействия в разработке и реализации научных и практических проектов и программ, связанных с использованием фондов и инфраструктуры биобанков.

В рамках работы в ассоциации [РУСКОРД](#) в сентябре 2020 года были утверждены стандарты для банков пуповинной крови. Стандарты впитали в себя передовые мировые принципы работы с пуповинной кровью, в основе которых - тотальный контроль качества на всех этапах. В настоящее время ассоциация РУСКОРД разрабатывает механизмы аккредитации для организаций, изучает возможности включения стандартов в нашу систему здравоохранения (см.: <https://gemabank.ru/novosti-gemabanka/assotsiatsiva-ruskord-otkrvvaet-novuvu-vehu-v-standartizatsii-rabotv-bankov-pupovinnov-krovi-v-rossii>).

Гемабанк® нацелен на внедрение системы менеджмента качества по стандартам ассоциации РУСКОРД.

Широкая линейка услуг и комплексные предложения

Гемабанк® расширяет линейку услуг в целях вовлечения новых групп потребителей и применения дифференцированной ценовой политики. Так, с 1 ноября 2016 г. запущена новая уникальная услуга, которая наряду с сохранением СК ПК предполагает и бесплатное сохранение ДНК ребенка для использования в дальнейшем в целях генетической диагностики. С начала 2017 г. сохраненную ДНК можно использовать для проведения неонатального скрининга «Гемаскрин». С 4 квартала 2020 года идет работа по общероссийскому продвижению комплексной услуги, включающей сохранение ГСК ПК, ДНК и обновленный тест «Гемаскрин».

В 2018 году на рынок был выведен расширенный персональный генетический тест «Гемабанк» (сейчас называется генетический персональный тест «Карта здоровья»), подробно рассказывающий о личных генетических особенностях: риски развития многофакторных заболеваний, склонность к спортивным нагрузкам, особенности обмена веществ и рекомендации по питанию, переносимость лекарственных препаратов и др. Тем самым Гемабанк® позиционирует себя не просто как криохранилище для биоматериалов, но как медицинское учреждение, которое позволяет не только хранить биоматериал, но и использовать его для генетической диагностики и лечения различных заболеваний.

Детали о генетическом тестировании для клиентов Гемабанка® см.: <https://gemabank.ru/stoimost/geneticheskiv-test>.

В 2018 году Компания предложила своим клиентам новую услугу – сохранение ткани пупочного канатика в дополнение к существующей с 2016 года услуге сохранения мезенхимальных стволовых клеток (МСК) пупочного канатика. Сейчас Гемабанк® предлагает услугу персонального банкирования МСК пупочного канатика как отдельно, так и в комплексе с тканью пупочного канатика, а также в пакете с ГСК ПК. Весной 2020 г. клиентам было сделано выгодное ценовое предложение: «Программа Анतिकоронавирус» (<https://gemabank.ru/programma-anti-koronavirus>). В 2020 году Компания сосредоточилась на развитии географической доступности услуги по хранению клеток и ткани пупочного канатика. Гемабанк® наладил связи со всеми логистическими системами в регионах, и теперь услуга доступна почти на всей территории РФ, за исключением Дальнего Востока (от Калининграда до Улан-Удэ). В настоящее время соотношение поступающих биоптатов пупочного канатика из Московского региона и регионов России - 2:3.

В 2019 году Гемабанк® запустил специальную программу для своих клиентов, в рамках которой в случае обнаружения у ребенка ДЦП, Гемабанк® предусматривает выплаты клиентам для лечения в медицинском центре – партнере с использованием собственных клеток пуповинной крови.

Активная маркетинговая стратегия с использованием обновляемого инструментария и широких рекламных компаний, региональная экспансия и стратегия «первый на региональном рынке» должны упрочить конкурентные позиции Гемабанка® в РФ.

Степень влияния всех перечисленных факторов на конкурентоспособность оценивается Компанией как очень высокая даже в условиях растущего конкурентного окружения и возможного снижения спроса в виду макроэкономических проблем, вызванных, в том числе, пандемией коронавирусной инфекции.

!!! Подробнее о деятельности, отрасли и рынке Гемабанка®, а также операционных и финансовых результатах ПАО «ММЦБ» можно прочитать в Годовом отчете данной компании: https://invest.gemabank.ru/otchetv_emitenta.html

Неоваскулген® – первый российский геннотерапевтический препарат для лечения ишемических состояний различной локализации, «первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза (лечебного роста сосудов).

 **НЕОВАСКУЛГЕН®**



РУ в РФ: № ЛП-000671 от 28.09.2011

РУ в Украине: №899/13-00200000 от 25.01.2013

Неовакулген® был разработан ИСКЧ для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хроническая ишемия нижних конечностей /ХИНК/, включая критическую /КИНК/).

У пациентов с названным заболеванием Неоваскулген® увеличивает в ишемизированных тканях капиллярную сеть, тем самым улучшая кровоснабжение пораженных конечностей. Согласно результатам исследований, применение препарата ведет к статистически значимому снижению числа ампутаций.

Неоваскулген® - первый в мире препарат, механизм действия которого – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов.

Неоваскулген® представляет собой кольцевую ДНК (плазмиду), несущую человеческий ген VEGF 165, кодирующий синтез фактора роста эндотелия сосудов (VEGF - Vascular Endothelial Growth Factor).

Обладая длительным лечебным эффектом, который выражается в увеличении дистанции безболезной ходьбы, Неоваскулген® значительно улучшает качество жизни пациентов.

В связи с тем, что действие Неоваскулгена® нацелено на лечение ишемии тканей с помощью стимуляции ангиогенеза, у препарата существует потенциальная возможность для лечения различных состояний, где требуется развитие коллатерального кровообращения.

Хроническая ишемия нижних конечностей (ХИНК, англ. PAD – заболевание периферических артерий) – социально-значимое тяжелое, инвалидизирующее заболевание, по распространенности занимающее среди заболеваний сердечно-сосудистой системы третье место в мире (после ишемической болезни сердца и инсульта). Заболевание обусловлено клиническими проявлениями атеросклеротического поражения сосудов ног (сужение просвета сосудов и уменьшение их проходимости, что приводит к сокращению притока крови к нижним конечностям).

В мире заболеванием страдает более 200 млн. человек. Причем число людей с облитерирующими заболеваниями артерий нижних конечностей ежегодно увеличивается – и не только среди пожилых людей, но и среди людей среднего возраста. Более чем у трети пациентов с ХИНК развивается критическая ишемия нижних конечностей (КИНК), что сопровождается высоким уровнем инвалидизации со стойкой утратой трудоспособности. Уровень смертности от такой формы заболевания в течение 5 лет составляет 32%. После ампутации летальность доходит до 40%.

В США ХИНК относится к категории заболеваний «тяжелых и угрожающих жизни», при отсутствии адекватных эффективных способов лечения (Unmet Medical Need). Число больных ХИНК на текущий момент, по максимальной оценке, доходит в США до 20 миллионов (с учетом растущего количества больных диабетом, 35% которых страдают ХИНК, а также прогрессирующего старения популяции с адекватным увеличением числа больных ХИНК). Заболеваемость КИНК может вырасти до 5 млн. случаев от ХИНК.

В РФ число пациентов с хронической формой заболевания (ХИНК) составляет 5 миллионов – ежегодно заболевание диагностируется у более 300 тыс. человек, из них критическая форма заболевания (КИНК) каждый год регистрируется у порядка 145 тысяч человек. У 35-40 тыс. таких пациентов производится ампутация, а у около 25% наблюдается летальный исход. Часть пациентов с КИНК – неоперабельные, и для них применение Неоваскулгена® может быть основным методом лечения, который позволяет существенно улучшить качество жизни, а также, по возможности, в дальнейшем избежать ампутации.

В 2020 году доходы от реализации инновационного препарата Неоваскулген® составили 140,612 млн. рублей (12,97% от консолидированной выручки Компании). По сравнению с 2019 годом доходы выросли почти в 2 раза – на 87,8%.

В результате работ, проведенных в рамках расширения присутствия препарата на рынке, удалось не только увеличить поставки существующим клиентам, но и нарастись число новых контрагентов, что позволило значительно увеличить объемы продаж в госпитальном сегменте в регионах РФ.

Невзирая на эпидемиологическую ситуацию, перепрофилирования значительного количества ЛПУ, существенному ограничению командировочной активности был выполнен план госпитальных продаж, принятый до наступления эпидемии.

На текущий момент Неоваскулген® поставляется в более 100 ЛПУ Российской Федерации, и госпитальные поставки приносят более 80% выручки от продаж препарата. Общее количество пациентов, прошедших лечение Неоваскулгеном®, составило в 2020 году 1166 человек (рост на 40% по сравнению с 2019 годом).

С 2018 года [Неоваскулген®](#) входит в федеральные КСГ (клинико-статистические группы) для оплаты медицинской помощи, оказанной в условиях стационара, за счет средств обязательного медицинского страхования - метод лечения заболеваний периферических артерий с применением Неоваскулгена® включен в номенклатуру медицинских услуг (код: A25.12.001.001).

В ближайших планах компании – выход на рынок ЛПУ Москвы и Санкт-Петербурга, что может дать существенный прирост выручки. Проводится работа по включению терапевтического ангиогенеза в перечень медицинских услуг Территориальной программы ОМС г. Москвы (Москва является субъектом РФ, который в настоящий момент не использует федеральную систему расчета КСГ). ЛПУ Санкт-Петербурга находятся в процессе перехода на расчеты территориальной программы ОМС по федеральным КСГ, куда включена услуга терапевтического ангиогенеза.

Компания продолжает продвижение в Неоваскулгена® в медицинском сообществе и расширяет информированность сосудистых и эндоваскулярных хирургов, подологов о терапевтическом ангиогенезе – новом методе лечения пациентов с ишемией тканей.

В 2020-21 гг. продолжилась *2 фаза клинических исследований эффективности применения Неоваскулгена® у пациентов с СДС - синдромом диабетической стопы* (в 2019 году от фонда «Сколково» был получен грант). Расширение показаний к применению препарата также планируется в области лечения нешунтируемых ишемических поражений миокарда (ИБС). Несмотря на большие затраты на лечение и реабилитацию больных с данным диагнозом, качество их жизни и трудоспособность не восстанавливаются, выживаемость остается низкой. По данным ФГБУ НМИЦ ССХ им. Бакулева таких больных в РФ регистрируется не менее 8 000 человек в год. Дочерней компанией ПАО «ИСКЧ» – ООО «Ангиогенезис» – разработан протокол регистрационного клинического исследования I фазы, который подается в Минздрав РФ.

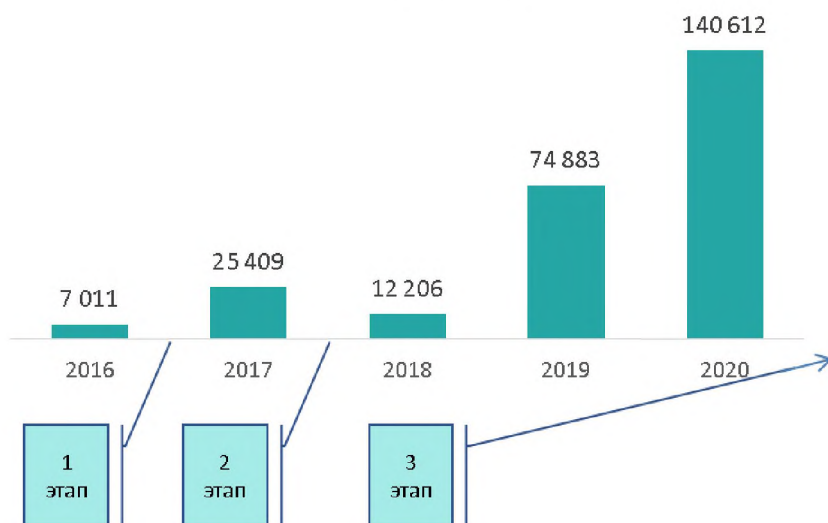
С целью активизации работы по выводу российского Неоваскулгена® на внешние рынки, в 2020 году было *разработано STD досье на препарат, что дает возможность трансфера производства и проведения регистрации в зарубежных странах*. Расширена международная патентная защита по фармкомпозиции препарата: в 2020 году получены патенты в Европе, Индии, Китае, Мексике.

ИСКЧ также продолжает реализацию *проекта девелопмента препарата-кандидата на основе интеллектуальной собственности, связанной с российским препаратом Неоваскулген®, в США*. ИСКЧ принадлежит доля в компании Artgen, Inc. (маркетинговое название (DBA) - ArtGene Therapeutics), которая занимается девелопментом усовершенствованной версии Неоваскулгена для международного рынка. Проект осуществляется на средства ИСКЧ, а также с привлечением грантового финансирования и, впоследствии, других необходимых инвестиций. На сегодняшний день в Artgen сформирована команда профессионалов международного уровня, которая активно занимается получением разрешения на проведение I-й фазы клинических исследований.

!!! ИСКЧ является партнером (владельцем доли и части пакета IP) в российской компании ООО «Гистографт», которая занимается разработкой и внедрением инновационных [ген-активированных материалов](#) для регенерации различных тканей и восстановления органов.

Первое такое медизделие – первый в мире ген-активированный материал для костной пластики в виде гранул – ООО «Гистографт» зарегистрировал в РФ в апреле 2019 года. С 2020 года он внедряется в клиническую практику в области хирургической стоматологии и челюстно-лицевой хирургии под торговым наименованием «Гистографт». В основе данного остеопластического материала - биосовместимый матрикс-носитель (октакальциевый фосфат) и генная конструкция, кодирующая VEGF (фактор роста эндотелия сосудов) - активное вещество лекарственного препарата Неоваскулген®. В разработке находятся следующие 3 продукта из линейки ген-активированных остеопластических материалов – в виде геля, мембраны и персонализированных блоков, изготовленных с использованием трехмерной печати. Планируемая сфера применения – костная пластика в хирургической практике.

Динамика доходов от продаж Неоваскулгена® за последние 5 лет (МСФО), тыс. руб.



Коммерциализация Неоваскулгена®

Продажи препарата на российском рынке начались в 4 квартале 2012 г.

1 этап (2013-2016 гг.) – привлечение дистрибьютора для продвижения препарата на рынке

На этом этапе доходы Компании от реализации препарата значительно колебались, поскольку в 2013-2014 гг. была реализована крупная оптовая партия Неоваскулгена® дистрибьютору для продажи потребителю на рынок до октября 2016 года. Доходы ИСКЧ по данному контракту стоимостью 200 млн. рублей были отражены в выручке Компании за 2013 и 2014 гг., а в 2015 году, а также в течение большей части 2016 года составили незначительную сумму, поскольку данный основной дистрибьютор не производил крупных дополнительных закупок.

Первым значительным итогом работы по включению препарата в государственные программы финансирования лекарственной помощи населению, стало включение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), что стало первым шагом к увеличению госпитальных закупок. В список ЖНВЛП Неоваскулген® вошел с 2016 года по распоряжению Правительства РФ № 2724-р. от 26 декабря 2015 г., и в середине марта 2016 г. на него, как на препарат из списка ЖНВЛП, была зарегистрирована предельно допустимая отпускная цена от производителя – в размере 120 000 рублей без учета НДС за 1 упаковку (см: <http://gpls.rosminzdrav.ru/LimPriceArchive.aspx>). Стоимость курса лечения инновационным препаратом для пациента (двукратное инъекционное введение) составляла порядка 260 000 рублей.

2 этап (2017 г.) – создание своего Sales Forces

С января 2017 года Компания наращивает продажи Неоваскулгена®, создав собственную маркетинговую и коммерческую службу.

Ставя своей целью ускорение широкого внедрения Неоваскулгена® в медицинскую практику, а также стремясь содействовать быстрейшему импортозамещению малоэффективных зарубежных препаратов предыдущего поколения, Компания в 2017 году снизила цену на препарат в 2,5 раза, так что курс лечения для пациента стал стоить менее 99 000 рублей. Совет директоров ИСКЧ принял данное решение, ориентируясь также и на возможности государственного бюджета РФ в области здравоохранения (Компания рассчитывала на увеличение объемов продаж препарата в госпитальном сегменте - по планам государственных закупок для нужд лечебно-профилактических учреждений в РФ).

В 2017 году доходы от реализации Неоваскулгена® выросли по сравнению с 2016 годом в 3,6 раз.

Для того чтобы государственные ЛПУ могли получать возмещение за приобретение препарата от Территориального фонда медицинского страхования, было необходимо, чтобы он вошел в клинико-статистические группы (КСГ). Вхождение в КСГ, открывшее путь к кратному увеличению госпитальных продаж, стало вторым крупным итогом работы по продвижению Неоваскулгена® на рынке РФ.

(Приказом Минздрава РФ от 13.10.2017 № 804н «Об утверждении номенклатуры медицинских услуг» зарегистрирована медицинская услуга А25.12.001.001 «Назначение дезоксирибонуклеиновой кислоты плазмидной (сверхскрученной кольцевой двуцепочной) при заболеваниях периферических артерий». Приказом ФФОМС от 03.12.2018 №15031/26-1/И услуга вошла в КСГ круглосуточного и дневного стационара (ds36.00 и st36.003)).

3 этап (2018 г. – н.в.) – выделение Sales Forces в отдельное подразделение и начало стабильных госпитальных продаж

В июле 2018 ООО «НекстГен», куда ранее был выделен проект «Неоваскулген» из ПАО «ИСКЧ», учредило ООО «НекстГен Фарма», которое на основании лицензионного соглашения с ООО «НекстГен» со второго квартала 2019 года занимается организацией контрактного производства и оптовыми продажами препарата.

Снижение доходов от реализации Неоваскулгена[®] в 2018 году было связано с задержкой производства препарата. Однако были заключены контракты на его поставки с несколькими десятками ЛПУ.

За 2019 год доходы от продаж Неоваскулгена[®] выросли, по сравнению с 2018 годом, в 6 раз, что было связано, в первую очередь, с началом стабильных закупок со стороны ЛПУ, количество которых увеличилось в 2 раза.

В 2020 году был продемонстрирован двукратный рост продаж препарата, при адекватном увеличении числа ЛПУ, в которые поставляется Неоваскулген[®].

Операционные планы на краткосрочную / среднесрочную перспективу

Неоваскулген[®]

- Развитие деятельности собственной маркетинговой и коммерческой службы для увеличения продаж препарата в РФ, а также работы с профессиональным сообществом сосудистых и эндоваскулярных хирургов, подологов, организаторами здравоохранения в центре и в регионах с целью дальнейшего продвижения препарата на российском рынке (расширение госпитальных закупок препарата на основе его присутствия в списке ЖНВПЛ, а также КСГ; инициация региональных программ по борьбе с ишемией нижних конечностей с применением Неоваскулгена[®]) -> рост выручки.
- Работа по выводу российского Неоваскулгена[®] на рынки зарубежных стран (дистрибьюторские соглашения; работа партнеров по осуществлению регистрации) -> рост выручки.
- Развитие проекта девелопмента препарата-кандидата на основе Неоваскулгена[®] в США (контрактное производство, ДКИ, получение разрешения на начало 1 фазы КИ, проведение данной фазы).
- Работа по расширению показаний к применению Неоваскулгена[®]: СДС - проведение клинических исследований 2 фазы; ИБС - получение разрешения МЗ РФ и начало клинических исследований; заболевания, связанные с травмами периферических нервов – завершение ДКИ, получение разрешения МЗ РФ на начало КИ.

Работа на смежных рынках:

- Клиническая апробация и развитие продаж «Гистографта» - первого зарегистрированного медизделия из линейки ген-активированных остеопластических материалов на основе действующего вещества препарата Неоваскулгена[®] (первая сфера применения – направленная костная регенерация в стоматологии / костная пластика для дентальной имплантации).
- Расширение показаний к применению «Гистографта» (в области травматологии)
- Дальнейшее расширение линейки ген-активированных материалов других форм для хирургической костной пластики.

Конкурентное окружение и конкурентные преимущества инновационного препарата Неоваскулген[®]

На данный момент прямых конкурентов (т.е. с аналогичным механизмом действия) у Неоваскулгена[®] в России нет, на глобальных рынках – нет, а из локальных международных рынков – в 2019 году в Японии зарегистрирован геннотерапевтический препарат Collatagene[™] (плазмидный вектор с геном фактора роста гепатоцитов (HGF)), предназначенный, также как и Неоваскулген[®], для лечения хронической ишемии нижних конечностей (подробнее см.: <https://hsci.ru/news/vtoroi-v-mire-gennoterapevticheskii-preparat-dlya-lecheniya-ishemii-vklvuchen-v-nacionalnuvu-sistemu-strahovaniva-vaponii>).

Неоваскулген[®] представляет собой *двойную инновацию*: действующее вещество – генная конструкция, принцип действия – индукция роста кровеносных сосудов (ангиогенез). Неоваскулген[®] является

препаратом first-in-class – «первым в классе» препаратом с механизмом действия неоваскуляризации (препаратом для терапевтического ангиогенеза). Появление прямых аналогов препарата на фармацевтическом рынке РФ в краткосрочной перспективе не ожидается.

Потенциально возможные конкуренты для Неоваскулгена® – прототипы препаратов, находящиеся на разных стадиях клинических исследований. В случае успеха, они могут выйти на рынок не ранее, чем через несколько лет.

- В США – порядка 50 инновационных препаратов для лечения ХИНК/КИНК, проходящие клинические испытания, однако большинство из них – на основе клеточной терапии и только несколько из них – геннотерапевтические.
- В стадии изучения – различные механизмы доставки гена VEGF, а также иные биологические агенты, вызывающие ангиогенез. В числе компаний, ведущих такие исследования - AnGes, Sanofi, VM Biopharma, Juventas Therapeutics, Multigene Vascular Systems, и др. Клинические исследования идут на разных стадиях (от 1 до 3).
- Некоторые компании приостановили КИ 3 Фазы (AstromBioscience с клеточным препаратом для лечения КИНК Ixmyelocel-T) или не добились в ней успеха (Sanofi-Aventis в ходе исследования TAMARIS /препарат ангиогенного действия NV1FGF/).

В качестве потенциальных конкурентов препарата в долгосрочной перспективе могут выступать и разработки в области искусственных органов (сосудов). В 2015 году группа учёных из Ливерморской национальной лаборатории им. Э. Лоуренса (США) заявили о первых успехах в этой области: в лабораторных условиях с помощью технологий 3Д-принтинга был получен искусственный кровеносный сосуд. В данном направлении работают также учёные в других странах, в частности, в Японии.

Также, потенциально, на мировой, в т.ч. российский, рынок может выйти Collatagene™ (см. выше).

Возможные не прямые конкуренты Неоваскулгена®, применяемые для лечения пациентов с ишемией нижних конечностей.

Есть ряд лекарственных препаратов, применяемых для лечения ишемии нижних конечностей.

Например, при хронической стадии ишемии (2А-2Б стадии по классификации А.В. Покровского-Фонтейна) используются препараты из групп *ангиопротекторов, антиагрегантов*, которые способствуют временному уменьшению симптомов заболевания за счет улучшения реологии крови. При критической стадии ишемии рекомендованы к применению препараты группы *простагландинов*.

Но и при хронической и при критической стадии ишемии есть определенный процент больных, для которых недостаточно эффективно применение указанных выше лекарственных препаратов и для таких пациентов планируется зафиксировать в стандартах лечения ХИНК/КИНК и/или клинических рекомендациях возможность применять Неоваскулген® вместо, последовательно или параллельно с названными препаратами консервативной терапии.

Основные препараты консервативной терапии, применяемые сейчас для лечения ишемии нижних конечностей:

При ХИНК:

МНН Пентоксифиллин – в связи с небольшой стоимостью препарат используется в клинической практике, но при этом эффект применения данного препарата достаточно низкий.

МНН Цилостазол – улучшает ДБХ у больных с ХИНК ст.1 и 2. Однако не каждый пациент положительно реагирует на препарат, прекращение его приема через 6 мес. приводит снова к уменьшению ДБХ, а для пациентов с сердечной недостаточностью, принимающих антикоагулянты, использование Цилостазола нежелательно из-за серьезных побочных эффектов.

МНН Сулодексид – препарат обладает комплексным действием: антитромботическим, антиадгезивным, гиполипидемическим, антикоагулянтным, фибринолитическим и ангиопротективным. Может применяться при различных заболеваниях. При ХИНК приводит к увеличению ДБХ на 95%. Применяется в инъекционной и таблетированной форме. Требуется повторное применение препарата через 6 месяцев.

При КИНК (3 и 4 ст. ХИНК) – для уменьшения болевого синдрома:

Для снижения сосудистого тонуса и уменьшения вязкости крови применяют Простагландины, которые действуют симптоматически с сохранением эффекта в течение 6 – 8 месяцев, т.е. курс лечения необходимо повторять с той же периодичностью – примерно раз в 6-8 месяцев. При этом стоимость курса лечения Неоваскулгеном® получается ниже средней стоимости курсов лечения препаратами группы Простагландинов в течение 3-х лет.

Ключевое отличие Неоваскулгена® от данных препаратов заключается в механизме действия, который обеспечивает более высокую эффективность и длительность клинического эффекта.

Упомянутые препараты оказывают только симптоматическое действие, тогда как Неоваскулген® действует на основные звенья развития ишемии нижних конечностей – т.е. на патогенез заболевания. Механизм действия Неоваскулгена® обеспечивает образование новых коллатеральных /обходных/ сосудов (ангиогенез), тем самым кардинально улучшая кровоснабжение конечности, вследствие чего обеспечивается длительный лечебный эффект, т.е. стабилизация течения заболевания, что, в свою очередь, ведет к улучшению качества жизни пациента.

Неоваскулген® имеет долгосрочный эффект (5 лет по опубликованным данным) и может эффективно применяться у пациентов как с ХИНК, так и с КИНК (охватывает стадии 2а-3 по Покровскому-Фонтейну), а также как у неоперабельных, так и у операбельных пациентов (для улучшения результатов реконструктивных операций).

Также «конкурентными» для Неоваскулгена® можно назвать *хирургические методы лечения* (хирургические методы восстановления кровоснабжения - открытые артериальные реконструкции и, особенно, эндоваскулярные операции, которые переживают бурный рост в течение последних 3 лет). Препарат не заменяет хирургического лечения и, если оно показано, Неоваскулген® может использоваться для увеличения эффективности проводимой открытой или эндоваскулярной операции, а также для увеличения длительности полученного эффекта (сохранность проходимости шунта, развитие сосудистой сети вокруг облитерировавшегося стента и т.п.). Однако в случаях, когда операция невозможна, Неоваскулген® остается одним из немногих шансов сохранить конечность.

Конкурентные преимущества Неоваскулгена® на рынке терапии ХИНК/КИНК основываются на следующем:

- Долгосрочный эффект – по данным клинических исследований, терапевтический эффект после курса Неоваскулгена® сохраняется в течение 5 лет и более (публикация по агрегированным данным по результатам 5-летних наблюдений: http://www.pirogov-vestnik.ru/upload/iblock/4f1/2018_3_13.pdf – на русском языке); <https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC6116753/> – на английском языке).
- Препарат может применяться как комбинированная терапия в сочетании с хирургической процедурой реваскуляризации у операбельных пациентов (для улучшения отдаленных результатов реконструктивных операций), или как единственно возможная терапия у неоперабельных пациентов с прогрессирующим, несмотря на консервативную терапию, течением болезни.
- Препарат оказывает эффект как при хронической форме заболевания (ХИНК), так и при критической (КИНК) – охватывает 2а, 2б и 3 стадии заболевания по классификации Покровского-Фонтейна.
- Плазмидный вектор, используемый в молекуле Неоваскулгена®, не вызывает иммунных реакций и не встраивается в геном клетки, что нивелирует возможные риски развития онкологических заболеваний – подтверждено клиническими исследованиями препарата, а также результатами отсроченных наблюдений (в течение 5 лет по опубликованным данным);
- Препарат значительно улучшает дистанцию безболевого ходьбы (ДБХ) по результатам долгосрочных наблюдений. В частности, наиболее значимым является терапевтический эффект у пациентов с КИНК без гангрены (3 стадия ишемии нижних конечностей по классификации Покровского-Фонтейна, характеризующаяся уже болями в покое или ночью) – увеличение ДБХ в 5-7 раз (до 700%).
- Применение Неоваскулгена® для лечения пациентов с ишемией нижних конечностей имеет экономические преимущества за счет значительного улучшения качества жизни, уменьшения частоты госпитализаций и ампутаций. Курс лечения Неоваскулгеном® проводится 1 раз и не требует повторного курса, как минимум в течение 5 лет, в то время как терапия другими применимыми препаратами стандартной консервативной терапии проводится с высокой периодичностью – каждые 6-8 месяцев.

SPRS®-терапия (Service for Personal Regeneration of Skin) – инновационная медицинская технология применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи

SPRS®
Т Е Р А П И Я



Комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений включает:

- Проведение персонализированной диагностики состояния кожи (оценка регенераторного и пролиферативного потенциала популяции фибробластов в коже пациента /методом клонального анализа/) – Паспорт кожи®;
- Курс терапии кожи клеточным препаратом, содержащим собственные дермальные фибробласты пациента;
- Долгосрочное криохранилище культуры аутофибробластов кожи пациента.

Механизм действия SPRS®-терапии основан на дозированном введении в проблемные области кожи её функционально-активных клеток — собственных (аутологичных) дермальных фибробластов.

Фибробласты, синтезируя коллаген, эластин, гиалуроновую кислоту и другие компоненты межклеточного матрикса, эффективно восстанавливают микроструктуру кожи и стимулируют естественные процессы ее обновления.

В результате увеличивается толщина и упругость кожи, снижается ее рельефность, улучшаются цвет и контуры, уменьшается количество и глубина морщин.

По результатам клинических исследований на текущий момент, эффект после курса SPRS-терапии® носит нарастающий до 12 месяцев характер и сохраняется не менее 2-х лет.

Услуга была выведена на рынок РФ, начиная с января 2011 года.

Разработчик технологии и обладатель IP – ООО «Витацел» (дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» с 2010 года). Разрешение на применение технологии получено ИСКЧ в декабре 2009 г. («Забор, транспортировка, выделение, культивирование, криоконсервирование, хранение и использование аутологичных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи»). В течение 2010 года были проведены клиническая апробация и дополнительные клинические исследования, по результатам которых в технологию были внесены изменения и затем зарегистрированы (ФС №2009/398 в ред. от 21.07.2010) - с целью уточнения учреждений, в которых может применяться технология, а также требований к ним.

Услуга предоставляется, в основном, через клиники эстетической медицины г. Москвы и г. Санкт-Петербурга. Помимо этого, растет количество сотрудничающих клиник в регионах России, а также СНГ (по состоянию на 31.12. 2020 г. – в 18 городах). Всего услугу оказывают сейчас свыше 100 клиник эстетической медицины.

Общее количество первичных пациентов, воспользовавшихся услугой с момента её выхода на рынок, на текущий момент превышает 1800 человек. Более 80% пациентов обращается повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Оказание повторной услуги обходится дешевле, поскольку для изготовления клеточного препарата используется уже сохраненный банк собственных фибробластов кожи пациента. Таким образом, общее увеличение количества заявок на различные сервисы в рамках услуги SPRS®-терапия (как первичные, так и вторичные обращения) призваны обеспечить стабильность/рост выручки.

Компания ООО «Витацел» получила и далее расширяет международную патентную защиту уникальной диагностической составляющей технологии SPRS-терапия® – персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®).

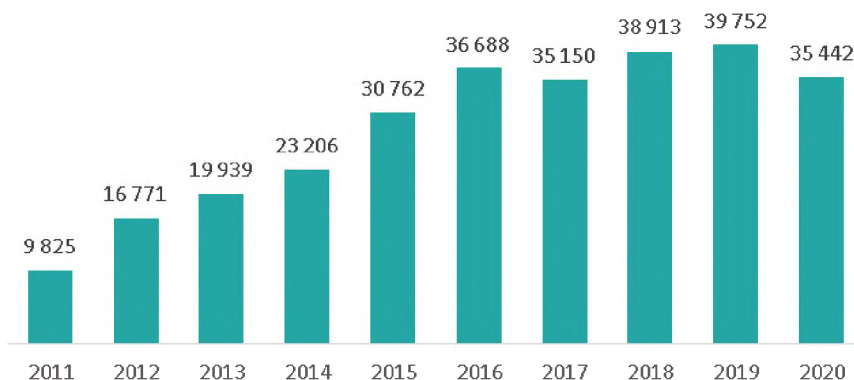
Доходы от услуги SPRS®-терапия, включая долгосрочное хранение собственных фибробластов кожи пациентов в криобанке, составили по итогам 2020 года 35,442 млн. рублей (3,27% от консолидированной выручки Компании) – снижение на 10,8% по сравнению с 2019 годом.

Уменьшение доходов от продаж услуги SPRS®-терапия связано со снижением потребительской активности и ограничениями, вызванными пандемией новой коронавирусной инфекции.

Негативная экономическая и бизнес-ситуация в стране в связи с пандемией COVID-19, начавшейся в марте 2020 года, привела к падению потребительского спроса. Так как услуга SPRS®-терапия находится в премиальном сегменте рынка, нестабильное экономическое положение потенциальных клиентов существенно влияет на количество первичных обращений. Помимо этого, в период карантинных мер клиники эстетической медицины вообще приостановили работу.

Таким образом, продолжающееся падение общего располагаемого дохода в стране, а также ограничительные меры в связи с эпидемиологической обстановкой не позволили реализовать планы по продаже услуги.

Динамика выручки от услуги SPRS®-терапия
(МСФО), тыс. руб.



!!! Проект "Персонализированные тканеинженерные биокомпозиты для восстановления мягких тканей пародонта" - SPRG®-терапия (Service for Personal Regeneration of Gum).

SPRG®-терапия – это персонализированная клеточная технология, направленная на коррекцию мягких тканей пародонта (устранение рецессий и дефицита десны) посредством применения аутофибробластов слизистой оболочки полости рта. Разрешение на применение данной новой медицинской технологии ИСКЧ получил от Росздравнадзора РФ в декабре 2010 г. (ФС № 2010/419 от 09.12.2010).

Совместно с клиникой "МЕДИ" (СПб.) разработана инновационная технология, не имеющая аналогов в мире, на основе использования биотрансплантата, состоящего из скаффолда, полученного из собственных тканей пациента, и аутологичных фибробластов десны – для формирования прикрепленных тканей и пластики рецессий десны. Проведено пилотное клиническое исследование, клинические наблюдения 2018-2020гг., по результатам которых представлены:

- Два доклада на международных стоматологических конференциях (Швейцария, Испания)
- ООО «Витацел» получен патент: "Способ изготовления биотрансплантата, биотрансплантат для устранения рецессий десны и восстановления утраченного десной объема, способ устранения рецессий десны и восстановления утраченного десной объема" (RU 2700510 С1).
- Подана международная заявка РСТ (США, Германия, Китай, Израиль, Швейцария, Япония).
- Подана статья в англоязычный журнал: E. Gusarina, A. Zorina, P. Kopnin, V. Zorin. "Treatment of multiple gingival recessions in maxillary anterior teeth using PRF and autologous gingival fibroblasts. clinical cases (The use of autologous gingival fibroblasts for the treatment of multiple recessions. Case series)".

Для регистрации БМКП в соответствии с законом 2017 года осуществляется работа по привлечению инвестиций.

!!! Проект «Новая технологическая платформа (SPRS®-терапия) на основе фибробластоподобных клеток человека для лечения больных буллезным эпидермолизом».

В январе 2020 года ПАО «ИСКЧ» приобрело 60%-ю долю в ООО «Скинцел», зарегистрированном в марте 2018 года. Компания осуществляет научные исследования и разработки с целью создания метода лечения пациентов с буллезным эпидермолизом на основе трансплантации аллогенных фибробластоподобных клеток человека.

Здесь разработанная коллективом ООО «Витацел» SPRS®-терапия рассматривается в качестве технологической платформы для проведения клеточной терапии пациентам с буллезным эпидермолизом ("Люди-бабочки"). Получение фибробластоподобных клеток от молодых, здоровых доноров позволяет создать криобанки культур фибробластов и использовать их для лечения. Проведены ограниченные клинические исследования по доказательству безопасности и эффективности данной клеточной технологии.

Планы по проектам

- Дальнейшее продвижение услуги SPRS[®]-терапия на рынке посредством расширения работы в профессиональном сообществе эстетической медицины (информационная, научная работа, наращивание числа клиник-партнеров), а также среди конечных потребителей (в т.ч. через социальные сети в Интернете).
- Активная защита интеллектуальной собственности и торговых марок.
- Продолжение исследований и разработок на базе ООО «Скинцел»: использование технологической платформы SPRS[®]-терапии для создания инновационных биомедицинских продуктов на основе аллогенных фибробластоподобных клеток человека с целью лечения буллезного эпидермолиза.

Основные тенденции развития отрасли в мире и в РФ

Развитие SPRS[®]-терапии соответствует восходящему тренду персонализированной медицины и вниманию к профилактике.

Зарегистрированные клеточные технологии в эстетической медицине (мировой и российский рынки):

1. SPRS[®] – терапия (коррекция возрастных и рубцовых дефектов кожи), Россия
2. LaViv[®] – therapy (Fibrocell, США) (коррекция морщин в области носогубных складок)
3. PRP (platelet-rich plasma) / плазма обогащенная тромбоцитами и лейкоцитами (США, Европа, Россия)
 - косметология (возрастные изменения кожи)
 - терапевтическая трихология
 - пластическая/реконструктивная хирургия (при липофиллинге лица и тела)
4. Celution[®] 800/CRS Device (Cytori, США);
 - пластическая/реконструктивная хирургия (при липофиллинге лица и тела)

Конкурентное окружение

По состоянию на 31.12.2020 г. ИСКЧ является единственной компанией в мире, которая не только имеет разрешение на оказание услуги коррекции возрастных и рубцовых изменений кожи с помощью аутологичных дермальных фибробластов, но и активно предоставляет данную услугу (в т.ч. для зарубежных пациентов).

Для аналогичного применения официально были одобрены ещё только две клеточные медицинские технологии: LaViv ([Fibrocell Science, Inc.](#), США (не присутствует на ранке с сентября 2016 г.) и Fibroelastan[®], Россия (не присутствует на рынке с 2015 года).

Конкурентным преимуществом услуги SPRS-терапия[®] является входящий в её состав комплекс диагностических процедур, который позволяет применить персонализированный подход - составить *Паспорт кожи*[®] - индивидуальную программу коррекции дефектов и профилактики старения кожи пациента, в т.ч. с помощью клеточной терапии. Персонализированная диагностика состояния кожи пациента также позволяет предостеречь от агрессивных косметологических процедур (лазерная терапия, радиотерапия и пр.), которые принесут вред, если применяемым методом клонального анализа выявлен низкий регенераторный и пролиферативный потенциал популяции фибробластов в коже пациента.

Суспензия аутологичных дермальных фибробластов LaViv (Fibrocell, США).

Пройдены все фазы клинических исследований FDA (Управление за контролем продуктов и лекарственных препаратов США), пролечено более 1 450 пациентов. В июне 2011 г. получена лицензия FDA на применение для коррекции морщин в области носогубных складок. Выход на Российский рынок компании маловероятен, ввиду технических и правовых аспектов. Стоит отметить, что в 2013 году компания Fibrocell перестала заниматься активным развитием рынка услуги LaViv и переключилась на разработки в области терапии орфанных заболеваний, (буллезный эпидермолиз) а в сентябре 2016 г. полностью вывела технологию LaViv с рынка.

Суспензия аллогенных фибробластов пуповины человека Fibroelastan (Россия). Получено разрешение Росздравнадзора на применение в январе 2011 года, в это же время препарат был выведен

на косметологический рынок. Препарат содержит фибробласты, полученные из чужеродного материала – пуповины человека, и поэтому его применение всегда связано с наличием риска контаминации инфекциями, неизвестными на сегодняшний день, а также риском развития аллергических реакций. Длительность клинического эффекта около 6-8 месяцев и выражается в повышении эластичности кожи, выравнивании микрорельефа кожи и улучшении цвета лица. Продукт не представлен на рынке с 2015 года.

Косвенное конкурентное окружение технологии SPRS-терапия® представлено альтернативными препаратами и заместительными косметологическими процедурами. Тем не менее, ни один из существующих методов косметологии и anti-age не добивается результатов, которые возможны только с применением SPRS-терапии – высокого качества кожи (увеличение ее толщины и увлажненности, уменьшения количества и глубины морщин, улучшение цвета лица) за счет естественных биологических процессов, осуществляемых функционально-активными трансплантированными фибробластами.

Перечисленные далее методы косметологии и anti-age с одной стороны являются альтернативными, а с другой стороны – прекрасно сочетаются с SPRS-терапией®, усиливая ее клинический эффект. Большинство врачей клиник-партнеров на основе перечисленных методов, включая SPRS-терапию® и данные Паспорта кожи®, составляют индивидуальные программы по уходу за кожей, что позволяет поддерживать состояние кожи в неизменно хорошем состоянии в течение длительного времени.

1) Лазерные технологии, в частности - неаблативный фракционный лазерный фототермолиз. Суть метода заключается в микроскопическом термальном фракционном повреждении дермы, в процессе восстановления которой происходит ремоделирование коллагена (разрушение старого и активация неоколлагенеза) и других компонентов дермы, увеличение количества фибробластов за счет стимуляции их пролиферации. Как следствие - улучшение состояния микроструктуры дермы, клинически выражающееся выравниванием общего тона кожи и незначительным лифтинговым эффектом. Курс состоит из 3-5 процедур с интервалом 3-4 недели, повтор - 1 р/год.

2) Биоревитализация – интрадермальные инъекции гиалуроновой кислоты (ГК) на основе стабилизированной и нестабилизированной ГК. ГК – один из главных компонентов основного вещества дермы. Благодаря способности связывать и удерживать большое количество воды ГК поддерживает гидратацию, тургор и эластичность кожи. Интрадермальное введение препаратов на основе ГК способствует повышению объема и гидратации дермы, увеличению новообразованного коллагена. Курс терапии состоит из 2-3-х процедур. Проводят курс, как правило, 2-3 раза/год.

3) Ботокс. Препарат, содержащий ботулотоксин (токсин, вырабатываемый бактериями *Clostridium botulinum*), который вводят внутримышечно. Основная суть применения – нарушение иннервации мышцы, которая теряет способность к сокращению, что приводит к разглаживанию покрывающей ее кожи. Препарат действует 3-4 мес. Повторяют инъекции ботокса через 6 мес.

4) PRP-терапия. PRP - обогащенная аутологичными тромбоцитами плазма крови. Тромбоциты служат богатым источником факторов роста/ цитокинов. Высвобожденные после активации тромбоцитов факторы роста связываются с соответствующими рецепторами, расположенными на поверхности фибробластов и других клеток, тем самым стимулируя их функционирование. Это приводит к индукции неоколлагенеза, улучшению кровоснабжения ткани, что сопровождается улучшением текстуры кожи, уменьшением глубины морщин.

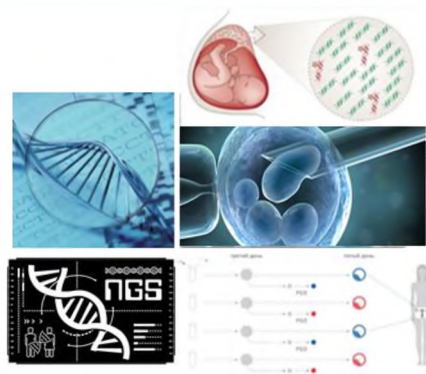
Конкурентные преимущества

- Уникальная запатентованная в РФ технология, защищённая на международном рынке научной сложностью повторения результата.
- Известный с 2011 года в профессиональном сообществе бренд SPRS®-терапия, а также Паспорт кожи® (защищенные торговые знаки)
- Развитая сеть партнёров – договоры с более 100 клиниками, предоставляющими услугу в Москве, Санкт-Петербурге и крупнейших городах 17 регионов РФ.
- По данным наблюдений за состоянием кожи пациента после применения SPRS®-терапии, длительность клинического эффекта SPRS®-терапии – не менее 2 лет.

Проект Genetico® – социально-значимый проект ИСКЧ по внедрению и развитию новых методов генетической диагностики для профилактики и лечения тяжелых заболеваний, а также новых технологий генетических исследований для медицинских и научных целей



future inside
Genetico®



Услуги проекта Genetico®, который реализуется с 2013 года, предоставляет компания «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (Центр Генетики и Репродуктивной медицины «ГЕНЕТИКО» /DBA - «Центр Genetico®» или Генетико®/), ставшая в апреле 2021 года акционерным обществом.

На сегодня Центр Genetico® – один из крупнейших лабораторно-производственных комплексов в России, построенный по стандартам GLP. Услуги генетических исследований и тестирования предоставляют 4 [лаборатории Центра Genetico®](#) – Лаборатория NGS, Лаборатория НИПТ, Лаборатория онкогенетики, Лаборатория генотипирования.

Центр Genetico® – один из лидеров российского рынка медицинского генетического тестирования. Компания работает в области репродуктивной генетики, онкогенетики (онкоскрининг и тестирование для таргетной терапии опухолей), NGS-секвенирования для диагностических и научных целей, биоинформатики. [Центр Genetico®](#) внедряет новые методы и инструменты для профилактики, диагностики и лечения заболеваний, новые технологии генетического анализа, разрабатывает собственные тест-системы. В фокусе разработок – социально-значимые заболевания и репродуктивная медицина: в частности, генетическое профилирование опухолей с целью [таргетного лечения](#) онкозаболеваний и панели на [наследственные формы рака](#). [НИПТ](#) и [ПГТ](#), исследование геномов и экзомов с целью персонализированного уточнения диагноза и подбора действенной терапии.

Центр Genetico® развивает направление персонализированной медицины и оказывает широкий спектр медико-генетических услуг как для врачей, так и для пациентов, делая акцент на их комплексности. Так сформированная компанией всесторонняя линейка сервисов в области репродуктивной генетики охватывает потребности всего репродуктивного цикла – от периода подготовки к беременности до первого года жизни родившегося ребенка и, среди прочих, включает НИПТ (неинвазивное пренатальное тестирование на тяжелые наследственных патологии плода по крови матери), ПГТ (преимплантационное генетическое тестирование эмбрионов в цикле ЭКО), тестирование при бесплодии и невынашивании беременности, пренатальный скрининг на носительство моногенных заболеваний при планировании беременности, неонатальный скрининг.

Комплекс лабораторий Центра Genetico® осуществляет генетические исследования в различных областях на основе технологий различной сложности, обладая всеми видами применяемого для этого современного оборудования. Компания имеет собственный штат биоинформатиков, которые занимаются расшифровкой полученных данных и их интерпретацией, а также собственную медико-генетическую службу (консультации врачей-генетиков).

Проект Genetico® поддерживается государственными институтами развития, поскольку имеет целью снижение показателей младенческой и детской смертности, инвалидности, а также увеличение рождаемости. В частности, развитие проекта было поддержано [Биофондом РВК](#) (в 2014-2020 гг.), а также [Фондом развития промышленности](#) (ФРП) Минпромторга РФ (с 2016 г.).

Доходы от услуг медицинского генетического тестирования и генетических исследований, предоставляемых Центром Genetico®, составили в 2020 году 328,962 млн. рублей (30,35% от консолидированной выручки Компании) – снижение по сравнению с 2019 годом на 16,3%.

Уменьшение доходов связано с падением потребительской активности вследствие ограничений, введенных для борьбы с распространением коронавирусной инфекции (приостановка работы поликлиник и медцентров, центров ЭКО, ограничение свободного передвижения населения), а также общего негативного влияния пандемии COVID-19 на экономику страны и материальное положение населения, включая перенос принятия репродуктивных решений.

Однако основные рынки услуг Genetico® по-прежнему далеки от насыщения и, несмотря на падение в период пандемии, имеют существенный потенциал роста.

В 2020 году Компания продолжила развитие направлений деятельности Центра Genetico[®], ключевое внимание уделив развитию направления онкоскрининга и генетического профилирования опухолей для таргетного лечения онкозаболеваний, а также расширению спектра услуг NGS-секвенирования для диагностических целей (персонализированное уточнение диагноза и подбор действенной терапии).

Был разработан и начал внедряться в клиническую практику *тест Onconetix* для поиска мутаций в опухоли. Расширилась аудитория потребителей услуг медицинского NGS-секвенирования: клиники и специалисты, занимающиеся офтальмологией, кардиологией, неврологией, эпилептологией, психиатрией, кожными заболеваниями, почечной патологией, нарушениями иммунитета, стали чаще направлять своих пациентов на эти исследования, чтобы получить данные для верификации диагноза и возможного расширения терапевтических опций.

В области репродуктивной генетики, где позиции Компании традиционно сильны, было продолжено развитие направлений ПГТ (преимплантационное генетическое тестирование) и НИПТ (неинвазивное пренатальное тестирование).

В 2020 году Центром Genetico[®] была расширена линейка услуг в области ПГТ-А: теперь ПГТ на хромосомные аномалии («Эмбриотест») проводится методом NGS в разном разрешении, что подразумевает гибкое ценообразование и возможность выбора теста в зависимости от каждого конкретного клинического случая.

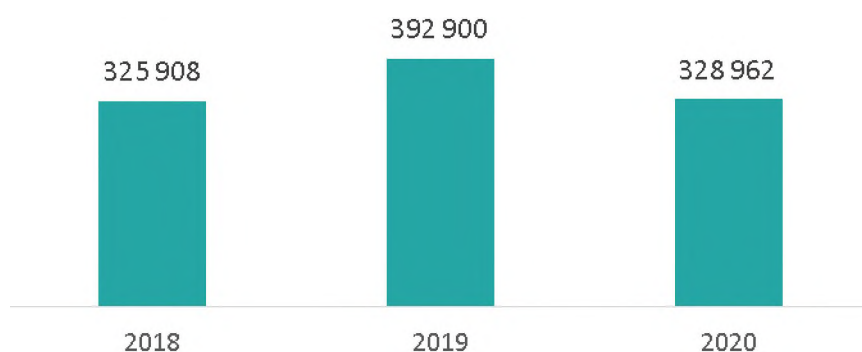
В области НИПТ ключевая цель Компании – вывести на рынок собственную высокоточную тест-систему, которая будет оптимизирована по себестоимости и после регистрации может быть включена в ОМС.

Сервисы, обеспечившие большую часть доходов в 2020 году: ПГТ, NGS-секвенирование для диагностических и научных целей, НИПТ Пренетикс.

!!! В целях развития бизнеса ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» – компания-оператор услуг Центра Genetico[®] – летом 2020 года разместила на Московской Бирже 5-летние облигации на сумму 145 млн. рублей.

Из других корпоративных событий данной компании следует отметить, что в ноябре-декабре 2020 года доля Биофонда РВК, который являлся соинвестором проекта с 2014 года, перешла во владение Группы ИСКЧ и её основателя Артура Исаева. В апреле 2021 года ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» приобрело статус акционерного общества (с 27.04.2021 г. – АО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»).

Динамика доходов от продаж услуг генетических исследований Центра Genetico[®] за последние 3 года (МСФО), тыс.руб.



Основные операционные планы

Развитие услуг медико-генетических лабораторий Центра Генетики и Репродуктивной Медицины Genetico®

Продвижение линейки услуг генетических исследований и консультирования в медицинском сообществе и среди конечных потребителей; расширение партнерской сети и географии продаж -> рост доходов:

- расширение объемов и географии продаж неинвазивного пренатального исследования Пренетикс: на базе трансфера технологии НИПТ Harmony™ и локализации производства услуги в РФ (первая в СНГ специализированная лаборатория полного цикла НИПТ, оснащенная Roche), а также за счёт выведения на рынок *собственного НИПТ*, имеющего более широкие возможности, удовлетворяющие потребностям рынка;
- поддержание лидерских позиций на рынке услуг ПГТ; рост присутствия в регионах;
- развитие и расширение географии продаж Лаборатории онкогенетики (онкоскрининг на наследственные формы рака, генетическое профилирование опухолей для подбора таргетной терапии)
- развитие продаж существующих диагностических панелей и тестов на отдельные категории и случаи заболеваний и патологических/проблемных состояний, в т.ч. в области репродукции, а также вывод на рынок новых услуг;
- запуск более доступных для потребителей форм панелей/тестов.

Продвижение услуг NGS-лаборатории – секвенирование для медицинских и научных целей

Развитие проекта в области онкогенетики: вывод и продвижение на рынке собственных тест-систем, в т.ч. различных вариантов теста Onconetix для генетического профилирования опухолей в целях таргетной терапии онкологических заболеваний, регистрация тест-системы и работа над включением в ОМС.

Завершение разработки собственной высокоточной тест-системы для НИПТ и вывод продукта на рынок, регистрация тест-системы и работа над включением в ОМС.

Разработка новых методов ПГТ, в т.ч. так называемого неинвазивного ПГТ, не требующего биопсии эмбриона.

Развитие медико-генетической службы.

Развитие и популяризация преконцепционного скрининга (скрининга на носительство наследственных заболеваний при планировании беременности), а также онкоскрининга у здоровых людей.

Деятельность, направленная на актуализацию современных знаний о медицинской генетике среди врачей не генетиков.

Рынок и конкурентное окружение услуг проекта Genetico®

(Рынок генетических исследований, медицинской генетики (медицинского генетического тестирования) и репродуктивных технологий)

Медицинская генетика: основные тенденции развития рынка в мире и в РФ, положение Центра Genetico® на российском рынке

Медицинская генетика – это раздел медицины, изучающий явления наследственности и изменчивости, особенности проявления и развития нормальных и патологических признаков, зависимость заболеваний от генетической предрасположенности и условий окружающей среды.

Генетическое тестирование – это анализ генетической информации, которая содержится в генах и хромосомах, для выявления генетических факторов заболевания или патологии (например, в области репродукции). Генетическое тестирование проводится для прогнозирования риска заболевания (выявление предрасположенности), определения носительства (для людей, не имеющих заболевания, но являющихся носителями патогенного варианта гена), уточнения диагноза заболевания или определения предполагаемого хода развития заболевания.

Существует несколько направлений генетического тестирования: цитогенетическое исследование, молекулярная генетика, онкогенетика, репродуктивная генетика (преконцепционный скрининг, пренатальный скрининг, НИПТ, ПГТ и др.). Исследуется ДНК человека, выделенная из клеток крови, тканей.

Глобальный рынок генетического тестирования может достичь объёма в \$29 млрд. к 2026 году (по данным Global Markets Research).

По другим данным - по итогам 2020 года мировой рынок генетического тестирования превысил \$14,9 млрд., и может достигнуть \$31,9 млрд. к 2027 году (по данным Global Market Insights, Inc.: <https://www.gminsights.com/industry-analysis/genetic-testing-market>), показывая среднегодовые темпы роста в 11,6%. При этом более 50% всего рынка генетического тестирования составил сегмент онкологической диагностики (\$7,7 млрд.).

Расширение знаний о потенциальных преимуществах генетического тестирования, а также развитие лабораторных методов и накопление доказательной базы являются одними из главных драйверов роста рынка генетического тестирования.

Рост объёмов рынка генетического тестирования также обусловлен увеличивающейся частотой применения метода в онкологии, растущей осведомлённостью пациентов, а также востребованностью персонализированной медицины. Дополнительно на это влияют возрастающая продолжительность жизни и увеличение количества населения «в возрасте». На развитие рынка также оказывает влияние фактор роста хронических и онкологических заболеваний.

В настоящее время наиболее активно развиваются следующие направления медицинской генетики – репродуктивная генетика (планирование семьи и рождение здоровых детей), генетическая диагностика наследственных заболеваний и предиктивное тестирование (включая онкоскрининг), генетическое профилирование опухолей для таргетной терапии онкозаболеваний, фармакогенетика (исследование генома для назначения наиболее подходящих пациенту препаратов).

Согласно публикации Global Market Insights, лидерами глобального рынка медицинской генетики являются такие компании как: Abbott Molecular, Biocartis, Bayer Diagnostics, BioMerieux, Cepheid, Genentech, deCODEme, HTG Molecular Diagnostics, BGI, Celera Genomics, BioHelix, Genomictree, LabCorp Diagnostics, Myriad, Natera, MolecularMD, PacBio, 23andMe, Counsyl, Pathway Genomics, Roche Diagnostics, IntegraGen, Genomic Health, Qiagen, Siemens, Luminex and Sequenom.

Одним из сегментов на рынке медицинской генетики является так называемый DTC (direct-to-consumer) рынок. Его особенностью является передача данных анализа напрямую пациенту со стандартизированной машинной интерпретацией (23andMe). Минусами такого подхода являются низкая валидность теста, низкая степень применения таких результатов в профилактическом здравоохранении, а также частая необходимость дополнительных расходов на консультацию специализированного врача для интерпретации результатов и необходимость дополнительных уточняющих тестов.

В России рынок услуг в области медицинской генетики находится на стадии развития и пока не консолидирован, поэтому компании, занявшие сейчас мажоритарные позиции на рынке и сумевшие сохранить положительную репутацию, в будущем смогут доминировать уже на развитом рынке.

По данным консалтинговой компании IPT Group, доля России на мировом рынке генетических исследований составляет 0,5% или около \$60–65 млн. По мнению отечественных экспертов, российский рынок полностью следует мировым тенденциям развития: глобальный рынок в ближайшие годы будет расти благодаря удешевлению технологий анализа ДНК и росту инвестиций со стороны фармацевтических компаний.

Основные усилия игроков российского рынка направлены на формирование культуры генетического тестирования – повышение информированности потенциальных потребителей и врачей о целях и возможностях медицинской генетики, утверждение необходимости изменения существующего порядка оказания медицинской помощи путем перехода с акцента на лечение больных к профилактике здоровых людей.

Среди участников рынка РФ, предоставляющих услуги генетического тестирования – провайдеры зарубежных лабораторий, независимые коммерческие лаборатории, запатентованные испытательные лаборатории, лаборатории, которые являются частью комплексной системы здравоохранения или других

сетей, академические медицинские центры. Деятельность многих игроков зависит от зарубежных технологий и логистики, тем не менее, рынок быстро развивается и конкуренция растёт.

Несмотря на наличие конкурентной среды, позиции Центра генетики и репродуктивной медицины «ГЕНЕТИКО» (Genetico®) усиливаются за счет развития рынка и рекламной активности компании. Серьезным конкурентным преимуществом Центра Genetico® остается наличие собственной лабораторной базы. Наличие в её составе всех видов современного оборудования, применяемого для генетических исследований, является параметром, по которому компания опередила всех конкурентов на российском рынке.

Также важным отличием Центра Genetico® от конкурентов является комплексность услуг. Здесь сформирован полный спектр сервисов в области репродуктивной генетики – от периода преемупционной подготовки до первого года жизни родившегося ребенка, а также присутствуют разнообразные услуги по тестированию пациентов любых возрастов при подозрении на наследственную патологию – в разной ценовой категории в зависимости от методов и технологий.

При этом медико-генетическая Лаборатория Центра Genetico® постоянно расширяет перечень услуг по генетическому тестированию и консультированию, разрабатывает собственные тест-системы. Помимо медицинского генетического тестирования Центр Genetico® осуществляет деятельность в области генетического анализа, NGS-секвенирования для научных целей, биоинформатики.

На рынке РФ присутствуют несколько компаний, оказывающих примерно тот же спектр услуг с различными вариациями. К ним относятся: ООО «Геномед» (НИПТ «Панорама», «НИПС», генетические тесты, клинические экзомы), ООО «Проген» (ПГТ А, НИПТ «Панорама»), ООО «Медикал Геномикс» (ПГТ А, НИПТ «PrenaTest»), «ООО» Эвоген (НИПТ «Эвоген»), ООО «Ферст Генетикс» (ПГТ А, услуги по секвенированию экзона и генома) и др.

Также существуют государственные лаборатории, такие как МГНЦ, осуществляющие медико-генетическую диагностику различных состояний.

Объём рынка медицинского генетического тестирования в РФ, на текущий момент, сильно отстаёт от показателей развитых стран.

Объём российского рынка генетических исследований в 2018 году составлял около 1,5 млрд. рублей. По итогам 2021 года он может вырасти до 2,7 млрд. рублей, а в 2027 году, по оптимистичным прогнозам, достигнуть 32,7 млрд. рублей. Высокие темпы роста должен показать сегмент NGS-секвенирования, который проходит с 2017 года стадию формирования. Также высокий потенциал роста эксперты прогнозируют для НИПТ.

Развитие российского рынка услуг в области медицинской генетики ограничивают экономические факторы (финансовая состоятельность потребителей), малая информированность массы населения о сервисах генетического тестирования, а также определенные законодательные ограничения. Отсутствие регистрационных удостоверений на приборы и расходные материалы на территории РФ влечет за собой сложности регистрации услуг генетического тестирования, включения их в номенклатуру медуслуг Минздрава РФ, в реестр услуг, покрываемых ОМС. Таким образом, пока можно констатировать отсутствие полноценной государственной поддержки пациентов, нуждающихся в генетических исследованиях, поскольку большинство исследований, проводимых по современным методикам, не покрываются ОМС. В последнее время наблюдаются позитивные сдвиги. Например, НИПТ (неинвазивный пренатальный тест) с 2021 года является медицинской услугой, хотя, как и прежде, не покрывается ОМС.

Однако наблюдается тенденция роста Интерес государства к генетике и принятие государственных программ по развитию генетических технологий (Указ Президента от 28.11.2018 №680 «О развитии генетических технологий в РФ»).

Конкурентные преимущества Центра генетики и репродуктивной медицины Genetico® на рынке услуг генетического тестирования и медико-генетического консультирования основываются на следующих факторах:

- собственная высокотехнологичная производственная база, включающая несколько лабораторий (NGS, НИПТ, онкогенетика, ИФА, генотипирование);
- квалифицированный персонал;

- грамотная маркетинговая политика, активное маркетинговое сопровождение вывода новых услуг на рынок;
- гибкое ценообразование;
- высокое качество оказываемых услуг;
- применение референсных методов (для панельных исследований);
- благоприятный имидж;
- применение современных технологий скрининга, обеспечивающих максимальное покрытие (наибольшее количество точек по сравнению с конкурентами);
- собственные научные исследования;
- собственные разработки и вывод на рынок собственных продуктов – тестов, которые после регистрации могут быть использованы как самой компанией в оказании услуг, так и реализованы на рынке страны, а также могут войти в ОМС (панель Onconetix для генетического профилирования опухолей с целью таргетного лечения онкозаболеваний, собственный ИФА-тест для оценки уровня антител к вирусу SARS-CoV-2, а также ряд других готовящихся к выходу на рынок продуктов, разработанных с учетом имеющегося и прогнозируемого рыночного спроса, а также оптимизированные по производственной себестоимости (например, собственный высокоточный НИПТ).

Преимплантационное генетическое тестирование (ПГТ):

ПГТ-А (ПГТ эмбрионов на хромосомные аномалии до переноса в матку при проведении цикла ЭКО),

ПГТ-М (ПГТ эмбрионов на моногенные заболевания)

Основные тенденции развития сегмента рынка в мире и в РФ

Услуга преимплантационного генетического тестирования (PGT - ПГТ) в мире развивается уже 30 лет (1990 г. – первый ребенок, родившийся с помощью ЭКО с ПГТ). На рынке РФ ПГТ существует уже порядка 20 лет: ЦПСИР открыл ПГТ-лабораторию в 2001 году. Однако, необходимо отметить, что не единичное, а более широкое предоставление данной услуги насчитывает в мире – более 20 лет, а в России – 10 лет.

ПГТ-М позволяет проводить эффективную профилактику наследования эмбрионом моногенного заболевания при наличии у родителей статуса носительства или если в семье уже есть старший больной ребенок.

ПГТ на хромосомные аномалии (ПГТ-А) позволяет отбирать эмбрионы без хромосомных нарушений, в пределах разрешающей способности метода. Благодаря этому значительно повышается результативность цикла ЭКО, снижается вероятность рождения ребенка с хромосомными аномалиями, а также риск спонтанных аборт (потери беременности).

Технологии осуществления ПГТ постоянно совершенствуются.

В первую очередь, это связано с тем, что использование ПГТ-А позволяет не только родить здорового ребенка, но и, в первую очередь, существенно повысить результативность ЭКО. За последнее пятилетие к чиповой технологии проведения исследования повсеместно добавился метод NGS с разной разрешающей способностью, что позволяет пациенту подобрать необходимый вариант без излишних финансовых затрат.

Основным драйвером роста рынка ПГТ в РФ и в мире является увеличение количества клиник ВРТ, а также числа циклов ЭКО, включая те, которые проводятся с использованием ПГТ-А (в т.ч. в растущем числе случаев рождения детей в возрасте после 30 лет).

В странах Европейского союза и США, для увеличения эффективности возникновения беременности после переноса, уже порядка 30% всех ЭКО-циклов проводится вместе с ПГТ-А. При этом, по статистике, 50% эмбрионов имеют хромосомные аномалии – это значит, что при ЭКО без ПГТ-А есть риск невынашивания таких эмбрионов или рождения детей с генетическими нарушениями.

По данным Market Research Future, по итогам 2018 года, мировой рынок преимплантационного генетического тестирования оценивался в 375,8 миллионов долларов, на горизонте прогнозирования с 2019 по 2025 год, среднегодовые темпы роста прогнозировались на уровне 10,2%.

Пенетрация ПГТ на рынке ЭКО в России составляет в текущий момент порядка 6%. К 2025 году прогнозируется рост показателя пенетрации в сегменте ПГТ до 20%.

По данным Российской Ассоциации Репродуктологии Человека (РАРЧ) за период 2011-2017 гг. количество циклов ЭКО в России увеличилось с 57 тысяч в 2011 году до 140 тысяч в 2017 году (среднегодовые темпы роста составили 16%). При этом только в 4,4% циклов было проведено ПГТ. В 2018 году количество циклов ЭКО в РФ превысило 150 000 (по последнему опубликованному отчету РАРЧ) и в более 6% случаев было проведено ПГТ.

Конкурентное окружение в РФ

Спектр услуг по ПГТ, который оказывает Центр генетики и репродуктивной медицины Genetico[®], соответствует потребностям российского рынка ВРТ.

Компанию отличает использование современных технологий.

В период начала работы ПГТ-лаборатории Центра Genetico[®] (2013 год), выполнение ПГТ на хромосомные аномалии (ПГТ-А) с использованием метода, позволяющего анализировать лишь отдельные хромосомы, нарушения в которых могут привести к рождению ребенка с патологией, осуществляли в РФ ряд центров ВРТ.

В лаборатории же Центра Genetico[®] с самого начала деятельности анализ хромосомных аномалий в эмбрионах проводится по полному хромосомному набору клетки – 46 хромосомам.

Сначала ПГТ-А проводилось с помощью технологии aCGH (сравнительная геномная гибридизация на чипах), сейчас Genetico[®] преимущественно использует метод NGS (next generation sequencing – высокопроизводительное секвенирование), который основан на определении последовательности ДНК. В процессе NGS осуществляется высокопроизводительное прочтение участков ДНК всех 46 хромосом, а после программной обработки полученных данных делается вывод о количественных изменениях хромосомного материала.

С апреля 2020 года Центра Genetico[®] проводит ПГТ-А методом NGS («Эмбриотест») в трех разрешениях: высоком, базовом и начальном, что позволяет расширить возможности применения ПГТ и выбрать подходящий вариант исследования в каждом конкретном случае. При этом происходит и экономия средств пациента, поскольку разная разрешающая способность подразумевает разное ценообразование.

ПГТ эмбрионов на наличие хромосомных аномалий по полному хромосомному набору (46 хромосомам), с использованием собственных лабораторных мощностей, проводится, кроме Центра Genetico[®], ещё в 10 российских специализированных лабораториях, а также клиниках ВРТ.

В настоящее время в лаборатории Центра Genetico[®] разработаны тест-системы для 74 моногенных заболеваний (ПГТ-М), а также возможна разработка тест-системы для любого моногенного заболевания, диагностированного в семье, в максимально короткие сроки.

ПГТ на наличие моногенных наследственных заболеваний (ПГТ-М), кроме Центра Genetico[®], проводят в РФ ещё порядка 3 клиник ЭКО. В то же время Центр Genetico[®] ИСКЧ является единственным, который предоставляет как услугу ПГТ хромосомных aberrаций эмбриона по всему геному, так и услугу ПГТ моногенных заболеваний одновременно, с использованием одного образца. Основными игроками на рынке услуги ПГТ-М в России являются Центр Genetico[®] ИСКЧ (ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»), Клиника ЭКО «Поколение Некст», центр семейной генетики Family Genetics Laboratory, НИИ Медицинской генетики г. Томска, Медико-генетический центр «Геномед».

Помимо этого, в комплексе услуг Центра Genetico[®] по ПГТ присутствует услуга планирования и организации всех этапов преимплантационного генетического тестирования (от консультации семейной пары и определения возможности проведения, а также рисков ПГТ, до передачи результатов генетического тестирования врачу-репродуктологу).

Основные конкуренты Центра Genetico[®] на российском рынке ПГТ – Медико-генетический центр «Проген» (Москва), Клинико-диагностическая лаборатория репродукции человека "ПрогрессЛаб" (Москва), лаборатория First Genetics (Москва), Генетическая лаборатория "Медикал Геномикс" (Тверь), сеть клиник ЭКО Next Generation Clinic (Санкт-Петербург).

По итогу 2020 года, Центр Genetico[®] занимает в России 30% рынка ПГТ.

На сегодняшний день Genetico® является лидером по количеству успешно проведенных анализов ПГТ на рынке РФ и СНГ (более 28 000 эмбрионов в более чем 10 000 циклов).

Конкурентные преимущества

Основными конкурентными преимуществами ПГТ от Центра Genetico® являются:

- Квалифицированный персонал с опытом работы в международных компаниях, в т.ч. в компании-родоначальнике метода ПГТ и мировом лидере в данной области – Институте Репродуктивной Генетики, США (Reproductive Genetics Institute).
- Большой опыт проведения ПГТ. По количеству ПГТ-А-пациентов (преимплантационное генетическое тестирование на наличие хромосомных аномалий у эмбрионов в цикле ЭКО) – крупнейшая лаборатория в РФ. Также растет количество разработанных ПГТ-М-кейсов (ПГТ-М (преимплантационное генетическое тестирование эмбрионов на наличие моногенных заболеваний) – персонализированное генетическое исследование и разработка тест-систем, которые создаются под каждую отдельную мутацию в соответствии с генетическими особенностями семьи).
- Для обеспечения исключительно высокого качества оказываемых услуг, специалисты Genetico® разработали предварительные тестовые биопсии с целью заранее познакомить эмбриолога клиники-партнера с системой контролей и требований к эмбриологическому этапу.
- Интерпретация результата тестирования тремя независимыми специалистами.
- Тестирование выполняется на высокопроизводительном оборудовании.
- Использование современных методов.
- Гибкое конкурентное ценообразование.

Неинвазивное пренатальное тестирование (НИПТ)

Основные тенденции развития сегмента рынка в мире и в РФ

Неинвазивное пренатальное тестирование (НИПТ) – направление, бурно развивающееся в мире, особенно в США и Китае. На рынке генетической диагностики существует несколько тестов для анализа ДНК плода, выделенной из крови беременной женщины, которые позволяют будущим родителям получить информацию о риске хромосомных заболеваний у будущего ребенка с высокой степенью точности.

Основные компании, проводящие исследования в США, расположены в Калифорнии: Sequenom (приобретена LabCorp в 2016 году), Ariosa Diagnostics (приобретена Roche в 2014 году), Verinata Health (приобретена Illumina в 2013 году) и Natera.

Разработанные компаниями тесты НИПТ могут выявлять риски основных хромосомных аномалий плода (включая синдром Дауна) с высокой достоверностью уже на 10 акушерской неделе беременности (некоторые производители говорят о 9-й неделе, но этот вопрос дискутируется). Некоторые НИПТ выявляют риски аномалий развития плода, связанные с микроделециями и микродупликациями, исследуют все хромосомные пары, а также могут выявлять мутации, связанные с риском развития моногенных синдромов.

Исследование женщин с высоким риском рождения ребенка с синдромом Дауна показало, что неинвазивные пренатальные тесты показывают меньше ложноположительных результатов, особенно в сравнении с комбинированным скринингом 1 триместра беременности. Таким образом, основными преимуществами НИПТ являются:

1. Высокая достоверность результатов (более 99%).
2. Безопасность для матери и плода.

На мировом рынке услуга успешно развивается уже 10 лет (упомянутые выше американские компании впервые выпустили свои тесты НИПТ в 2011-2012 гг.). В развитых странах пенетрация рынка НИПТ составляет от 10% до 25% от общего числа зарегистрированных беременностей.

Согласно различным аналитическим отчетам, глобальный рынок НИПТ к 2025-2027 году может вырасти до \$5-7 млрд. Основным трендом развития рынка является продвижение теста для всех беременных женщин на сроке, начиная с 10 акушерской недели беременности.

В США тесты НИПТ в качестве стандарта диагностики и покрываемых из государственного страхового бюджета приняты пока только для пациентов «высокой группы риска» (женщины «возрастной» группы беременности, с историей наследственных заболеваний у членов семьи, или у кого определены отклонения по данным осмотра с использованием УЗИ). В то же время многие частные страховые компании уже сегодня имеют страховые планы с включенным в них возмещением для пациентов «низкой группы риска».

Совокупность факторов, которые влияют на рост рынка НИПТ, включает:

- НИПТ не упоминается как обязательное исследование в документах, регулирующих оказание медицинской помощи по профилю «акушерство и гинекология» в РФ. Данный вид исследования не входит в ОМС. Поэтому оплата теста происходит за собственный счет пациента.
- Государство медленно включается в систему страхования на данном рынке из-за высоких расходов.
- Международные рынки в большей степени зависят от государственного возмещения, чем рынок США.
- В некоторых странах существует запрет на вывоз образцов крови за границу. Также не во всех странах существует достаточно развитая лабораторная и клиническая инфраструктура.
- Для того чтобы тесты НИПТ стали широко применяться, необходимо, чтобы цена на тесты снизилась, так как она все еще остается высокой по сравнению со стандартными методами скрининга.
- Драйверами роста международных рынков будут являться внутристрановая обработка образцов (образцы не должны вывозиться за рубеж), включение теста в ОМС и снижение цены за тест.
- Необходимо улучшить взаимодействие и коммуникации с пациентами. В женских консультациях и клиниках должен повыситься уровень осведомленности врачей и акушеров в области НИПТ.

На рынке в РФ НИПТ существует уже 7 лет. В настоящий момент исследование не включено в протокол ведения беременности и не может быть субсидировано государством, однако мы ожидаем, что ситуация изменится в течение ближайших пяти лет. Пенетрация рынка в РФ в настоящий момент составляет около 1% от общего количества родов в год, что позволяет рассчитывать на активное развитие рынка в ближайшее время. По данным аналитиков, пенетрация рынка НИПТ в РФ возрастет до 10% к 2025 году.

Одной из основных причин относительно низкой пенетрации рынка НИПТ в РФ является высокая стоимость оборудования и реагентов, которая еще больше повышается из-за транспортных расходов и таможенных пошлин, к чему добавляются торговые наценки в РФ. В результате итоговая стоимость произведенных в США реагентов и оборудования в России увеличивается в 2-2,5 раза по сравнению с зарубежьем. Поэтому так актуальны для российских компаний разработки собственных тест-систем для НИПТ, что позволит снизить риски, связанные с зависимостью от иностранных производителей наборов для тестов, а также экономить на расходных материалах и удешевлять себестоимость – при использовании их от отечественных производителей.

Конкурентное окружение в РФ

Центр генетики и репродуктивной медицины Genetico® в настоящий момент присутствует на российском рынке с услугой НИПТ Пренетикс – неинвазивное пренатальное тестирование ДНК плода на хромосомные аномалии по крови матери, проводимое на основе теста Harmony™ американской компании Ariosa Diagnostics, которая с 2015 г. принадлежит Roche. Harmony™ Prenatal Test был впервые запущен Ariosa Diagnostics на рынок в 2012 году и на настоящий момент проведено уже свыше 1 млн. тестов по всему миру.

Поскольку подобные тесты появились на рынке России относительно недавно, пенетрация рынка (от общего числа зарегистрированных беременностей) пока невелика, но темпы развития рынка – высокие. Сначала основными покупателями данного теста были беременные женщины с выявленным риском (его объем – 10% от общего числа беременных в год /пациентки, у плода которых выявлен риск развития

хромосомных патологий/). Своей задачей основные игроки российского рынка НИПТ ставили широкий выход в сегмент пациенток без выявленного риска. Начиная с конца 2018 года, Центр Genetico® позиционирует НИПТ Пренетикс как скрининг для всех категорий беременных – как дополнение к комбинированному пренатальному скринингу (осуществляемому по ОМС, но не настолько точному).

Основным преимуществом ИСКЧ на российском рынке НИПТ является выбор теста с надежной клинической валидацией и активная работа по продвижению услуги в клиниках регионов России, Москвы и Санкт-Петербурга. В 2016 году был подписан договор с Фондом развития промышленности на выделение финансирования (целевой займ ФРП) в рамках проекта «Создание производства ДНК-чипа для медицинской диагностики (неинвазивная пренатальная диагностика, онкодиагностика, диагностика моногенных наследственных заболеваний) на базе ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»», что позволило компании заключить договор с Roche Diagnostics (Рош Диагностика Рус) и приступить к трансферу оборудования и технологии для локализации производства услуги НИПТ (Harmony™ Prenatal Test) на территории РФ.

В результате этого Компания смогла по размеру рыночной доли приблизиться к крупнейшему игроку на рынке, компании «Геномед».

ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» – единственная компания в России, имеющая эксклюзивную лицензию от Roche на выполнение тестов НИПТ методом DANSR™ на территории РФ. Закупленное оборудование производства компании Roche позволяет проводить неинвазивное пренатальное тестирование данным методом цифрового анализа выбранных областей (Digital Analysis of Selected Regions, DANSR™), который отличается от методов, основанных на массовом параллельном секвенировании, более высокой точностью и скоростью выполнения исследования.

Конкурентное окружение Центра Genetico® на рынке РФ, в основном, представлено дистрибьюторами компаний США.

По количеству тестов в год крупнейший игрок на российском рынке НИПТ - компания «Геномед», которая является основным поставщиком теста Panorama компании Natara (вторым поставщиком данного теста в РФ является компания «Проген»). Тест позволяет проводить два варианта исследования – стандартный, включающий основные хромосомные аномалии, и расширенный, анализирующий также очень редкие хромосомные перестройки. Однако этот тест не применим в случае дуплоидной беременности при ЭКО с использованием донорской яйцеклетки.

В 2020 году на рынке появился новый игрок – ООО «Эвоген», имеющий хороший административный ресурс и пытающийся занять нишу госзакупок по направлению НИПТ. Эта же компания поставляет НИПТ крупнейшей частной сети клиник репродуктивного здоровья «Мать и Дитя».

В ближайших планах Центра Genetico® ИСКЧ - завершение разработки собственной высокоточной тест-системы для НИПТ и вывод продукта на российский рынок. Новый тест позволит проводить оценку риска хромосомных аномалий по всем хромосомам плода, оценивать возможные хромосомные перестройки, то есть будет соответствовать современным запросам медицинского рынка. Далее предполагается работать над включением его в систему ОМС (после получения регистрационного удостоверения).

По состоянию на текущий момент, по оценкам Компании, Центр Genetico® занимает в России порядка 20 % рынка НИПТ.

Конкурентные преимущества

Основные конкурентные преимущества технологии неинвазивного пренатального исследования Пренетикс (Prenetix®):

- Высокая достоверность /точность/ (более 99% в случае Трисомии 21 (Синдром Дауна), обычный скрининг пропускает 15% и выше случаев риска данной патологии).
- Крайне малая вероятность получения ложноположительных результатов (менее 0,1%, тогда как обычный скрининг первого триместра беременности может давать до 5% ЛПР, что приводит данных женщин, зачисленных в «высокую группу риска», к опасной для них самих и для плода инвазивной процедуре, которая, получается, не является оправданной для 19 из 20 (по итогам амниоцентеза хромосомная патология выявляется 1 из 20 таких женщин).
- Применение названной технологии снижает число инвазивных исследований на 88%, и на 94%

уменьшает число случаев прерываний беременности, вызванных применением инвазии.

- Низкая частота перезаборов.
- Наиболее валидированная технология (опубликованы результаты исследований на более чем 250 тыс. женщин разных возрастов и разных категорий риска).
- Наиболее исследованная технология (72 публикации в рецензируемых журналах - <https://www.harmonytest.com/global/en/nipt-test-cfdna-clinicians/harmonyv-difference/nipt-test-cfdna-references.html>)

Онкогенетика: онкоскрининг и тестирование для таргетной терапии опухолей

Молекулярно-генетическое тестирование (МГТ) и генетическое профилирование опухолей для таргетной терапии онкозаболеваний

МГТ включают в себя тесты, выполняемые разными методами, как на мутации в отдельных генах, так и в нескольких генах сразу. Также к ним относятся и NGS-панели для определения мутаций сразу в большом количестве генов.

Продукты Genetico® относятся к последним и включают на текущий момент: Панель Onconetix (20 генов или 48 генов) (панель для генетического анализа опухоли для подбора таргетной терапии), Панели на «Наследственный рак» (панели генов для диагностики наследственных форм рака). Кроме собственных разработок, в линейке услуг Центра Genetico® имеется тест Foundation One от компании Roche (комплексный тест для генетического профилирования опухоли для подбора таргетной терапии). В планах Genetico – новые разработки, а также апгрейд существующих продуктов.

Основные тенденции развития сегмента рынка в мире и в РФ

МГТ используется для определения мутаций при злокачественных новообразованиях (ЗНО) и выбора таргетной терапии. Таргетная терапия блокирует рост клеток опухоли, прицельно нарушая механизм действия конкретных молекул, необходимых для жизнедеятельности опухоли.

В 2020 году в РФ МГТ получило отдельный норматив финансирования по программе госгарантий, но в большинстве регионов пока не имеет широкого распространения, а наиболее передовой метод исследования NGS доступен по ОМС лишь в Москве.

Федеральный онкопроект «Борьба с онкозаболеваниями» предполагает дополнительное финансирование лекарственной терапии ЗНО, в том числе таргетной. В 2019-2020 годах система ОМС дополнительно получила на эти цели 185 млрд рублей из федерального бюджета, план на 2021-й – плюс 135 млрд рублей (при совокупных затратах порядка 300 млрд. рублей). Перечень препаратов за последние три года пополнился семью таргетными препаратами, требующими, согласно российской инструкции, предварительного МГТ для определения мутаций в генах. Для офф-лейбл назначения еще как минимум трех препаратов тоже могут проводиться тесты – по показаниям, утвержденным FDA США.

МГТ позволяет назначить корректную схему лечения при раке молочной железы, яичников, немелкоклеточном раке легкого (НМРЛ), колоректальном раке, меланоме, раке предстательной железы и ряде других ЗНО. В 2019 году, по данным МНИОИ им. П.А. Герцена, заболеваемость по этим шести профилям в России достигла 200 тысяч вновь зарегистрированных случаев. В программе госгарантий в 2020 году был обозначен норматив в 0,0007 исследования на одного застрахованного, или 102,4 тысячи в год, в плане на 2021-й этот показатель вырос до 173,2 тысячи исследований.

По данным ФФОМС, в 2020 году было проведено 87 тысяч МГТ за счет ОМС. При этом в «Инвитро» в 2019 году было выполнено более 6 тысяч МГТ, а в 2020-м этот показатель увеличился на 10%. В компании «Ситилаб» в год делают до 4 тысяч МГТ.

Подробнее: https://vademe.ru/article/kak_onkogenetika_pogruzhaetsya_v_programmu_gosgarantiv/

В 2020 году в Москве впервые начали оплачивать по ОМС и исследования на NGS-панелях.

Сложность на пути широкого внедрения NGS в клиническую практику – готовность врачей к использованию методики. Врачи зачастую недостаточно информированы.

Что касается МГТ на мировом рынке, то FDA одобрила тест Foundation One Cdx в 2017 году. С тех пор в инфопространстве всё чаще появляются заголовки: «[Геномное профилирование становится стандартом лечения](#)». На одной из профильных конференций было озвучено, что в Швейцарии в практику по новым стандартам всем онкопациентам для подбора таргетной терапии проводят комплексный тест Foundation One без других предварительных МГТ (как, например, принято сейчас в РФ).

Помимо Roche на мировом рынке продвигают комплексные тесты для профилирования опухоли такие компании как ONCODEep (ранее был представлен центром Геномед в РФ), Carris. Панели также продвигают [Paragon genomics](#), [CeGat](#) и др. Эти тесты не имеют одобрения FDA.

Онкоскрининг: тесты на наследственный рак

500 тысяч новых онкологических случаев по России в год. 70% сталкивались с онкологией в своем окружение когда-либо и проявляют канцеробоязнь. Но лишь 2% респондентов имеют страхование от онкологии. В реальности 50-60% онкобольных излечиваются – врачи уверяют: процент может быть выше, если выявить онкологию на ранней стадии.

Этому служит исследование на наследственные онкологические риски YRisk. Группа-услуг YRisk определяет наследственную предрасположенность к некоторым / основным видам рака и подскажет, что делать, чтобы снизить риск развития онкологии.

В проект онкоскрининг в Центре Genetico® входят, как исследования, так и комплексные программы: исследование + консультация врача – генетика; исследование + сохранение репродуктивной функции до начала терапии. Тестирование на наследственный рак показано как здоровым людям с семейной историей онкозаболеваний, так и здоровым людям без онкозаболеваний в семье. Для последних тест может дать важную информацию о генетической предрасположенности к онкозаболеваниям, поскольку человек может быть носителем новых мутаций, которых нет у родителей, и кроме того, наследственный рак может наследоваться от здоровых носителей мутаций. При этом в семье может не быть случаев рака, но у данного конкретного пациента будет присутствовать унаследованная от родителей новая комбинация онкогенных мутаций, вызывающая рак.

Конкурентное окружение в РФ

В России первым зарегистрированным NGS-тестом стал «Соло-тест ABC» от «[ОнкоАтласа](#)» (принадлежит биомедицинскому холдингу Atlas), ориентированный на выявление мутаций в генах BRCA1/2, ATM и CHEK2. С июля прошлого года расширенное исследование проводится в Москве по ОМС с тарифом 26 тысяч рублей. По Данным ОнкоАтлас есть порядка 15 регионов, где тариф на анализ BRCA уже больше московского.

В марте 2021 года «ОнкоАтлас» зарегистрировал в России набор реагентов для одновременного выявления мутаций в генах BRAF, EGFR, KRAS, NRAS, KIT, PDGFRA в образцах опухолей методом NGS под брендом «Соло-тест Атлас 48». Панель будет использоваться для онкодиагностики меланомы, рака легких, толстой кишки, гастроинтестинальных стромальных опухолей и последующего назначения таргетной терапии. Предполагаемая цена: ≈26 000 рублей.

Подробнее: <https://vademec.ru/news/2021/03/17/onkodiagnostika-atlas-zaregistrovala-pervyy-v-rf-test-dlya-odnovremennogo-vyyavleniya-mutatsiy-v-sh/>

МГТ проводится как государственными, так и частными генетическими лабораториями. Государственные центры выполняют в основном тесты на отдельные мутации. Самые крупные входят в Национальную Программу RUSSCO «Совершенствование молекулярно-генетической диагностики в Российской Федерации с целью повышения эффективности противоопухолевого лечения»: МГОб № 62 (Москва), МГНЦ (Москва), ИХБФМ СО РАН (Новосибирск), НМИЦ онкологии им. Н.Н. Петрова (Санкт-Петербург), Томский НИМЦ (Томск) и др. Также тесты выполняются и в коммерческих лабораториях: Инвитро, Гемотест, Unim, ДНКом и др.

NGS-панели есть у МГНЦ (панель на 48 генов), Центра «[Геномед](#)» (Онкокарта 57 генов), Онкоатлас (Solo Генетика 50 генов, Solo 48), [Evogen](#). Отдельно можно выделить распространённую панель на BRCA – её выполняют в Онкоатласе, МГОб 62, МГНЦ, Unim, Геномед, НМИЦ им. Блохина и др.

Комплексное геномное профилирование в РФ также выполняют: Онкоатлас (Solo комплекс), [OncoUnite](#), [Oncogenotest](#), [Oncobox](#). Панели на наследственный рак выполняют как специализированные учреждения (Онкоцентр Блохина, Институт Герцена), так компании с обширным перечнем лабораторной диагностики – Инвитро, Геномед, [Genotek](#), [Геноаналитика](#), Онкоатлас, Evogen, МГНЦ и др.

Конкурентные преимущества Центра Genetico®

Список генов, включённых в панели, составлен на основе рекомендаций NCCN (National Comprehensive Cancer Network – Национальная всеобщая онкологическая сеть).

В Лаборатории Genetico® исследования проводятся на платформах для секвенирования компании Illumina — лидера на рынке оборудования для генетических исследований. Преимущество технологии Illumina – качество и точность данных.

Срок исследования Onconetix – 21 рабочий день. В перспективе прорабатывается возможность уменьшения срока. Срок исследования на Панели на наследственный рак – 35 рабочий день. Это одни из самых низких сроков на рынке.

Интерпретация результатов генетического исследования и поиск патогенных вариантов выполняют эксперты в области биоинформатики, обладающие огромным опытом интерпретации NGS-исследований. Собственная логистическая служба позволяет проводить исследования для клиентов по всей РФ и расширять географию охвата услугами как в области онкоскрининга, так и генетического профилирования опухолей для таргетной терапии онкозаболеваний.

Также в планах – расширение Onconetix до комплексного теста, получение регистрации тест-системы, включение в ОМС.

NGS-секвенирование для диагностических (медицинских) и научных целей

NGS-медико-генетическая диагностика

Сегодня все более широкое распространение как для медицинских, так и научных целей, получают полногеномные технологии, позволяющие исследовать весь генетический аппарат на молекулярном уровне, так называемое секвенирование нового поколения – Next Generation Sequencing (NGS).

Проведение анализа NGS значительно увеличивает шанс точно установить диагноз пациента и сократить срок диагностики, который крайне важен, особенно для детей. В отдельных нозологиях, например, при аутизме, международные рекомендации уже сегодня ставят полноэкзомное секвенирование в первую линию диагностики.

- !!! «полный геном» (полный информационный код человека);
- «полный экзом» (гены, с которых считываются белки, ответственные за действия в организме и его особенности);
- «клинический экзом» (гены, ответственные за болезни).

Следуя тенденциям на рынке, Лаборатория Центра Genetico® перешла от предложения чипового скрининга к скринингу генома на основе секвенирования нового поколения NGS.

Конкурентное окружение по рынку NGS (полногеномное и полноэкзомное генетическое тестирование) в России представлено помимо Центра Genetico® («ЦГРМ «ГЕНЕТИКО») еще рядом компаний.

Компания ООО "Генотек" первой выпустила на российский рынок услугу полноэкзомного секвенирования для поиска причин заболеваний в 2013 году. Лаборатория ООО "Геномед" предоставляет полноэкзомный анализ для поиска причин заболеваний, начиная с 2014 года, диагностические панели и полногеномный анализ за 90 раб. дней. Компания «Геноаналитика» выполняет секвенирование экзота от 45 раб. дней, генома от 50 дней и диагностические панели отдельных генов по индивидуальным запросам.

Важным фактором успеха на данном рынке является время оказания услуги, и в такой ситуации Лаборатория Центра Genetico®, обладающая современным парком оборудования и осуществляющая все виды работ на территории РФ, без вывоза образцов за границу, имеет серьезные преимущества. Это позволяет лаборатории проводить медико-генетическую диагностику NGS в самые короткие сроки среди конкурентов: полноэкзомное секвенирование за 35 раб. дней, полногеномное – от 45.

В отличие от конкурентов, после запуска в работу новейшего секвенатора компании Illumina NovaSeq 6000, Центр Genetico® предложил рынку совершенно новый подход к формированию цен на секвенирование и продвигает, как базовую услугу, полноэкзомное секвенирование по цене, сопоставимой со стоимостью «клинического экзота», подтверждая значимые находки, в случае необходимости, референсным методом (секвенированием по Сэнгеру).

Перспективы развития рынка и конкурентные преимущества NGS-лаборатории Genetico®

Полное секвенирование экзота, генома и мультигенные панели становятся все более распространенным медицинским методом диагностики детей и взрослых с вероятными генетическими нарушениями.

Лаборатория Genetico® выполнила уже более 4 000 исследований - полное секвенирование экзона. Глубокая экспертиза профессиональных врачей-генетиков и биоинформатиков лаборатории позволяет расширять линейку услуг на основе NGS за счет мультигенных панелей, которые будут востребованы пациентами и врачами различных специализаций.

Совершенствуются методы анализа хромосомных нарушений. И здесь лаборатория использует самые современные технологии, такие, как хромосомный микроматричный анализ (ХМА), выполняя его в самые короткие сроки среди конкурентов – 21 раб. день.

Благодаря NGS развиваются и методы профилактики наследственной и врожденной патологии на всех уровнях: доимплантационном, пренатальном, постнатальном (ПГТ-М). С развитием новых репродуктивных технологий, с 2016 года процедура экстракорпорального оплодотворения (ЭКО) вошла в программу госгарантий и может предоставляться в рамках ОМС.

Задача преимплантационного генетического тестирования (ПГТ) моногенных заболеваний методом NGS перед ЭКО – предоставить возможность рождения здоровых детей в семьях, где существует высокий риск рождения ребенка с тяжелыми генетическими заболеваниями. Например, семьям, где уже есть ребенок с моногенным заболеванием (а число их видов уже насчитывают более 5000).

В этом направлении на сегодня лабораторией Genetico® проанализировано 156 кейсов – более 850 эмбрионов, разработаны тест системы для ПГТ 74-х моногенных заболеваний, и ведутся разработки новых. Наблюдается отчетливый тренд отложенного спроса после пандемии COVID-19 как в Москве, так и в регионах на услугу ПГТ-М, которую предоставляет Центр Genetico®.

Кроме генетических исследований на основе NGS Центр Genetico® осуществляет медико-генетические консультации как перед проведением диагностики, так и по ее результатам для интерпретации данных пациенту и дальнейших рекомендаций. Консультации проводят опытные врачи-генетики с глубокой экспертизой в офтальмогенетике, кардиогенетике, нейрогенетике и других областях. В лаборатории анализы NGS интерпретируются и проверяются тремя специалистами, что обеспечивает непревзойденную точность исследования.

Репробанк® – банк репродуктивных клеток и тканей – крупнейший в России банк репродуктивных материалов, независимый от клиник ЭКО.



Репробанк® является лидером российского рынка и осуществляет деятельность по нескольким направлениям: предоставление донорских образцов спермы и яйцеклеток для лечения бесплодия, персональное хранение репродуктивных материалов в целях биострахования, профессиональная транспортировка.

Репробанк® начал работу в 3 квартале 2013 г. в составе ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (Genetico®) с сервисов по продаже образцов донорской спермы, в т.ч. из коллекции одного из крупнейших мировых банков спермы - California Cryobank (США), а также по персональному хранению спермы. С 2015 года - услуги донорства и персонального хранения яйцеклеток.

Сейчас услуги Репробанка® предоставляет ООО «Репролаб» - компания, созданная в 2017 году для выделения бизнеса Репробанка® в отдельное юридическое лицо в рамках реорганизации Группы ИСКЧ. Перевод деятельности Репробанка® в Репролаб начался в 2018 году. Репролаб имеет лицензию на медицинскую деятельность, лицензированное профессиональное хранилище, оказывает услуги лицензированной профессиональной доставки.

Репробанк® – пионер в области генетического тестирования доноров репродуктивных материалов. В 2019 году Репробанк® перевел генетическое тестирование доноров спермы на исследование клинического экзоста по технологии NGS. В 2020 году было начато расширенное генетическое тестирование для доноров яйцеклеток.

Доходы от сервисов Репробанка® за 2020 год составили 100,595 млн. рублей (9,28% от консолидированной выручки Компании): **рост на 17,1% по сравнению с 2019 годом** – несмотря на «локдаун» весной 2020 года.

Динамика выручки от продаж Репробанка® за последние 3 года (МСФО), тыс. руб.

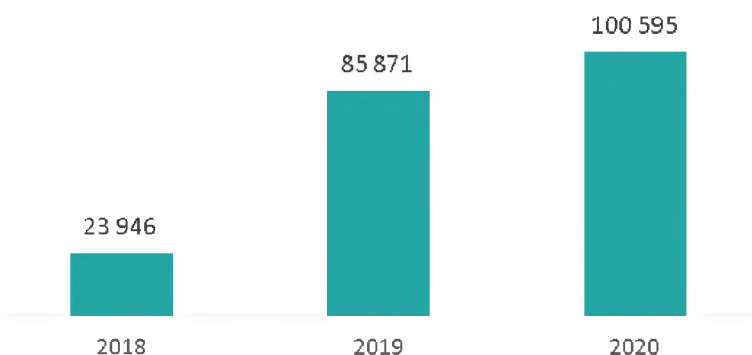


График приведен по данным Консолидированной отчетности ИСКЧ по МСФО - с момента начала перевода операционной деятельности Репробанка® в отдельное юридическое лицо и выделения его доходов в отдельную строку в расшифровке консолидированной выручки.

Основные операционные планы

- Увеличение набора собственного донорского банка.
- Завершение разработки и внедрение в активную клиническую практику индивидуального генетического подбора доноров.
- Персональный банк спермы (биострахование) – развитие сервиса для уро-/онкопациентов, а также в немедицинском сегменте.

- Развитие работы по направлению «логистика биоматериалов» – увеличение парка драйшипперов, оптимизация процессов доставки репродуктивного материала.
- Выход на новые рынки: начало экспортных продаж донорских репродуктивных биоматериалов, развитие соответствующей маркетинговой составляющей.

Тенденции развития рынка в РФ

Рынок донорской спермы и яйцеклеток в РФ относится к стабильно развивающемуся. Это связано с несколькими факторами:

- Постепенное выравнивание до среднемирового уровня обеспеченности населения РФ медицинскими услугами в области репродукции
- Постепенное повышение возраста деторождения
- Увеличивающееся количество бесплодных пар / где один из партнеров бесплоден
- Развитие института однополых отношений

Рынок донорских репродуктивных материалов также тесно связан с количеством циклов ЭКО – при развитии и повышении доступности современных ВРТ и, соответственно, росте количества циклов ЭКО, востребованность подобного биоматериала будет только увеличиваться.

Рынок ЭКО в России демонстрирует высокие темпы роста. За период 2011-2018 гг. количество циклов ЭКО в России увеличилось с 57 тысяч в 2011 году до 159 тысяч в 2018 году (среднегодовые темпы роста составили 16%).

С развитием эффективных технологий витрификации ооцитов, во всем мире в последнее десятилетие наблюдается тенденция по созданию и росту количества банков донорских ооцитов.

По существовавшей до этого технологии, женщине-донору и реципиенту синхронизировали менструальные циклы для того, чтобы в день пункции яйцеклеток у донора, их оплодотворить и перенести с целью достижения беременности женщине-реципиентке. Данный подход неудобен в связи со сложностью синхронизации циклов, кроме того, достаточно затратен, т.к. пациент оплачивает полную стоимость прохождения медобследования, а также гормональной стимуляции донора. Также в данном случае получается значительное число яйцеклеток, которые принадлежат теперь реципиентке и которые большей частью остаются ею не востребованными. Новый подход, связанный с созданием криобанка донорских ооцитов лишен всех указанных недостатков – пациент приобретает только нужное ему число донорских ооцитов, выбирая донора из каталога с определенным количеством характеристик, чем экономит свое время и деньги.

В России данная тенденция также наблюдается. Ведущие клиники ЭКО имеют свои собственные донорские банки ооцитов. Активно развивающиеся специализированные банки донорских ооцитов конкурируют по количеству образцов, представленных в базе, а также по объему предоставляемых характеристик донора и его репродуктивного материала.

Другая тенденция рынка России – постепенное сосредоточение центров продажи донорской спермы в специализированных донорских банках. Новым клиникам ЭКО не выгодно создавать свои собственные донорские программы при наличии специализированных банков, имеющих обширный выбор донорского материала и расширенный набор его характеристик. Это приводит к постепенному перераспределению рынка среди Репробанка® и его основных конкурентов.

Рынок персонального хранения тоже продолжает быть одним из наиболее перспективных, особенно в виду повышения возраста деторождения, а также роста заболеваемости онкологией – биострахование путем сохранения репродуктивных клеток помогает сохранить репродуктивную функцию, которая может быть утрачена в результате лечения основного заболевания (высокодозная химиотерапия либо удаление органов, ответственных за репродуктивную функцию).

Конкурентное окружение в РФ

[Репробанк®](#) - лидер российского рынка донорства, персонального хранения и профессиональной транспортировки репродуктивных материалов.

Репробанк® на сегодняшний день предлагает самый большой выбор донорского репродуктивного материала в России. Многие инновации в данной сфере впервые в РФ были реализованы Репробанком®: подробные анкеты доноров, расширенное молекулярно-генетическое тестирование доноров, медицинские консультации по подбору доноров для пациентов, индивидуальный генетический подбор

доноров, использование драйшипперов для транспортировки половых клеток и пр. В распоряжении Репробанка® - крупнейшее в России автоматизированное криохранилище половых клеток, самый большой в России парк драйшипперов для транспортировки репродуктивных клеток и тканей.

Персональный банк

В настоящее время в РФ, помимо Репробанка®, существует несколько специализированных банков спермы, позиционирующих себя в качестве персональных – «Biologic», «Germcellbank», «Криотоп» и другие. Стоимость услуг «Biologic» выше соответствующих услуг Репробанка®, кроме того, банк не работает с регионами РФ. «Germcellbank» и «Криотоп» только вышли на рынок, поэтому существенно закрепиться на рынке еще не успели.

Также в Москве действует «1 репродуктивный банк», который создан клиникой ЭКО «Кармента». Стоимость услуг позиционируется ниже соответствующих в Репробанке®.

Кроме того, конкурентами по персональному банку репродуктивных клеток и тканей выступают клиники ЭКО, например: «Альтравита», «Мама», «NGC», «Линия жизни» и др. Они активно продвигают услуги персонального сохранения и хранения спермы, яйцеклеток и эмбрионов. Их преимущество - в том, что они могут это делать непосредственно в программе ЭКО и, естественно, что пациенты там же и хранят, несмотря на большую стоимость хранения репродуктивного материала в год.

Донорский банк

В настоящее время в России, помимо Репробанка®, функционируют ещё 3 специализированных банка донорского репродуктивного материала: «ВЕСП», «Криоцит», «IVFbank» (основатели те же, что и «ВЕСП»). Также недавно полностью перевел на русский язык свой сайт датский банк Cryos, где можно выбрать доноров спермы из практически 1000 вариантов, при этом доставка в другие страны занимает 1-5 дней (возможность доставки в Россию не рекламируется). В 2019 году Роскомнадзор по решению суда заблокировал деятельность банка «Cryos» в РФ, поэтому возможность официальных поставок донорской спермы этого банка в Россию оказывается под большим вопросом.

Так же, как и по услуге персонального хранения, основными конкурентами донорского банка Репробанка® выступают действующие клиники ЭКО. Основные клиники ЭКО, имеющие свои донорские банки, и продающие донорский биоматериал другим клиникам ЭКО: NGS, «АльтраВита», Арт-ЭКО, ИФК-Самара (ГК «Мать и Дитя»), «Мама», МЦРМ, АВА-ПЕТЕР, ЕМЦ. Однако, каталог доноров в клиниках относительно невелик – обычно до 20 разных доноров, что обусловлено нежеланием клиник развивать собственные криобанки ввиду непрофильной работы и ограниченного места в криохранилищах. Исключение составляет клиника NGC, имеющая большие каталоги доноров спермы и яйцеклеток, и сотрудничающая с датским криобанком.

На сегодня в каталоге Репробанка® – более 120 доноров спермы и около 140 доноров яйцеклеток, а также имеется доступ к более 600 образцов из базы партнера Репробанка® – California Cryobank, США.

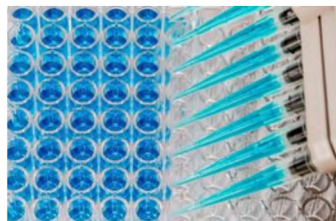
Конкурентные преимущества Репробанка®:

- Высокотехнологичный автоматизированный лабораторный комплекс; отработанные технологии обработки биоматериала, его заморозки/разморозки; строгий учет и маркировка каждого образца, включающая в себя многоуровневую систему контроля каждого образца.
- Широкий выбор донорского репродуктивного материала; хорошо отлаженная система доставки биоматериалов в любую точку мира.
- Сотрудничество с California Cryobank (США) – одним из крупнейших в мире банков донорской спермы.
- Подробная информация по каждому донору, включающая в себя не только медицинские, но и личностно-психологические аспекты.
- Подробное уникальное генетическое тестирование донорского материала. Репробанк® – пионер в области генетического тестирования доноров репродуктивных материалов. Мы ожидаем, что это станет не только российским, но и международным стандартом в течение ближайших 10 лет.
- Возможность удаленной консультации и заключения договора, особенно для клиентов из регионов.
- Возможность индивидуального генетического подбора доноров спермы.

Услуги тестирования и тест-системы (COVID-19)

(ООО «НекстГен», ООО «НекстГен Фарма», ООО (с 27.04.2021 – АО) «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «Репролаб»)

Новым направлением деятельности Группы ИСКЧ стала начатая в 2020 году реализация проекта по профилактике и борьбе с вирусными заболеваниями.



CORONAPASS
BetuVax

Отвечая требованиям времени, Компания в сжатые сроки, для повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов, включила в продуктовую линейку ряд новых услуг: выявление протективного иммунитета к коронавирусу SARS-CoV-2 (тестирование на наличие антител, в т.ч. на основе тест-систем собственной разработки), оптовая реализация тест-систем для определения наличия антител к SARS-CoV-2 (собственных, отечественных и импортных), комплексное тестирование организаций и физлиц на коронавирусную инфекцию (в т.ч. на базе партнерских лабораторий).

Помимо этого, начались исследования и разработки с целью регистрации и коммерциализации собственной рекомбинантной вакцины от COVID-19.

В 2020 году Компания получила **значительный дополнительный доход от оптовых продаж тест-систем для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2**, а также от оказания **услуг по тестированию на коронавирусную инфекцию**.

Доходы составили 219,120 млн. рублей (20,21% от консолидированной выручки Компании):

- Разработка, регистрация и продажа тест-систем для определения антител к SARS-CoV-2.
- Услуги тестирования на коронавирусную инфекцию: наличие, антитела (на базе Центра Genetico[®] (компания «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО») – услуги открытой в апреле 2020 г. ИФА-лаборатории, и Репробанка[®] (компания «Репролаб»), в т.ч. в партнерстве со сторонними организациями).
- Дистрибуция отечественных и импортных тест-систем.

Компания зарегистрировала в РФ и осуществляла в отчетном году оптовые продажи китайской тест-системы Innovita, а также, в сотрудничестве с ведущими российскими научными организациями, разработала и зарегистрировала несколько видов тест-системы CoronaPass для выявления протективного иммунитета к SARS-CoV-2 (ИФА и экспресс тесты на антитела к коронавирусу: <https://corona-pass.ru/>; <https://pass.genetico.ru/>).

!!! В августе 2020 года была учреждена и затем проинвестирована дочерняя компания **ООО «Бетувакс»** - для осуществления деятельности по разработке, регистрации и внедрению вакцины против COVID-19. По состоянию на текущий момент, компания находится в стадии завершения доклинических исследований и готовится к проведению регистрационных клинических исследований вакцины.

Согласно предварительным данным, вакцина «Бетувакс КоВ-2» показала надёжный профиль безопасности и эффективности с формированием высоких титров нейтрализующих антител против коронавируса SARS-CoV-2 на моделях животных. Вакцина создана для использования по аналогии с гриппозными вакцинами и планируется к ежегодному применению как для усиления иммунитета, так и при появлении новых штаммов коронавируса. Команда разработчиков сфокусировалась на цели создать вакцину, которая потенциально будет нести минимум побочных эффектов, связанных с вакцинацией. Такой профиль безопасности сделает вакцину востребованной для людей с различными хроническими заболеваниями, старшей возрастной группы и, возможно, детей.

!!! В декабре 2020 г. ПАО «ИСКЧ» приобрело 51%-ю долю в стартапе **ООО «Развитие Биотехнологий»** с целью партнерства в создании вакцины против коронавируса, а также в разработке вакцин против гриппа и вируса папилломы человека (ВПЧ).

2.2. Направления стратегического развития, планы и перспективы Компании

Основные направления стратегического развития Компании

Стратегическая цель ПАО «ИСКЧ» – эффективное управление Группой компаний вместе с развитием направлений их деятельности, что обеспечивает рост стоимости активов холдинга и служит базой для долгосрочного увеличения акционерной стоимости ИСКЧ.

Стратегическая задача Группы ИСКЧ – поддержание ведущих позиций на существующих рынках и завоевание новых путем создания и развития уникальных инновационных продуктов и высокотехнологичных медицинских услуг: мажоритарная доля на быстрорастущем рынке обеспечивает стабильный рост вместе с рынком в долгосрочной перспективе.

- Развитие генной терапии: расширение показаний к применению препарата Неоваскулген® в России (СДС, ИБС), выход на зарубежные рынки и девелопмент препарата-кандидата на основе российского Неоваскулгена в США
- Развитие проекта Генетико®: расширение присутствия на рынке, разработка и регистрация собственных тест-систем, работа над включением в ОМС (онкогенетика, НИПТ, ПГТ)
- Развитие нового проекта по профилактике и борьбе с вирусными заболеваниями: вакцины против COVID-19, гриппа, ВПЧ
- Развитие пайплайна R&D разработок, M&A, инвестирование в компании отрасли по направлениям деятельности Группы ИСКЧ
- Модернизация и развитие IT инфраструктуры, в том числе использование искусственного интеллекта
- Создание исследовательского центра в Сколково

Основные планы и задачи на 2021 год

Genetico® – медицинское генетическое тестирование и генетические исследования

- Расширение линейки услуг, партнерской сети и географии продаж
- Развитие услуг в области онкогенетики (в т.ч. собственного теста Onconetix для определения путей таргетной терапии онкозаболеваний)
- Завершение разработки собственных тест-систем для НИПТ и ПГТ, вывод продуктов на рынок (локализация и регистрация тест-систем – повышение маржинальности услуг, возможность включения в ОМС)

Репробанк®

- Расширение собственного донорского банка, развитие услуги персонального банкинга
- Начало экспортных продаж донорских репродуктивных материалов

Неоваскулген®

- Выход на рынок ЛПУ Москвы и Санкт-Петербурга - рост выручки (включение терапевтического ангиогенеза в перечень медицинских услуг Территориальной программы ОМС)
- Продолжение II фазы клинических исследований эффективности препарата Неоваскулген® у пациентов с синдромом диабетической стопы
- Продвижение препарата за рубежом, девелопмент препарата-кандидата в США.

Гемабанк®

- Дальнейшая реализация антикризисной и антикоронавирусной программы
- Ценовая эффективность, поддержание лояльности клиентов, внедрение системы менеджмента качества по стандартам Ассоциации [РУСКОРД](#)
- Продвижение дополнительных конкурентных услуг, новых комплексных продвижений на всю территорию РФ, в т.ч. биострахование + генетическое тестирование

Платформа SPRS® – терапия

- Дальнейшее продвижение услуги SPRS®-терапия на рынке РФ (расширение партнерской сети, продвижение и популяризация в научном и профессиональном сообществе) – обеспечение стабильности / роста выручки
- Продолжение R&D, в т.ч. на базе ООО «Скинцел»

COVID-19: тестирование, тест-системы, вакцина

- Проведение регистрационных клинических исследований 1-2 фазы «Бетувакс-КоВ-2» - вакцины против COVID-19
- Продвижение зарегистрированных Компанией тест-систем для определения наличия антител к вирусу SARS-CoV-2

2.3. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью Компании

Политика Компании в области управления рисками:

Компания на постоянной основе осуществляет мониторинг конъюнктуры отрасли, в которой она ведёт свою деятельность, ситуации на основных рынках, а также сфер возникновения потенциальных рисков. В случае появления каких-либо рисков, Компания предпримет все возможные меры по ограничению их негативного влияния.

В ПАО «ИСКЧ» утвержден внутренний нормативный документ, определяющий общие принципы построения системы управления рисками и внутреннего контроля (далее – СУРВК), описывающий её цели и задачи, а также распределение ответственности между участниками: <https://hsci.ru/content/files/Policy%20of%20URiVK%20PJSC%20HSCI.pdf>.

Политика разработана в соответствии с действующим законодательством Российской Федерации, рекомендациями международных стандартов управления рисками и внутреннего контроля, Уставом ПАО «ИСКЧ», Кодексом корпоративного управления, рекомендованным Банком России. Целью Политики является обеспечение внедрения и поддержания функционирования эффективной СУРВК, соответствующей передовой международной практике и способствующей достижению целей деятельности ПАО «ИСКЧ».

Отраслевые риски

В широком понимании, сегмент, в котором работает Компания (Группа ИСКЧ) - медицина и здравоохранение, отрасль – современные биомедицинские технологии.

Сфера деятельности Группы ИСКЧ – научные исследования, разработка, а также коммерциализация и дальнейшее продвижение на рынке инновационных лекарственных препаратов, изделий медицинского назначения, новых методов генетической диагностики и генетических исследований, а также ряда других высокотехнологичных продуктов и услуг в сфере биомедицины и здравоохранения.

По состоянию на конец 2020 года основные проекты Группы ИСКЧ, представляющие текущие и перспективные продукты и услуги, включая научные исследования и разработки (R&D), охватывают следующие отраслевые сегменты (направления):

Генная терапия

Группа способов лечения человека путем переноса генов в клетки организма. Методология генной терапии состоит во внесении в клетку определенного гена (или генов), что обеспечивает синтез недостающих или неправильно экспрессирующихся белковых продуктов. В геннотерапевтических препаратах в качестве активного вещества применяются кодирующие фрагменты нуклеиновых кислот. Также внесение изменений в генетический аппарат соматических клеток человека, обеспечивает исправление дефектов, вызванных мутациями в структуре ДНК, поражением ДНК человека вирусами, или придание клеткам новых функций. Сфера ИСКЧ:

- Геннотерапевтические препараты
- Ген-активированные материалы (медицинские изделия, состоящие из биосовместимого матрикса-носителя и генных конструкций (в частности, плазмидная ДНК) и показанные для регенерации различных тканей и восстановления органов);
- R&D – научные исследования и разработки в сфере коррекции генома (коррекция патологически измененных ДНК у пациентов с некоторыми наследственными заболеваниями).

Генетика человека и медицинская генетика (генетические исследования для медицины, геномики и протеомики)

Секвенирование (NGS) для научных целей, биоинформатика, а также использование в практическом здравоохранении знаний о работе генов и наследственности – знаний о генетике человека для диагностики, лечения и профилактики наследственных заболеваний и генетически обусловленных патологических состояний. Сфера ИСКЧ:

- генетическое тестирование - репродуктивная медицина, онкология, генетические заболевания, научные исследования (медико-генетические исследования и консультирование на основе технологий различной сложности (в т.ч. ДНК-скрининг; НИПТ (неинвазивное пренатальное тестирование); ПГТ (преимплантационное генетическое тестирование эмбрионов в цикле ЭКО); диагностические панели и тесты на отдельные категории и случаи заболеваний, включая онкозаболевания, а также патологии с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере; фармакогенетика; биоинформатика /расшифровка генома человека и его интерпретация на основе методов NGS, в т.ч. с целью диагностики заболеваний в сложных случаях и подбора действенной терапии/).

Биобанкирование (биострахование)

Выделение и персонализированное хранение (криоконсервация) собственных клеток и тканей для использования их в будущем с целью восстановления биологических функций организма. Сфера ИСКЧ:

- Банкирование стволовых клеток пуповинной крови и сопутствующего ценного биоматериала (мезенхимальных стволовых клеток, выделяемых из пупочного канатика)
- Банкирование аутофибробластов кожи (в рамках клеточного сервиса «SPRS-терапия» и услуги «SPRS-банк»)
- Репродуктивный банк (персональное хранение репродуктивных клеток и тканей, донация).

Регенеративная медицина (клеточные технологии и тканевая инженерия)

Использование в практическом здравоохранении знаний биологии о регенерации и обновлении тканей и органов на клеточном уровне. Регенеративная медицина базируется на концепции восстановления тканей, поврежденных травмой, болезнью или затронутых возрастными изменениями, с помощью клеточных и генных технологий.

Сфера ИСКЧ:

- Клеточные препараты
- Клеточные сервисы (в области эстетической медицины, стоматологии, для лечения ожогов и тяжелых кожных заболеваний)
- Тканевая инженерия
(область клеточных технологий, неотъемлемая часть современной реконструктивной хирургии: создание биоартифициальных тканей и (или) органов с использованием природного или искусственного материала, носителя (скаффолда) и жизнеспособных клеток).

Биофармацевтика (вакцины, антитела, биопрепараты)

Технология получения сложных макромолекул, идентичных существующим в живых организмах, для последующего использования в терапевтических или профилактических целях. Данные макромолекулы, лежащие в основе биофармацевтических препаратов, получают с помощью методов рекомбинантных ДНК, гибридом и культур клеток. Биофармацевтические препараты могут быть как «first-in-class», так и «BioBettters».

В текущий момент основными отраслевыми сегментами деятельности Группы ИСКЧ являются:

- клеточные технологии:
 - банкирование биоматериалов: выделение, криоконсервация и долгосрочное персональное хранение стволовых клеток пуповинной крови, а также МСК и ткани пупочного канатика (Гемабанк[®]); персональный и донорский банк репродуктивных клеток и тканей (Репробанк[®]);
 - клеточный сервис SPRS-терапия[®], включающий применение клеточного препарата, содержащего собственные фибробласты кожи, и банкирование дермальных аутофибробластов;
 - НИОКР.
- генная терапия (первый российский геннотерапевтический препарат Неоваскулген[®] - «первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза), НИОКР;
- тканевая инженерия и генная терапия: ген-активированные остеопластические материалы;
- медицинская, в т.ч. репродуктивная, генетика и репродуктивные технологии, онкогенетика: линейка услуг генетических исследований и диагностического тестирования на базе лабораторий Центра генетики и репродуктивной медицины Genetico[®]; НИОКР (разработка собственных тест-систем в области онкогенетики и НИПТ (неинвазивное пренатальное тестирование), новых методов ПГТ (преимплантационное генетическое тестирование));
- биоинформатика;
- профилактика и борьба с вирусными заболеваниями: разработка и регистрация тест-систем для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2, услуги по выявлению протективного иммунитета к коронавирусу SARS-CoV-2 (тестированию на наличие антител); НИОКР в области профилактики и борьбы с вирусными заболеваниями (разработка, регистрация и коммерциализация вакцины против COVID-19).

Поскольку названные отраслевые направления относятся к классу *инновационных* и *высокотехнологичных*, то им свойственны специфические риски, основные из которых следующие:

- неопределенность относительно темпов роста спроса на инновационные продукты, а также скорости формирования достаточных объемов рынка под тот или иной продукт, в т.ч.:
 - риск задержки принятия рынком инновационных продуктов/технологий/услуг – со стороны профессионального медицинского сообщества (более длительное время, необходимое для завоевания доверия посредством роста количества примеров успешного применения; также, например, в клеточных технологиях – сложность методологии, требующая от врачей соблюдения протоколов, определенных навыков и временных затрат, от чего зависит безопасность и эффективность терапии);
 - риск задержки принятия рынком инновационных продуктов/технологий/услуг – со стороны конечного потребителя (более длительное время, необходимое для завоевания понимания и доверия посредством роста количества примеров успешного применения; высокая стоимость услуги/ продукта для пациента);
 - риск медленного удешевления инновационных продуктов, а, следовательно, меньшей доступности для всех нуждающихся в них.
- репутационные риски, связанные с возможным появлением дополнительных данных об эффективности и побочных действиях препаратов и технологий по причине короткого опыта их применения или его отсутствия /препараты «first in class» - «первые в классе»/);
- репутационные риски от неполноты данных или неверных интерпретаций, связанные с общественной дискуссией, в т.ч. и в СМИ, вокруг различных аспектов развития и применения инновационных биотехнологий (клеточная терапия, генная терапия, генетическое тестирование);
- поскольку рынки новых продуктов только формируются или только консолидируются (малый

процент пенетрации) и, соответственно, делятся между немногими пока игроками, которые стремятся занять и удерживать мажоритарную долю, то могут присутствовать риски потери рыночной доли по причине активных действий конкурентов;

- конкуренция со стороны продуктов, созданных по другим технологиям, которые могут быть более эффективными;
- риск зависимости Группы в осуществлении своей деятельности от высококвалифицированного персонала по производству и контролю за качеством, а также занятого в сфере НИОКР;
- риски, связанные с регистрацией имеющихся продуктов за рубежом, а также новых продуктов в РФ (успешность ДКИ, КИ и регистрационных действий);
- валютный риск – резкие колебания курсов валют, которые повлекут существенное повышение цен на необходимые расходные материалы из-за рубежа;
- геополитический риск: риск запрета на импорт расходных материалов, оборудования, технологий;
- риск сложности в привлечении необходимых внешних инвестиций: по причине как возможной неуверенности инвесторов в успехе коммерциализации, если продукт находится на начальных этапах разработки, так и в связи с малой готовностью большинства инвесторов к медленному возврату на вложенный капитал (в связи с длиной «биотехнологического цикла» - длительный процесс НИОКР, вывода на рынок и достижения планируемых показателей маржинальности продукта);
- риск появления новых регуляторных документов /регуляторных барьеров (риски изменения законодательства и регуляторной среды, вследствие чего могут появиться дополнительные требования к продуктам и необходимость им соответствовать (в сфере лицензирования, регистрации, надзора и т.д.).

Существуют риски, связанные с продвижением продуктов и услуг Группы на рынке. На результаты деятельности Группы оказывают влияние такие факторы как:

- уровень рождаемости и смертности на рынках присутствия Группы;
- уровень осведомленности населения об инновационных услугах и продуктах в сфере деятельности Группы (в области биотехнологий и биофармацевтики: регенеративная медицина (клеточные препараты и технологии, биострахование), медицинская генетика (генетическое тестирование), генная терапия, биофарм-препараты, репродуктивные технологии);
- уровень заболеваемости гематологическими и онкологическими заболеваниями, первичными иммунодефицитами, наследственными заболеваниями, сердечно-сосудистыми заболеваниями, бесплодием и др. патологиями, поддающимися лечению/коррекции с помощью технологий, продуктов и услуг компаний Группы;
- состояние научной базы в области биотехнологий как в России, так и за рубежом;
- наличие научных и вспомогательных кадров высокой квалификации – специалистов в области деятельности Группы;
- количество примеров успешного практического применения клеточных технологий (в т.ч. трансплантаций СК) в России;
- разработанность законодательной базы, регулирующей сферу клеточных технологий, наличие регуляторных барьеров; капиталоемкость и длительность НИР и НИОКР;
- количество примеров отрицательных последствий применения клеточных технологий;

- непредвиденное изменение конъюнктуры рынка для научно-исследовательской деятельности и коммерциализации ее результатов;
- получение отрицательного научного результата;
- получение отрицательных экономических последствий;
- непредвиденное изменение государственных нормативов коммерческой деятельности (налоги, амортизация);
- уменьшение численности населения, а соответственно, уменьшение количества потребителей;
- уменьшение заработной платы, что снизит платежеспособность населения;
- уровень реальных доходов населения, а также государственного бюджета в сфере здравоохранения, от чего зависит доступность для всех нуждающихся инновационных видов терапии;
- конкурентная среда;
- законодательное регулирование в сфере деятельности Группы в РФ и, в перспективе, за рубежом;
- включение продуктов Группы в программы государственного финансирования медицинской помощи населению;
- государственная пропаганда использования современных средств сохранения здоровья и повышения качества жизни;
- уровень цен на расходные материалы и реагенты, необходимые для производства продуктов/услуг компаний Группы.

Клеточные технологии, включающие исследования и разработки, тестирование лекарств, производство клеточных препаратов, хранение и трансплантацию стволовых клеток, банкирование репродуктивных клеток и тканей для целей ВРТ, клеточные сервисы в эстетической медицине, стоматологии, реконструктивной хирургии и др. – сравнительно молодая высокотехнологичная отрасль. Перечисленные рынки находятся в стадии роста (в т.ч. в РФ).

Биотехнологическими лидерами являются развитые страны - США, Европа, Япония, Австралия, Канада.

В то же время, своими исследованиями и опытами практического применения выделяется Китай, и вообще – развивающиеся рынки стран BRIC, «азиатские тигров» и стран СНГ являются наиболее перспективными с позиции высокой емкости и темпов роста, в том числе за счет экспансий и поглощений в этих регионах.

По данным Grand View Research рынок стволовых клеток человека, включая хранение и терапию, оценивается в 9,6 млрд. долларов США и по прогнозам должен расти в течение 2020 - 2027 гг. с CAGR 8,2%.

Увеличение числа исследований на основе стволовых клеток, а также успехи в области регенеративной медицины будут поддерживать рост данного рынка.

Наиболее перспективным можно назвать направление по созданию клеточных препаратов и терапии. При этом сферы применения такого рода терапии могут быть различными и включать, в том числе, тяжелые формы заболевания, вызванного коронавирусной инфекцией.

Устойчивый тренд к увеличению числа исследований СК и разработке продуктов на их основе прослеживается во всем мире. Несмотря на присутствие проблем законодательного характера, затрагивающих область внедрения новых медицинских технологий и лекарственных средств на основе СК, в России на текущий момент имеются условия для работы в данном направлении.

ИСКЧ – один из лидеров сектора клеточных технологий в России. В конце 2003 года ИСКЧ предложена новая для РФ услуга по забору, выделению, криоконсервации и долгосрочному хранению стволовых клеток пуповинной крови. С 1 октября 2015 г. начался перевод данной деятельности в дочернюю компанию ММЦБ - в целях более эффективного управления бизнесом Гемабанка[®], а также использования льгот по налогообложению прибыли медицинских компаний.

Анализ развития сферы за границей показывает перспективность направления и большой потенциал роста рынка. 17 лет развития банкирования СК ПК в РФ подтверждают обозначенные тренды, а низкий пока уровень пенетрации услуги в РФ держит потенциал рынка на высоком уровне.

Более того, разрабатываемые и планируемые к внедрению в практическое здравоохранение инновационные технологии и препараты на основе использования СК сделают возможной эффективную помощь многочисленной группе пациентов с онкологией, заболеваниями крови и иммунной системы, болезнями сердечно-сосудистой системы (например, с ишемией), с широким кругом проблем в области косметологии, с рядом наследственных заболеваний и другими (например, ДЦП).

На текущий момент на рынке клеточных технологий Компания также присутствует с инновационной медицинской технологией применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи (услуга SPRS[®]-терапия, запущенная в декабре 2010 г.) и с сервисом SPRG[®]-терапия, направленным на восстановление мягких тканей пародонта путем использования собственных фибробластов десны (запущен в тестовом режиме в 2016 г.).

Помимо этого, ведутся исследования и разработки для расширения использования технологии на основе применения фибробластов из различных источников для лечения орфанных заболеваний, таких как тяжелое заболевание кожи - буллезный эпидермолиз.

Так как биомедицинские клеточные технологии являются инновационной сферой, то существуют риски, связанные с продвижением услуг Компании на данном рынке. Основные факторы, оказывающие влияние на результаты деятельности Компании в сфере клеточных технологий включают:

- уровень осведомленности населения об инновационных услугах в этой сфере и их правильного назначения;
- уровень реальных доходов населения, а также государственного бюджета в сфере здравоохранения, от чего зависит доступность для всех нуждающихся инновационных видов терапии;
- государственная пропаганда использования современных средств сохранения здоровья и повышения качества жизни;
- разработанность законодательной базы, регулирующей сферу клеточных технологий, наличие регуляторных барьеров; капиталоемкость и длительность НИР и НИОКР;
- наличие целенаправленной поддержки развития клеточных технологий на уровне государства
- количество примеров успешного практического применения клеточных технологий (в т.ч. трансплантаций СК) в России;
- количество примеров отрицательных последствий применения клеточных технологий;
- степень применение клеточных технологий не по назначению;
- состояние научной базы в области биотехнологий как в России, так и за рубежом;
- наличие научных и вспомогательных кадров высокой квалификации для выполнения всего комплекса процедур, связанных с банкированием СК ПК (сбор пуповинной крови, выделение стволовых клеток, тестированием и типированием крови, замораживание и длительное хранение образцов), а также с лабораторным процессингом в ходе культивирования клеток и создания клеточного препарата;

- уровень цен на расходные материалы и реагенты, необходимые для производства клеточных продуктов/услуг;
- уровень заболеваемости гематологическими и онкологическими заболеваниями, первичными иммунодефицитами, наследственными нарушениями обмена веществ и др. патологиями (в частности, ДЦП), поддающимися лечению/коррекции с помощью клеточных технологий.

Среди общих рисков, свойственных отрасли персонального банкирования ГСК ПК и МСК пупочного канатика, можно назвать:

- скепсис и антипропаганда со стороны отдельных врачей-гинекологов, потеря интереса и лояльности клиентов к услуге (как в некоторых странах ЕС);
- риски появления неудачных кейсов медицинского применения СК ПК (практик применения СК ПК в областях, где пока не доказана ни их безопасность, ни эффективность), а также непосредственно с этим связанное невежественное освещение проводимых исследований и практик применения СК ПК в средствах массовой информации;
- риски, связанные с появлением новых эффективных методов лечения в тех случаях, где сейчас применяется трансплантация ГСК или МСК – в далеко отстоящей временной перспективе, а потому, на сегодняшний день, малозначительные.

Отрасль генной терапии является активно развивающейся в настоящее время – первая статья по генной терапии была опубликована в 1970 г., первый протокол клинических исследований одобрен (зарегистрирован) в 1989 г. За 30 лет, прошедшие с появления первых компаний, работающих в данной области, методы генной терапии проходили апробацию более чем в 2 тыс. клинических исследованиях; более 50 компаний привлекли на это, по разным данным, от 5 до 10 миллиардов долларов инвестиций. Однако всё это не увенчалось появлением на рынке большого количества новых – геннотерапевтических – препаратов, поскольку на развитие отрасли оказывали воздействие многие факторы.

Из негативных моментов следует признать случаи смерти пациентов и развитие лейкозов у детей в клинических исследованиях первых препаратов в 1990-х годах, когда в качестве доставки генетического материала в клетки-мишени использовались различные вирусы. Дальнейшие исследования во всем мире велись ограниченно – по причине профессиональной и общественной дискуссии, имевшей влияние и на политику регуляторных органов, вокруг перспективности и рисков применения генной терапии, степени её опасности и обуславливающих эту возможную опасность факторов (канцерогенность и т.д.).

Тем не менее, начиная с 2000-х годов, началось внедрение генной терапии в клиническую практику.

Регуляторное агентство Китая (ChinaSFDA) в 2003 г. утвердило Gendicine - первый аденовирусный препарат содержащий ген - регулятор роста опухолевых клеток (tumor suppressor p53), разработанный компанией Shenzhen SiBiono GeneTech для лечения плоскоклеточного рака шеи и головы. В 2004 г. препарат онколитической виротерапии Rigvir, разработанный для лечения разных типов рака, был зарегистрирован для лечения меланомы кожи, латвийским национальным регулятором (State Agency of Medicines of the Republic of Latvia), однако, ещё до вхождения страны в ЕЭС, а потому без возможности использования препарата за пределами Латвии. В Китае с 2005 года был официально утвержден препарат Oncorine (H101) - препарат с использованием онколитического вируса, разработанный компанией Shanghai Sunway Biotech и предназначенный для улучшения выживаемости и качества жизни онкопациентов, страдающих тяжелыми формами рака области головы.

Причина первенства Китая связана с тем, что получить разрешение на проведение клинических испытаний, а также дальнейшую регистрацию в КНР оказалось значительно легче, чем в США и Европе, где более жесткие требования государственного регулятора в области геннотерапевтических разработок. И, как пишет James M. Wilson, редактор журнала Human Gene Therapy, публикации в

открытой печати не позволяют оценить решение китайского регулятора (ChinaSFDA) в силу недостатка информации о критериях его эффективности.

Регистрационное удостоверение на первый российский геннотерапевтический препарат Неоваскулген® для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза получил ИСКЧ (№ ЛП-000671 от 28.09.2011). Продажи Неоваскулгена® в РФ начались в октябре 2012 г. Плазмидный вектор, используемый в препарате, признается безопасным (количественно управляемый синтез белка и гипотетический риск встраивания в геном клетки), а применяемый терапевтический ген признается эффективным (белок VEGF165 считается наиболее эффективным ангиогенным фактором). Неоваскулген® является первым в мире препаратом с механизмом действия, стимулирующим лечебный рост сосудов (терапевтический ангиогенез). В 2013 году Неоваскулген® получил РУ и в Украине.

В 2012 г. Европейским медицинским агентством (EMA) был зарегистрирован геннотерапевтический препарат – Glybera, разработанный голландской биотехнологической компании uniQure для терапии редкого наследственного заболевания - дефицита липопротеинлипазы (ЛПЛ). Курс лечения препаратом чрезвычайно дорог (1 млн. долларов), и у пациентов существуют значительные проблемы для получения одобрения его применения от страховых компаний: за 5 лет лишь один пациент прошел курс терапии, и хотя успешно, это не является статистическим подтверждением эффективности препарата, а потому продвигавшая Glybera итальянская компания в 2016 году отказалась от планов его регистрации в США. В то же время в мае 2016 г. компания GlaxoSmithKline получила от Европейского медицинского агентства одобрение экспериментального генетического препарата Strimvelis, предназначенного для лечения тяжелого комбинированного иммунодефицита, и стоимость курса терапии данным лекарственным средством значительно ниже стоимости лечения Glybera.

В 2015 году в США и Европе соответствующие регуляторные агентства утвердили геннотерапевтический препарат – Imlygic компании BioVex Inc., выпускаемый компанией Amgen Inc., купившей права за 1 миллиард долларов. Препарат предназначен для лечения наиболее злокачественного рака кожи – меланомы. Лечебное онколитическое действие препарата основано на ослабленной версии вируса, вызывающего герпес: вирус способен убивать опухолевые клетки, а также содержит ген фактора ГМ-КСФ, стимулирующего рост гранулоцитов и макрофагов и противоопухолевый иммунитет (Herpes Simplex Virus Type 1 carrying the gene for GM-CSF). Препарат успешно продается в США и недавно институт NICE (UK) утвердил его импорт для лечения меланомы в Великобритании.

В 2017 году в США был одобрен генно-терапевтический препарат на основе аденоассоциированного вируса Luxturna. Luxturna содержит цепочку ДНК с верно выстроенной последовательностью нуклеотидов, которая при попадании в организм человека заменяет мутантный ген и приводит механизмы зрения в норму. В ДНК препарата закодирован фермент RPE65. Его функция – это участие в образовании витамина А1, который запускает зрительную фототрансдукцию или процесс преобразования луча света в электрический импульс в светочувствительных нейронах. Если мутация происходит в обеих цепочках гена RPE65, что случается при наследственной передаче от отца и матери, активность белка снижается или его работа полностью блокируется. Это приводит к частичной или полной потере зрения, дистрофии сетчатки. Пациентов с заболеванием, вызванным мутацией в RPE65, по данным FDA, от 1000 до 2000 человек. Генное лекарство Luxturna для лечения унаследованной слепоты — одно из самых дорогих лекарств в мире, поскольку его стоимость составляет 850000 долларов США за две инъекции, по одной в каждый глаз.

В мае 2019 года Управление по санитарному надзору за качеством пищевых продуктов и медикаментов США (FDA) одобрило Zolgensma® (onasemnogene aeparvovec) (производитель — AveXis Inc. /группа Новартис/)— первый препарат для генной терапии спинальной мышечной атрофии (СМА) у детей младше 2 лет. Спинальная мышечная атрофия (СМА) — это редкое генетическое заболевание, которое приводит к прогрессирующей мышечной слабости, параличу и, при отсутствии лечения, к наиболее тяжелой форме, когда требуется постоянная вентиляция легких и которая угрожает смертью для большинства пациентов к возрасту 2 лет. Препарат Zolgensma

предназначен для устранения генетической причины СМА путем замены дефектного или отсутствующего гена SMN1. Для остановки прогрессирования заболевания, этот препарат на основе аденоассоциированного вирусного вектора доставляет полностью функциональную копию гена SMN в организм ребенка. Препарат вводится однократно внутривенно, доза определяется с учётом массы тела ребёнка.

Также в марте 2019 года в Японии зарегистрирован геннотерапевтический препарат Collategene компании AnGes, представляющий собой плазмидный вектор с геном фактора роста гепатоцитов (HGF). Предназначен препарат, также как и Неоваскулген[®], для лечения хронической ишемии нижних конечностей. Вводится внутримышечно в ишемизированные ткани и способствует локальному терапевтическому ангиогенезу.

Таким образом, современная ситуация на рынке генной терапии характеризуется как успехами, так и трудностями и неудачами, которые обуславливают достаточно медленное развитие данного рынка.

Несомненно, позитивный тренд - продвижение генной терапии как метода лечения, что выражается во множестве открытых и проводимых сейчас по всему миру клинических исследований, в происходящей регистрации новых препаратов, вводе их в медицинскую практику, наблюдаемых положительных результатах лечения. Ключевым драйвером роста рынка генной терапии является потребность в новых эффективных лекарственных препаратах, не только существенно снижающих смертность, но и продлевающих жизнь тяжелобольных и улучшающих её качество, а также предназначенных для терапии инвалидизирующих заболеваний, в т.ч. генетически обусловленных. Поэтому большинство компаний, работающих в области генной терапии, прежде всего, развивают препараты для лечения онкологических и сердечнососудистых заболеваний.

Отрицательные моменты, ограничивающие развитие рынка – имеющие место неудачи, связанные с неуспешно проведенными клиническими испытаниями в результате как неудачного выбора векторов (системы для переноса необходимых генов в клетки), так и неудачного выбора генов в плане их эффективного лечебного действия.

К факторам риска, замедляющим продвижение геннотерапевтических препаратов на рынке, относится и их высокая стоимость.

Для полноценного внедрения таких препаратов необходимо включение их в государственные программы финансирования лекарственной помощи населению (reimbursement), что требует и времени, и доказательной базы, и соответствующего состояния бюджета той или иной страны.

Таким образом, увеличение доступности генной терапии для пациентов напрямую зависит как от государственного участия, так и от готовности компании-производителя снижать цены. Также важна позиция страховых компаний, участвующих в процессе.

Указанные выше специфические риски в сфере клеточных и генных технологий могут повлиять на деятельность Группы ИСКЧ в сторону ухудшения или замедления темпов роста финансовых результатов Компании, что может отразиться на стоимости акций ПАО «ИСКЧ» и способности выплачивать дивидендный доход.

Над уменьшением рисков восприятия и принятия государственными регуляторными органами и потенциальным потребителем инновационных продуктов и услуг Компании, ИСКЧ работает путём проведения активного PR и GR, продуманной маркетинговой стратегии, широкой рекламной компании и просветительской работы в отношении безопасности и эффективности методов, используемых в клеточных и генных технологиях, а также путем представления всем заинтересованным лицам последних научных разработок и открытий в данной сфере, а также смежных областях на страницах журнала «Гены и Клетки».

Также в Компании существуют службы, занятые привлечением финансирования на развитие существующих продуктов на рынке клеточных и генных технологий, а также на создание новых: служба по работе с инвесторами на публичном рынке (IR), департамент корпоративных финансов, который работает с частными и государственными фондами прямых инвестиций, служба по привлечению грантов.

Направлению **медицинская, в т.ч. репродуктивная, генетика**, свойственны следующие основные риски.

Современная медицина во всем мире переходит от лечения больных людей к раннему выявлению возможных заболеваний и их профилактике. Основным драйвером в этом вопросе выступают генетика и применение последних исследований в медицинской практике. Как физика, считалась в XX веке основой всех наук, так в XXI веке это место, по праву, занимает биология. Выгоднее заранее выявить и диагностировать возможные проблемы со здоровьем и заниматься их профилактикой, чем лечить уже существующую болезнь.

Российская медицина, признавая существующий мировой тренд, пока делает только первые шаги в этом направлении, в связи с чем, существуют риски, связанные с исполнением стратегии продвижения услуг в области медицинской, в т.ч. репродуктивной, генетики.

- риск низкого уровня доверия к генетической информации со стороны врачебного сообщества, особенно по новым направлениям диагностики, вызванный недостаточными знаниями врачей о применении полученной информации;
- риск низкого уровня доверия к медицинской генетике со стороны пациентов в связи с низким уровнем подготовки врачей;
- риск низкого уровня государственного участия в развитии медико-генетического консультирования.

ИСКЧ предпринимает ряд действий для минимизации указанных рисков:

- участие в профильных конференциях с целью донесения до врачебного сообщества информации о современных методах диагностики и лечения;
- организация собственных конференций и обучающих курсов и вебинаров для медицинских специалистов смежных отраслей;
- выращивание собственных высокопрофессиональных кадров;
- публикации в СМИ;
- постоянное расширение ассортимента предоставляемых услуг;
- расчет фармакоэкономической эффективности применения современных методов генетической диагностики для государства;
- широкая рекламная компания и просветительская работа в среде конечного потребителя.

Риск изменения конкурентной среды:

Данный риск на основных рынках сбыта Компания в настоящий момент оценивает в ранге от низкого к среднему – по причине либо значительного размера рыночной доли ИСКЧ (услуга персонального банкирования СК ПК), либо отсутствия прямой конкуренции (поскольку продукт/услуга ИСКЧ формирует новый рынок, являясь «первыми в классе» или «уникальными» - Неоваскулген[®], SPRS[®]-терапия), либо в силу отличительных конкурентных преимуществ и особенностей продуктов и услуг Компании на быстрорастущих, а, следовательно, пока не высоко конкурентных рынках (услуги генетических исследований и консультирования Центра Genetico[®]; услуги Репробанка[®]).

Тем не менее, необходимо отметить следующие особенности текущего состояния основных рынков Группы ИСКЧ.

Стремительный темп развития новых инструментов в области молекулярно-генетической диагностики может привести к появлению на рынке технологически нового продукта в этой области, обладающего большими конкурентными преимуществами в сравнении с имеющимися. Поэтому Компания внимательно следит за всеми публикациями о новых разработках и методах исследования, контролирует информацию о конкурентах и их новых предложениях, расширяя и обновляя свою линейку услуг в данной области.

В связи с тем, что в настоящий момент рынок услуги биострахования – персонального хранения пуповинной крови стабилизировался и почти не растет, то он становится более конкурентным. Вместе с тем, поскольку его пенетрация достаточно низкая, у рынка есть большой потенциал для роста (особенно в РФ), в связи с чем, давление конкуренции неизбежно уменьшится. На увеличение роста существенное положительное влияние должно оказать и увеличение примеров практического применения стволовых клеток – как в России, так и в мире.

Однако следует отметить, что росту российского рынка банкирования СК ПК сейчас значительно препятствуют кризисные явления в потребительском спросе в связи с рецессией/стагнацией в экономике страны и пандемией COVID-19.

Пандемия COVID-19, нестабильность/снижение цен на нефть, остающиеся санкции Запада наряду с ответными российскими мерами в области экспортных эмбарго и т.д. продолжают негативно сказываться на состоянии экономики страны и, соответственно, величине располагаемого дохода у населения. Кризисные явления в потребительском спросе также усиливаются формированием отрицательных ожиданий в связи со сложными экономическими условиями (включая рост инфляции, волатильность рубля, отток капитала из страны, снижение возможностей для получения кредитования и роста инвестиций в экономику).

С учетом данного риска Компанией разработан маркетинговый план, с указанием запланированных долей рынка по каждому продукту/услуге на периоды.

Компания осуществляет дальнейшее развитие текущих продуктов и услуг, а также их рынков, ведет постоянную работу по расширению линейки предоставляемых продуктов/услуг (в т.ч. вводит новые услуги, отвечающие требованиям времени и замещающие выпадающие доходы – например, сейчас – различные виды тестирования в отношении коронавирусной инфекции), усовершенствованию имеющихся технологий, оперативно адаптирует маркетинговые стратегии к меняющимся условиям, реализует политику постоянного контроля качества, гибкую ценовую политику, тем самым повышая лояльность клиентов.

Риски неудачной интеграции новых компаний:

Долгосрочная стратегия развития Компании предполагает рост за счет экспансии в регионы РФ, а также возможных поглощений в странах СНГ и Евросоюза – поэтому вероятны риски неудачной интеграции новых компаний и ошибки менеджмента.

При экспансии на перспективные зарубежные рынки существует риск задержки выхода на рынок. Причиной может быть непродуманный маркетинговый план или недостаточный уровень подготовленности Компании, регуляторные барьеры / длительность и капиталоемкость регистрации продуктов. Данный фактор может увеличить финансовые и временные затраты Компании и снизить результаты операционной деятельности.

Долгосрочная стратегия развития материнской компании предполагает рост за счет экспансии и развития уникальных продуктов Группы (Неоваскулгена® и SPRS-терапии®, услуги Genetico®) на зарубежных рынках, в т.ч. посредством вступления в партнерские программы. В связи с этим менеджмент и собственники Группы не исключают ряд рисков связанных с развитием перспективных препаратов и услуг за рубежом.

Риски неправильного выбора рынков, предложения услуг и неверного определения стратегии операций на этих рынках:

Данные риски, по мнению менеджмента, минимальны: идеология коммерческой деятельности Компании основывается на уверенности в высоком потенциале коммерциализации выбранных для развития продуктов и услуг.

Однако деятельность ИСКЧ зависит от восприятия потенциальными клиентами Компании в целом, ее бренда, безопасности и качества оказания услуг.

В данном случае негативное отношение к любому аналогичному продукту, предлагаемому другими игроками рынка, может косвенно затронуть репутацию и, в конечном итоге деятельность, ИСКЧ.

Также, из-за недостаточного пока уровня информированности потенциальных клиентов в РФ и СНГ, любая ошибочная информация, как о рынке стволовых клеток пуповинной крови, так и об ИСКЧ, могут снизить объемы продаж и увеличить издержки на восстановление имиджа Компании и бренда Гемабанк[®].

То же можно отнести и к продвижению геннотерапевтического препарата Неоваскулген[®], услуги SPRS[®]-терапия, сервисов Репробанка[®], а также услуг Центра Genetico[®] (репродуктивная генетика, а также генетические исследования и консультирование, в т.ч. с целью раннего выявления и семейной профилактики заболеваний с наследственным компонентом (моногенных и широко распространенных многофакторных), а также с целью поиска причин заболеваний на геномном уровне и, следовательно, более четкого подбора действенной терапии).

Активной деятельности по продажам на внешних рынках, Компания в настоящий момент не ведет, поэтому риски на данных направлениях отсутствуют.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые компанией в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность компании и исполнение обязательств по ценным бумагам:

Компания оценивает риск существенного изменения цен на сырье, используемое эмитентом и Группой ИСКЧ в своей деятельности, а также на услуги сторонних организаций как умеренный.

В настоящий момент стоимость сырья и услуг нероссийских поставщиков, номинированная в иностранной валюте, в пересчете на российские рубли испытывает рост и колебания в связи с колебаниями курса российской валюты.

Риск изменения курса валют, с точки зрения ценообразования Компании, является одним из ключевых. Изменение курса рубля по отношению к основным валютам, может привести к росту себестоимости услуг и, как следствие, к росту цен, что, в свою очередь, может привести к сокращению объемов продаж.

При этом, менеджмент полагает, что подобное изменение, хоть и может привести к сокращению продаж в краткосрочном периоде, тем не менее не окажет существенного влияния на рынок в целом, поскольку услуги, предлагаемые Компанией, востребованы на рынке и в ряде случаев, являются неотделимой частью современного раннего выявления или лечения тяжелых заболеваний.

Кроме этого, работа конкурентов также строится на расходных материалах, ввозимых из-за рубежа, поэтому возможный рост цен, вызванный ростом себестоимости, коснется всего рынка.

Основным риском в этом связи является геополитическая и экономическая изоляция РФ. Для минимизации данного риска Компания рассматривает возможность полной локализации всех производственных циклов на территории РФ, а также стимулирует отечественных производителей реактивов.

Наряду с этим риском существует риск существенного технического прорыва, который оставит текущие технологии, используемые во всем мире, далеко позади. Это повлечет за собой существенные инвестиции в обновление технологического парка, которые будет вынуждена произвести и Компания.

На внешнем рынке Компания в текущий момент активной деятельности по продажам не ведет, поэтому не имеет рисков, связанных с изменением цен на сырье, используемое для производства продуктов и услуг на данных рынках, а также на услуги сторонних организаций.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги компании (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность компании и исполнение обязательств по ценным бумагам:

ИСКЧ самостоятельно регулирует цены на собственные услуги. Не существует законодательных актов, регулирующих ценообразование на услуги ИСКЧ. Цены на услуги Компании также не подвержены прямой зависимости от положения на финансовых рынках РФ и мировых финансовых рынках.

Рычаги значительного влияния на цены ИСКЧ со стороны конкурентов на рынке банкинга СК ПК малы ввиду сильных позиций Компании.

Другие продукты и услуги Компании формируют новые бренды и рыночные ниши, либо развиваются на новых и быстрорастущих, а, следовательно, низкоконтурных, рынках, а потому ИСКЧ оценивает указанные риски как незначительные.

Изменение курса валют может привести к изменению ценовой политики Компании, но не может оказать существенного влияния на деятельность Компании и исполнению ее обязательств.

На внешнем рынке: в текущий момент продаж на внешних рынках у Компании нет.

Страновые и региональные риски

Компания зарегистрирована в г. Москва и осуществляет свою деятельность в Российской Федерации в динамично развивающихся городах: Москве, Санкт-Петербурге, а также в региональных центрах.

Хозяйственная деятельность и получаемая Компанией прибыль в различной степени подвергаются влиянию политических, законодательных, финансовых и административных, а также экономических изменений, имеющих место в Российской Федерации.

Современную политическую ситуацию в стране можно охарактеризовать как относительно стабильную. Однако в экономике страны присутствует нестабильность и кризисные явления.

Российская экономика подвержена влиянию колебаний в мировой экономике, в особенности, колебаний уровня цен на нефть на мировом рынке. Падение цен на нефть, а также отсутствие длительных периодов их стабильности наблюдается с 2014 года и сохраняется и в настоящее время.

В течение последних лет *волатильность цен на нефть* наряду с геополитическим кризисом в Украине, конфликтом в Сирии, в которые вовлечена Россия, оказали значительное отрицательное воздействие на состояние экономики страны и, соответственно, величину располагаемого дохода у населения, что привело к снижению потребительского спроса.

Сложные экономические условия, включая рост инфляции, волатильность рубля, отток капитала из страны, сокращение возможностей для получения кредитования и роста инвестиций в экономику способствуют формированию отрицательных ожиданий, которые также увеличивают кризисные явления в потребительском спросе.

Основными особенностями текущего момента, отрицательно влияющими на экономическое положение в РФ, являются: продолжение антироссийских политических и экономических санкций, а также глобальная пандемия коронавирусной инфекции, не утихающая с марта 2020 года.

Остающиеся и усиливающиеся *экономические санкции в отношении РФ* со стороны мирового сообщества и ответные российские меры (различные экспортные эмбарго) продолжают ограничивать возможность возобновления макроэкономического роста.

Кризисные явления в экономике РФ в 2020 году также были усилены *пандемией новой коронавирусной инфекции (COVID-19), вызываемой коронавирусом SARS-CoV-2*. В конце 1 – начале 2 квартала 2020 года глобальный экономический кризис, вызванный пандемией COVID-19, ознаменовался падением цен на нефть и введением жестких карантинных мер, парализовавших многие сектора экономики, в т.ч. и российской. Цена на нефть марки Brent упала за период с 1

января по 13 апреля 2020 года на 53%, а курс рубля снизился на 20%. По итогам всего 2020 года – нефть марки Brent подешевела на 21,5%, а курс рубля упал на 16,2%.

Начиная с марта 2014 года, страна подвержена влиянию политического и экономического кризиса в Украине в силу прямой и косвенной вовлеченности в него РФ, следствием чего стали:

- экономические санкции со стороны мирового сообщества (политические и экономические санкции были введены США и Евросоюзом в отношении Российской Федерации и ряда физических лиц и организаций в 2014 году в связи с присоединением Крыма к России и конфликтом на востоке Украины, в Донбассе) и ответные меры РФ (различного рода эмбарго на экспорт зарубежных товаров),
- волатильность курса рубля,
- отток капитала из страны,

что приводит к замедлению деловой активности, снижению возможности для роста инвестиций в экономику и увеличению рисков несбалансированности бюджета.

Обострение геополитической обстановки, в том числе и на Ближнем Востоке (Россия вовлечена с 2015 года в Сирийский конфликт) и усиление экономических санкций в отношении России привели к росту неопределенности и ухудшению бизнес-уверенности. Главная проблема — запрет на кредитование российских банков и компаний в западных банках. Это резко сократило доступ российского бизнеса к "дешевым" деньгам. В условиях санкций у российских компаний, стало меньше возможностей для получения рефинансирования долгов. В настоящий момент санкции Евросоюза против России продлены до 31 июля 2021 года.

По итогам 2018 года, по оценке Росстата, ВВП РФ повысился на 2,3 % к предыдущему году. По итогам 2019 года, по данным Росстата, рост ВВП России замедлился до 1,3% к предыдущему году. По первой оценке Росстата, по итогам 2020 года ВВП РФ снизился на 3,1%.

Отток капитала будет ухудшать динамику отечественной экономики в среднесрочной перспективе. По итогам 2019 года отток составил, по оценке регулятора, \$22,1 млрд. (в 2018 году — \$63 млрд). По итогам 2020 года чистый отток капитала из России увеличился более чем в два раза по сравнению с 2019 годом и составил \$47,8 млрд.

Международное рейтинговое агентство S&P в июле 2020 года (17.07.2020) подтвердило суверенный кредитный рейтинг России на уровне ВВВ- со стабильным прогнозом. Главными вызовами для российской экономики названы снижение цен на нефть, сокращение ее добычи в рамках соглашения ОПЕК+ и последствия пандемии. Два других международных агентства "большой тройки", Fitch и Moody's, держат российский рейтинг на схожих уровнях: Moody's (от 09.02.2019г.) – «Вaa3» (прогноз Стабильный), Fitch (от 07.08.2020г.) – «ВВВ» (прогноз стабильный).

В S&P указывают, что, несмотря на негативные внешние факторы (спад цен на нефть из-за падения спроса и обязательств сокращать добычу по соглашению ОПЕК+), динамика российского ВВП будет испытывать меньшее давление, чем в странах с развитыми экономиками. Ограничивать же рост российской экономики (особенно в долгосрочной перспективе) будут неблагоприятная демографическая ситуация, низкий рост производительности труда, доминирование государства в экономике, а также санкционное давление, считают в S&P.

Макроэкономические факторы непосредственно формируют особенности момента и влияют на риски для деятельности Компании в страновом и региональном разрезе.

Следует отметить, что в современном мире биотехнологии являются одной из наиболее привлекательных сфер для долгосрочных инвестиций. Кроме традиционных венчурных инвесторов на рынке действует все большее количество корпоративных венчурных фондов крупных фармацевтических компаний.

Федеральные программы по развитию здравоохранения, медицинской науки, биотехнологий, бенефициаром которых потенциально может быть Компания, зависят от состояния государственного бюджета, в котором сейчас, в связи с экономическим кризисом, максимально сокращается расходная часть на краткосрочную перспективу. Те же причины в текущий момент влияют на перспективы получения Компанией финансирования и грантов от государственного

фондов развития, а также на возможности и сроки включения её продуктов в государственные программы финансирования лекарственной помощи населению.

Так, часть проектов, над которыми работает Группа ИСКЧ, связана с R&D и требуют относительно длинных денег. Учитывая ситуацию с падением платежеспособного спроса, что непосредственно влияет на получаемые доходы от продаж, Компания развивает R&D проекты, ориентируясь, в основном, на привлечение внешнего финансирования, которое сейчас может быть достаточно сложно получить на данные цели – как от инвесторов, так и от государства (гранты).

Учитывая, что ряд компаний Группы ИСКЧ, в значительной мере, работает в премиальном сегменте, её консолидированная выручка чувствительна к колебаниям располагаемого дохода у населения и потребительской уверенности, которые непосредственно зависят от экономической ситуации в стране. Увеличение доходов от ряда видов бизнеса Группы ИСКЧ также зависит от темпов роста рождаемости в России, на которые также существенное влияние оказывает экономический фактор.

Среди прочих рисков – медленная динамика спроса на инновационные препараты и отсутствие достаточных объемов рынка под таковые продукты ИСКЧ – как в силу вышеописанных экономических причин (в разрезе рынка РФ), так и глобально – в силу настороженного отношения потребителей к подобным препаратам и услугам, учитывая, что компания является первопроходцем и не работает на стабильных, уже сформированных рынках.

Мировая практика показывает, что рынок клеточных технологий и продуктов на их основе растет опережающими темпами при росте экономической активности, и менее подвержен спадам в моменты, когда экономический цикл входит в фазу понижения (как и иные медицинские услуги).

В то же время, следует отметить, что длительный спад экономической активности в будущем может привести к сокращению бюджетов компаний отрасли на развитие продуктов и услуг. Для потребителей биотехнологических услуг такое развитие событий (спад) может обернуться частичным или полным отказом от покупки предлагаемых услуг и продуктов (особенно в области биострахования – сфере деятельности ПАО «ММЦБ»).

В настоящий момент, как было отмечено выше, присутствует риск нарастания кризисных явлений в потребительском спросе, а именно, снижение потребления и изменение его структуры, падение индекса потребительской уверенности из-за снижения располагаемых доходов у населения.

Данные Федеральной службы госстатистики (Росстата) свидетельствуют, что индекс потребительской уверенности, отражающий совокупные потребительские ожидания населения, во 2 квартале 2020 г. по сравнению с 1 кварталом 2020 г. снизился на 19 процентных пунктов и составил (-30%). В 3 квартале 2020 г. по сравнению со 2 кварталом 2020 г. индекс вырос на 8 процентных пунктов (п.п.) и составил (-22%). В 4 квартале 2020 г. по сравнению с 3 кварталом 2020 г. индекс снизился на 4 процентных пункта и составил (-26%).

Динамика состояния реальных доходов населения за последние 5 лет является отрицательной. За 2016 год доходы населения снизились на 5,9 % по сравнению с 2015 годом. Снижение реальных располагаемых доходов населения РФ за 2017 год составило 1,7% по сравнению с 2016 годом, по данным Росстата. За 2018 год снижение составило 0,2 % по сравнению с 2017 годом. Таким образом, 2018 год стал пятым годом подряд снижения реальных доходов населения. В 2019 году реальные располагаемые доходы россиян выросли по сравнению с 2018 годом на 0,8%.

По данным Росстата, реальные располагаемые доходы россиян во втором квартале 2020 года, на который пришелся основной удар пандемического кризиса, упали на 8% в годовом выражении, что явилось рекордным падением с 1999 года. В 3 квартале 2020 г. снижение составило 4,3% к аналогичному периоду прошлого года, в 4 квартале 2020 г. – 1,7%. По итогам всего 2020 года снижение реальных доходов населения составило 3,5 % к 2019 году.

Поскольку, в целом, продукты Группы ИСКЧ не относятся к категории товаров первой необходимости, меняющаяся структура потребления может оказать непосредственное влияние на размер консолидированной выручки Компании от продаж.

По данным Росстата, инфляция по итогам 2015 года составила – 12,9%, 2016 – 5,4 %, 2017 – 2,5%, 2018 – 4,3%. По итогам 2019 года инфляция в России составила 3%. Инфляция по итогам 2020 года

составила 4,9%. Согласно последнему прогнозу Банка России инфляция в 2021 году ожидается на уровне — 3,7-4,2%, а в 2022 году будет находиться на целевом уровне в 4%.

Таким образом, в России сохраняется нестабильность уровня инфляции, что обуславливает наличие инфляционных рисков в стране, которые оказывают влияние на динамику потребительского спроса.

Ухудшение экономической ситуации в РФ и ослабление реального курса рубля по отношению к мировым валютам могут стать неблагоприятными факторами для развития в России отрасли биотехнологий и в плане удорожания импортных материалов, оборудования и замедления темпов внедрения инновационных технологий, услуг и продуктов биотехкомпаний, в том числе Группы ИСКЧ.

В 2020 году, на фоне пандемии коронавирусной инфекции, присутствует снижение курса рубля к основным иностранным валютам (евро и доллар США). По состоянию на 31 декабря 2019 г. курс рубля составлял 61,91 рублей за доллар. По состоянию на 31 декабря 2020 г. курс доллара составляет 73,87 рублей, что говорит об удешевлении российской валюты на 16,2% по сравнению с началом года.

По состоянию на текущий момент у Компании нет обязательств, выраженных в иностранной валюте, в частности в долларах США. Однако ряд компаний Группы ИСКЧ подвержен рискам роста себестоимости в связи с девальвацией рубля, поскольку расходные материалы приобретаются за валюту и за рубежом (например, для генетических исследований, SPRS[®]-терапии). Минимизации данного риска служит переход на закупки у российских контрагентов – в тех случаях, когда это возможно.

Отвечая на перечисленные вызовы, Компания ведет постоянную работу по диверсификации структуры выручки. Причем услуги и продукты Компании ориентированы как на относительно постоянное количество рождаемых в РФ (банкирование СК ПК, генетическая диагностика новорожденных по пуповинной крови, детей по периферической), так и на многочисленную группу больных тяжелыми заболеваниями (в т.ч. сердечно-сосудистые заболевания, онкология, дефекты кожи, наследственные заболевания и др.) – в РФ и на других перспективных международных рынках.

Подобная потребительская и продуктовая диверсификация снижает вероятность резкого падения спроса на услуги и препараты, предлагаемые Группой ИСКЧ, поскольку все они, по сути, связаны с восстановлением здоровья, спасением жизни, обеспечением рождения здорового потомства. И рынки определенных услуг компании уже сейчас демонстрируют относительную устойчивость к кризисным явлениям в экономике страны.

Необходимо отметить и риски воздействия кризисных явлений на темпы реализации планов Компании по выходу на зарубежные рынки.

Сохраняется неопределенность относительно возможности доступа к источникам капитала, а также стоимости капитала для Компании и её контрагентов, что может повлиять на финансовое положение, результаты операций и экономические перспективы Компании. Нестабильность на рынках капитала может привести к существенному ухудшению ликвидности в банковском секторе и ужесточению условий кредитования в России, в т.ч. в валюте.

В целом, Компания не может оказать существенного влияния на экономическую ситуацию в стране. Однако в случае отрицательного влияния изменения ситуации в стране или регионе Российской Федерации, в котором Компания осуществляет свою деятельность, Компания предпримет все меры по снижению отрицательных последствий на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании.

По мнению менеджмента Компании, ситуация в регионах основной деятельности Группы ИСКЧ сейчас умеренно благоприятна для дальнейшего развития и нет оснований полагать, что в ближайшее время она может ухудшиться настолько, чтобы повлечь за собой неисполнение финансовых обязательств Компании.

!!! Кризисные явления в экономике РФ в 2020 году были усилены пандемией новой коронавирусной инфекции (COVID-19), вызываемой коронавирусом SARS-CoV-2.

Пандемия COVID-19 была объявлена ВОЗ в марте 2020 года и она оказала и продолжает оказывать существенное влияние на экономическую ситуацию как в России, так и в мире.

В отчетном году наблюдались чувствительные изменения в экономической среде:

- значительное снижение курса российского рубля по отношению к основным иностранным валютам, высокая волатильность на валютном рынке, что сказывается на росте себестоимости при зависимости от поставок расходных материалов из-за рубежа;
- сокращение доходов населения, изменение потребительского спроса в количественном и качественном выражении;
- ограничения на работу компаний и иных учреждений в результате введенных государством карантинных мер и ограничений, связанных с прогрессирующей пандемией COVID-19, с вытекающими отсюда отрицательными последствиями для развития деловой активности и роста доходов предприятий;
- существенная волатильность активности и котировок на рынке ценных бумаг.

Указанные выше изменения в экономической среде оказывают влияние на деятельность Группы.

Среди факторов негативного влияния пандемии COVID-19 на деятельность компаний Группы также необходимо отметить снижение рождаемости.

Начиная с марта 2020 года, менеджментом Группы был принят ряд мер по адаптации бизнес-процессов к текущему положению и смягчению негативных последствий кризисных явлений на операционную деятельность компаний Группы. Также, для повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов, менеджментом был разработан и включён в линейку предложений ряд новых продуктов и услуг – таких как, закупки и реализация сторонних (зарубежных) тестов на наличие антител к SARS-CoV-2, создание собственных тест-систем, а также оказание услуг по тестированию для выявления протективного иммунитета к коронавирусу (определение наличия антител). Помимо этого, учреждена дочерняя компания, занимающаяся разработкой вакцины против COVID-19.

Руководство Компании считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы ИСКЧ в текущих условиях.

Однако существующий риск относительно длительной рецессии в экономике страны, недостаточной доступности финансирования, а также высокой стоимости капитала может в будущем негативно повлиять на финансовое положение, операционные результаты и экономические перспективы Группы.

Многое будет зависеть от эффективности предпринимаемых правительством РФ мер по борьбе с последствиями пандемии, состояния потребительского спроса, динамики рождаемости в стране, а также курса рубля, снижение которого приводит к удорожанию зарубежных расходных материалов, используемых в своей деятельности рядом компаний Группы.

Предполагаемые действия компании на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на ее деятельность:

На случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на деятельность Компании, ИСКЧ не планирует никаких дополнительных действий ввиду отсутствия возможности заранее прогнозировать с большой долей вероятности такие изменения и их однозначные последствия. Однако Компания планирует расширять географию деятельности путем развития технологий и продуктов Группы ИСКЧ за пределами РФ. Диверсификация клиентской базы поможет в будущем нивелировать страновые и региональные риски в РФ, а также использовать более широкие зарубежные рынки. Кроме того, Компания ведет работу по диверсификации продуктовой линейки, что также должно способствовать снижению рисков.

Финансовые риски

Кредитный риск – это риск того, что Компания понесет финансовые убытки, поскольку контрагенты не выполняют свои обязательства по предоставленным им заемным средствам или клиентским

договорам (в том числе в форме предоставления отсрочки и рассрочки оплаты за проданные товары, выполненные работы или оказанные услуги).

Компания подвержена кредитному риску, связанному с её операционной деятельностью (прежде всего, в отношении торговой дебиторской задолженности) и инвестиционной деятельностью, включая выданные займы. Управлением кредитным риском, связанным с клиентами, осуществляется путем регулярной работой с должниками, а также посредством регулярного мониторинга непогашенной дебиторской задолженности, на основании которого создается адекватный резерв по сомнительным долгам, а дебиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности, списывается на расходы.

Риск ликвидности связан с возможностями Компании своевременно и в полном объеме погасить имеющиеся финансовые обязательства: кредиторскую задолженность поставщикам и подрядчикам, задолженность заимодавцам по полученным кредитам и займам. Учитывая данный риск в связи с продолжающейся в РФ экономической нестабильностью, Компания, по мере возможностей, не исключает досрочного погашения части долгосрочных процентных долгов. Компания осуществляет управление риском ликвидности посредством выбора оптимального соотношения собственного и заемного капитала в соответствии с планами руководства. Такой подход позволяет Компании поддерживать необходимый уровень ликвидности и ресурсов финансирования таким образом, чтобы минимизировать расходы по заемным средствам, а также оптимизировать структуру задолженности и сроки ее погашения.

Компания проанализировала концентрацию риска в отношении рефинансирования своей задолженности и пришла к выводу, что она не является высокой. Также Компания полагает, что, несмотря на сложность текущего момента для российской финансовой и экономической системы, можно рассчитывать на доступ к источникам финансирования, которые позволят удовлетворить необходимые потребности Компании в заемных средствах. Компания также считает, что поступления денежных средств будет достаточно стабильно обеспечивать её операционная деятельность, и кроме того она владеет финансовыми активами, для которых существует ликвидный рынок и которые могут быть достаточно быстро обращены в денежные средства.

Активы и обязательства Компании, в основном, имеют фиксированные ставки процента. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержена риску изменения процентной ставки в отношении его активов и обязательств.

Однако, в принципе, по привлекаемым кредитам существует риск роста процентной ставки в случае принятия Банком России решения по повышению учетной ставки, как это уже имело место быть в 4 квартале 2014 г. Указанное решение может вновь быть принято в связи с ростом цен и инфляционных ожиданий, увеличивающим риски превышения среднесрочных ориентиров Банка России по инфляции, а также с учетом оценки перспектив экономического роста. При отрицательном изменении процентных ставок, Компания, в случае наличия соответствующего кредита (или необходимости его получения), планирует проводить более жесткую политику по снижению затрат, что будет способствовать сохранению её рентабельности и устойчивого финансового состояния.

В настоящий момент Компания оказывает услуги, продает продукцию, приобретает товар и привлекает существенные заемные средства преимущественно в российских рублях.

Однако в иностранной валюте фиксируются цены при покупке иностранных расходных материалов и оборудования, а также сервисов зарубежных сторонних организаций для производства услуг в области регенеративной медицины, а также генетического тестирования. Руководство ИСКЧ предпринимает необходимые действия, чтобы в структуре себестоимости доля импортных товаров (включая материалы и оборудование) не принимала критического значения.

Кроме того, источники финансирования организации в текущий момент не номинированы в иностранной валюте. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержена значительному влиянию валютного риска.

Тем не менее, изменение валютного курса может оказать влияние, в первую очередь, на экономику в стране в целом и привести к снижению платежеспособного спроса.

Также, в дальнейшем, колебания обменных курсов могут оказывать влияние на результаты деятельности Компании в разрезе её планов развития на зарубежных рынках. Контракты покупки компаний-таргетов (а также их долей) номинированы в валюте страны присутствия. Кроме того, в иностранной валюте будут фиксироваться расходы на разработку препаратов и услуг Компании за пределами РФ. Источники финансирования для названных целей также могут быть номинированы в иностранной валюте, что ограничит для Компании возможности принимать участие в софинансировании этих проектов наряду с зарубежным инвестором, а также получить инвестиции от российских фондов, для которых данные валютные вложения в пересчете на рубли окажутся слишком крупной суммой по сравнению с расчетной и запланированной изначально.

Инфляция по итогам 2020 года составила 4,9%. Согласно последнему прогнозу Банка России инфляция в 2021 году ожидается на уровне — 3,7-4,2%, а в 2022 году будет находиться на целевом уровне в 4%. Однако долгосрочный риск резкого роста инфляции в настоящий момент можно оценить как достаточно значительный. Рост инфляции может привести к опережающему росту себестоимости и прочих расходов Компании.

Глобальная пандемия COVID-19, продолжающаяся нестабильность в области цен на нефть, в сфере политической ситуации на Ближнем Востоке и в Украине, в плане сохранения /ужесточения экономических санкций Западных стран в отношении России пока провоцирует волатильность рубля и неопределенность в отношении снижения/роста инфляции, так что есть вероятность ужесточения монетарной политики со стороны ЦБ.

Перечисленные факторы также продолжают негативно сказываться и на состоянии экономики страны, в целом, и, соответственно, на величине располагаемого дохода населения. Кризисные явления в потребительском спросе также усиливаются формированием отрицательных ожиданий в связи со сложными экономическими условиями (включая уровень инфляции, волатильность рубля, отток капитала из страны, снижение возможностей для получения кредитования и роста инвестиций в экономику).

С учетом данного риска Компания осуществляет дальнейшее развитие текущих продуктов и услуг, а также их рынков, ведет постоянную работу по расширению линейки предоставляемых продуктов/услуг, усовершенствованию имеющихся технологий, оперативно адаптирует маркетинговые стратегии к меняющимся условиям, реализует политику постоянного контроля качества, гибкую ценовую политику, тем самым повышая лояльность клиентов.

Критическое значение инфляции, по мнению Компании, составляет 30-35% в год. Достижение данного уровня инфляции Компания считает маловероятным. При значительном превышении фактических показателей инфляции над прогнозами Правительства РФ, Компания планирует принять меры по ограничению роста затрат и снижению дебиторской задолженности.

Стабильно высокие темпы инфляции могут привести к неравномерному росту выручки и затрат, что, соответственно, скажется на финансовом результате и соответственно на выплатах по ценным бумагам Компании.

Следует учитывать, что часть как валютного, так и инфляционного риска не может быть полностью нивелирована, поскольку указанные риски в большей степени находятся вне контроля деятельности Компании, а зависят от общеэкономической ситуации в стране.

Показатели финансовой отчетности компании, которые в наибольшей степени подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков, в том числе риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности:

В случае достижения показателем инфляции критического значения, а также резкого увеличения процентных ставок, наибольшим изменениям подвержены следующие показатели финансовой отчетности: дебиторская и кредиторская задолженность (Бухгалтерский баланс), выручка от продажи услуг, себестоимость, управленческие и коммерческие расходы (Отчет о финансовых результатах). При возникновении инфляционного риска и риска роста процентных ставок возможно снижение выручки и чистой прибыли, а также рост затрат по основной деятельности и операционных расходов. Вероятность наступления указанных рисков Эмитент оценивает как незначительную.

Правовые риски

В связи с тем, что ПАО «ИСКЧ», а также компании Группы ИСКЧ пока не имеют значительных операций на внешних рынках, описание рисков, связанных с деятельностью Компании на внешних рынках, не приводится.

Для внутреннего рынка:

Риски, связанные с возможностью изменения внутреннего валютного регулирования – см. выше. Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования на внешнем рынке, не оказывают существенного влияния на деятельность Компании в связи с незначительным объемом операций Компании на внешнем рынке в текущий момент.

Налоговый режим может измениться в худшую сторону вследствие возможного дефицита бюджета, однако заявления высших государственных лиц о необходимости поддержки сектора биотехнологий позволяют рассчитывать на облегчение налоговой нагрузки для компаний отрасли или на то, что налоговая нагрузка не будет расти.

В связи с тем, что российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям, что, в том числе, приводит к тому, что налоговые органы могут занять более жесткую позицию при интерпретации законодательства и предъявить претензии, которые они раньше не предъявляли – у Компании существуют риски, связанные с налоговым законодательством. Однако, с другой стороны, государственная политика поддержки отечественной отрасли медицины и фармакологии, позволяет рассчитывать на возможное облегчение налоговой нагрузки (как, например, с конца 2011 г. существует налоговая льгота в плане применения ставки 0 процентов по налогу на прибыль для организаций, выручку которых составляют доходы от определенных видов медицинской деятельности – данной льготой пользуется компания Группы ИСКЧ ПАО «ММЦБ»).

Компания, по роду своей деятельности подвержена и другим регуляторным рискам. Несовершенство российской юридической системы и непроработанность российского законодательства в сферах деятельности Компании (в т.ч. в сфере клеточных технологий) создает элементы неопределенности для инвестиций и хозяйственной деятельности. В РФ только идет разработка юридической базы и других мер, требуемых для создания и развития полноценного рынка биомедицинских технологий.

В связи с отсутствием в российском законодательстве четко регламентированных процедур возникает риск увеличения финансовых и временных издержек из-за внесения дополнительных регулирующих нормативов в среднесрочной перспективе.

Новый федеральный закон «О биомедицинских клеточных продуктах» вступил в РФ в силу с 2017 года, однако продолжается разработка соответствующих подзаконных актов.

В соответствии со статьей 8, п.2 данного закона «государственной регистрации подлежат: все биомедицинские клеточные продукты, впервые подлежащие вводу в обращение в Российской Федерации...».

Риски изменения требований по лицензированию основной деятельности компании либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено:

Лицензионная деятельность в РФ регулируется ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности». Изменение требований по лицензированию не является существенным правовым риском для Компании, так как все лицензионные условия и требования законодательства и подзаконных актов ею соблюдаются. Компании Группы полностью соответствуют требованиям по лицензированию и удовлетворяют всем требованиям, предъявляемым для осуществления тех видов деятельности, лицензии на которые они имеют.

В случае изменения и/или предъявления требований по лицензированию основной деятельности, Компания примет необходимые меры для получения соответствующих лицензий и разрешений.

Существуют также регуляторные риски, связанные с таким изменением законодательства и регуляторной среды, вследствие чего могут появиться дополнительные требования к продуктам и необходимость им соответствовать (в сфере лицензирования, регистрации, надзора и т.д.).

Риск изменения судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Компании (в том числе по вопросам лицензирования), рассматривается как незначительный и не окажет существенного влияния на её деятельность. Однако, в случае получения от регулятора (контролирующего органа) незаконных и/или неисполнимых предписаний в отношении соблюдения лицензионных требований, либо вообще по вопросам лицензирования деятельности, Компания обращается за судебной защитой своих прав, равно как и в случае нарушения прав Компании из-за противоречий правоприменительной практики.

Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Риск возникновения у Компании убытков в результате уменьшения числа клиентов (контрагентов) вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Компании, качестве её продукции (работ, услуг) или характере её деятельности в целом:

Деятельность Компании зависит от восприятия потенциальными клиентами, в целом, ее брендов, безопасности и качества оказания услуг. Негативное отношение к любому аналогичному продукту, предлагаемому другими представителями отрасли, может косвенно затронуть репутацию и, в конечном итоге, деятельность Компании.

Так, например, из-за недостаточной информированности потенциальных клиентов в РФ и СНГ, любая ошибочная информация, как о рынках Группы ИСКЧ, так и о ПАО «ИСКЧ» или любой компании Группы, могут снизить объемы продаж и увеличить издержки на восстановление имиджа Компании и брендов Группы ИСКЧ.

Управление риском потери деловой репутации осуществляется в целях снижения возможных убытков, сохранения и поддержания деловой репутации Компании перед клиентами и контрагентами, акционерами, участниками фармацевтического рынка и рынка здравоохранения, органами государственной власти.

В целях минимизации репутационного риска Группа ИСКЧ использует следующие подходы:

- постоянный контроль за соблюдением законодательства Российской Федерации;
- обеспечение контроля качества оказываемых услуг;
- своевременное обслуживание долгов (в т.ч. по облигационным займам компаний Группы);
- мониторинг деловой репутации учредителей (участников), аффилированных лиц, дочерних и зависимых организаций;
- контроль за достоверностью бухгалтерской отчетности и иной публикуемой информации, представляемой акционерам, клиентам и контрагентам, органам регулирования и надзора и другим заинтересованным лицам;
- мониторинг, своевременное рассмотрение, анализ полноты, достоверности и объективности информации о компании и ее аффилированных лицах во внешних источниках и своевременное и адекватное реагирование на имеющуюся информацию;
- любая информация, содержащая профессиональный контент, перед публикацией проверяется специалистами.

Так влияние на потребительскую активность оказывают время от времени появляющиеся в прессе негативные статьи об отрасли банкирования стволовых клеток пуповинной крови, содержащие не соответствующие действительности сведения и потому дискредитирующие данное медицинское направление, в целом, и порочащие деловую репутацию банков ПК, и Гемабанка[®], в частности.

В подобных случаях Компания ведет широкую разъяснительную работу, а также не исключает обращения в суд, как в случае со статьей в журнале «Русский репортер».

То же самое может происходить и из-за «дискуссионности» (неоднозначного отношения в общественных и научных кругах) отрасли клеточных технологий, а также сферы генной терапии и медицинской, в т.ч. репродуктивной, генетики.

Вероятность возникновения и величина потерь при проявлении данного риска в значительной степени зависят от уровня данного риска на соответствующем рынке, в целом.

В настоящее время не существует каких-либо существенных факторов, способных нанести ущерб деловой репутации Компании. Компания выполняет все свои обязательства своевременно и в полном объеме, имеет положительную деловую репутацию.

ИСКЧ прилагает значительные усилия по формированию положительного имиджа у клиентов и общественности путем повышения информационной прозрачности. Управление риском потери деловой репутации является составляющей частью системы управления рисками и осуществляется при непосредственном участии руководства Компании.

Стратегический риск

В качестве стратегического риска ИСКЧ рассматривает риск возникновения убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития, выражающихся в недостаточном учете возможных угроз деятельности компании, неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых компания может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимыми ресурсами, в отсутствии организационных мер, которые необходимы для достижения стратегических целей ИСКЧ.

Управление стратегическим риском в компании осуществляется: Советом директоров, Генеральным директором.

Основным методом снижения стратегического риска является реализация полноценного цикла стратегического управления, включающего в себя анализ внешней и внутренней среды, определение стратегических целей, долгосрочное планирование, каскадирование стратегии, контроль и регулярное обновление стратегических планов. Снижение стратегического риска также осуществляется путем использования принципа коллегиального принятия решений при формировании стратегии развития ИСКЧ, а также в процессе контроля и управления данным риском.

Совет директоров на регулярной основе в рамках оценки уровня стратегического риска рассматривает реализацию стратегии развития ИСКЧ, выполнение бизнес-плана, анализирует существенность и причины отклонений фактических показателей от планируемых и, в случае необходимости, вносит изменения в бизнес-план.

ИСКЧ имеет эффективную структуру управления и принятия стратегических решений, поэтому риск возникновения убытков в результате принятия неверных стратегических решений достаточно низок.

Снижению стратегического риска также способствует реструктуризация деятельности Компании, фактическое создание холдинговой структуры.

В 2014 году, в целях повышения эффективности бизнеса, роста его инвестиционной привлекательности, а также использования государственных льгот, в Компании была начата реструктуризация. К настоящему моменту все проекты выделены в самостоятельные бизнес-единицы, и деятельность ПАО «ИСКЧ» фокусируется на осуществлении отраслевых стратегических инвестиций и управлении расширяющейся Группой ИСКЧ.

Эффективное управление портфелем активов и достижение высокого уровня возврата на инвестированный капитал должны обеспечить долгосрочный рост акционерной стоимости Компании.

Компания нацелена на реализацию стратегии увеличения стоимости активов холдинга вместе с развитием направлений его деятельности.

Эффективный контроль над проектами, финансовыми потоками и кредитным портфелем холдинга, а также управление компаниями Группы, обеспечивающее рост их финансовых показателей и стоимости бизнеса, призваны стать основными драйверами повышения инвестиционной привлекательности ПАО «ИСКЧ».

Выделение отдельных бизнес-единиц помогает оптимизировать управление и сократить издержки, что, с течением времени, должно привести к лучшим результатам в отношении эффективности работы и маржинальности бизнеса (выделение бизнес-единиц на отдельных юридических лицах со своим IP, менеджментом, маркетинговой стратегией для поддержания/завоевания значительной рыночной доли, эффективным управлением доходами/расходами для роста/быстрейшего достижения положительной EBITDA и т.д.).

Также одна из целей проведенной реструктуризации – использовать возможности, предоставляемые государством в плане льгот по налогообложению прибыли, НДС и др.:

- для медицинских компаний;
- для компаний, занимающихся исследованиями и разработками (НИОКР).

Так, в целях получения льготы по налогу на прибыль соответствующие медицинские услуги консолидированы в отдельных дочерних компаниях, где доходы от них могут составить более 90% выручки. А в целях расширения и увеличения эффективности научно-исследовательской деятельности ИСКЧ, те существующие или создаваемые дочерние компании, которые занимаются исследованиями, разработками, их развитием и внедрением в клиническую практику, переводятся в ЦЕНТР НИОКР ИСКЧ на территории Сколково – для получения соответствующих льгот, предусмотренных государством для резидентов «Сколково». В настоящее время резидентами «Сколково» являются 5 компаний, входящих в холдинг ИСКЧ.

Также отдельное структурирование того или иного проекта или сферы деятельности в определенных случаях облегчает привлечение прямого финансирования на развитие, а также целевого грантового финансирования.

Таким образом, ключевая цель проведенной реструктуризации - увеличение стоимости активов и роста их инвестиционной привлекательности.

Бизнес-риски: риски, связанные с деятельностью компаний Группы ИСКЧ

Риски, связанные с деятельностью Гемабанка[®] (ПАО «ММЦБ» - основной генератор выручки по Гемабанку[®])

Несмотря на значительный размер своей рыночной доли, ММЦБ оценивает риск давления конкурентов на соответствующем рынке сбыта, в целом, как риск, на который стоит обратить внимание для построения и реализации маркетинговой стратегии в ближайшем будущем, т.к. компании работают на олигополистическом рынке и взаимозависимы друг от друга.

Поскольку в настоящий момент рынок услуги биострахования – персонального сохранения пуповинной крови и сопутствующего ценного биоматериала – стабилизировался и почти не растет, он становится более конкурентным. Вместе с тем, поскольку его пенетрация (степень проникновения) в РФ достаточно низкая, то у рынка есть большой потенциал для роста, в связи с чем давление конкуренции неизбежно уменьшится.

Однако следует отметить, что пенетрация в ближайшие годы значительно не увеличится, если только государство не начнет оказывать весомую информационную и административную поддержку данному направлению или появится значительное количество кейсов успешного применения клеток пуповинной крови (ГСК) и пупочного канатика (МСК) в терапевтической практике.

Причинами отсутствия роста рынка также могут стать продолжительные кризисные явления в потребительском спросе в связи с рецессией/стагнацией в экономике страны, в т.ч. под влиянием пандемии COVID-19 и её последствий (*подробнее о влиянии пандемии новой коронавирусной инфекции на рынок банкирования СК и деятельность ММЦБ см. ниже*).

Гемабанк[®] продолжает занимать лидирующие позиции на российском рынке персонального

банкирования ГСК ПК и сопутствующего биоматериала, однако можно говорить о перераспределении долей на рынке между иными игроками, в том числе новыми. Рост с 2012 года числа новых банков СК ПК показывает заинтересованность бизнесменов, их уверенность в перспективности услуги, а также прибыльность данного бизнеса.

Для поддержания своих конкурентных преимуществ и для минимизации риска давления конкурентов, ММЦБ постоянно расширяет спектр услуг. Этой цели в текущий момент служит масштабированная почти на всю территорию РФ услуга банкирования мезенхимальных стволовых клеток (МСК), выделяемых из пупочного канатика, а также ткани пупочного канатика - ценного биоматериала с потенциалом терапевтического применения в сфере регенеративной медицины и в других областях.

Данная услуга – в пакете с сохранением СК ПК - была внедрена ещё в 2016 году, в 2017 году масштабирована на 15 городов страны, в 2018 году стала доступна как отдельная услуга, но её массовое предложение началось с середины 2019 года - после построения системы логистики, обучения врачей и маркетинга. В 2020 году усилия ММЦБ были сосредоточены на развитии географической доступности услуги, и теперь данная цель полностью достигнута. Гемабанк® наладил связи со всеми логистическими системами в регионах, и в настоящее время услуга доступна почти на всей территории России, за исключением Дальнего Востока (от Калининграда до Улан-Удэ).

Услуга стала особенно актуальной на фоне пандемии коронавирусной инфекции. В рамках клинических исследований пересадку МСК с февраля 2020 года используют в Китае, а также на Западе для лечения тяжелых последствий пневмонии, вызываемой вирусом SARS-CoV-2 (<https://gemabank.ru/nauchnye-issledovaniva/kletochnava-transplantatsiya-v-programme-lecheniya-covid-19-peresadka-mezenhimalnyh-kletok>).

Гемабанк® предлагает услугу персонального банкирования МСК пупочного канатика как отдельно, так и в комплексе с тканью пупочного канатика, а также в пакете с ГСК ПК. Весной 2020 г. клиентам было сделано выгодное ценовое предложение: «Программа Анतिकоронавирус» (<https://gemabank.ru/programma-anti-koronavirus>).

В названном общероссийском масштабе услугу по сохранению МСК пупочного канатика другие биобанки не используют – в силу отсутствия широких логистических возможностей по доставке биоматериала, а также соответствующего лицензирования.

На своем сайте Гемабанк® регулярно публикует новости про текущие случаи и потенциал применения МСК для лечения различных заболеваний.

Услуга персонального банкирования МСК и ткани пупочного канатика стала ценным источником дополнительных доходов для Гемабанка®, помогая в текущей сложной экономической ситуации поддерживать общую выручку практически на неизменном уровне.

ММЦБ также ведет политику постоянного контроля качества обслуживания и стремится предоставлять максимально качественные услуги, повышая лояльность клиентов, постоянно осуществляет мероприятия по улучшению работы службы продаж и маркетинга, расширяет сеть медицинских представителей.

Важная сфера направления усилий ММЦБ – обновление маркетинговой стратегии: проведение новых рекламных кампаний, совершенствование программы продвижения услуги в столице и регионах, активизация работы с лидерами мнения, расширение каналов продаж, повышения уровня информированности и охвата целевой аудитории (как беременные, так и врачи – акушеры-гинекологи). Большое внимание ММЦБ уделяет информированию целевой аудитории о применении СК ПК в лечебной практике, в том числе на примере использования образцов, сохраненных в Гемабанке® и востребованных для терапии различных заболеваний.

Помимо этого, ведется гибкая ценовая политика, а также работа над расширением линейки услуг для клиентов Гемабанка® в целях эффекта синергии между компаниями Группы и вовлечения новых потребителей. Так, с 1 ноября 2016 г. запущена уникальная услуга «Биострахование с сохранением ДНК», которая наряду с банкированием ГСК ПК предполагает и сохранение ДНК ребенка для использования в дальнейшем в целях генетической диагностики. В 2018 году, в Гемабанке® активно внедрялся расширенный «Персональный генетический тест «Гемабанк», подробно рассказывающий о личных генетических особенностях: риски развития многофакторных заболеваний, склонность к спортивным нагрузкам, особенности обмена веществ и рекомендации по питанию, переносимость лекарственных препаратов и др.

Проведенное летом 2019 года IPO на Московской бирже, дополнительные инвестиции в развитие и профессиональная команда способствуют укреплению преимуществ ММЦБ над конкурентами.

Таким образом, риск изменения конкурентной среды на основных рынках сбыта ММЦБ в настоящий момент оценивает, в целом, как достаточно низкий по причине либо значительного размера рыночной доли (услуга выделения и долгосрочного персонального хранения ГСК ПК), либо отсутствия прямой конкуренции, либо в силу отличительных конкурентных преимуществ.

Факторы, которые могут оказать негативное влияние на деятельность ММЦБ:

- существенное сокращение рождаемости;
- существенное сокращение доходов населения и, соответственно, потребительского спроса;
- обострение конкурентной среды, вывод на рынок более дешевых продуктов в областях деятельности ММЦБ;
- существенные законодательные ограничения и запреты в сфере клеточных технологий и клеточной терапии в РФ и за рубежом, в том числе значительные проблемы в плане регистрационных действий; отсутствие должных подзаконных актов к принятому в 2017 г. 180-ФЗ «О биомедицинских клеточных продуктах»;
- течение и последствия пандемии коронавирусной инфекции.

Вероятность наступления таких событий с обозначенной степенью существенности ММЦБ оценивает как невысокую, за исключением последствий ещё не завершившейся пандемии коронавирусной инфекции, которые могут оказать негативное влияние на динамику выручки от услуг Гемабанка[®], а также, в зависимости от длительности эпидемии и борьбы с её последствиями, и на другие показатели ММЦБ.

Влияние пандемии новой коронавирусной инфекции на бизнес ММЦБ:

В связи с пандемией новой коронавирусной инфекции, начавшейся в марте 2020 года, бизнес ММЦБ подвержен рискам негативного влияния факторов падения покупательской способности населения, отрицательных ожиданий и снижения рождаемости. Из-за общей экономической нестабильности, отсутствия роста, закрытия или приостановки деятельности бизнесов снижается спрос на услуги биострахования в целевом сегменте потенциальных клиентов с доходом среднего и выше среднего уровня – пациентов платных отделений роддомов.

Общая экономическая ситуация в стране, связанная с пандемией и ограничительными мерами, в 2020 году негативно сказалась на рынке банкирования ГСК ПК. В некоторых персональных банках ГСК ПК доходы снизились на 30-40%. Конкуренция на рынке не будет усиливаться, поскольку в условиях негативного влияния пандемии коронавирусной инфекции на экономику и деловую среду небольшие банки пуповинной крови теряют свои позиции, а лидеры, соответственно, укрепляются.

По итогам 2020 года ММЦБ, в целом, удалось избежать падения продаж на фоне снижения потребительского спроса и рождаемости.

Немалую роль в поддержании объемов выручки сыграла масштабированная в 2020 году почти на всю территорию РФ услуга персонального банкирования клеток и ткани пупочного канатика, которая пользуется спросом в связи с началом использования пересадки мезенхимальных стволовых клеток пупочного канатика для лечения тяжелых последствий пневмонии, вызываемой вирусом SARS-CoV-2.

Широта линейки услуг, пакетные предложения, доступность генетического тестирования для клиентов, гибкая система скидок способствуют увеличению стоимости среднего чека.

Руководство считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости ММЦБ в текущих условиях. Далее, многое будет зависеть от эффективности предпринимаемых правительством РФ мер по борьбе с последствиями пандемии, состояния потребительского спроса, а также динамики рождаемости в стране. Однако, как показала история Гемабанка[®], кризисные явления в экономике влияют на его деятельность ограниченно. Приток новых клиентов может сокращаться, но чаще всего не значительно. Клиенты Гемабанка[®] относятся к социальным группам, для которых расходы на банкирование биоматериала являются вопросом личной долгосрочной ответственности, в том числе перед детьми, при том, что стоимость услуг для них не является критичной, чему способствует и гибкая маркетинговая и ценовая политика ММЦБ. Для тех же, кто поддерживает уже заключенные договоры хранения (большинство клиентов), годовые расходы в несколько тысяч рублей и возможная индексация тарифа не являются проблемными.

Риски, связанные с продвижением и продажей инновационного препарата Неоваскулген® (ООО «НексГен», ООО «НексГен Фарма», ООО «Ангиогенезис»)

Разработанный Компанией *Неоваскулген*® – *первый в мире препаратом с механизмом действия, стимулирующим терапевтический ангиогенез* (лечебный рост сосудов) – при продвижении на рынке может столкнуться с рядом рисков.

В текущий момент препарат зарегистрирован и применяется для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (ХИНК, включая КИНК) – в Российской Федерации.

Основные риски бизнеса могут быть связаны с двумя группами причин.

Внутренние – связанные с выявлением новых редких побочных реакций, нежелательных явлений и осложнений при широком применении препарата. Пока таких явлений не наблюдалось.

Внешние:

- связанные с задержками в оформлении вхождения препарата в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению, а также со степенью осуществлением государством данных программ (в зависимости от состояния госбюджета). Последнее может стать препятствием для успешного осуществления запланированной программы продвижения Неоваскулгена® и, следовательно, роста его продаж, доходы от которых, в соответствии с принятым бизнес-планом, должны занять значительное место в структуре консолидированной выручки ИСКЧ;
- связанные с темпами принятием медицинскими кругами (врачами-ангиологами, сосудистыми хирургами) нового метода лечения с помощью Неоваскулгена®;
- связанные с действиями потенциальных конкурентов (японского препарата Collatogene™ и препаратов-кандидатов на стадии клинических исследований). Несмотря на явное лидерство Компании в проведении регистрационных действий в отношении названного генотерапевтического препарата на основе гена фактора роста эндотелия сосудов (VEGF) для лечения ишемических состояний, ожидаемые действия конкурентов могут оказать влияние на тактику Компании. Накопленный за последние два десятилетия опыт изучения эффекта от применения генной терапии и клеточных технологий для коррекции сосудистой патологии, позволяет ожидать выход на рынок новых лекарственных средств в данной области. Однако аналоги препарата могут появиться на российском рынке не ранее, чем в среднесрочной перспективе.
- связанные с появлением новых препаратов, превосходящих по эффективности Неоваскулген® или выигрывающих по цене (в тех терапевтических областях, где Неоваскулген® применяется или планируется применяться).

Предупреждая возможные риски и в целях обеспечения должных темпов в продвижении Неоваскулгена® на фармацевтическом рынке, Компания осуществляет ряд действий.

Для облегчения доступа пациентов к Неоваскулгену®, Компания проводит значительную работу по взаимодействию с профессиональным медицинским сообществом и регуляторными органами, и первым её итогом стало включение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), что обеспечивает возможность увеличения госпитальных закупок. В список ЖНВЛП Неоваскулген® вошел с 2016 года по распоряжению Правительства РФ № 2724-р. от 26 декабря 2015 г., а в середине марта 2016 г. на него, как на препарат из списка ЖНВЛП, была зарегистрирована предельно допустимая отпускная цена от производителя – в размере 120 000 рублей без учета НДС (см: <http://grls.rosminzdrav.ru/LimPriceArchive.aspx>). Однако, ориентируясь на возможности государственного бюджета РФ в области здравоохранения и стремясь содействовать быстрейшему импортозамещению малоэффективных зарубежных препаратов предыдущего поколения путем расширения практики применения Неоваскулгена®, Компания в начале 2017 г. приняла решение снизить цену на препарат в 2,5 раза (http://hsci.ru/news/innovatsionnyi_rossiiskii_preparat_dlya_lecheniya_ishemii_iz_perechnya_zhnlvp_stanet_deshevle_2_5_raza).

Для того чтобы государственные ЛПУ могли получать возмещение за приобретение лекарственного препарата от Территориального фонда медицинского страхования необходимо было, чтобы препарат вошел в клинико-статистические группы (КСГ). Вхождение в КСГ по решению №14531/26-2/и от 12.12.2017 стало вторым крупным итогом работы по продвижению препарата.

То, что с 2018 года Неоваскулген® включен в Перечень клинико-статистических групп (КСГ) заболеваний для лечения атеросклеротического поражения кровеносных сосудов как для дневного, так и для круглосуточного стационаров, что позволило шире применять его в лечебно-профилактических учреждениях регионов РФ (возмещая затраты на его использование из средств Фонда ОМС). Это сразу же нашло отражение в кратном увеличении объема продаж Неоваскулгена® в госпитальном сегменте, сделало его более доступным к использованию в рутинной клинической практике, позволило врачам разных специальностей ознакомиться с его эффективностью и особенностями применения.

На текущий момент опыт положительного применения Неоваскулгена® имеется в десятках ЛПУ Российской Федерации, и Компания продолжает работу в области продвижения данного лекарственного препарата в медицинском сообществе, а также увеличения информированности сосудистых хирургов и ангиологов о новом методе лечения пациентов с ишемией нижних конечностей (терапевтическом ангиогенезе). Идет работа и с органами здравоохранения с целью дальнейшего формирования региональных программ помощи пациентам с ХИНК с применением Неоваскулгена®. Также проводится работа по вхождению в тарифное соглашение г. Москвы и г. Санкт-Петербурга, в которых Неоваскулген®, несмотря на вхождение в КСГ, пока не закупается.

ИСКЧ нацелен на реализацию в РФ новых протоколов ДКИ и КИ для расширения показаний к применению Неоваскулгена® (другие нозологии, помимо ХИНК/КИНК). На текущий момент проводится регистрационное клиническое исследование 2 фазы по оценке эффективности применения Неоваскулгена® для лечения синдрома диабетической стопы. Ведется работа по получению разрешения на проведение регистрационного КИ препарата для лечения ишемической болезни сердца. Продолжаются доклинические исследования возможности применения Неоваскулгена® в области терапии травматических повреждений периферических нервов.

Помимо этого, ведется работа по созданию линейки ген-активированных остеопластических материалов с использованием действующего вещества Неоваскулгена® – для реконструкции костей скелета различной сложности в различных клинических ситуациях. На сегодня уже создан, получено регистрационное удостоверение и начались продажи первого продукта из данной линейки - ген-активированные остеопластические материалы в виде гранул (ООО «Гистографт», в котором ПАО «ИСКЧ» владеет долей в 10,94%, а также является для которого лицензиаром части IP).

Лицензирование и девелопмент Неоваскулгена® на новых перспективных рынках может оказать существенное влияние не только на стоимость интеллектуальной собственности, но и на оценку самой компании. Поэтому, помимо продвижения Неоваскулгена® на российском рынке, ИСКЧ осуществляет работу по его выводу на зарубежные рынки, а также реализует проект девелопмента в США препарата-кандидата на основе интеллектуальной собственности, связанной с российским Неоваскулгеном®.

В будущем Компания планирует разрабатывать и новые геннотерапевтические препараты, базирующиеся на других конструкциях и генах, поддерживая статус одного из европейских лидеров в области продвижения генной терапии на фармацевтическом рынке.

Факторы, оказывающие влияние на деятельность по продвижению Неоваскулгена®:

- уровень осведомленности профильных специалистов об эффективности инновационных методов лечения;
- введение в рутинную практику альтернативных методик лечения, дающих быстрый, пусть и недолговременный эффект (эндоваскулярная хирургия);
- изменение подходов государства к формированию контролируемых списков лекарственных препаратов (ЖНВЛП, КСГ) и ценообразованию на них;
- уменьшение заработной платы, что снизит платежеспособность населения;

- законодательное регулирование в сфере деятельности Компании в РФ и, в перспективе, за рубежом;
- включение продуктов Компании (в первую очередь, препарата Неоваскулген®) в программы государственного финансирования лекарственного обеспечения населения;
- возможность широкой рекламной компании и просветительской работы в отношении безопасности/эффективности последних научных разработок и открытий в сфере основной деятельности Компании и в смежных сферах.

На снижение реализации Неоваскулгена® для лечения ХИНК/КИНК на рынке РФ могут повлиять следующие основные факторы:

- снижение платежеспособности населения РФ;
- сокращение финансирования на здравоохранение;
- появление фальсифицированной продукции;
- появление конкурентных методов лечения ишемии нижних конечностей;
- выход на рынок препаратов аналогов по более низкой цене.

Действия Компании:

- корректировка ценовой политики;
- введение процедуры фармаконадзора;
- расширение показаний к применению Неоваскулгена®;
- работа с новыми целевыми аудиториями специалистов.

Риски, связанные с продвижением услуг Центра Genetico® (АО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» - правопреемник ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»)

Продвижение на рынке *линейки услуг медицинского генетического тестирования и генетических исследований, предоставляемых дочерней компанией ПАО «ИСКЧ» – АО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (услуги лабораторий Центра генетики и репродуктивной медицины Genetico®)*, может столкнуться со следующими рисками.

В условиях экономического и социального кризиса семьи могут сознательно отказываться от рождения ребенка, тем самым снижается потребность в генетическом тестировании на наличие гетерозиготного носительства мутаций при планировании беременности, а также в обследовании на хромосомные анеуплоидии во время беременности. Также, в условиях экономической нестабильности, высокая стоимость преимплантационной генетической диагностики может повлиять на принятие решения по репродуктивному поведению консультирующимися с бесплодием или отягощенным репродуктивным анамнезом в пользу отказа от дальнейших попыток забеременеть.

С другой стороны, учитывая высокие темпы развития технологий, возможно появление более дешевых и более информативных генетических тестов, которые могут составить конкуренцию имеющимся продуктам. Кроме того, появление новых данных, полученных в ходе масштабных полногеномных проектов, могут изменить представление о патогенезе наследственных заболеваний, о влиянии эпигенетических факторов на проявляемость и выраженность того или иного признака и/или заболевания, что может изменить подход к диагностике и уровень информативности используемых тестов.

Также присутствуют риски, связанные с трансфером технологий в РФ и возможными законодательными ограничениями.

Среди факторов, которые могут негативно повлиять на сбыт, основным является значительная девальвация рубля, что может привести к росту себестоимости услуг и снижению возможностей населения РФ приобретать медицинские услуги, связанные с будущими улучшениями качества жизни, за счет применения передовых методов диагностики заболеваний.

В связи с этим присутствуют и производные факторы, такие, как, например, появление на рынке новых игроков, которые предлагают сокращенный спектр исследуемых патологий по сниженной цене.

В ответ Компания будет как четко обозначать преимущества своих услуг, так и формировать привлекательную ценовую политику для потенциальных партнеров /медицинских учреждений/.

Также, на примере пандемии COVID-19, необходимо отметить возможное негативное влияние эпидемиологической обстановки и снижение платежеспособного спроса населения, а в сегменте репродуктивной генетики – влияние снижения рождаемости.

В текущих условиях Центр Genetico® расширил линейку услуг, создав в 2020 году Лабораторию ИФА и приступив к оказанию услуг по тестированию на антитела к SARS-CoV-2 (<https://pass.genetico.ru/>).

Для минимизации возможных рисков, связанных с девальвацией национальной валюты, ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» постоянно работает над снижением себестоимости услуг и стоимости закупаемых реагентов.

В области продвижения и продаж компания, для минимизации рисков, предпринимает следующие шаги:

- укрепление позиций в регионах;
- партнерство и маркетинговое сотрудничество с лидерами отрасли;
- улучшение качества сервисного обслуживания (сокращение срока оказания услуг, страхование результатов и т.д.);
- гибкая ценовая политика.

Риски, связанные с продвижением сервисов Репробанка® (ООО «Репролаб»)

Репробанк®, банк репродуктивных клеток и тканей, начал работу в 3 квартале 2013 года. На текущий момент Репробанк® – крупнейший в РФ банк репродуктивных клеток, независимый от клиник ЭКО.

Для описания рисков проекта необходимо ввести классификацию по его направлениям.

Персональное сохранение спермы/яйцеклеток с целью биострахования (персональный банк). Врачи, которые занимаются лечением основного заболевания пациента (в ходе которого появляется риск утраты репродуктивной функции), на данном этапе проводят недостаточное информирование пациентов о возможностях сохранения репродуктивных клеток и тканей в банках персонального хранения. В основном, это вызвано неразвитостью рынка банкирования репродуктивных клеток и тканей и стремлением врачей, в первую очередь, сосредоточиться на лечении основного заболевания, уделяя мало внимания сохранению репродуктивных возможностей пациентов. Существует и конкурентное окружение: потенциальными конкурентами являются клиники ЭКО (у них имеются для этого необходимые ресурсы), но это не их основной рынок, и вероятность реализации риска потери мажоритарной доли рынка низка. Есть и риски, связанные с транспортировкой: ввиду того, что хранилище персонального банка расположено в г. Москве существуют невысокие риски утраты образцов, связанные с высокотехнологичными условиями перевозки. Риски в области персонального хранения яйцеклеток следующие: высокая стоимость услуг банкирования; отсутствие собственной клиники ЭКО – необходимость аутсорсинговых услуг.

Банк донорской спермы/яйцеклеток. Развитие донорского банка связано со следующими рисками:

- Сложность поиска качественных и отвечающих запросам клиентов доноров репродуктивного материала (спермы) – в среднем 299 из 300 доноров не проходят отбор (проходит 1 из 300: по качественным характеристикам сперматозоидов, по генетическим анализам и др.).
- Высокая стоимость образцов донорской спермы для клиентов (например, импортированных образцов).
- Логистика и таможенные процедуры: трудоёмкое таможенное оформление, связанное с необходимостью получения большого количества специальных документов и разрешений со

стороны различных государственных инстанций.

- Риски конкурентной среды: на данный момент рынок по предоставлению услуг донорских банков в РФ не развит. Принципы и подходы Репробанка® (глубокое генетическое тестирование доноров, предоставление расширенной информации о персоналии донора и пр.) соответствуют лучшим мировым стандартам и практикам и будут служить долгосрочным конкурентным преимуществом, позволяя сохранять мажоритарную долю рынка в РФ.
- Выход на рынок новых и работа существующих конкурентов в области донорского репродуктивного материала.

На росте доходов Репробанка® сказывается негативное влияние пандемии COVID-19 на динамику рождаемости и планирования семьи, платежеспособный спрос населения, валютные курсы.

В текущих условиях компания диверсифицировала деятельность и для компенсации потерь от ограничительных мер, связанных с пандемией коронавируса, в апреле 2020 года на базе ООО "Репролаб" было открыто новое направление, связанное с комплексным тестированием организаций и физических лиц на коронавиральную инфекцию.

№	Факторы	Ответные действия
1.	Появление на рынке новых конкурентов, увеличение рыночной активности существующих	Продолжение наращивания авторитета Репробанка на рынках В2В и В2С для уменьшения последствий влияния, заключение долговременных соглашений с партнерами, нахождение всегда «на шаг впереди» по сравнению с конкурентами
2.	Вхождение услуг по персональному сохранению и донации репродуктивного материала в программы госгарантий/квоты	Вывод на рынок продуктов класса low-end для продажи в госучреждения, акцентация рекламы на преимущества коммерческих продуктов по сравнению с ОМС
3.	Законодательные ограничения на продажу/заготовку репродуктивных клеток	Участие в обсуждении новых законопроектов, перестройка бизнеса под соответствие новым нормам права
4.	Дальнейшее снижение личного располагаемого дохода у населения РФ вследствие макроэкономических причин	Дополнение линейки продуктов более бюджетными, диверсификация доходов за счет расширения бизнеса на другие рынки, в т.ч. Европы

Уменьшить возможное негативное влияние на сбыт разных факторов также могут:

- Расширение каталога доступных доноров для поддержания преимущества широкого выбора.
- Совершенствование операционных процедур для снижения рисков брака и потери клиентов за счет плохих коммуникаций.
- Поддержание достигнутого за >7 лет работы рыночного статуса экспертов в области хранения и донорства репродуктивных клеток и тканей.
- Расширение существующих, поиск и создание новых каналов продвижения услуг.

Риски, связанные с продвижением на рынке инновационной клеточной технологии SPRS®-терапия и соответствующих услуг: SPRS®-терапия, Паспорт кожи® (ООО «Витацел», ПАО «ИСКЧ»)

- На текущий момент – высокая стоимость услуги для пациента, что сокращает темпы увеличения первичных обращений, особенно под влиянием нестабильного финансового положения потенциальных клиентов и сберегательной модели их экономического поведения.
- Вероятность того, что практикующие врачи не будут точно придерживаться SPRS-протоколов, что может отрицательно сказаться на эффективности терапии.
- Сложность методологии (логистика, биопсия кожи, техника введения, жесткие сроки

производства и проведения процедуры), требующая от врачей определенных временных затрат, что может привести к задержке принятия рынком SPRS[®]-терапии в качестве предпочтительного метода лечения.

- Обнаружение нежелательных побочных эффектов (такая вероятность всегда существует при коммерческом использовании любого нового лекарственного продукта более многочисленной группой пациентов).
- Зависимость от основного персонала по производству и контролю за качеством продукции.
- Отрицательное влияние продолжающейся пандемии COVID-19 на платежеспособный спрос потенциальных клиентов клиник эстетической медицины.

Негативное влияние на объемы продаж SPRS[®]-терапии могут оказать следующие факторы:

- Снижение платежеспособного спроса населения среднего класса в силу кризисных явлений в российской экономике, связанных, в том числе, с пандемией COVID-19.
- Ограничения, связанные с эпидемиологической обстановкой (перебои в работе клиник эстетической медицины, карантинные меры для населения и т.д.)
- Резкое удорожание расходных материалов, которые практически на 90% импортируются из-за рубежа, что приведёт к повышению стоимости услуги, потенциально негативно влияя на уровень продаж нижних 25% клиник (по стоимости процедуры).
- Резкое и значительное повышение цен на услуги SPRS[®]-терапии для пациентов со стороны клиник.
- Распространение контрафактного материала в виде препаратов на основе аутологичных фибробластов.
- Недостаточный уровень профессионализма врачей-косметологов, работающих в клиниках-партнерах.
- Низкая мотивация врачей со стороны руководства клиник-партнеров, проявляющаяся в небольшом вознаграждении (проценте), которое выплачивается врачам за проведение процедуры, несмотря на то, что именно врач - главное звено в продвижении данной услуги (если у врача нет финансовой заинтересованности, он будет назначать любую другую - более выгодную для него финансово - процедуру).

Действия Компании:

1. Наличие запланированного бюджетного сценария (worst case) на случай снижения продаж в результате кризисных явлений в российской экономике и влияние эпидемиологической ситуации, связанной с распространением COVID-19
2. Применение плана по закупкам, который максимально учитывает имеющуюся у Компании информацию о:
 - а) планах поставщиков в отношении ценообразования,
 - б) изменениях в таможенном регулировании и пошлинах,
 - в) прогнозах курсовой разницы.
3. Повышать цены не больше чем на 20%, и уведомлять клиники за три месяца до вступления в силу нового прейскуранта.
4. Осуществлять мониторинг рынка услуг в области косметологии и контролировать своих партнеров на регулярной основе.
5. Поддерживать обратную связь с клиниками-партнерами и организовывать бесплатные мастер-классы для врачей-косметологов в рамках действующего договора.
6. Регулярные встречи с руководством клиник с целью разъяснения роли врача в продвижении SPRS[®]-терапии в клинике и необходимости достойной мотивации врача.

Прочие риски

Из-за недостаточной информированности целевой группы в РФ и СНГ, любая ошибочная информация, о банкировании биоматериалов, о клеточной и генной терапии, о генетических исследованиях и медицинской генетической диагностике, а также в целом об ИСКЧ и компаниях Группы, могут снизить объемы продаж и увеличить издержки на восстановление имиджа Компании и брендов её продуктов и услуг.

Поэтому, для устранения перечисленных рисков Компания, в том числе, активно участвует в научно-просветительской деятельности. Компания издает журнал «Гены и Клетки» (с 2006 по начало 2014 г. назывался «Клеточная Трансплантология и Тканевая Инженерия» /КТТИ/, с 2018 г. – деятельность выведена в ассоциированную структуру – ООО «Гены и Клетки»). Основная цель журнала - сформировать научно-образовательную и информационную среду в области современных генных и клеточных технологий, направленных на решение актуальных задач здравоохранения. Для выполнения поставленной задачи Журнал предоставляет целевой аудитории качественную информацию о выполняющихся передовых исследованиях и разработках в рамках фундаментальных и прикладных генных и клеточных технологий, тканевой инженерии, биоматериаловедения, медицинской генетики, клеточной биологии.

Возможность коммерциализации новых препаратов, медизделий и технологий зависит от успешности прохождения доклинических исследований и клинических испытаний. R&D и планируемое производство инновационных препаратов могут столкнуться с рисками неполучения патентов, отрицательными результатами фаз клинических испытаний, задержками рассмотрения документации в связи с возможным изменением законодательства о регистрации или отказом в регистрации, а также с более низким, чем предполагалось, реальным спросом и проблемами последующего продвижения на рынке в случае успеха регистрационных действий.

Успех деятельности Компании зависит от её способности проводить все необходимые исследования и испытания, что требует постоянного финансирования. Невозможность своевременно и в требуемом объеме получить финансирование исследований и разработок, а также клинических испытаний может отрицательно сказаться на возможности коммерциализации того или иного препарата. Компания имеет четкую инвестиционную политику, что сводит данный риск к минимуму.

Ограниченное предложение на рынке профессиональных узкоспециализированных медицинских специалистов может подталкивать вверх расходы на заработную плату.

Вероятны активные действия других игроков рынка, направленные на наращивание своей доли за счет объединения совместных усилий. В этой ситуации Компании может потребоваться дополнительное привлечение инвестиционных ресурсов для возможных приобретений и поглощений, разработки новых услуг и продуктов, а также более агрессивного маркетинга.

Долгосрочная стратегия развития Компании предполагает рост за счет экспансии и развития уникальных продуктов ИСКЧ (Неоваскулген[®], SPRS-терапия[®] (Паспорт кожи[®]), сервисы проекта Genetico[®]) на зарубежных рынках, не исключая вступления в партнерские программы. В связи с этим менеджмент и собственники Компании осознают ряд рисков связанных с развитием перспективных препаратов и услуг за рубежом. При экспансии на зарубежные рынки может появиться риск задержки выхода на рынок. Причиной может быть непродуманный маркетинговый план, недостаточный уровень подготовленности Компании, осложнения с регистрацией продуктов Компании и их запуском на зарубежных рынках. Данный фактор может увеличить финансовые и временные затраты Компании и снизить результаты операционной деятельности.

III. ОТЧЕТ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ О РЕЗУЛЬТАТАХ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ ПО ПРИОРИТЕТНЫМ НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Консолидированные финансовые результаты ПАО «ИСКЧ» и его дочерних и ассоциированных организаций (по МСФО)

В 2020 году Группа ИСКЧ (далее здесь также «Компания») продемонстрировала положительные консолидированные финансовые результаты – несмотря на сложные условия для операционной деятельности по ряду направлений, вызванные пандемией COVID-19*:

Тыс. руб.	2020 год	2019 год	% изменения
Выручка	1 084 023	835 575	29,7%
Операционные расходы, в т.ч.	(886 057)	(655 053)	35,3%
Амортизация основных средств, нематериальных активов и активов в форме права пользования	(74 892)	(60 022)	24,8%
OIBDA**	272 858	240 544	13,4%
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %</i>	<i>25,2%</i>	<i>28,8%</i>	<i>н.п</i>
Операционная прибыль	197 966	180 522	9,7%
<i>Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %</i>	<i>18,3%</i>	<i>21,6%</i>	<i>н.п</i>
EBITDA***	204 561	198 106	3,3%
<i>Маржа по EBITDA (EBITDA margin), %</i>	<i>18,9%</i>	<i>23,7%</i>	<i>н.п</i>
Чистая прибыль	103 404	111 335	-7,1%
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin), %</i>	<i>9,5%</i>	<i>13,3%</i>	<i>н.п</i>
Совокупный доход	103 404	111 335	-7,1%

* Консолидированная финансовая отчетность за 2020 год включает результаты ПАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний – ПАО «ММЦБ», ООО (с 27.04.2021 – АО) «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «Репролаб», ООО «НекстГен», ООО «НекстГен Фарма», ООО «Витацел», ООО «Скинцел», АО «Крионикс», ООО "ЛКТ", ООО «Ангиогенезис», ООО «АйсГен 2», ООО «Бетувакс», а также ассоциированной компании ООО «Развитие Биотехнологий» (подробнее см. Примечание 2 и 3 к Консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» на 31 декабря 2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г. по МСФО).

** OIBDA не является показателем, рассчитанным Компанией в соответствии с IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.

*** EBITDA – прибыль до уплаты процентов по привлеченным кредитам и займам, налога на прибыль и амортизации, без учета полученных процентов. Данный показатель отражает денежный поток от операционной деятельности Компании, который остается в распоряжении кредиторов, инвесторов и учредителей.

Влияние пандемии новой коронавирусной инфекции на деятельность Группы ИСКЧ

Начиная с марта 2020 года, существенное отрицательное влияние на экономическую ситуацию как в России, так и в мире оказывает пандемия COVID-19.

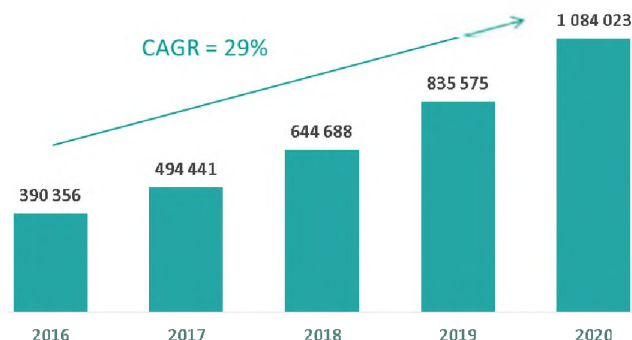
В прошедшем году менеджментом Группы был принят ряд мер по адаптации бизнес-процессов к текущему положению и смягчению негативных последствий кризисных явлений на операционную деятельность компаний Группы.

Также, для повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов, был разработан и включён в линейку предложений ряд новых продуктов и услуг: дистрибуция собственных и зарубежных тест-систем для выявления антител к вирусу SARS-CoV-2, а также оказание услуг по тестированию на коронавирусную инфекцию. Помимо этого, учреждена дочерняя компания, занимающаяся разработкой вакцины против COVID-19.

Руководство Компании считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы ИСКЧ в текущих условиях.

тыс. руб.	2020	2019	% изм.
Genetico®	328 962	392 900	-16,3%
Гемабанк®	245 236	241 677	1,5%
Неоваскулген®	140 612	74 883	87,8%
Репробанк®	100 595	85 871	17,1%
Тестирование и тест-системы (COVID-19)	219 120	-	н.п.
SPRS-терапия®	35 442	39 752	-10,8%
Прочее	14 056	492	в 29 раз
Консолидированные доходы - итого	1 084 023	835 575	29,7%

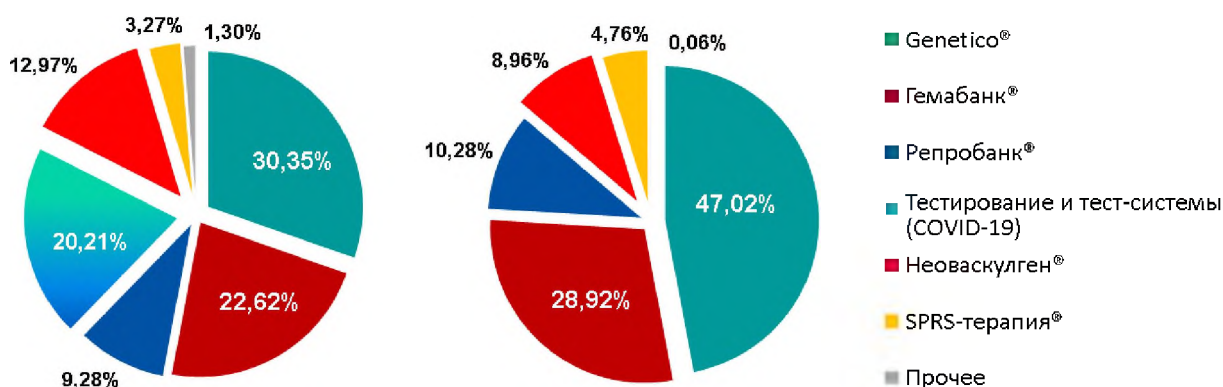
Динамика консолидированной выручки ИСКЧ (МСФО) за последние 5 лет, тыс. руб.



Структура консолидированной выручки ИСКЧ

2020 год

2019 год



Консолидированная выручка и доходы по основным направлениям операционной деятельности Группы ИСКЧ

Консолидированная выручка Компании за 2020 год составила 1 084,023 млн. рублей, увеличившись по сравнению с 2019 годом на 29,7%.

Основные драйверы роста выручки:

- продажа тест-систем и услуг тестирования (COVID-19)
- рост госпитальных продаж лекарственного препарата Неоваскулген®
- увеличение доходов Репробанка® – банка репродуктивных клеток и тканей

Основную часть консолидированной выручки – 30% – составили доходы от услуг Центра Genetico® (медицинское генетическое тестирование и генетические исследования), испытавшие влияние давления пандемии COVID-19 на операционную деятельность и потребительский спрос.

Второй по величине составляющей консолидированной выручки Компании стали стабильные доходы от услуг Гемабанка® (криоконсервация и долгосрочное персональное хранение биоматериалов) – 23%.

Консолидированные доходы от нового направления – реализация тестов и услуг по тестированию на COVID-19 – составили 20% от консолидированной выручки.

Доходы от продаж лекарственного препарата Неоваскулген® продемонстрировали двукратный рост и составили 13% от консолидированной выручки.

Доходы Репробанка® составили 9%, доходы от услуги SPRS-терапия® – 3% от консолидированной выручки Компании за 2020 год.

Операционные расходы, OIBDA, операционная прибыль / (убыток)

Консолидированные операционные расходы в 2020 году выросли по сравнению с 2019 годом на 35,3% до 886,057 млн. рублей. При этом в абсолютных величинах темпы роста выручки опередили темпы роста операционных затрат, что обеспечило рост **консолидированной операционной прибыли** в 2020 году, по сравнению с 2019 годом на 9,7% - до 197,966 млн. рублей. Маржа по операционной прибыли составила 18,3%.

Увеличение операционных расходов связано с развитием бизнеса компаний Группы ИСКЧ и запуском новых направлений деятельности.

В результате роста выручки от проектов компаний Группы, который превысил темп роста операционных расходов до амортизации, **показатель OIBDA** в 2020 году увеличился по сравнению с 2019 годом на 13,4% и составил 272,858 млн. руб. **Маржа по OIBDA** составила по итогам 2020 года 25,2%.

Прочие прибыли и убытки, прибыль / (убыток) до налогообложения

В 2020 году Компания продемонстрировала **Прочие убытки** в размере 104,495 млн. рублей (сумма результата от участия в ассоциированных компаниях, чистых процентов, чистых прочих внеоперационных расходов и чистых отрицательных курсовых разниц /см. *Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе ниже*) – по сравнению с Прочими убытками в размере 79,078 млн. рублей по итогам 2019 года.

Рост прочих убытков в отчетном году обусловлен увеличением чистых внеоперационных расходов, в основном, за счет начисления резервов.

В результате **прибыль** Компании **до налогообложения** снизилась, по сравнению с 2019 годом, на 7,9% и составила 93,471 млн. рублей.

Прибыль / (убыток) за отчетный период (чистая прибыль / (убыток))

Доходы по налогу на прибыль в отчетном году составили 9,933 млн. рублей, в результате чего консолидированная чистая прибыль Компании составила за 2020 год 103,404 млн. рублей.

Долговая нагрузка Группы ИСКЧ

Несмотря на увеличение долговой нагрузки Группы ИСКЧ в 2020 году, по сравнению с 2019 годом, вследствие размещения облигаций ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» летом 2020 года, коэффициенты Долг / EBITDA(OIBDA) и Чистый долг / EBITDA(OIBDA) находятся на приемлемых для финансовой устойчивости Компании значениях. *Подробнее см. Сокращенный консолидированный отчет о финансовом положении ниже.*

Информация по основным операционным сегментам

В консолидированной отчетности Компании по МСФО за 2020 год приведена информация по операционным сегментам в форме Отчета о прибылях и убытках. Компания выделила следующие основные операционные сегменты: Неоваскулген[®], Гемабанк[®], SPRS[®]-терапия – информация по выручке по ним соответствует приведенной выше, Репробанк[®], Генетико[®] – в составе данных сегментов также учтена выручка по новым услугам, связанным с тестированием на COVID-19.

Все перечисленные операционные сегменты продемонстрировали в 2020 году положительные показатели OIBDA и маржа по OIBDA (по сегментам Гемабанк[®], Неоваскулген[®], SPRS[®]-терапия, Репробанк[®] – в диапазоне от 62% до 32%).

Операционную прибыль и чистую прибыль не показал лишь сегмент Генетико[®].

Подробнее см. Примечание 26 к Консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» на 31 декабря 2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г. по МСФО.

Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за 2020 год и 2019 год, в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

Тыс. руб.	2020 год	2019 год	% изм-я
<i>Доходы от реализации товаров и услуг:</i>			
Услуги Genetico® (генетические исследования и тестирование)	328 962	392 900	-16,3%
Услуги Гемабанка® (криоконсервация и персональное хранение биоматериалов)	245 236	241 677	1,5%
Неоваскулген® (продажи лекарственного препарата)	140 612	74 883	87,8%
Репробанк® (донация, персональное хранение, транспортировка репродуктивных материалов)	100 595	85 871	17,1%
Услуги тестирования и тест-системы (COVID-19)	219 120	-	н.п.
SPRS®-терапия (включая долгосрочное криохранилище собственных фибробластов кожи)	35 442	39 752	-10,8%
Прочая выручка	14 056	492	в 29 раз
Выручка - итого	1 084 023	835 575	29,7%
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(257 423)	(235 702)	9,2%
Аренда помещений	(13 448)	(18 406)	-26,9%
Расходные материалы и реагенты	(211 798)	(153 214)	38,2%
Услуги сторонних организаций производственного характера	(89 613)	(39 437)	127,2%
Себестоимость товаров для перепродажи (тесты)	(85 974)	-	н.п.
Консультационные и аналогичные услуги, правовое сопровождение	(19 121)	(35 730)	-46,5%
Реклама	(43 874)	(38 923)	12,7%
Транспортные расходы	(35 963)	(19 235)	87,0%
Аутсорсинг - договор управления	(17 399)	-	н.п.
Услуги связи, программное обеспечение и техсопровождение	(16 990)	(14 294)	18,9%
Расходы на командировки, представительские расходы	(4 581)	(12 601)	-63,6%
Научные исследования (НИОКР)	(1 307)	(7 644)	-82,9%
Расходы на аудит	(2 137)	(2 389)	-10,5%
Прочие операционные расходы	(11 537)	(17 456)	-33,9%
Операционные расходы до амортизации	(811 165)	(595 031)	36,3%
OIBDA	272 858	240 544	13,4%
Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %	25,2%	28,8%	н.п.
Амортизационные отчисления (ОС, НМА, активы в форме права пользования)	(74 892)	(60 022)	24,8%
Операционные расходы - итого	(886 057)	(655 053)	35,3%
Операционная прибыль	197 966	180 522	9,7%
Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %	18,3%	21,6%	н.п.
Прочие доходы / (расходы) - нетто, в т.ч.:	(104 495)	(79 078)	32,1%
Чистые проценты (разница между процентными расходами и доходами)	(36 198)	(36 640)	-1,2%
Чистые прочие внеоперационные доходы / (расходы), в т.ч.	(67 101)	(41 429)	62,0%
Чистые доходы / (расходы) от продажи и переоценки ценных бумаг (котируемых акций)	30 860	(6 182)	н.п.
Восстановление резервов - net / (создание резервов- net)	(95 992)	2 530	н.п.
Прибыль / (убыток) от курсовых разниц, нетто	(831)	(1 009)	-17,6%
Убыток от участия в ассоциированной компании (доля в убытке)	(365)	-	н.п.
Прибыль до налогообложения	93 471	101 444	-7,9%
(Расходы) / доходы по налогу на прибыль	9 933	9 891	0,4%
Прибыль за отчетный период (чистая прибыль)	103 404	111 335	-7,1%
Маржа по чистой прибыли (Net margin), %	9,5%	13,3%	н.п.
Прочий совокупный доход, за вычетом налогов	-	-	н.п.
Совокупный доход / (убыток) за отчетный период - итого	103 404	111 335	-7,1%
EBITDA	204 561	198 106	3,3%
Маржа по EBITDA (EBITDA margin), %	18,9%	23,7%	н.п.

**Консолидированный отчет о финансовом положении на 31 декабря 2020 г. и 31 декабря 2019 г.,
в тыс. рублей – в сокращенно-укрупненной форме с расшифровками**

Тыс. руб.	31.12.2020 г.	31.12.2019 г.	% изм-я
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы, в т.ч.:	936 162	889 395	5,26%
Основные средства	201 928	236 860	-14,75%
Нематериальные активы	459 047	419 863	9,33%
Активы в форме права пользования	128 319	142 457	-9,92%
Инвестиции в акции ассоциированных компаний	7 635	-	н.п.
Инвестиции в акции прочих предприятий	46 711	18 188	156,82%
Отложенные налоговые активы	76 027	65 047	16,88%
Оборотные активы, в т.ч.:	575 933	509 647	13,01%
Запасы	233 535	172 672	35,25%
Дебиторская задолженность по основной деятельности	90 183	61 717	46,12%
Авансы выданные	67 028	45 057	48,76%
Прочая дебиторская задолженность	57 998	40 023	44,91%
Прочие оборотные финансовые активы, в т.ч.	19 798	100 433	-80,29%
Финансовые инструменты, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (предназначенные для торговли)	507	88 571	-99,43%
Денежные средства и их эквиваленты	107 391	89 745	19,66%
Итого активы	1 512 095	1 399 042	8,08%
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Капитал:	415 000	370 729	11,94%
Капитал, приходящийся на собственников материнской компании, в т.ч.	194 258	110 845	75,25%
Нераспределенная прибыль	69 418	(9 971)	н.п.
Неконтрольные доли участия	220 742	259 884	-15,06%
Долгосрочные обязательства, в т.ч.:	540 969	540 857	0,02%
Долгосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	-	113 660	н.п.
Выпущенные облигации	175 000	30 000	483,33%
Авансы полученные	240 376	262 692	-8,50%
Обязательства по аренде	125 593	134 187	-6,40%
Краткосрочные обязательства, в т.ч.:	556 126	487 456	14,09%
Краткосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	177 954	138 384	28,59%
Авансы полученные	260 205	253 566	2,62%
Торговая и прочая кредиторская задолженность	97 353	82 642	17,80%
Обязательства по аренде	9 911	7 984	24,14%
Итого обязательства	1 097 095	1 028 313	6,69%
Итого капитал и обязательства	1 512 095	1 399 042	8,08%
Чистый долг*	245 056	103 728	136,25%
<i>Чистый долг / OIBDA</i>	<i>0,9</i>	<i>0,4</i>	<i>108,27%</i>
<i>Чистый долг / EBITDA</i>	<i>1,2</i>	<i>0,5</i>	<i>128,79%</i>
<i>Долг** / OIBDA</i>	<i>1,3</i>	<i>1,2</i>	<i>10,32%</i>
<i>Долг / EBITDA</i>	<i>1,7</i>	<i>1,4</i>	<i>21,19%</i>

* Показатель «Чистый долг» рассчитывается как сумма обязательств по процентным кредитам и займам, выпущенным облигациям, за вычетом денежных средств и их эквивалентов, а также прочих оборотных финансовых активов в части финансовых инструментов, предназначенных для торговли (котируемых акций).

** За показатель «Долг» принимается сумма обязательств по процентным кредитам и займам, а также по облигационным займам.

IV. ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОБЪЁМЕ ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ РЕСУРСОВ

Ниже приведена информация об объёме использованных энергетических ресурсов за отчетный год:

Событие	В натуральном выражении	В денежном выражении
атомная энергия	0	-
тепловая энергия*	0	-
электрическая энергия*	0	-
электромагнитная энергия	0	-
нефть	0	-
бензин автомобильный (ГСМ)	13 822 литров	548 728 рублей
топливо дизельное	0	-
мазут топочный	0	-
газ естественный (природный)	0	-
уголь	0	-
горючие сланцы	0	-
торф	0	-

* Используемые Компанией электрическая и тепловая энергия входит в арендную плату в составе коммунальных платежей, в связи с чем они не могут быть отдельно выделены и должны быть представлены в составе годового отчёта арендодателя.

V. ИНФОРМАЦИЯ О СДЕЛКАХ, СОВЕРШЕННЫХ АКЦИОНЕРНЫМ ОБЩЕСТВОМ В 2020 ГОДУ

5.1. Перечень совершенных акционерным обществом в 2020 году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имелась заинтересованность

Дата сделки	05.03.2020
Содержание сделки	<p>Заключение дополнительного соглашения №1 (далее – ДС) к договору о залоге ценных бумаг №ДЗ-22/16-ЗЛГ-5 от 02.11.2018.</p> <p>Условия Договора залога ценных бумаг №ДЗ-22/16-ЗЛГ-5 от 02.11.2018 г., заключенного (перезаключенного) взамен Договора залога доли № б/н от 23.08.2016 г. в связи с преобразованием ООО «ММЦБ» в ПАО «ММЦБ» и изменением предмета залога (долей на акции):</p> <p>Стороны договора: Залогодатель - ПАО «ИСКЧ» (далее – Общество), Залогодержатель - Фонд развития промышленности (далее – Фонд).</p> <p>Предмет залога: Бездокументарные обыкновенные именные акции ПАО «ММЦБ», государственный регистрационный номер 1-01-85932-Н, в количестве 1 269 044 (Один миллион двести шестьдесят девять тысяч сорок четыре) шт., номинальной стоимостью 0,1 (ноль руб. десять коп.) каждая, составляющие на дату заключения договора о залоге ценных бумаг 100 % (Сто процентов) уставного капитала ПАО «ММЦБ».</p> <p>Залоговая стоимость Предмета залога: 394 740 000 (Триста девяносто четыре миллиона семьсот сорок</p>

	<p>тысяч) рублей.</p> <p>Обязательство, исполнение которого обеспечивается залогом: обязательства Общества с ограниченной ответственностью «Центр Генетики и Регенеративной Медицины «ГЕНЕТИКО» (далее - ЦГРМ) по Договору целевого займа №ДЗ-22/16 от 17.08.2016г., заключенного между Фондом (Займодавец) и ЦГРМ (Заемщик), в соответствии с которым Фонд предоставляет ЦГРМ заем в размере 300 000 000 (Триста миллионов) рублей для целей финансирования работ по проекту: «Создание производства ДНК-чипа для медицинской диагностики (неинвазивная пренатальная диагностика, онкодиагностика, диагностика моногенных наследственных заболеваний) на базе ЦГРМ» на срок до 17.08.2021 под процентную ставку 5% (Пять процентов) годовых.</p>
Существенные условия	<p><u>Стороны:</u> Залогодатель - ПАО «ИСКЧ», Залогодержатель - Фонд развития промышленности</p> <p><u>Размер сделки в денежном выражении:</u> 445 434 714 руб.</p> <p><u>Срок исполнения обязательств по сделке:</u> 17.08.2021</p>
Размер сделки в процентах от балансовой стоимости активов	30,89 %
Заинтересованные лица, основание заинтересованности	<p>Приходько Александр Викторович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность члена Совета директоров Общества и является членом Совета директоров ЦГРМ. <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 1.37 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0%</p> <p>Исаев Артур Александрович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность члена Совета директоров Общества и является членом Совета директоров ЦГРМ. <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 0 %¹ <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0%</p> <p>Исаев Андрей Александрович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность члена Совета директоров Общества и является братом Исаева Артура Александровича. <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 0.67 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0%</p>

¹ Информация указана на дату совершения сделки.

	<p>Матнас Владимир Михайлович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность члена Совета директоров Общества и является членом Совета директоров ЦГРМ. <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 0 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0%</p>
Наименование органа управления, принявшего решение о согласии на совершение сделки или ее последующем одобрении	Решение о согласии на совершение сделки принято Советом директоров ПАО «ИСКЧ» 04.03.2020г., Протокол № 0420 от 04.03.2020г.
Дата сделки	23.04.2020
Содержание сделки	Заключение дополнительного соглашения к Договору займа от 20.01.2020 об увеличении размера займа. В соответствии с Договором Займодавец предоставляет Заемщику Заем на цели финансирования операционной и научно-исследовательской деятельности Заемщика в размере 100 000 000 (Сто миллионов) рублей, а Заемщик обязуется возвратить Займодавцу указанный Заем в порядке и на условиях, предусмотренных Договором.
Существенные условия	<u>Стороны сделки:</u> Займодавец – ООО «АйсГен 2», Заемщик – ПАО «ИСКЧ». <u>Размер сделки в денежном выражении:</u> 100 000 000 руб. <u>Срок исполнения обязательств по сделке:</u> 20.12.2020
Размер сделки в процентах от балансовой стоимости активов	6,70 %
Заинтересованные лица, основание заинтересованности	<p>Приходько Александр Викторович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность Генерального директора ООО «АйсГен 2» и является членом Совета директоров в ПАО «ИСКЧ». <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 1,37 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0%</p>
Наименование органа управления, принявшего решение о согласии на совершение сделки или ее последующем одобрении	Решение о согласии на совершение сделки принято Советом директоров ПАО «ИСКЧ» 12.05.2020г., Протокол № 0820 от 14.05.2020г.
Дата сделки	23.04.2020
Содержание сделки	Договор займа Займодавец передает в собственность Заемщику денежные средства в размере 100 000 000 (сто миллионов) рублей, а Заемщик обязуется вернуть Займодавцу сумму займа и уплатить проценты на нее в порядке и сроки, которые предусмотрены Договором. Заем предоставляется частями (траншами) на основании заявок Заемщика, подписанных его

	уполномоченным органом.
Существенные условия	<u>Стороны сделки:</u> Займодавец - ПАО «ИСКЧ», Заемщик – ООО «НекстГен Фарма». <u>Размер сделки в денежном выражении:</u> 100 000 000 руб. <u>Срок исполнения обязательств по сделке:</u> 23.04.2021
Размер сделки в процентах от балансовой стоимости активов	6,70 %
Заинтересованные лица, основание заинтересованности	Масюк Сергей Владимирович <u>Основание заинтересованности:</u> занимает должность Генерального директора ПАО «ИСКЧ» и ООО «НекстГен Фарма». <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 0 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 0 %
Наименование органа управления, принявшего решение о согласии на совершение сделки или ее последующем одобрении	Решение о согласии на совершение сделки принято Советом директоров ПАО «ИСКЧ» 12.05.2020г., Протокол № 0820 от 14.05.2020г.
Дата сделки	15.12.2020
Содержание сделки	Договор купли-продажи доли в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью «Репролаб»
Существенные условия	<u>Стороны сделки:</u> Продавец - ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»»; Покупатель – ПАО «ИСКЧ» <u>Размер сделки в денежном выражении:</u> 27 568 630,24 руб. <u>Срок исполнения обязательств по сделке:</u> 17.03.2021
Размер сделки в процентах от балансовой стоимости активов	0,17 %
Заинтересованные лица, основание заинтересованности	Исаев Артур Александрович <u>Основание заинтересованности:</u> генеральный директор ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» и председатель Совета директоров ПАО «ИСКЧ». <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки:</u> 0 % <u>Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки:</u> 17,786667%
Наименование органа управления, принявшего решение о согласии на совершение сделки или ее последующем одобрении	Решение о согласии на совершение сделки принято Советом директоров ПАО «ИСКЧ» 14.12.2020г., Протокол № 1420 от 14.12.2020г.
Дата сделки	23.12.2020
Содержание сделки	Договор займа
Существенные условия	<u>Стороны сделки:</u> Займодавец – ПАО «ИСКЧ» Заемщик – ООО «АйсГен 2» <u>Размер сделки в денежном выражении:</u> 10 000 000 руб. <u>Срок исполнения обязательств по сделке:</u> 22.12.2021
Размер сделки в процентах от балансовой стоимости активов	0,65 %
Заинтересованные лица, основание заинтересованности	Приходько Александр Викторович <u>Основание заинтересованности:</u> генеральный директор

ООО «АйсГен 2» и председатель Совета директоров ПАО «ИСКЧ».

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) акционерного общества на дату совершения сделки: 1.37 %

Доля участия заинтересованного лица в уставном капитале (доля принадлежащих заинтересованному лицу акций) юридического лица, являющегося стороной в сделке, на дату совершения сделки: 0%

5.2. Перечень совершенных акционерным обществом в 2020 году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками

В 2020 году ПАО «ИСКЧ» не совершало сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом Российской Федерации от 26 декабря 1995 года № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» крупными сделками.

VI. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

6.1. Система корпоративного управления

СВЕДЕНИЯ О СОБЛЮДЕНИИ ПРИНЦИПОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

ПАО «ИСКЧ» официально не утвержден Кодекс корпоративного управления или иной аналогичный документ, однако отдельные положения Кодекса корпоративного управления, одобренного советом директоров Банка России 21.03.2014 и рекомендованного к применению акционерными обществами, ценные бумаги которых допущены к организованным торгам, Обществом соблюдаются.

Система корпоративного управления Общества организована в соответствии с требованиями действующего законодательства и обеспечивает акционерам все возможности по участию в управлении Обществом и получению информации о его деятельности.

Основным принципом построения ПАО «ИСКЧ» взаимоотношений с акционерами и инвесторами является разумный баланс интересов Общества как хозяйствующего субъекта и как акционерного общества, заинтересованного в защите прав и законных интересов своих акционеров.

ПАО «ИСКЧ» соблюдает отдельные принципы Кодекса корпоративного управления в целях повышения инвестиционной привлекательности Общества, а также внедряет существующие стандарты корпоративного управления в целях повышения эффективности работы органов управления Общества.

Отдельные принципы Кодекса корпоративного управления соблюдаются Обществом частично или не соблюдаются полностью вследствие сложившейся практики корпоративного управления в Обществе, обусловленной особенностями его организационной структуры и финансово-экономическими факторами. В данном случае Общество использует альтернативные механизмы корпоративного управления.

Отчет о соблюдении ПАО «ИСКЧ» принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления представлен в **Приложении № 1**.

ОПИСАНИЕ НАИБОЛЕЕ СУЩЕСТВЕННЫХ АСПЕКТОВ МОДЕЛИ И ПРАКТИКИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В АКЦИОНЕРНОМ ОБЩЕСТВЕ

Основными элементами системы корпоративного управления ПАО «ИСКЧ» являются Общее собрание акционеров, Советом директоров, Единоличный исполнительный орган (Генеральный директор), Ревизионная комиссия, независимый внешний аудитор, внутренний аудитор, комитет по аудиту.

СТРУКТУРА ОРГАНОВ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ И ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ



Общее собрание акционеров является высшим органом управления и осуществляет свою деятельность в соответствии с компетенциями, определенными уставом Общества и федеральным законом «Об акционерных обществах».

Совет директоров осуществляет общее руководство деятельностью Общества, за исключением решения вопросов, отнесенных федеральным законом «Об акционерных обществах» и уставом к компетенции общего собрания акционеров Общества, контролирует деятельность единоличного исполнительного органа Общества, а также реализует иные ключевые функции в соответствии с Уставом Общества.

Генеральный директор осуществляет руководство текущей деятельностью Общества и подотчетен совету директоров Общества и общему собранию акционеров.

Ревизионная комиссия осуществляет контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Общества.

Независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности ПАО «ИСКЧ», составленной в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета и международными стандартами финансовой отчетности, осуществляется внешним аудитором Общества.

Созданная в ПАО «ИСКЧ» система органов управления устанавливает правила и процедуры принятия корпоративных решений, обеспечивает управление и контроль деятельности Общества и его подконтрольных компаний, регулирует взаимоотношения между акционерами, Советом директоров, менеджментом и иными заинтересованными лицами.

Основными документами, обеспечивающими корпоративное управление ПАО «ИСКЧ» являются:

1. Устав ПАО «ИСКЧ»
2. Положение о порядке подготовки, созыва и проведения общего собрания акционеров ПАО «ИСКЧ»
3. Положение о совете директоров Общества
4. Положение о дивидендной политике Общества
5. Положение о конфиденциальной информации

6. Положение об инсайдерской информации
7. Положение о комитете Совета Директоров по аудиту
8. Положение о внутреннем аудите
9. Политика управления рисками и внутреннего контроля

В 2020 году Общество продолжило работу по совершенствованию системы корпоративного управления: в сентябре 2020 года Совет директоров избрал Комитет по аудиту, а в 4 квартале 2020 года было создано Подразделение по управлению рисками. В первом квартале 2021 года Общество планирует назначить внутреннего аудитора.

Требования к корпоративному управлению ПАО «ИСКЧ» установлены федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах», федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», Гражданским кодексом Российской Федерации (ГК РФ), а также иными нормативными актами, которые строго соблюдаются Обществом.

6.1.1. Общее собрание акционеров

Общее собрание акционеров является высшим органом управления и осуществляет свою деятельность в соответствии с компетенциями, определенными уставом Общества и федеральным законом «Об акционерных обществах». Вопросы, отнесенные к компетенции Общего собрания акционеров, не могут быть переданы на решение исполнительным органам Общества, а также совету директоров Общества, за исключением вопросов, предусмотренных действующим законодательством.

Общество обеспечивает равное и справедливое отношение ко всем акционерам при реализации ими права на участие в управлении Обществом.

ОСНОВНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- внесение изменений и дополнений в Устав Общества или утверждение устава Общества в новой редакции, кроме случаев предусмотренных в пунктах 2 – 6 статьи 12 Федерального закона «Об акционерных обществах»;
- реорганизация Общества;
- ликвидация Общества, назначение ликвидационной комиссии и утверждение промежуточного и окончательного ликвидационных балансов;
- избрание членов Совета директоров Общества и досрочное прекращение их полномочий;
- определение количества, номинальной стоимости, категории (типа) объявленных акций и прав, предоставляемых этими акциями;
- увеличение уставного капитала Общества путем увеличения номинальной стоимости акций;
- увеличение уставного капитала Общества путем размещения Обществом дополнительных акций в пределах количества объявленных акций по закрытой подписке;
- размещение эмиссионных ценных бумаг общества, конвертируемых в акции, посредством закрытой подписки;
- увеличение уставного капитала Общества путем размещения посредством открытой подписки обыкновенных акций, составляющих более 25 процентов ранее размещенных обыкновенных акций;
- размещение посредством открытой подписки конвертируемых в обыкновенные акции эмиссионных ценных бумаг, которые могут быть конвертированы в обыкновенные акции, составляющие более 25 процентов ранее размещенных обыкновенных акций;
- увеличение уставного капитала Общества путем размещения посредством открытой подписки обыкновенных акций в количестве 25 процентов и менее от ранее размещенных обыкновенных акций, если Советом директоров не было достигнуто единогласия по этому вопросу;
- увеличение уставного капитала Общества путем размещения дополнительных акций в пределах количества и категорий (типов) объявленных акций за счет имущества Общества,

когда размещение дополнительных акций осуществляется посредством распределения их среди акционеров, если Советом директоров не было достигнуто единогласия по этому вопросу.

- увеличение уставного капитала Общества путем размещения дополнительных привилегированных акций в пределах количества объявленных акций этой категории (типа) посредством открытой подписки, если Советом директоров не было достигнуто единогласия по этому вопросу;
- уменьшение уставного капитала Общества путем уменьшения номинальной стоимости акций, путем приобретения Обществом части акций в целях сокращения их общего количества, а также путем погашения приобретенных или выкупленных Обществом акций;
- избрание членов Ревизионной комиссии Общества и досрочное прекращение их полномочий;
- утверждение аудитора Общества;
- выплата (объявление) дивидендов по результатам отчетного года, а также первого квартала, полугодия, девяти месяцев отчетного года;
- выплата (объявление) дивидендов по результатам первого квартала, полугодия, девяти месяцев отчетного года;
- утверждение годового отчета, годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Общества;
- распределение прибыли (в том числе выплата (объявление) дивидендов, за исключением выплаты (объявления) дивидендов по результатам первого квартала, полугодия, девяти месяцев отчетного года) и убытков общества по результатам отчетного года;
- определение порядка ведения Общего собрания акционеров;
- избрание членов счетной комиссии и досрочное прекращение их полномочий;
- дробление и консолидация акций;
- принятие решений о согласии на совершение или о последующем одобрении сделок в случаях, предусмотренных статьей 83 Федерального закона «Об акционерных обществах»;
- принятие решений о согласии на совершение или о последующем одобрении крупных сделок в случаях, предусмотренных статьей 79 Федерального закона «Об акционерных обществах»;
- приобретение Обществом размещенных акций в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об акционерных обществах»;
- принятие решения об участии в финансово-промышленных группах, ассоциациях и иных объединениях коммерческих организаций;
- утверждение внутренних документов, регулирующих деятельность органов Общества;
- принятие решения о передаче полномочий единоличного исполнительного органа Общества управляющей организации или управляющему;
- принятие решения об обращении с заявлением о делистинге акций общества и (или) эмиссионных ценных бумаг Общества, конвертируемых в его акции.

В 2020 году Обществом было проведено одно (годовое) Общее собрание акционеров ПАО «ИСКЧ» в форме заочного голосования в связи с распространением пандемии коронавируса, на котором акционерами были приняты следующие решения:

- Об утверждении годового отчета, годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Общества за 2019 финансовый год.
- О распределении прибыли (в том числе выплата (объявлении) дивидендов) и убытков Общества по результатам 2019 финансового года.
- Об избрании членов Совета директоров Общества.
- Избрание Ревизионной комиссии Общества.
- Об утверждении аудитора/аудиторов Общества.
- О вознаграждении членов Совета директоров.
- Об увеличении уставного капитала Общества.

6.1.2. Совет директоров

Совет директоров осуществляет общее руководство деятельностью Общества, за исключением решения вопросов, отнесенных федеральным законом «Об акционерных обществах» и уставом к компетенции общего собрания акционеров Общества, контролирует деятельность единоличного исполнительного органа Общества, а также реализует иные ключевые функции в соответствии с Уставом Общества.

ОСНОВНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- определение приоритетных направлений деятельности Общества, в том числе утверждение годовых и ежеквартальных бюджетов (финансовых планов) Общества;
- созыв годового и внеочередного Общих собраний акционеров Общества;
- утверждение повестки дня Общего собрания акционеров;
- установление даты определения (фиксации) лиц, имеющих право на участие в Общем собрании акционеров, и другие вопросы, отнесенные к компетенции Совета директоров Общества в соответствии с положениями главы VII Федерального закона «Об акционерных обществах» и связанные с подготовкой и проведением Общего собрания акционеров;
- увеличение уставного капитала Общества путем размещения дополнительных акций:
 - - за счет имущества Общества, когда размещение дополнительных акций осуществляется посредством распределения их среди акционеров;
 - - посредством открытой подписки в количестве, составляющем 25 и менее процентов ранее размещенных обыкновенных акций Общества;
- увеличение уставного капитала общества путем размещения дополнительных привилегированных акций в пределах количества объявленных акций этой категории (типа) посредством открытой подписки;
- размещение посредством открытой подписки конвертируемых в обыкновенные акции эмиссионных ценных бумаг, которые могут быть конвертированы в обыкновенные акции, в количестве 25 процентов и менее от ранее размещенных обыкновенных акций;
- размещение обществом дополнительных акций, в которые конвертируются размещенные обществом привилегированные акции определенного типа, конвертируемые в обыкновенные акции или привилегированные акции иных типов, если такое размещение не связано с увеличением уставного капитала общества, а также размещение обществом облигаций или иных эмиссионных ценных бумаг, за исключением акций;
- определение цены (денежной оценки) имущества, цены размещения или порядка ее определения и цены выкупа эмиссионных ценных бумаг в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об акционерных обществах»;
- приобретение размещенных Обществом акций, облигаций и иных ценных бумаг в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об акционерных обществах» или иными федеральными законами;
- приобретение размещенных Обществом облигаций и иных ценных бумаг в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об акционерных обществах»;
- утверждение отчета об итогах приобретения акций, приобретенных в соответствии с пунктом 1 статьи 72 Федерального закона «Об акционерных обществах»;
- образование единоличного исполнительного органа Общества, и досрочное прекращение его полномочий, утверждение условий договора, заключаемого с единоличным исполнительным органом, включая условия о вознаграждении и иных выплатах, определение лица, уполномоченного подписать договор от имени Общества с единоличным исполнительным органом;
- рекомендации по размеру выплачиваемых членам Ревизионной комиссии Общества вознаграждений и компенсаций и определение размера оплаты услуг аудитора;
- рекомендации Общему собранию акционеров по размеру дивиденда по акциям и порядку его выплаты;
- использование резервного фонда Общества;
- утверждение внутренних документов Общества, за исключением внутренних документов, регулирующих деятельность органов Общества, утверждаемых решением Общего собрания, а

- также за исключением иных внутренних документов Общества, утверждение которых отнесено Уставом к компетенции единоличного исполнительного органа Общества;
- создание и ликвидация филиалов, открытие и ликвидация представительств общества, утверждение положений о филиалах и представительствах, внесение в них изменений и дополнений;
 - согласие на совершение или последующее одобрение крупных сделок, связанных с приобретением и отчуждением Обществом имущества, в случаях, предусмотренных главой X Федерального закона «Об акционерных обществах»;
 - согласие на совершение или последующее одобрение сделок, предусмотренных главой XI Федерального закона «Об акционерных обществах»;
 - утверждение решения о выпуске (дополнительном выпуске) ценных бумаг, проспекта ценных бумаг, отчета об итогах выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг, внесение в них изменений и дополнений;
 - утверждение регистратора Общества и условий договора с ним, а также расторжение договора с ним;
 - принятие решения об отчуждении размещенных акций Общества, находящихся в распоряжении Общества;
 - утверждение отчёта об итогах приобретения акций Общества в целях их погашения;
 - рекомендации Общему собранию акционеров по порядку распределения прибыли и убытков Общества по результатам финансового года;
 - предварительное утверждение годового отчета Общества;
 - принятие решений об участии (учреждении, увеличении доли участия) и о прекращении участия (уменьшении доли участия) Общества в других организациях (за исключением организаций, указанных в подпункте 17.3.27 Устава);
 - утверждение процедур внутреннего контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Общества;
 - определение принципов и подходов к организации в обществе управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита;
 - принятие решения о приостановлении полномочий управляющей организации или управляющего и об образовании временного единоличного исполнительного органа Общества;
 - принятие решений об одобрении совершения Обществом сделок купли-продажи, залога, уступки права требования, перевода долга, внесения в уставный капитал другого хозяйственного общества и иных сделок по приобретению, отчуждению или обременению, независимо от суммы сделок:
 - - недвижимого имущества и прав на него (за исключением договоров аренды недвижимости на срок менее одного года),
 - - долей, акций и других эмиссионных ценных бумаг;
 - принятие решений об одобрении любых сделок по предоставлению Обществом обеспечения (в том числе поручительство, залог) как по собственным сделкам Общества, так и по сделкам третьих лиц;
 - принятие решений о порядке и способах реализации Обществом полномочий участника (акционера, пайщика, члена) других организаций, в т.ч. по вопросам:
 - - направления предложений Общества в повестку дня органов управления таких организаций;
 - - выдвижения Обществом кандидатов в органы управления таких организаций;
 - - утверждение вариантов голосования (решений) Общества в качестве участника таких организаций.
 - принятие решений об одобрении сделки, совершаемой Обществом и связанной с отчуждением (возможностью отчуждения) прямо или косвенно имущества Общества, стоимость которого составляет более 1 000 000 (Один миллион) рублей;
 - избрание Секретаря Общего собрания акционеров, Секретаря Совета директоров Общества;
 - обращение с заявлением о листинге акций Общества и (или) эмиссионных ценных бумаг Общества, конвертируемых в акции Общества.
 - формирование комитетов совета директоров (наблюдательного совета) общества, утверждение внутренних документов, которыми определяются их компетенция и порядок деятельности,

определение их количественного состава, назначение председателя и членов комитета и прекращение их полномочий.

Количественный состав Совета директоров в соответствии с Уставом ПАО «ИСКЧ» - семь человек. Состав Совета директоров, по мнению Компании, оптимален для достижения текущих и стратегических целей и задач Общества, соответствует применимым требованиям законодательства Российской Федерации и Правил листинга Московской биржи.

СОСТАВЫ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ, ДЕЙСТВОВАВШИЕ В 2020 ГОДУ:

До 19.06.2020

- Приходько Александр Викторович
- Исаев Артур Александрович (*Председатель Совета директоров*)
- Исаев Андрей Александрович
- Матиас Владимир Михайлович
- Богуславский Дмитрий Эдгардович
- Деев Роман Вадимович
- Киселев Сергей Львович

С 19.06.2020

- Приходько Александр Викторович
 - Исаев Артур Александрович (*Председатель Совета директоров*)
 - Исаев Андрей Александрович
 - Матиас Владимир Михайлович
 - Богуславский Дмитрий Эдгардович
 - Деев Роман Вадимович
 - Киселев Сергей Львович
-

СВЕДЕНИЯ О ЧЛЕНАХ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ¹

ИСАЕВ АРТУР АЛЕКСАНДРОВИЧ **Председатель Совета директоров ПАО «ИСКЧ»**

- Родился в 1970 году
- Окончил Ростовский государственный медицинский институт и Московскую международную высшую Школу бизнеса «Мирбис» (диплом МВА - Магистр Делового Администрирования).
- Основное место работы: ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», Генеральный директор
- 1999 по 2003 гг. возглавлял аудиторско-консалтинговую группу «Мауэр-Аудит и партнёры».

¹ Информация приводится на дату окончания отчетного года (на 31.12.2020). С даты окончания отчетного года до даты утверждения Годового отчета на годовом общем собрании акционеров в представленной информации возможны изменения.

- В конце 2003 года создал биотехнологическую компанию «Институт Стволовых Клеток Человека» и открыл на базе Онкоцентра РАМН банк стволовых клеток пуповинной крови Гемабанк® - один из первых в России, начавший функционировать с 2004 года.
- В 2012 году признан победителем конкурса «Предприниматель года» в номинации «Высокие технологии»;
- В 2016 году получил премию Правительства Москвы «Сделано в Москве» в номинации «Лучший бизнес в сфере услуг».
- Автор печатных работ, научных публикаций и патентов.

Занимаемые должности:

- с 2016 г. – Генеральный директор ООО «ЦГРМ "ГЕНЕТИКО»
- с 2016 г. – Директор по науке ООО «Витацел»

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2016 г. – член Совета директоров ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»
- с 2018 г. – председатель Совета директоров ПАО «ММЦБ»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2007 год.

Доля участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0%**.

В 2020 году Исаев А.А. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал

ПРИХОДЬКО АЛЕКСАНДР ВИКТОРОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1959 году
- Окончил Куйбышевский медицинский институт; Доктор медицинских наук (специальность «Вирусология» - разработка средств биологической защиты (закрытая тема))
- Основное место работы: ПАО «ММЦБ», Генеральный директор
- С 1981 по 1999 гг. работал на различных должностях в Министерстве обороны, в том числе являлся начальником ведущего подразделения Вирусологического научного центра МО.
- С 1999 по 2003 гг. возглавлял лабораторию по производству биологических консервантов в интересах вооруженных сил «Консэко».
- В 2003 г. пришел на работу в ИСКЧ и возглавил Гемабанк®. Автор научных публикаций и патентов.

Занимаемые должности:

- с 2004 г. – Генеральный директор ООО «ЛКТ»
- с 2018 г. – Генеральный директор ООО «АйсГен 2»
- с 2018 г. – Генеральный директор ПАО «ММЦБ»
- с 03.2019 по 03.2020 г. – Генеральный директор ПАО «ИСКЧ»

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2016 г. – член Совета директоров ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»
- с 2018 г. – член Совета директоров ПАО «ММЦБ»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2004 год.

Доля участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **1,37%**.

Информация о сделках с акциями ПАО «ИСКЧ», совершенных в 2020 году:

Дата сделки	Содержание сделки	Категория (тип) акций	Доля до совершения сделки	Доля после совершения сделки
25.05.2020	Продажа акций ПАО «ИСКЧ»	Обыкновенные	1,63%	1,37%

ДЕЕВ РОМАН ВАДИМОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1979 году
- В 2003 г. закончил Военно-медицинскую академию им. С.М. Кирова по специальности «хирургия».
- В период с 2003 по 2010 годы занимал различные должности в данной академии, работал научным сотрудником в НИИ травматологии и ортопедии им. Р.Р. Вредена. После основания (2005 г.) - главный редактор журнала «Гены и Клетки» (бывш. «Клеточная трансплантология и тканевая инженерия»), главный редактор электронного СМИ www.genescells.ru. Автор печатных работ, научных публикаций и патентов.
- Основное место работы: ФГБОУ ВО "Рязанский государственный медицинский университет им. академика И.П. Павлова", Заведующий кафедрой патологической анатомии с курсом судебной медицины.

Занимаемые должности:

- с 2014 г. – Директор по науке ПАО «ИСКЧ»
- с 2016 г. – Заведующий кафедрой ФГБОУ ВО "Рязанский государственный медицинский университет им. академика И.П. Павлова"

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2016 г. – председатель Совета директоров АО «Крионикс»
- с 2018 г. – член Совета директоров ПАО «ММПБ»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2014 год.

Доля участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0,39%**.

В 2020 году Деев Р.В. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

КИСЕЛЕВ СЕРГЕЙ ЛЬВОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1958 году
- Окончил Московский инженерно-физический институт, Доктор биологических наук («Новое семейство генов иммунной системы млекопитающих, имеющих лизоцим-подобный домен, и их потенциальная применимость для генной терапии рака», Специальность 03.00.26 молекулярная генетика)
- Основное место работы: ФГБУ ФНКЦ ФХМ ФМБА России, Заведующий лабораторией
- Ученый-исследователь с более чем 30-летним опытом работы в области генетики, автор множества научных трудов и патентов.

Занимаемые должности:

- с 2007 г. – Заведующий лабораторией генетических основ клеточных технологий Институт общей генетики им. Вавилова Р.А.
- с 2016 г. – Заведующий лабораторией биомедицинских технологий ФГБУ ФНКЦ ФХМ ФМБА России (Федеральное Государственное Бюджетное Учреждение «Федеральный Научно-Клинический Центр Физико-Химической Медицины» Федерального Медико-Биологического Агентства России)

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2007 год.

Доля участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0,80%**.

В 2020 году Киселев С.Л. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

ИСАЕВ АНДРЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1971 году
- Имеет высшее педагогическое образование
- Основное место работы: Генеральный директор ООО «Сегмент»

Занимаемые должности:

- с 2002 г. – Генеральный директор ООО «Сегмент»

.

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2018 г. – член Совета директоров ПАО «ММЦБ»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2017 год.

Долю участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0,67%**.

В 2020 году Исаев А.А. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

БОГУСЛАВСКИЙ ДМИТРИЙ ЭДГАРДОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1970 году
- Имеет высшее образование
- С марта 2018 года по март 2019 года занимал должность Генерального директора ПАО «ИСКЧ»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2019 год.

Долю участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0%**.

В 2020 году Богуславский Д.Э. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

МАТИАС ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1966 году
- Имеет высшее образование

Занимаемые должности:

- с 2004 г. – Глава Представительства «Гетцпартнерс России ГмбХ»

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2018 г. – член Совета директоров ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»

Дата первоначального избрания в состав Совета директоров Компании — 2019 год.

Долю участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020): **0%**.

В 2020 году Матиас В.М. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

В течение отчетного года члены Совета директоров не отвечали всем критериям независимости, указанным в рекомендациях 102-107 Кодекса корпоративного управления, поскольку требования, предъявляемые к независимым директорам, не являются ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества.

СВЕДЕНИЯ О ЗАСЕДАНИЯХ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ, ПРОВЕДЕННЫХ В 2020 ГОДУ

Дата СД	Информация об участии членов СД
16.01.2020	<p>Повестка дня:</p> <p>1. Об участии в коммерческих организациях..</p> <p>Форма проведения: Заочное голосование</p> <p>Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович.. - 7 человек.</p> <p>Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.</p>
10.02.2020	<p>Повестка дня:</p> <p>1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях</p> <p>Форма проведения: Заочное голосование</p> <p>Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.</p> <p>Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.</p>
04.03.2020	<p>Повестка дня:</p> <p>1. Определение залоговой стоимости имущества с целью одобрения заключенной сделки - договора о залоге ценных бумаг №ДЗ-22/16-ЗЛГ-5 от 02.11.2018;</p> <p>2. Одобрение сделки, в совершении которой имеется заинтересованность;</p> <p>3. Одобрение сделки, требующей корпоративного одобрения на основании п.18.3.33, 18.3.34, 18.3.36 Устава Общества;</p> <p>4. О рассмотрении поступивших в Общество предложений в повестку дня годового общего собрания акционеров Общества и кандидатов для избрания в органы управления и контроля Общества (ст.53 ФЗ «Об акционерных обществах»);</p> <p>5. Об образовании единоличного исполнительного органа Общества.</p> <p>Форма проведения: Заочное голосование</p> <p>Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.</p> <p>Количество членов СД, не принимавших участие в СД: -0человек.</p>
04.03.2020	<p>Повестка дня:</p> <p>1. Определение залоговой стоимости имущества для заключения дополнительного соглашения №1 к договору о залоге ценных бумаг №ДЗ-22/16-ЗЛГ-5 от 02.11.2018;</p> <p>2. Предоставление согласия на заключение Обществом сделки, в совершении которой имеется заинтересованность;</p> <p>3. Одобрение сделки, требующей корпоративного одобрения на основании п.18.3.33, 18.3.34, 18.3.36 Устава Общества.</p> <p>Форма проведения: Заочное голосование</p> <p>Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.</p>

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

27.03.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях..

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

16.04.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

17.04.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
2. Об одобрении сделки, в соответствии с требованиями Устава Общества.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

12.05.2020

1) О созыве годового общего собрания акционеров Общества;
2) Об определении формы проведения, места и даты проведения годового общего собрания акционеров Общества;
3) Об установлении даты определения (фиксации) лиц, имеющих право на участие в годовом общем собрании акционеров;
4) Об утверждении повестки дня годового общего собрания акционеров;
5) Об определении перечня информации (материалов), предоставляемой акционерам Общества при подготовке к проведению годового общего собрания акционеров, и порядка ознакомления акционеров с указанной информацией;
6) Об определении порядка сообщения акционерам Общества о проведении годового общего собрания акционеров, в том числе об утверждении формы и текста сообщения;
7) Об определении даты направления бюллетеней для голосования лицам, имеющим право на участие в годовом общем собрании акционеров, определении адреса, по которому могут быть направлены заполненные бюллетени для голосования;
8) О предварительном утверждении годового отчета, годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности по итогам 2019 года;
9) О рекомендациях по распределению прибыли Общества, в том числе рекомендации по размеру дивиденда по акциям и порядку его выплаты;
10) О рассмотрении кандидатуры аудитора Общества;
11) Об утверждении проекта решений годового общего собрания акционеров;

-
- 12) Об утверждении формы и текста бюллетеня для голосования на годовом общем собрании акционеров;
 - 13) Об избрании секретаря годового общего собрания акционеров;
 - 14) Об утверждении внутреннего документа Общества – Положения об опционной программе Общества;
 - 15) Об утверждении отчета о совершенных Обществом в 2019 году сделках, в совершении которых имеется заинтересованность;
 - 16) Об одобрении сделки, в соответствии с требованиями Устава Общества и законодательства РФ;
 - 17) Об одобрении сделки, в соответствии с требованиями Устава Общества и законодательства РФ.

Форма проведения: заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

05.06.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
2. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
3. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
4. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
5. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

09.09.2020

1. Об избрании председателя Совета директоров Общества
2. О формировании комитета по аудиту и назначении его председателя
3. Об участии в коммерческой организации
4. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
5. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
6. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях
7. Об утверждении внутренних документов Общества
8. Об одобрении сделки в соответствии с требованиями Устава Общества

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

28.09.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
2. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
3. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович - 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

23.10.2020

1. Об утверждении документа, содержащего условия размещения ценных бумаг Общества.
2. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович. – 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

03.12.2020

- 1) Об утверждении Стратегии развития Общества на 2021-2025 гг..
- 2) Об одобрении сделок в соответствии с требованиями законодательства РФ и устава Общества.
- 3) Об определении порядка и способов реализации Обществом полномочий участника других организаций.
- 4) Об участии Общества в коммерческих организациях.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович – 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

14.12.2020

1. О предоставлении согласия на совершение Обществом сделки в соответствии с требованиями закона и законодательства РФ.
2. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович, Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович – 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

Повестка дня:

23.12.2020

1. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
2. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
3. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
4. О принятии решений, связанных с участием Общества в коммерческих организациях.
5. Об одобрении сделки в соответствии с требованиями Устава Общества и законодательства.

Форма проведения: Заочное голосование

Количество членов СД, принявших участие в СД: Приходько Александр Викторович.

Матиас Владимир Михайлович, Исаев Артур Александрович, Исаев Андрей Александрович, Богуславский Дмитрий Эдгардович, Деев Роман Вадимович, Киселев Сергей Львович – 7 человек.

Количество членов СД, не принимавших участие в СД: 0 человек.

По мнению ПАО «ИСКЧ», члены Совета директоров Общества имеют безупречную деловую и личную репутацию, обладают знаниями, навыками и опытом, необходимыми для принятия решений, относящихся к компетенции Совета директоров.

Личные и профессиональные качества членов Совета директоров Общества оцениваются Компанией как эффективные и достаточные для вынесения объективных независимых суждений и принятия решений, отвечающим интересам Общества и его акционеров.

Состав Совета директоров Общества является сбалансированным по квалификации его членов, опыту, знаниям и деловым качествам, и пользуется доверием акционеров, что подтверждается неоднократным переизбранием отдельных членов Совета директоров в органы управления Общества с момента их первого избрания.

В 2020 году Обществом было проведено 15 заседаний Совета директоров ПАО «ИСКЧ». По итогам заседаний членами Совета директоров были приняты следующие решения:

Повестка дня	Количество заседаний
Одобрение сделок в соответствии с требованиями Устава Общества и законодательства РФ, в том числе, сделок, в совершении которых имелась заинтересованность	8
Участие Общества в коммерческих организациях, в том числе, изменение доли участия Общества в коммерческой организации	22
Определение цены имущества/имущественных прав в целях совершения сделок в соответствии с законодательством РФ	2
Подготовка к проведению Общего собрания акционеров	1
Увеличение уставного капитала Общества, в том числе, утверждение решения о дополнительном выпуске ценных бумаг и проспекта ценных бумаг, внесение в них изменений, утверждение отчета (уведомления) об итогах выпуска	1
Рассмотрение предложений акционеров о внесении в повестку дня Общего собрания акционеров и выдвижении кандидатов в органы управления и контроля Общества	1
Избрание Председателя Совета директоров	1
Определение приоритетных направлений деятельности	1
Образование единоличного исполнительного органа Общества	1
Учреждение коммерческой организации	0
Утверждение внутренних документов	0

В отчетном году Совет директоров Общества активно принимал решения, связанные с участием в подконтрольных организациях как единственного участника (ПАО «ММЦБ», ООО «НекстГен»), а также решений, связанных с участием в ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «Витацел».

Подготовка к проведению Общего собрания акционеров осуществлялась Советом директоров Общества в отношении созыва ГОСА на 19.06.2020.

Подготовка к проведению годового Общего собрания акционеров ПАО «ИСКЧ» в отчетном году также включала в себя **рассмотрение предложений акционеров о внесении в повестку дня Общего собрания акционеров и выдвижении кандидатов в органы управления и контроля**

Общества, а именно, включение кандидатов, предложенных акционером ООО «МирМам», в список кандидатур для избрания в Совет директоров.

В марте 2020 года Совет директоров ПАО «ИСКЧ» **избрал на должность генерального директора Общества Масюка С.В.**

РАСКРЫТИЕ ИНФОРМАЦИИ

Общество раскрывает обязательную информацию (сообщения о существенных фактах и сведениях, ежеквартальные и годовые отчеты, бухгалтерская отчетность по РСБУ, консолидированная финансовая отчетность по МСФО, список аффилированных лиц и др.) в порядке и сроки, установленные Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг (утв. решением Банка России 30.12.2014 № 454-П), а также в соответствии с Положением о порядке и сроках раскрытия инсайдерской информации (утв. приказом ФСФР России 28.02.2012 № 12-9/пз-н) как эмитент, обыкновенные акции которого допущены к торгам в ПАО Московская Биржа.

ПАО «ИСКЧ» создан высоко информативный корпоративный сайт (www.hsci.ru) с регулярным новостным потоком и подробной информацией о Обществе и его бизнесе со специальным разделом для акционеров и инвесторов на русском и английском языке (<https://hsci.ru/en/>).

Корпоративный веб-сайт Компании состоит из разделов: «О Компании», «Пресс-центр», «Направления», «Активы и продукты», «Инвесторам», внутри которых находятся информационные подразделы, содержащие актуальные сведения об Обществе, сферах его деятельности, акционерах и членах органов управления, структуре Группы ИСКЧ, а также описание ключевых активов и продуктов и т.д. На сайте размещаются новости, пресс-релизы по финансовым результатам и важным событиям, презентации, календарь событий, а также внутренние документы, патенты, разрешения и лицензии и иная значимая информация.

Общество предоставляет постоянный доступный способ коммуникации с Обществом, такой как функция «Написать письмо», электронная почта и номер телефона, указанные на странице в сети Интернет: <https://hsci.ru/o-kompanii/kontakty>, а также в подразделе сайта «IR Контакты»: <https://hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/ir-kontakty>.

ПАО «ИСКЧ» обеспечивает необременительный доступ всем заинтересованным лицам к раскрытиям и документам Общества в информационной системе Интерфакс в сети Интернет по адресу: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=7814&type=1>, а также по адресу корпоративного сайта в разделе «Инвесторам»: <https://hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/raskrytie-informatsii/otchetv-potrebovaniyam-fsfr>.

ПАО «ИСКЧ» на регулярной основе проводит презентации, встречи, вебинары и он-лайн конференции с участием членов органов управления и иных ключевых руководящих работников Общества, в том числе, вебинары и презентации, сопутствующие раскрытию консолидированной финансовой отчетности по МСФО. Записи / презентации с вебинаров и он-лайн конференций размещаются в разделе «Инвесторам» в подразделе Презентации (<https://hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/prezentaczii>), а также в «Пресс-центре» в подразделе Презентации.

Общество осуществляет раскрытие информации в соответствии с принципами регулярности, оперативности, доступности, достоверности, полноты и сравнимости данных.

Своевременное и полное раскрытие информации ПАО «ИСКЧ» рассматривается Компанией как важнейший инструмент формирования долгосрочных отношений с акционерами и иными заинтересованными лицами, который способствует повышению стоимости Общества и привлечению им капитала, а также поддержанию доверия заинтересованных сторон.

6.1.3. Единоличный исполнительный орган¹

В соответствии с Уставом ПАО «ИСКЧ» полномочия единоличного исполнительного органа осуществляет Генеральный директор.

ОСНОВНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- без доверенности действует от имени Общества, в том числе представляет интересы Общества перед третьими лицами как в Российской Федерации, так и за рубежом.
- осуществляет оперативное руководство деятельностью Общества;
- распоряжается имуществом Общества для обеспечения его текущей деятельности в соответствии с Уставом и действующим законодательством, в пределах своей компетенции;
- представляет интересы Общества перед всеми третьими лицами;
- совершает сделки от имени Общества в пределах своей компетенции;
- выдает доверенности от имени Общества;
- открывает и закрывает банковские счета Общества;
- имеет право подписи финансовых документов Общества;
- организует ведение бухгалтерского учета и отчетности Общества;
- организует выполнение решений Общего собрания акционеров, Совета директоров Общества;
- распределяет обязанности между руководителями структурных подразделений Общества
- утверждает штаты, издает приказы, распоряжения, заключает и расторгает трудовые договоры с работниками Общества, дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками Общества, применяет к работникам меры поощрения и дисциплинарного взыскания;
- самостоятельно назначает своих заместителей, наделяет их соответствующими полномочиями в порядке распределения своих прав и обязанностей.
- утверждает внутренние документы Общества, в том числе положения об отделах, службах Общества, правила внутреннего трудового распорядка, должностные инструкции работников Общества, стандарты Общества и другие акты по вопросам текущей деятельности Общества.
- исполняет все иные функции, необходимые для выполнения задач и обеспечения текущей деятельности Общества в соответствии с действующим законодательством и Уставом Общества, за исключением функций, закрепленных Федеральным законом «Об акционерных обществах» и Уставом за другими органами управления Обществом.

С начала 2020 года до 22 марта 2020 года функции единоличного исполнительного органа – Генерального директора ПАО «ИСКЧ», исполнял:

ПРИХОДЬКО АЛЕКСАНДР ВИКТОРОВИЧ

Член Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

- Родился в 1959 году
 - Окончил Куйбышевский медицинский институт; Доктор медицинских наук (специальность «Вирусология» - разработка средств биологической защиты (закрытая тема))
 - Основное место работы: ПАО «ММЦБ», Генеральный директор
 - С 1981 по 1999 гг. работал на различных должностях в Министерстве обороны, в том числе являлся начальником ведущего подразделения Вирусологического научного центра МО.
- С 1999 по 2003 гг. возглавлял лабораторию по производству биологических консервантов в интересах вооруженных сил «Консэко».
- В 2003 г. пришел на работу в ИСКЧ и возглавил Гемабанк[®]. Автор научных публикаций и патентов.

Занимаемые должности:

¹ С даты окончания отчетного года до даты утверждения годового отчета на общем собрании акционеров возможны изменения.

- с 2004 г. – Генеральный директор ООО «ЛКТ»
- с 2018 г. – Генеральный директор ООО «АйсГен 2»
- с 2018 г. – Генеральный директор ПАО «ММЦБ»
- с 03.2019 по 03.2020 г. – Генеральный директор ПАО «ИСКЧ»

Участие в органах управления иных юридических лиц:

- с 2016 г. – член Совета директоров ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»
- с 2018 г. – член Совета директоров ПАО «ММЦБ»

С 23 марта 2020 года функции единоличного исполнительного органа – Генерального директора ПАО «ИСКЧ», исполнял:

МАСЮК СЕРГЕЙ ВЛАДИМИРОВИЧ

- Родился в 1988 году
- Имеет высшее образование
- Основное место работы: ПАО «ИСКЧ», Генеральный директор

Занимаемые должности:

- с 2018 г. – Генеральный директор ООО «НекстГен Фарма»

Доля участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих обыкновенных акций акционерного общества (на 31.12.2020г): **0,00013%**.

В 2020 году Масюк С.В. сделок по приобретению или отчуждению акций ПАО «ИСКЧ» не совершал.

6.2. Основные положения политики акционерного общества в области вознаграждения и компенсации расходов

В Обществе не утвержден внутренний документ (политика) по вознаграждению членов Совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников. Определение вознаграждения указанных лиц осуществляется в соответствии с положениями устава Общества:

- в соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат **единоличному исполнительному органу** относится к компетенции совета директоров Общества;
- в соответствии с п.18.3.16 вынесение рекомендаций по размеру выплачиваемых **членам ревизионной комиссии** вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества;
- в соответствии с п.2 ст. 64 ФЗ «Об АО» определение вознаграждения **членам совета директоров** Общества относится к компетенции общего собрания акционеров;
- в соответствии с п. 22.14 устава определение размера вознаграждения **членам ревизионной комиссии** относится к компетенции общего собрания акционеров;
- в соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение трудовых договоров с **работниками Общества** относится к компетенции единоличного исполнительного органа.

Уровень выплачиваемого ПАО «ИСКЧ» вознаграждения членов совета директоров, единоличного исполнительного органа и иных ключевых сотрудников Общества является достаточным для привлечения, мотивации и удержания лиц, обладающих необходимой для Общества компетенцией и квалификацией.

В Обществе конкретизирован перечень расходов, подлежащих возмещению, и уровень обслуживания, на который могут претендовать исполнительные органы и иные ключевые руководящие сотрудники Общества при исполнении своих обязанностей, в соответствии с Положением о порядке оформления служебных командировок ПАО «ИСКЧ». Общество

компенсирует расходы, связанные с поездками генерального директора и иных сотрудников, совершаемых в рамках исполнения указанными лицами возложенных на них обязанностей.

В соответствии со ст. 7.1.3. Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ» член Совета директоров Общества имеет право получать за исполнение своих обязанностей вознаграждение и (или) компенсацию расходов, связанных с исполнением функций члена Совета директоров Общества, в случаях и размере, установленных решением Общего собрания акционеров Общества и утвержденными внутренними документами Общества. На дату утверждения настоящего Годового отчета Общество не установило для членов Совета директоров перечень расходов, подлежащих возмещению, и уровень обслуживания, на который данные лица могут претендовать, в связи с отсутствием производственной необходимости – члены Совета директоров не несут расходов, связанных с выездом к месту проведения заседаний и прочими поездками, совершаемыми в рамках исполнения указанными лицами возложенных на них обязанностей.

Общество не предоставляет членам Совета директоров (неисполнительным и независимым) программ страхования, инвестиционных программ и прочих льгот и привилегий.

В Обществе не предусмотрены какие-либо дополнительные выплаты или компенсации в случае досрочного прекращения полномочий членов совета директоров, в связи с переходом контроля над Обществом или иными обстоятельствами.

Совет директоров

Фиксированное годовое вознаграждение является единственной формой денежного вознаграждения членов совета директоров ПАО «ИСКЧ». Выплата вознаграждения за участие в отдельных заседаниях совета директоров в Обществе не предусмотрена. Фиксированное вознаграждение, выплаченное членам совета директоров Общества в отчетном году, отражало временные затраты и необходимые усилия директора, связанные с подготовкой и участием в заседаниях совета директоров.

Размер фиксированного вознаграждения может быть дифференцирован в зависимости от объема обязанностей члена Совета директоров Общества, степени его участия в принятии решений, посещаемости заседаний, а также дополнительных временных затрат, связанных с выполнением функций председателя Совета директоров.

СВЕДЕНИЯ О ВОЗНАГРАЖДЕНИИ (КОМПЕНСАЦИИ РАСХОДОВ), ВЫПЛАЧЕННОГО ЧЛЕНАМ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ПАО «ИСКЧ» В 2020 ГОДУ.

Наименование показателя	2020 год
Вознаграждение за участие в работе органа управления	560 000 руб.
Заработная плата	384 772 руб.
Премии	0 руб.
Комиссионные	0 руб.
Компенсации расходов	0 руб.
Иные виды вознаграждений	0 руб.
ИТОГО	944 772 руб.

Размер индивидуального вознаграждения, выплаченного каждому члену совета директоров ПАО «ИСКЧ» в 2020 году, составил 80 000 руб. (в том числе НДФЛ).

Компенсация расходов членам Совета директоров ПАО «ИСКЧ» в 2020 году не осуществлялась.

Единоличный исполнительный орган и иные сотрудники Общества

Уровень выплачиваемого вознаграждения сотрудникам Общества направлен на то, чтобы обеспечить работникам справедливый размер вознаграждений не ниже среднего вознаграждения по отрасли и региону, с учетом их квалификации и меры ответственности. Любому сотруднику Общества может быть выплачено единовременное вознаграждение в виде премии в отчетном

периоде в зависимости от результата работы Общества и личного вклада такого сотрудника в достижение этого результата.

Критерии определения вознаграждения единоличного исполнительного органа Общества определены в зависимости от квалификации и обязанностей такого лица и установлены трудовым договором в виде постоянной и переменной части вознаграждения. Переменная часть вознаграждения зависит от конкретных достигнутых результатов деятельности Общества по итогам отчетного периода.

В Обществе не определена система краткосрочной и долгосрочной мотивации для членов исполнительных органов и иных ключевых работников Общества, в том числе, Компанией не разработан набор индивидуализированных ключевых показателей эффективности и их целевых значений, на основе которых строится система мотивации.

В Обществе не внедрена программа долгосрочной мотивации единоличного исполнительного органа и иных ключевых руководящих работников Общества с использованием акций общества (опционов или других производных финансовых инструментов, базисным активом по которым являются акции общества).

6.3. Система управления рисками и внутреннего контроля

Комитет по аудиту

Комитет по аудиту является коллегиальным совещательным органом, созданным в целях содействия эффективному выполнению функций совета директоров в части контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Общества.

В соответствии с утвержденной в Обществе Политикой управления рисками и внутреннего контроля, утвержденной решением Совета директоров ПАО «ИСКЧ» 27.12.2019 г., Протокол № 1519 от 27.12.2019, Комитет по аудиту контролирует надежность и эффективность функционирования системы управления рисками и внутреннего контроля (далее – СУРВК), включая оценку эффективности процедур управления рисками и внутреннего контроля и подготовку предложений по их совершенствованию, а также анализирует и оценивает исполнение Политики управления рисками и внутреннего контроля.

В соответствии с Положением о комитете Совета директоров по аудиту, утвержденным решением Совета директоров ПАО «ИСКЧ» 27.12.2019 г., Протокол № 1519 от 27.12.2019, компетенция и обязанности комитета совета директоров по аудиту (далее – Комитет) распространяются на следующие ключевые области: бухгалтерская (финансовая) отчетность и консолидированная финансовая отчетность, управление рисками, внутренний контроль и корпоративное управление (в части задач внутреннего аудита), внутренний и внешний аудит, а также противодействие противоправным действиям.

- В области бухгалтерской (финансовой) отчетности и консолидированной финансовой отчетности:
 - контроль за обеспечением полноты, точности и достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности и консолидированной финансовой отчетности Общества;
 - анализ существенных аспектов учетной политики Общества;
 - участие в рассмотрении существенных вопросов и суждений в отношении бухгалтерской (финансовой) отчетности и консолидированной финансовой отчетности Общества.
- В области управления рисками, внутреннего контроля и в области корпоративного управления:
 - контроль за надежностью и эффективностью системы управления рисками и внутреннего контроля и системы корпоративного управления, включая оценку эффективности процедур управления рисками и внутреннего контроля Общества, практики корпоративного управления, и подготовка предложений по их совершенствованию;
 -) анализ и оценка исполнения политики Общества в области управления рисками и внутреннего контроля;
 - контроль процедур, обеспечивающих соблюдение Обществом требований законодательства Российской Федерации, а также этических норм, правил и процедур Общества, требований бирж;
 - анализ и оценка исполнения политики Общества по управлению конфликтом интересов.

- В области проведения внутреннего и внешнего аудита:
 - обеспечение независимости и объективности осуществления функции внутреннего аудита;
 - рассмотрение политики Общества в области внутреннего аудита (положения о внутреннем аудите);
 - рассмотрение вопроса о необходимости создания отдельного структурного подразделения внутреннего аудита и предоставление результатов рассмотрения совету директоров Общества;
 - рассмотрение плана деятельности и бюджета подразделения внутреннего аудита;
 - рассмотрение вопросов о назначении (освобождении от должности) руководителя подразделения внутреннего аудита и размере его вознаграждения;
 - рассмотрение существующих ограничений полномочий или бюджета на реализацию функции внутреннего аудита, способных негативно повлиять на эффективное осуществление функции внутреннего аудита;
 - анализ и оценка эффективности осуществления функции внутреннего аудита;
 - оценка независимости, объективности и отсутствия конфликта интересов внешних аудиторов Общества, включая оценку кандидатов в аудиторы Общества, выработку предложений по утверждению и отстранению внешних аудиторов Общества, по оплате их услуг и условиям их привлечения;
 - надзор за проведением внешнего аудита и оценка качества выполнения аудиторской проверки и заключений аудиторов;
 - обеспечение эффективного взаимодействия между подразделением внутреннего аудита и внешними аудиторами Общества;
 - разработка и контроль за исполнением политики Общества, определяющей принципы оказания Обществу аудиторских услуг и сопутствующих аудиту услуг.

- В области противодействия противоправным и (или) недобросовестным действиям работников Общества и третьих лиц:
 - оценка и контроль эффективности функционирования системы оповещения о потенциальных случаях недобросовестных действий работников Общества и третьих лиц, а также об иных нарушениях в Обществе;
 - надзор за проведением специальных расследований по вопросам потенциальных случаев мошенничества, недобросовестного использования инсайдерской или конфиденциальной информации;
 - контроль за реализацией мер, принятых исполнительными органами и иными ключевыми руководящими работниками Общества по фактам информирования о потенциальных случаях недобросовестных действий работников и иных нарушениях.

- В компетенцию и обязанности Комитета входит также контроль за соблюдением информационной политики Общества.

Члены комитета по аудиту совета директоров:

Матиас Владимир Михайлович (*председатель*)

Богуславский Дмитрий Эдгардович

Исаев Андрей Александрович

Отдел по управлению рисками

Созданное в Обществе подразделение по управлению рисками (Отдел по управлению рисками):

- осуществляет координацию процессов управления рисками и внутреннего контроля, разработку и актуализацию методологической базы в области обеспечения процессов управления рисками и внутреннего контроля;
- контролирует выполнение функциональных обязанностей всеми Субъектами СУРВК;
- проводит сбор, обработку и анализ информации по идентификации Рисков от Структурных подразделений.

Внутренний аудитор

В соответствии с Положением о внутреннем аудите, утвержденным решением Совета директоров ПАО «ИСКЧ» 27.12.2019 г., Протокол № 1519 от 27.12.2019, внутренний аудит в Обществе осуществляется путём организации деятельности отдельного структурного подразделения или с привлечением иного юридического лица в порядке, предусмотренном п. 2 ст. 87.1 ФЗ от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» (к обозначению любого из способов организации применим термин «Внутренний аудитор»).

Внутренний аудит в Обществе является деятельностью по предоставлению независимых и объективных гарантий и консультаций Совету директоров и исполнительным органам Общества, направленной на совершенствование и повышение эффективности управления Обществом. Внутренний аудит создается с целью систематической независимой оценки надежности и эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля и практики корпоративного управления.

Задачи внутреннего аудита включают в себя:

- содействие исполнительным органам Общества и работникам Общества в разработке и мониторинге исполнения процедур и мероприятий по совершенствованию системы управления рисками и внутреннего контроля, корпоративному управлению Обществом;
- координацию деятельности с внешним аудитором Общества а также подразделением Общества, осуществляющим функции в области управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления;
- подготовку и предоставление Совету директоров и исполнительным органам Общества отчетов по результатам деятельности внутреннего аудита (в том числе включающих информацию о существенных рисках, недостатках, результатах и эффективности выполнения мероприятий по устранению выявленных недостатков, результатах выполнения плана деятельности внутреннего аудита, результатах оценки фактического состояния, надежности и эффективности системы управления рисками, внутреннего контроля и корпоративного управления);
- проверку соблюдения членами исполнительных органов Общества его работниками положений законодательства и внутренних политик Общества, касающихся инсайдерской информации и борьбы с коррупцией, соблюдения требований кодекса этики Общества.

Структурное подразделение (служба) внутреннего аудита в Компании в отчетном году отсутствовало. Общество планирует создать данное подразделение в 1 квартале 2021 года.

VII. АКЦИИ КОМПАНИИ

7.1. Структура акционерного капитала

Сведения об акциях, составляющих уставный капитал ПАО «ИСКЧ»:

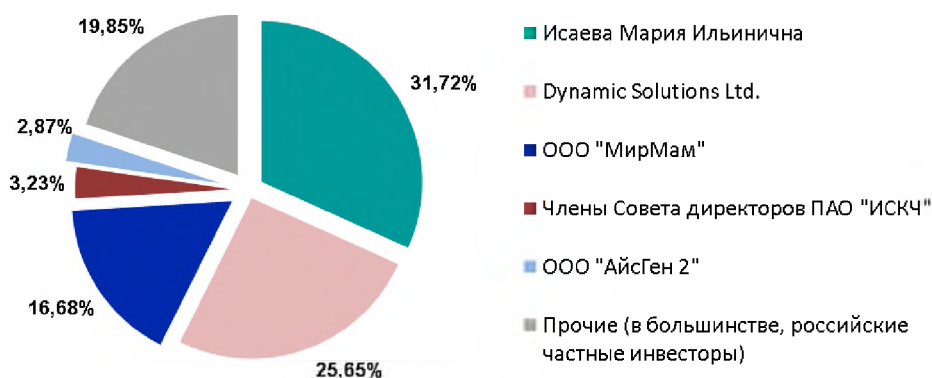
Вид, категория и форма акций	обыкновенные именные бездокументарные акции
Государственный регистрационный номер выпуска акций	1-01-08902-A
Номинальная стоимость одной акции	10 копеек
Количество акций, составляющих уставный капитал	75 000 000
Размер уставного капитала	7 500 000
Код акций/ISIN	ISKJ/ RU000A0JNAB6

По состоянию на 31 декабря 2020 года уставный капитал Компании составляет 7 500 000 рублей и состоит из размещенных и находящихся в обращении 75 000 000 обыкновенных (голосующих) акций номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая. Согласно Уставу ПАО «ИСКЧ», Компания может выпустить дополнительно к уже размещенным объявленные акции – 100 000 000 обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая.

14.12.2020 г. был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций ПАО «ИСКЧ» в количестве 10 000 000 номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (государственный регистрационный номер: № 1-01-08902-A-003D), размещаемых по закрытой подписке. Дата начала размещения: 08.02.2021 г.

Акции Компании обращаются на фондовом рынке по торговому коду «[ISKJ](#)», включены в третий уровень Списка ценных бумаг, допущенных к торгам в ПАО Московская Биржа. Кроме того, акции Компании включены в сектор РИИ Московской Биржи ([Рынок Инноваций и Инвестиций](#)).

Структура акционерного капитала ПАО «ИСКЧ» на 31 декабря 2020



Крупнейшие акционеры ПАО «ИСКЧ» на 31 декабря 2020 года (>5% от УК)

	В % от уставного капитала	В % от обыкновенных (голосующих) акций
Исаева Мария Ильинична	31,72%	31,72%
Dynamic Solutions Ltd.	25,65%	25,65%
ООО «МирМам»	16,68%	16,68%

По состоянию на 25.05.2020 г. (дата закрытия последнего реестра – к ГОСА по итогам 2019 года), общее количество акционеров ПАО «ИСКЧ», зарегистрированных в реестре, составляло 3 695 лиц.

Количество акций в свободном обращении составляет на текущий момент около 20% от уставного капитала Компании.

7.2. Дивидендная политика

Согласно Уставу Общества и Положению «О дивидендной политике» (статья 4) дивидендная политика ИСКЧ основывается на следующих принципах:

- оптимальное сочетание интересов Общества и его акционеров;
- необходимость повышения инвестиционной привлекательности Общества и его капитализации;
- уважение и строгое соблюдение прав акционеров;
- прозрачность механизмов определения размера дивидендов и их выплаты.

[Устав ПАО «ИСКЧ» \(новая редакция\) – утвержден ОСА 06 июня 2019 года. Протокол № 0119 от 10.06.2019 г.\)](#)

[Положение о дивидендной политике ОАО «ИСКЧ» \(утверждено ОСА 17 июня 2014 года. Протокол № 0214 от 19.06.2014 г.\)](#)

При определении размера дивидендов, рекомендуемых для утверждения на Общем собрании акционеров, Совет директоров Общества ориентируется на величину чистой прибыли по РСБУ и учитывает совокупность факторов, в том числе – руководствуется необходимостью направления достаточных средств на развитие бизнеса и реализацию запланированной инвестиционной программы ПАО «ИСКЧ», что повышает акционерную стоимость компании.

Дивидендная история Компании:

Год	Размер дивидендов, руб.	Начислено, тыс. руб.	Выплачено, тыс. руб.	Доля чистой прибыли ПАО "ИСКЧ", направленная на дивидендные выплаты, %
за 2004	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2005	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2006	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2007	0,1	6 000	6 000	88,05
за 2008	0,1	6 000	6 000	90,21
за 2009	0,1	7 500	7 500	32,13
за 2010	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2011	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2012	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2013	0,15	11 250	11 249*	98,24
за 2014	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2015	0,30	22 500	22 345**	247,63 (на выплату дивидендов было направлено 100% ЧП за 2015 год (9 086 000 руб.) и нераспределенная прибыль по итогам нескольких прошлых лет в размере 13 414 000 руб.)
за 2016	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2017	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2018	-	не начислялись	-	не выплачивались
за 2019	-	не начислялись	-	не выплачивались

*Выплачено 11 249 367,22 руб. Сумма дивидендов в размере 632,78 руб. возвращена на расчетный счет Эмитента по причине отсутствия банковских реквизитов акционера.

** Выплачено 22 345 404,60 руб. Дивиденды по 515 318 акциям не выплачены Эмитентом в связи с отсутствием у Эмитента банковских реквизитов акционера.

NB: ПАО «ММЦБ» - дочерняя компания ПАО «ИСКЧ», в которую в 2015 году был выделен бизнес Гемабанка®, летом 2019 года провела IPO на Московской Бирже и является дивидендной компанией, регулярно направляющей на выплату акционерам существенную часть чистой прибыли.

[Положение о дивидендной политике ПАО «ММЦБ»](#)

[Сообщения о начисленных / выплаченных доходах по эмиссионным ценным бумагам эмитента](#)

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Полное фирменное наименование: Публичное акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека»

Сокращённое наименование: ПАО «ИСКЧ»

Регистрационный номер и дата государственной регистрации:

№ 1037789001315 от 27.11.2003 г.

Местонахождение: РФ, г. Москва

Почтовый адрес: 117036, г. Москва, проспект 60-летия Октября, д.10А, этаж 3, пом. 24

Контактный телефон / факс: Телефон: +7 (495) 646-80-76; Факс: +7 (495) 646-80-76

Сайт в сети Интернет: <http://www.hsci.ru>.

Сайт раскрытия корпоративной информации: <http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=7814>

Директор по связям с инвесторами:

Самойлова Светлана Владимировна
Телефон: +7(495) 646-80-76 (доб. 180)
e-mail: ssamovlova@hsci.ru

Пресс-секретарь:

Романова Елена Анатольевна
Телефон: +7(916) 809-55-59
e-mail: rea@gemabank.ru

РЕГИСТРАТОР

Наименование:

Общество с ограниченной ответственностью «Реестр-РН»

Член Профессиональной Ассоциации Регистраторов, Трансфер-Агентов и Депозитариев (СРО [ПАРТАД](#)), а также Саморегулируемой организации "Национальная фондовая ассоциация" (СРО [НФА](#)).

Лицензия: Лицензии ФСФР России № 10-000-1-00330 от 16 декабря 2004 года без ограничения срока действия.

Местонахождение: г. Москва

Адрес: 109028, г. Москва, Хохловский переулок, д.13, стр.1

Контактные телефоны/факс: 8 (495) 411-79-11 / 8 (495) 411-83-12

Адрес Электронной почты: support@reestrrn.ru

Сайт в сети Интернет: <http://www.reestrrn.ru/>

Подробнее см. на корпоративном веб-сайте ИСКЧ:

http://hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/service_for_aktsionerov/registration

НЕЗАВИСИМЫЙ АУДИТОР

(аудит годовой финансовой отчетности по РСБУ и МСФО за 2020 год, обзорная проверка консолидированной финансовой отчетности за 6 месяцев 2020 года по МСФО)

Наименование: Общество с ограниченной ответственностью «РЕКА АУДИТ»

Местонахождение: 105064, г. Москва, Нижний Сусальный пер., д. 5, стр. 19, помещение XI, комн.17.

Контактные телефоны/факс: +7(499) 553-07-07

Член саморегулируемой организации аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС), основной регистрационный номер записи (ОРНЗ) 12006113174 от 20 марта 2020 г.

Сайт в сети Интернет: www.cfoservices.ru

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1 Отчет о соблюдении ПАО «ИСКЧ» принципов и рекомендаций кодекса корпоративного управления

ОТЧЕТ О СОБЛЮДАЕНИИ ПАО «ИСКЧ» ПРИНЦИПОВ И РЕКОМЕНДАЦИЙ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ

О Т Ч Е Т
о соблюдении принципов и рекомендаций
Кодекса корпоративного управления

Настоящий отчет о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления был рассмотрен Советом директоров ПАО «ИСКЧ» на заседании 30 апреля 2021 г. (протокол № 0421 от 30.04.2021 г.) в составе годового отчета.

Совет директоров подтверждает, что приведенные в настоящем отчете данные содержат полную и достоверную информацию о соблюдении Обществом принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления за 2020 год.

Описание наиболее существенных аспектов модели и практики корпоративного управления ПАО «ИСКЧ», а так же описание методологии, по которой Обществом проводилась оценка соблюдения принципов корпоративного управления, закрепленных Кодексом корпоративного управления, приведено в разделе 5.4 «Сведения о соблюдении Кодекса корпоративного управления» годового отчета Общества.

№	Принципы корпоративного управления	Критерии оценки соблюдения принципа корпоративного управления	Статус соответствия принципу корпоративного управления	Объяснения отклонения от критериев оценки соблюдения принципа корпоративного управления
1.1	Общество должно обеспечивать равное и справедливое отношение ко всем акционерам при реализации ими права на участие в управлении обществом.			
1.1.1	Общество создает для акционеров максимально благоприятные условия для участия в общем собрании, условия для выработки обоснованной позиции по вопросам повестки дня общего собрания, координации своих действий, а также возможность высказать свое мнение по рассматриваемым вопросам.	1. В открытом доступе находится внутренний документ общества, утвержденный общим собранием акционеров и регламентирующий процедуры проведения общего собрания. 2. Общество предоставляет доступный способ коммуникации с обществом, такой как "горячая линия", электронная почта или форум в интернете, позволяющий акционерам высказать свое мнение и направить вопросы в отношении повестки дня в процессе подготовки к проведению общего собрания. Указанные действия предпринимались обществом накануне каждого общего собрания, прошедшего в отчетный период.	Соблюдается	-
1.1.2	Порядок сообщения о проведении общего собрания и	1. Сообщение о проведении общего собрания акционеров размещено (опубликовано) на сайте в сети Интернет не менее, чем за 30 дней до даты проведения общего собрания.	Частично	Критерий 2 не соблюдается. В сообщении о проведении общего собрания Общество не указывало

	<p>предоставления материалов к общему собранию дает акционерам возможность надлежащим образом подготовиться к участию в нем.</p>	<p>2. В сообщении о проведении собрания указано место проведения собрания и документы, необходимые для допуска в помещение.</p> <p>3. Акционерам был обеспечен доступ к информации о том, кем предложены вопросы повестки дня и кем выдвинуты кандидатуры в совет директоров и ревизионную комиссию общества.</p>	<p>соблюдается</p>	<p>информацию о документах, которые необходимо предъявить для допуска в помещение, в котором будет проводиться собрание, в связи с наличием требуемой информации во внутреннем документе Общества.</p> <p><i>Альтернативный механизм: Положение о порядке подготовки, созыва и проведения Общего собрания акционеров ПАО «ИСКЧ» устанавливает перечень документов, необходимых при регистрации лица, прибывшего для участия в собрании (п. 4. 2. б)</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: устранение отклонения нецелесообразно ввиду наличия требуемой информации во внутреннем документе Общества, который находится в открытом доступе.</p>
<p>1.1.3</p>	<p>В ходе подготовки и проведения общего собрания акционеры имели возможность беспрепятственно и своевременно получать информацию о собрании и материалы к нему, задавать вопросы исполнительным органам и членам совета директоров общества, общаться друг с другом.</p>	<p>1. В отчетном периоде, акционерам была предоставлена возможность задать вопросы членам исполнительных органов и членам совета директоров общества накануне и в ходе проведения годового общего собрания.</p> <p>2. Позиция совета директоров (включая внесенные в протокол особые мнения), по каждому вопросу повестки общих собраний, проведенных в отчетных период, была включена в состав материалов к общему собранию акционеров.</p> <p>3. Общество предоставляло акционерам, имеющим на это право, доступ к списку лиц, имеющих право на участие в общем собрании, начиная с даты получения его обществом, во всех случаях проведения общих собраний в отчетном периоде.</p>	<p>Частично соблюдается</p>	<p>Критерий 2 не соблюдается. Общество не включало в отчетном периоде в состав материалов к общему собранию позицию совета директоров (включая внесенные в протокол особые мнения), по каждому вопросу повестки общих собраний, в связи с отсутствием такой позиции у членов совета директоров.</p> <p><i>Альтернативный механизм: Общество не включало в состав материалов к общему собранию позицию совета директоров, в связи с отсутствием такой позиции в отчетном периоде.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество будет включать в состав материалов к общим собраниям акционеров позицию совета директоров в случае</p>

				<i>возникновения такого мнения.</i>
1.1.4	Реализация права акционера требовать созыва общего собрания, выдвигать кандидатов в органы управления и вносить предложения для включения в повестку дня общего собрания не была сопряжена с неоправданными сложностями.	<p>1. В отчетном периоде акционеры имели возможность в течение не менее 60 дней после окончания соответствующего календарного года, вносить предложения для включения в повестку дня годового общего собрания (п.6.3 Положения о порядке подготовки, созыва и проведения Общего собрания ПАО «ИСКЧ»).</p> <p>2. В отчетном периоде Общество не отказывало в принятии предложений в повестку дня или кандидатур в органы Общества по причине опечаток и иных несущественных недостатков в предложении акционера.</p>	Соблюдается	-
1.1.5	Каждый акционер имел возможность беспрепятственно реализовать право голоса самым простым и удобным для него способом.	1. Внутренний документ (внутренняя политика) общества содержит положения, в соответствии с которыми каждый участник общего собрания может до завершения соответствующего собрания потребовать копию заполненного им бюллетеня, заверенного счетной комиссией.	Не соблюдается	<p>В Обществе отсутствует документ, содержащий положения, в соответствии с которыми каждый участник общего собрания может до завершения соответствующего собрания потребовать копию заполненного им бюллетеня, заверенного счетной комиссией. Функции счетной комиссии в Обществе осуществляет регистратор, отношения с которым регулируются заключенным договором. На проводимых Обществом общих собраниях акционеров таких просьб не поступало.</p> <p><i>Альтернативный механизм: отсутствует.</i></p> <p><i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: В случае поступления таких просьб от акционеров в будущем Общество предусмотрит такую возможность при заключении договора с регистратором.</i></p>
1.1.6	Установленный обществом порядок ведения общего собрания обеспечивает равную возможность	1. При проведении в отчетном периоде общего собрания акционеров в форме собрания (совместного присутствия акционеров) предусматривалось достаточное время для докладов по вопросам повестки дня и время для обсуждения этих вопросов (п.4.4.1 Положения о порядке подготовки, созыва и проведения	Частично соблюдается	Критерий 3 не соблюдается. Общество не использует телекоммуникационные средства для обеспечения дистанционного доступа акционеров к общему собранию в связи с

	<p>всем лицам, присутствующим на собрании, высказать свое мнение и задать интересующие их вопросы.</p>	<p>Общего собрания ПАО «ИСКЧ»</p> <p>2. Кандидаты в органы управления и контроля общества были доступны для ответов на вопросы акционеров на собрании, на котором их кандидатуры были поставлены на голосование.</p> <p>3. Советом директоров при принятии решений, связанных с подготовкой и проведением общих собраний акционеров, рассматривался вопрос об использовании телекоммуникационных средств для предоставления акционерам удаленного доступа для участия в общих собраниях в отчетном периоде.</p>		<p>высокими финансовыми затратами на использование таких средств.</p> <p><i>Альтернативный механизм:</i> Общество проводит общие собрания акционеров в форме совместного присутствия акционеров для обсуждения вопросов повестки дня и принятия решений, поставленных на голосование, а также путем проведения заочного голосования.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует использовать телекоммуникационные средства для обеспечения дистанционного доступа акционеров к общему собранию акционеров в связи с высокими финансовыми затратами на использование таких средств.</p>
1.2	Акционерам предоставлена равная и справедливая возможность участвовать в прибыли общества посредством получения дивидендов.			
1.2.1	<p>Общество разработало и внедрило прозрачный и понятный механизм определения размера дивидендов и их выплаты.</p>	<p>1. В обществе разработана, утверждена советом директоров и раскрыта дивидендная политика.</p> <p>2. Если дивидендная политика общества использует показатели отчетности общества для определения размера дивидендов, то соответствующие положения дивидендной политики учитывают консолидированные показатели финансовой отчетности.</p>	<p>Частично соблюдается</p>	<p>Критерий 2 не соблюдается.</p> <p>В Положении о дивидендной политике Общества не указано, что для определения размера дивидендов положения дивидендной политики учитывают консолидированные показатели финансовой отчетности.</p> <p>В соответствии действующим законодательством (ст. 42 ФЗ «Об АО») источником выплаты дивидендов является прибыль общества после налогообложения (чистая прибыль общества). Чистая прибыль общества определяется по данным бухгалтерской (финансовой) отчетности общества. Таким образом, использование консолидированных показателей финансовой отчетности для определения размера дивидендов не предусмотрено</p>

				<p>действующим законодательством..</p> <p>Альтернативный механизм: в соответствии с п.4.2 Положения о дивидендной политике Общества совет директоров Общества при определении рекомендуемого общему собранию акционеров размера дивидендов ориентируется на величину чистой прибыли, определяемой по данным бухгалтерской отчетности Общества, рекомендуемая сумма дивидендных выплат определяется советом директоров на основе финансовых результатов деятельности Общества по итогам года.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует определять в Положении о дивидендной политике Общества указанные правила, так как действующим законодательством это не предусмотрено.</p>
1.2.2	Общество не принимает решение о выплате дивидендов, если такое решение, формально не нарушая ограничений, установленных законодательством, является экономически необоснованным и может привести к формированию ложных представлений о деятельности общества.	1. Дивидендная политика Общества содержит четкие указания на финансовые/экономические обстоятельства, при которых Обществу не следует выплачивать дивиденды (ст.3 Положения о дивидендной политике ПАО «ИСКЧ»).	Соблюдается	-
1.2.3	Общество не допускает ухудшения дивидендных прав существующих акционеров.	1. В отчетном периоде Общество не предпринимало действий, ведущих к ухудшению дивидендных прав существующих акционеров.	Соблюдается	-

1.2.4	Общество стремится к исключению использования акционерами иных способов получения прибыли (дохода) за счет общества, помимо дивидендов и ликвидационной стоимости.	1. В целях исключения акционерами иных способов получения прибыли (дохода) за счет Общества, помимо дивидендов и ликвидационной стоимости, во внутренних документах Общества установлены механизмы контроля, которые обеспечивают своевременное выявление и процедуру одобрения сделок с лицами, аффилированными (связанными) с существенными акционерами (лицами, имеющими право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции), в тех случаях, когда закон формально не признает такие сделки в качестве сделок с заинтересованностью (ст.23 устава ПАО «ИСКЧ»)	Соблюдается	-
1.3	Система и практика корпоративного управления обеспечивают равенство условий для всех акционеров - владельцев акций одной категории (типа), включая миноритарных (мелких) акционеров и иностранных акционеров, и равное отношение к ним со стороны общества.			
1.3.1	Общество создало условия для справедливого отношения к каждому акционеру со стороны органов управления и контролирующих лиц общества, в том числе условия, обеспечивающие недопустимость злоупотреблений со стороны крупных акционеров по отношению к миноритарным акционерам.	1. В течение отчетного периода процедуры управления потенциальными конфликтами интересов у существенных акционеров являлись эффективными, а конфликтам между акционерами, если таковые были, совет директоров уделил надлежащее внимание.	Соблюдается	-
1.3.2	Общество не предпринимает действий, которые приводят или могут привести к искусственному перераспределению корпоративного контроля.	1. Квазиказначейские акции отсутствуют или не участвовали в голосовании в течение отчетного периода.	Соблюдается	-

1.4	Акционерам обеспечены надежные и эффективные способы учета прав на акции, а также возможность свободного и необременительного отчуждения принадлежащих им акций.			
1.4.	Акционерам обеспечены надежные и эффективные способы учета прав на акции, а также возможность свободного и необременительного отчуждения принадлежащих им акций.	1. Качество и надежность осуществляемой регистратором общества деятельности по ведению реестра владельцев ценных бумаг соответствуют потребностям Общества и его акционеров.	Соблюдается	-
2.1	Совет директоров осуществляет стратегическое управление обществом, определяет основные принципы и подходы к организации в обществе системы управления рисками и внутреннего контроля, контролирует деятельность исполнительных органов общества, а также реализует иные ключевые функции.			
2.1.1	Совет директоров отвечает за принятие решений, связанных с назначением и освобождением от занимаемых должностей исполнительных органов, в том числе в связи с ненадлежащим исполнением ими своих обязанностей. Совет директоров также осуществляет контроль за тем, чтобы исполнительные органы общества действовали в соответствии с утвержденными стратегией развития и основными направлениями деятельности общества.	1. Совет директоров имеет закрепленные в уставе полномочия по назначению, освобождению от занимаемой должности и определению условий договоров в отношении членов исполнительных органов (п. 18.3.15 устава ПАО «ИСКЧ») 2. Советом директоров рассмотрен отчет (отчеты) единоличного исполнительного органа и членов коллегиального исполнительного органа о выполнении стратегии общества.	Соблюдается	-
2.1.2	Совет директоров	1. В течение отчетного периода на заседаниях совета директоров		

	устанавливает основные ориентиры деятельности общества на долгосрочную перспективу, оценивает и утверждает ключевые показатели деятельности и основные бизнес-цели общества, оценивает и одобряет стратегию и бизнес-планы по основным видам деятельности общества.	были рассмотрены вопросы, связанные с ходом исполнения и актуализации стратегии, утверждением финансово-хозяйственного плана (бюджета) общества, а также рассмотрению критериев и показателей (в том числе промежуточных) реализации стратегии и бизнес-планов общества.	Соблюдается	-
2.1.3	Совет директоров определяет принципы и подходы к организации системы управления рисками и внутреннего контроля в обществе.	1. Совет директоров определил принципы и подходы к организации системы управления рисками и внутреннего контроля в обществе. 2. Совет директоров провел оценку системы управления рисками и внутреннего контроля общества в течение отчетного периода.	Соблюдается	-
2.1.4	Совет директоров определяет политику общества по вознаграждению и (или) возмещению расходов (компенсаций) членам совета директоров, исполнительным органам и иным ключевым руководящим работникам общества.	1. В обществе разработана и внедрена одобренная советом директоров политика (политики) по вознаграждению и возмещению расходов (компенсаций) членов совета директоров, исполнительных органов общества и иных ключевых руководящих работников общества. 2. В течение отчетного периода на заседаниях совета директоров были рассмотрены вопросы, связанные с указанной политикой (политиками).	Не соблюдается	Критерии 1 и 2 не соблюдаются. Обществом не разработана политика по вознаграждению и (или) возмещению расходов (компенсаций) членов совета директоров, исполнительных органов Общества и иных ключевых руководящих работников. <i>Альтернативный механизм: в соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат единоличному исполнительному органу относится к компетенции совета директоров Общества.</i> <i>В соответствии с п.18.3.16 вынесение рекомендаций по размеру выплачиваемых членам ревизионной комиссии вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества.</i>

				<p><i>В соответствии с п.17.3.18 устава Общества определение вознаграждения членам совета директоров и членам ревизионной комиссии Общества относится к компетенции общего собрания акционеров.</i></p> <p><i>В соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение трудовых договоров с работниками Общества относится к компетенции генерального директора.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: <i>Общество не планирует в 2020 году разрабатывать указанную политику вознаграждений и (или) компенсаций в связи с уже сложившейся практикой корпоративного управления в данной части.</i></p>
2.1.5	<p>Совет директоров играет ключевую роль в предупреждении, выявлении и урегулировании внутренних конфликтов между органами общества, акционерами общества и работниками общества.</p>	<p>1. Совет директоров играет ключевую роль в предупреждении, выявлении и урегулировании внутренних конфликтов.</p> <p>2. Общество создало систему идентификации сделок, связанных с конфликтом интересов, и систему мер, направленных на разрешение таких конфликтов</p>	Соблюдается	-
2.1.6	<p>Совет директоров играет ключевую роль в обеспечении прозрачности общества, своевременности и полноты раскрытия обществом информации, необременительного доступа акционеров к документам общества.</p>	<p>1. Совет директоров утвердил положение об информационной политике.</p> <p>2. В обществе определены лица, ответственные за реализацию информационной политики.</p>	Не соблюдается	<p>Критерий 1 не соблюдается. Совет директоров Общества не утверждал информационную политику Общества.</p> <p>Альтернативный механизм: <i>Общество раскрывает информацию на странице в сети Интернет в соответствии федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», в объеме и в сроки, установленные «Положением о</i></p>

				<p>раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг», утвержденным Банком России 30.12.2014 (№ 454-П).</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество планирует в 2021 году утвердить информационную политику Общества.</p> <p>Критерий 2 не соблюдается. Совет директоров Общества не возлагал на комитет совета директоров (по аудиту или по корпоративному управлению) или на корпоративного секретаря Общества обязанность по контролю за соблюдением информационной политики Общества, в связи с отсутствием указанного комитета и корпоративного секретаря в Обществе.</p> <p>Альтернативный механизм: отсутствует.</p> <p>Контроль за соблюдением информационной политики (за раскрытием информации) осуществляет генеральный директор Общества, подотчетный Совету директоров Общества.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество планирует в 2021 году возложить обязанность по контролю за соблюдением информационной политики Общества на иное лицо, кроме генерального директора Общества.</p>
2.1.7	Совет директоров осуществляет контроль за практикой корпоративного управления в Обществе	1. В течение отчетного периода совет директоров рассмотрел вопрос о практике корпоративного управления в обществе.	Соблюдается	-

	и играет ключевую роль в существенных корпоративных событиях Общества			
2.2	Совет директоров подотчетен акционерам общества.			
2.2.1	Информация о работе совета директоров раскрывается и предоставляется акционерам.	1. Годовой отчет общества за отчетный период включает в себя информацию о посещаемости заседаний совета директоров и комитетов отдельными директорами. 2. Годовой отчет содержит информацию об основных результатах оценки работы совета директоров, проведенной в отчетном периоде.	Соблюдается	-
2.2.2	Председатель совета директоров доступен для общения с акционерами Общества	1. В обществе существует прозрачная процедура, обеспечивающая акционерам возможность направлять председателю совета директоров вопросы и свою позицию по ним.	Соблюдается	-
2.3	Совет директоров является эффективным и профессиональным органом управления общества, способным выносить объективные независимые суждения и принимать решения, отвечающие интересам общества и его акционеров.			
2.3.1	Только лица, имеющие безупречную деловую и личную репутацию и обладающие знаниями, навыками и опытом, необходимыми для принятия решений, относящихся к компетенции совета директоров, и требующимися для эффективного	1. Принятая в обществе процедура оценки эффективности работы совета директоров включает, в том числе оценку профессиональной квалификации членов совета директоров. 2. В отчетном периоде советом директоров (или его комитетом по номинациям) была проведена оценка кандидатов в совет директоров с точки зрения наличия у них необходимого опыта, знаний, деловой репутации, отсутствия конфликта интересов и т. д.	Соблюдается частично	Критерий 1 не соблюдается. В Обществе отсутствует утвержденная процедура оценки эффективности работы Совета директоров, включающая в том числе оценку профессиональной квалификации членов Совета директоров. <i>Альтернативный механизм: Оценка кандидатов в Совет директоров с точки зрения наличия у них необходимого опыта, знаний, деловой репутации, отсутствия конфликта интересов и т. д. была проведена в рамках вопроса о включении кандидатов в список кандидатур для голосования по выборам в Совет директоров Общества на годовом общем собрании акционеров Общества.</i> <i>Срок реализации планируемы действий</i>

				Общества по устранению отклонения: Общество не планирует в ближайшей перспективе утверждать процедуру оценки эффективности работы совета директоров.
2.3.2	Члены совета директоров общества избираются посредством прозрачной процедуры, позволяющей акционерам получить информацию о кандидатах, достаточную для формирования представления об их личных и профессиональных качествах.	1. Во всех случаях проведения общего собрания акционеров в отчетном периоде, повестка дня которого включала вопросы об избрании совета директоров, общество представило акционерам биографические данные всех кандидатов в члены совета директоров, результаты оценки таких кандидатов, проведенной советом директоров (или его комитетом по номинациям), а также информацию о соответствии кандидата критериям независимости, в соответствии с рекомендациями 102 - 107 Кодекса и письменное согласие кандидатов на избрание в состав совета директоров	Не соблюдается	<p>Общество при подготовке к годовому общему собранию акционеров в 2020 году не предоставляло акционерам информацию о соответствии кандидата требованиям, предъявляемым к независимым директорам, а также не включало в отчетном периоде в протокол собрания, сведения о том, какие из избранных членов совета директоров избраны в качестве независимых директоров.</p> <p>Данная информация не предоставлялась Обществом в связи с тем, что такая информация не является обязательной к предоставлению в соответствии с действующим законодательством.</p> <p>Альтернативный механизм: Общество включает информацию о том, какой из избранных членов совета директоров является независимым директором в Ежеквартальный отчет эмитента, который раскрывается Обществом на странице в сети Интернет на конец отчетного периода.</p> <p>Общество раскрывает сведения о том, какие из избранных членов совета директоров избраны в качестве независимых, в пресс-релизе на странице в сети Интернет по итогам проведения годового общего собрания акционеров, а также указывает на странице соответствующего годового общего собрания в подразделе «Общее собрание акционеров» раздела «Инвесторам» на корпоративном веб-сайте.</p>

				<i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество планирует включить при подготовке к годовому общему собранию акционеров в 2021 году информацию о соответствии кандидата требованиям, предъявляемым к независимым директорам, а также включить в протокол собрания, сведения о том, какие из избранных членов совета директоров избраны в качестве независимых директоров.</i>
2.3.3	Состав совета директоров сбалансирован, в том числе по квалификации его членов, их опыту, знаниям и деловым качествам, и пользуется доверием акционеров.	1. В рамках подготовки к годовому общему собранию акционеров в отчетном периоде при принятии решения на заседании по вопросу повестки дня «Рассмотрение предложений акционеров о внесении вопросов в повестку дня общего собрания акционеров и выдвижении кандидатов в органы управления и контроля Общества» совет директоров проанализировал собственные потребности в области профессиональной квалификации, опыта и деловых навыков.	Соблюдается	-
2.3.4	Количественный состав совета директоров общества дает возможность организовать деятельность совета директоров наиболее эффективным образом, а также обеспечивает существенным миноритарным акционерам общества возможность избрания в состав совета директоров кандидата, за которого они голосуют.	1. В рамках процедуры оценки совета директоров, проведенной в отчетном периоде, совет директоров рассмотрел вопрос о соответствии количественного состава совета директоров потребностям общества и интересам акционеров.	Соблюдается	-
2.4	В состав совета директоров входит достаточное количество независимых директоров.			
2.4.1	Независимым директором признается лицо, которое обладает	1. В течение отчетного периода все независимые члены совета директоров отвечали всем критериям независимости, указанным в рекомендациях 102-107 Кодекса, или были признаны	Не соблюдается	Критерий не соблюдается, так как соответствие кандидата в члены совета директоров требованиям, предъявляемым к

	<p>достаточными профессионализмом, опытом и самостоятельностью для формирования собственной позиции, способно выносить объективные и добросовестные суждения, независимые от влияния исполнительных органов общества, отдельных групп акционеров или иных заинтересованных сторон. При этом следует учитывать, что в обычных условиях не может считаться независимым кандидат (избранный член совета директоров), который связан с обществом, его существенным акционером, существенным контрагентом или конкурентом общества или связан с государством.</p>	<p>независимыми по решению совета директоров.</p>		<p>независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества.</p> <p><i>Альтернативный механизм: отсутствует.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Соответствие кандидата в члены совета директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества</p>
2.4.2	<p>Проводится оценка соответствия кандидатов в члены совета директоров критериям независимости, а также осуществляется регулярный анализ соответствия независимых членов совета директоров критериям</p>	<p>1. В отчетном периоде, совет директоров (или комитет по номинациям совета директоров) составил мнение о независимости каждого кандидата в совет директоров и представил акционерам соответствующее заключение.</p> <p>2. За отчетный период совет директоров (или комитет по номинациям совета директоров) по крайней мере один раз рассмотрел независимость действующих членов совета директоров, которых общество указывает в годовом отчете в качестве независимых директоров.</p>	<p>Не соблюдается</p>	<p>Совет директоров в отчетном периоде не проводил оценку независимости кандидатов в члены совета директоров и не давал заключения о независимости кандидата, в связи с отсутствием производственной необходимости.</p> <p><i>Альтернативный механизм: акционеры Общества имеют возможность получить информацию о кандидатах в члены совета директоров, достаточную для формирования представления об их личных</i></p>

	независимости. При проведении такой оценки содержание должно преобладать над формой.	3. В обществе разработаны процедуры, определяющие необходимые действия члена совета директоров в том случае, если он перестает быть независимым, включая обязательства по своевременному информированию об этом совета директоров.		и профессиональных качествах, в материалах к общему собранию акционеров. Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует проводить оценку независимости кандидатов в члены совета директоров и давать заключения о независимости кандидата при их избрании в 2021 году. Соответствие кандидата в члены совета директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества.
2.4.3	Независимые директора составляют не менее одной трети избранного состава совета директоров.	1. Независимые директора составляют не менее одной трети состава совета директоров.	Не соблюдается	Критерий не соблюдается, так как соответствие кандидата в члены совета директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества. Альтернативный механизм: отсутствует. Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Соответствие кандидата в члены совета директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании члена совета директоров Общества.
2.4.4	Независимые директора играют ключевую роль в предотвращении внутренних конфликтов в обществе и совершении обществом существенных корпоративных действий.	1. Независимые директора (у которых отсутствует конфликт интересов) предварительно оценивают существенные корпоративные действия, связанные с возможным конфликтом интересов, а результаты такой оценки предоставляются совету директоров.	Соблюдается	-

2.5	Председатель совета директоров способствует наиболее эффективному осуществлению функций, возложенных на совет директоров.			
2.5.1	Председателем совета директоров избран независимый директор, либо из числа избранных независимых директоров определен старший независимый директор, координирующий работу независимых директоров и осуществляющий взаимодействие с председателем совета директоров.	<p>1. Председатель совета директоров является независимым директором, или же среди независимых директоров определен старший независимый директор.</p> <p>2. Роль, права и обязанности председателя совета директоров (и, если применимо, старшего независимого директора) должным образом определены во внутренних документах общества.</p>	Не соблюдается	<p>Советом директоров Общества в отчетном периоде председателем совета директоров не избирался независимый директор или старший независимый директор из числа избранных независимых директоров.</p> <p><i>Альтернативный механизм: председатель совета директоров Общества имеет безупречную деловую и личную репутацию и значительный опыт работы на руководящих должностях, в честности, принципиальности, приверженности интересам Общества которого отсутствуют какие-либо сомнения.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует в 2021 году в обязательном порядке избирать председателем совета директоров Общества независимого директора. Соответствие кандидата в председатели совета директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является ключевым критерием при избрании такого лица.</p>
2.5.2	Председатель совета директоров обеспечивает конструктивную атмосферу проведения заседаний, свободное обсуждение вопросов, включенных в повестку дня заседания, контроль за исполнением решений, принятых советом директоров.	1. Эффективность работы председателя совета директоров оценивалась в рамках процедуры оценки эффективности совета директоров в отчетном периоде.	Не соблюдается	<p>Процедура проведения оценки эффективности Совета директоров в отчетном периоде Обществом не установлена. Однако председатель совета директоров обеспечивает конструктивную атмосферу проведения заседаний, свободное обсуждение вопросов, включенных в повестку дня заседания, контроль за исполнением решений, принятых советом директоров.</p> <p><i>Альтернативный механизм: см. п. 2.3.1.</i></p>

				<i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: см. п. 2.3.1.</i>
2.5.3	Председатель совета директоров принимает необходимые меры для своевременного предоставления членам совета директоров информации, необходимой для принятия решений по вопросам повестки дня.	1. Обязанность председателя совета директоров принимать меры по обеспечению своевременного предоставления материалов членам совета директоров по вопросам повестки заседания совета директоров закреплена во внутренних документах общества (ст.11 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ»)	Соблюдается	-
2.6	Члены совета директоров действуют добросовестно и разумно в интересах общества и его акционеров на основе достаточной информированности, с должной степенью заботливости и осмотрительности.			
2.6.1	Члены совета директоров принимают решения с учетом всей имеющейся информации, в отсутствие конфликта интересов, с учетом равного отношения к акционерам общества, в рамках обычного предпринимательского риска.	1. Внутренними документами Общества установлено, что член совета директоров обязан уведомить совет директоров, если у него возникает конфликт интересов в отношении любого вопроса повестки дня заседания совета директоров или комитета совета директоров, до начала обсуждения соответствующего вопроса повестки (п.7.3 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ») 2. Внутренние документы Общества предусматривают, что член совета директоров должен воздержаться от голосования по любому вопросу, в котором у него есть конфликт интересов (п.7.3 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ») 3. В Обществе установлена процедура, которая позволяет совету директоров получать профессиональные консультации по вопросам, относящимся к его компетенции, за счет Общества.	Соблюдается	-
2.6.2	Права и обязанности членов совета директоров четко сформулированы и закреплены во внутренних документах общества.	1. В Обществе принят и опубликован внутренний документ, четко определяющий права и обязанности членов совета директоров (Положение о совете директоров ПАО «ИСКЧ»)	Соблюдается	-

2.6.3	Члены совета директоров имеют достаточно времени для выполнения своих обязанностей.	<p>1. Индивидуальная посещаемость заседаний совета и комитетов, а также время, уделяемое для подготовки к участию в заседаниях, учитывалась в рамках процедуры оценки совета директоров, в отчетном периоде.</p> <p>2. В соответствии с внутренними документами общества члены совета директоров обязаны уведомлять совет директоров о своем намерении войти в состав органов управления других организаций (помимо подконтрольных и зависимых организаций общества), а также о факте такого назначения.</p>	Соблюдается	-
2.6.4	Все члены совета директоров в равной степени имеют возможность доступа к документам и информации общества. Вновь избранным членам совета директоров в максимально возможный короткий срок предоставляется достаточная информация об обществе и о работе совета директоров.	<p>1. В соответствии с внутренними документами Общества члены совета директоров имеют право получать доступ к документам и делать запросы, касающиеся Общества и подконтрольных ему организаций, а исполнительные органы Общества обязаны предоставлять соответствующую информацию и документы (ст.9 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ»)</p> <p>2. В обществе существует формализованная программа ознакомительных мероприятий для вновь избранных членов совета директоров.</p>	Соблюдается	-
2.7	Заседания совета директоров, подготовка к ним и участие в них членов совета директоров обеспечивают эффективную деятельность совета директоров.			
2.7.1	Заседания совета директоров проводятся по мере необходимости, с учетом масштабов деятельности и стоящих перед обществом в определенный период времени задач.	1. Совет директоров Общества провел не менее 6 заседаний за отчетный год.	Соблюдается	-
2.7.2	Во внутренних документах общества закреплен порядок подготовки и	1. В обществе утвержден внутренний документ, определяющий процедуру подготовки и проведения заседаний совета директоров, в котором в том числе установлено, что уведомление о проведении заседания должно быть сделано, как правило, не	Не соблюдается	Члены совета директоров Общества в отчетном периоде не уведомлялись о созыве заседания в срок не менее чем за 5 дней до даты проведения заседания в связи со

	<p>проведения заседаний совета директоров, обеспечивающий членам совета директоров возможность надлежащим образом подготовиться к его проведению.</p>	<p>менее чем за 5 дней до даты его проведения.</p>		<p>сложившейся корпоративной практикой в данной части в Обществе.</p> <p>Альтернативный механизм: Члены совета директоров Общества уведомляются о созыве заседания в срок не менее чем за 3 дня до даты проведения заседания (ст. 20 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ»).</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует в 2021 году увеличивать срок уведомления о созыве заседания до срока не менее 5 дней в связи сложившейся корпоративной практикой в данной части и отсутствием производственной необходимости.</p>
2.7.3	<p>Форма проведения заседания совета директоров определяется с учетом важности вопросов повестки дня. Наиболее важные вопросы решаются на заседаниях, проводимых в очной форме.</p>	<p>1. Уставом или внутренним документом общества предусмотрено, что наиболее важные вопросы (согласно перечню, приведенному в рекомендации 168 Кодекса) должны рассматриваться на очных заседаниях совета.</p>	<p>Не соблюдается</p>	<p>Уставом или внутренним документом общества не предусмотрено, что наиболее важные вопросы (согласно перечню, приведенному в рекомендации 168 Кодекса) должны рассматриваться на очных заседаниях совета, в связи с отсутствием такого требования в действующем законодательстве.</p> <p>Альтернативный механизм: В соответствии с п. 15.2 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ» при принятии решения о созыве совета директоров председателем должна быть определена форма заседания.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует устанавливать внутренними документами, что наиболее важные вопросы (согласно перечню, приведенному в рекомендации 168 Кодекса) должны рассматриваться на очных</p>

				<i>заседаниях совета директоров, в связи с отсутствием такого требования в действующем законодательстве.</i>
2.7.4	Решения по наиболее важным вопросам деятельности общества принимаются на заседании совета директоров квалифицированным большинством или большинством голосов всех избранных членов совета директоров.	1. Уставом общества предусмотрено, что решения по наиболее важным вопросам, изложенным в рекомендации 170 Кодекса, должны приниматься на заседании совета директоров квалифицированным большинством, не менее чем в три четверти голосов, или же большинством голосов всех избранных членов совета директоров.	Не соблюдается	<p>Уставом не предусмотрено, что решения на заседании совета директоров Общества по наиболее важным вопросам, изложенным в рекомендации 170 Кодекса, принимаются квалифицированным большинством, не менее чем в три четверти голосов, или же большинством голосов всех избранных членов совета директоров в связи с отсутствием такого требования в действующем законодательстве.</p> <p><i>Альтернативный механизм: решения на заседании совета директоров Общества принимаются большинством голосов присутствующих членов совета директоров на заседании в соответствии с требованиями п.3 ст.68 федерального закона «Об акционерных обществах» (п.18.16 устава ПАО «ИСКЧ»)</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: <i>Общество не планирует предусматривать в уставе Общества положение о том, что решения на заседании совета директоров Общества принимаются большинством голосов всех избранных членов совета директоров в связи с отсутствием такого требования в действующем законодательстве.</i></p>
2.8	Совет директоров создает комитеты для предварительного рассмотрения наиболее важных вопросов деятельности общества.			
2.8.1	Для предварительного рассмотрения вопросов, связанных с контролем за финансово-хозяйственной	<p>1. Совет директоров сформировал комитет по аудиту, состоящий исключительно из независимых директоров.</p> <p>2. Во внутренних документах общества определены задачи комитета по аудиту, включая в том числе задачи, содержащиеся в</p>	Частично соблюдается	<p>Критерий 1 не соблюдаются.</p> <p><i>Альтернативный механизм: Отсутствует.</i></p>

	<p>деятельностью общества, создан комитет по аудиту, состоящий из независимых директоров.</p>	<p>рекомендации 172 Кодекса.</p> <p>3. По крайней мере один член комитета по аудиту, являющийся независимым директором, обладает опытом и знаниями в области подготовки, анализа, оценки и аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности.</p> <p>4. Заседания комитета по аудиту проводились не реже одного раза в квартал в течение отчетного периода.</p>		<p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Соответствие кандидата в совет директоров требованиям, предъявляемым к независимым директорам, не является для Общества ключевым критерием при избрании такого лица.</p>
2.8.2	<p>Для предварительного рассмотрения вопросов, связанных с формированием эффективной и прозрачной практики вознаграждения, создан комитет по вознаграждениям, состоящий из независимых директоров и возглавляемый независимым директором, не являющимся председателем совета директоров.</p>	<p>1. Советом директоров создан комитет по вознаграждениям, который состоит только из независимых директоров.</p> <p>2. Председателем комитета по вознаграждениям является независимый директор, который не является председателем совета директоров.</p> <p>3. Во внутренних документах общества определены задачи комитета по вознаграждениям, включая в том числе задачи, содержащиеся в рекомендации 180 Кодекса.</p>	<p>Не соблюдается</p>	<p>Обществом не созданы следующие комитеты совета директоров Общества:</p> <ul style="list-style-type: none"> - комитет по вознаграждениям; - комитет по номинациям (назначениям, кадрам); - иные комитеты. <p>Альтернативный механизм: В соответствии с п.24.1 устава Общества контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Общества осуществляется Ревизионной комиссией. В соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат единоличному исполнительному органу относится к компетенции совета директоров Общества. В соответствии с п.18.3.16 вынесение рекомендаций по размеру выплачиваемых членам ревизионной комиссии вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества. В соответствии с п.17.3.18 устава Общества определение вознаграждения членам совета директоров и членам ревизионной комиссии Общества относится к компетенции общего собрания акционеров. В соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение</p>

				<p><i>трудовых договоров с работниками Общества относится к компетенции генерального директора.</i></p> <p><i>В соответствии с п.17.3.4 избрание членов совета директоров Общества относится к компетенции общего собрания акционеров.</i></p> <p><i>В соответствии с п.18.12 устава Общества для предварительного рассмотрения наиболее важных вопросов, относящихся к компетенции совета директоров, могут создаваться постоянно действующие или временные комитеты (подкомитеты). Комитеты (подкомитеты) создаются на основании решения совета директоров. Порядок формирования и работы комитетов определяются положениями о них, утверждаемыми советом директоров Общества.</i></p> <p><i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> <i>Общество не планирует создавать в 2021 году указанные комитеты. Общество создаст любой из указанных комитетов в будущем в случае возникновения необходимости.</i></p>
2.8.3	<p>Для предварительного рассмотрения вопросов, связанных с осуществлением кадрового планирования (планирования преемственности), профессиональным составом и эффективностью работы совета директоров, создан комитет по номинациям (назначениям, кадрам),</p>	<p>1. Советом директоров создан комитет по номинациям (или его задачи, указанные в рекомендации 186 Кодекса, реализуются в рамках иного комитета <4>), большинство членов которого являются независимыми директорами.</p> <p>2. Во внутренних документах общества, определены задачи комитета по номинациям (или соответствующего комитета с совмещенным функционалом), включая в том числе задачи, содержащиеся в рекомендации 186 Кодекса.</p>	Не соблюдается	См. п. 2.8.2.

	большинство членов которого являются независимыми директорами.			
2.8.4	С учетом масштабов деятельности и уровня риска совет директоров общества удостоверился в том, что состав его комитетов полностью отвечает целям деятельности общества. Дополнительные комитеты либо были сформированы, либо не были признаны необходимыми (комитет по стратегии, комитет по корпоративному управлению, комитет по этике, комитет по управлению рисками, комитет по бюджету, комитет по здоровью, безопасности и окружающей среде и др.).	1. В отчетном периоде совет директоров общества рассмотрел вопрос о соответствии состава его комитетов задачам совета директоров и целям деятельности общества. Дополнительные комитеты либо были сформированы, либо не были признаны необходимыми.	Не соблюдается	См. п.2.8.2.
2.8.5	Состав комитетов определен таким образом, чтобы он позволял проводить всестороннее обсуждение предварительно рассматриваемых вопросов с учетом различных мнений.	1. Комитеты совета директоров возглавляются независимыми директорами. 2. Во внутренних документах (политиках) общества предусмотрены положения, в соответствии с которыми лица, не входящие в состав комитета по аудиту, комитета по номинациям и комитета по вознаграждениям, могут посещать заседания комитетов только по приглашению председателя соответствующего комитета.	Не соблюдается	См. п.2.8.2.
2.8.6	Председатели комитетов регулярно информируют совет директоров и его председателя о работе	1. В течение отчетного периода председатели комитетов регулярно отчитывались о работе комитетов перед советом директоров.	Не соблюдается	См. п.2.8.2.

	своих комитетов			
2.9	Совет директоров обеспечивает проведение оценки качества работы совета директоров, его комитетов и членов совета директоров.			
2.9.1	Проведение оценки качества работы совета директоров направлено на определение степени эффективности работы совета директоров, комитетов и членов совета директоров, соответствия их работы потребностям развития общества, активизацию работы совета директоров и выявление областей, в которых их деятельность может быть улучшена	<p>1. Самооценка или внешняя оценка работы совета директоров, проведенная в отчетном периоде, включала оценку работы комитетов, отдельных членов совета директоров и совета директоров в целом.</p> <p>2. Результаты самооценки или внешней оценки совета директоров, проведенной в течение отчетного периода, были рассмотрены на очном заседании совета директоров.</p>	Не соблюдается	<p>Совет директоров Общества в отчетном периоде не осуществлял самооценку или внешнюю оценку качества работы совета директоров, в том числе работы председателя совета директоров и членов совета директоров, в связи с отсутствием установленных процедур проведения такой оценки советом директоров Общества.</p> <p><i>Альтернативный механизм:</i> Оценка качества работы совета директоров Общества проводится ежегодно в рамках проведения Годового общего собрания акционеров.</p> <p><i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> Общество не планирует осуществлять самооценку или внешнюю оценку качества работы совета директоров в 2021 году.</p>
2.9.2	Оценка работы совета директоров, комитетов и членов совета директоров осуществляется на регулярной основе не реже одного раза в год. Для проведения независимой оценки качества работы совета директоров не реже одного раза в три года привлекается внешняя организация (консультант).	1. Для проведения независимой оценки качества работы совета директоров в течение трех последних отчетных периодов по меньшей мере один раз обществом привлекалась внешняя организация (консультант).	Не соблюдается	<p>Общество не привлекало внешнюю организацию для проведения независимой оценки качества работы совета директоров</p> <p><i>Альтернативный механизм:</i> Оценка качества работы совета директоров Общества проводится ежегодно в рамках проведения Годового общего собрания акционеров.</p> <p><i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> Общество не планирует осуществлять самооценку или внешнюю оценку качества работы совета директоров в 2020 году.</p>
3.1	Корпоративный секретарь общества осуществляет эффективное текущее взаимодействие с акционерами, координацию действий общества по защите			

	прав и интересов акционеров, поддержку эффективной работы совета директоров.			
3.1.1	Корпоративный секретарь обладает знаниями, опытом и квалификацией, достаточными для исполнения возложенных на него обязанностей, безупречной репутацией и пользуется доверием акционеров.	1. В обществе принят и раскрыт внутренний документ - положение о корпоративном секретаре. 2. На сайте общества в сети Интернет и в годовом отчете представлена биографическая информация о корпоративном секретаре, с таким же уровнем детализации, как для членов совета директоров и исполнительного руководства общества.	Не соблюдается	Общество в отчетном периоде не создавало в своем штатном расписании должности корпоративного секретаря. <i>Альтернативный механизм:</i> В соответствии с ст.13 Положения о совете директоров ПАО «ИСКЧ» эффективная работа совета директоров обеспечивается секретарем совета директоров Общества. <i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> Общество рассматривает возможность создать в 2021 году в своем штатном расписании должность корпоративного секретаря.
3.1.2	Корпоративный секретарь обладает достаточной независимостью от исполнительных органов общества и имеет необходимые полномочия и ресурсы для выполнения поставленных перед ним задач.	1. Совет директоров одобряет назначение, отстранение от должности и дополнительное вознаграждение корпоративного секретаря.	Не соблюдается	См. п. 3.1.1
4.1	Уровень выплачиваемого обществом вознаграждения достаточен для привлечения, мотивации и удержания лиц, обладающих необходимой для общества компетенцией и квалификацией. Выплата вознаграждения членам совета директоров, исполнительным органам и иным ключевым руководящим работникам общества осуществляется в соответствии с принятой в обществе политикой по вознаграждению.			
4.1.1	Уровень вознаграждения, предоставляемого обществом членам совета директоров, исполнительным	1. В обществе принят внутренний документ (документы) - политика (политики) по вознаграждению членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников, в котором четко определены подходы к вознаграждению указанных лиц.	Не соблюдается	1. Общество в отчетном периоде не утверждало внутренний документ (политику) по вознаграждению членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников, в связи с иной сложившейся корпоративной

	<p>органам и иным ключевым руководящим работникам, создает достаточную мотивацию для их эффективной работы, позволяя обществу привлекать и удерживать компетентных и квалифицированных специалистов. При этом общество избегает большего, чем это необходимо, уровня вознаграждения, а также неоправданно большого разрыва между уровнями вознаграждения указанных лиц и работников общества.</p>			<p>практикой в Обществе.</p> <p>Альтернативный механизм: <i>В соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат единоличному исполнительному органу относится к компетенции совета директоров Общества.</i> <i>В соответствии с п.18.3.16 вынесение рекомендаций по размеру выплачиваемых членам ревизионной комиссии вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества.</i> <i>В соответствии с п.17.3.18 устава Общества определение вознаграждения членам совета директоров и членам ревизионной комиссии Общества относится к компетенции общего собрания акционеров.</i> <i>В соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение трудовых договоров с работниками Общества относится к компетенции генерального директора.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: <i>Общество в настоящий момент не рассматривает возможность утвердить политику по вознаграждению указанных лиц в 2021 году.</i></p>
4.1.2	<p>Политика общества по вознаграждению разработана комитетом по вознаграждениям и утверждена советом директоров общества. Совет директоров при поддержке комитета по вознаграждениям</p>	<p>1. В течение отчетного периода комитет по вознаграждениям рассмотрел политику (политики) по вознаграждениям и практику ее (их) внедрения и при необходимости представил соответствующие рекомендации совету директоров.</p>	<p>Не соблюдается</p>	<p>См. п. 4.1.1</p>

	обеспечивает контроль за внедрением и реализацией в обществе политики по вознаграждению, а при необходимости - пересматривает и вносит в нее коррективы.			
4.1.3	Политика общества по вознаграждению содержит прозрачные механизмы определения размера вознаграждения членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества, а также регламентирует все виды выплат, льгот и привилегий, предоставляемых указанным лицам.	1. Политика (политики) общества по вознаграждению содержит (содержат) прозрачные механизмы определения размера вознаграждения членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества, а также регламентирует (регламентируют) все виды выплат, льгот и привилегий, предоставляемых указанным лицам.	Не соблюдается	См. п. 4.1.1
4.1.4	Общество определяет политику возмещения расходов (компенсаций), конкретизирующую перечень расходов, подлежащих возмещению, и уровень обслуживания, на который могут претендовать члены совета директоров, исполнительные органы и иные ключевые руководящие работники общества. Такая политика может быть составной частью	1. В политике (политиках) по вознаграждению или в иных внутренних документах общества установлены правила возмещения расходов членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества.	Не соблюдается	<p>В Обществе не конкретизирован перечень расходов, подлежащих возмещению, и уровень обслуживания, на который могут претендовать члены совета директоров Общества при исполнении своих обязанностей, в связи с иной сложившейся практикой корпоративного управления в этой части.</p> <p><i>Альтернативный механизм: в Обществе не принята практика компенсации расходов членам совета директоров</i></p> <p><i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует конкретизировать перечень расходов, подлежащих</i></p>

	политики общества по вознаграждению.			возмещению, и уровень обслуживания, на который могут претендовать члены совета директоров Общества.
4.2	Система вознаграждения членов совета директоров обеспечивает сближение финансовых интересов директоров с долгосрочными финансовыми интересами акционеров.			
4.2.1	Общество выплачивает фиксированное годовое вознаграждение членам совета директоров. Общество не выплачивает вознаграждение за участие в отдельных заседаниях совета или комитетов совета директоров. Общество не применяет формы краткосрочной мотивации и дополнительного материального стимулирования в отношении членов совета директоров.	1. Фиксированное годовое вознаграждение являлось единственной денежной формой вознаграждения членов совета директоров за работу в совете директоров в течение отчетного периода.	Соблюдается	-
4.2.2	Долгосрочное владение акциями общества в наибольшей степени способствует сближению финансовых интересов членов совета директоров с долгосрочными интересами акционеров. При этом общество не обуславливает права реализации акций достижением определенных показателей	1. Если внутренний документ (документы) - политика (политики) по вознаграждению общества предусматривают предоставление акций общества членам совета директоров, должны быть предусмотрены и раскрыты четкие правила владения акциями членами совета директоров, нацеленные на стимулирование долгосрочного владения такими акциями.	Не соблюдается	В Обществе отсутствует внутренний документ (политику) по вознаграждению членов совета директоров, исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников, в связи с иной сложившейся корпоративной практикой в Обществе. <i>Альтернативный механизм:</i> В соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат единоличному исполнительному органу относится к компетенции совета директоров Общества. В соответствии с п.18.3.16 вынесение

	<p>деятельности, а члены совета директоров не участвуют в опционных программах</p>			<p><i>рекомендаций по размеру выплачиваемых членам ревизионной комиссии вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества.</i></p> <p><i>В соответствии с п.17.3.18 устава Общества определение вознаграждения членам совета директоров и членам ревизионной комиссии Общества относится к компетенции общего собрания акционеров.</i></p> <p><i>В соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение трудовых договоров с работниками Общества относится к компетенции генерального директора.</i></p> <p><i>Так же Обществом в отчетном периоде утверждено Положение об опционной программе Общества.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</p> <p><i>Общество в настоящий момент не рассматривает возможность утвердить политику по вознаграждению указанных лиц в 2021 году.</i></p>
4.2.3	<p>В обществе не предусмотрены какие-либо дополнительные выплаты или компенсации в случае досрочного прекращения полномочий членов совета директоров в связи с переходом контроля над обществом или иными обстоятельствами.</p>	<p>1. В обществе не предусмотрены какие-либо дополнительные выплаты или компенсации в случае досрочного прекращения полномочий членов совета директоров в связи с переходом контроля над обществом или иными обстоятельствами.</p>	Соблюдается	-
4.3	<p>Система вознаграждения членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества предусматривает зависимость вознаграждения от результата работы общества и их личного вклада в достижение этого результата.</p>			

4.3.1	<p>Вознаграждение членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества определяется таким образом, чтобы обеспечивать разумное и обоснованное соотношение фиксированной части вознаграждения и переменной части вознаграждения, зависящей от результатов работы общества и личного (индивидуального) вклада работника в конечный результат.</p>	<p>1. В течение отчетного периода одобренные советом директоров годовые показатели эффективности использовались при определении размера переменного вознаграждения членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества.</p> <p>2. В ходе последней проведенной оценки системы вознаграждения членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества, совет директоров (комитет по вознаграждениям) удостоверился в том, что в обществе применяется эффективное соотношение фиксированной части вознаграждения и переменной части вознаграждения.</p> <p>3. В обществе предусмотрена процедура, обеспечивающая возвращение обществу премиальных выплат, неправомерно полученных членами исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества.</p>	<p>Не соблюдается</p>	<p>Обществом в отчетном периоде не была определена система краткосрочной и долгосрочной мотивации для членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников в связи с иной сложившейся корпоративной практикой в Обществе. В отчетном периоде Обществом утверждено Положение об опционной программе.</p> <p><i>Альтернативный механизм: в соответствии с п.18.3.15 устава Общества определение вознаграждения и иных выплат единоличному исполнительному органу относится к компетенции совета директоров Общества.</i></p> <p><i>В соответствии с п.18.3.16 вынесение рекомендаций по размеру выплачиваемых членам ревизионной комиссии вознаграждений и компенсаций относится к компетенции совета директоров Общества.</i></p> <p><i>В соответствии с п.17.3.18 устава Общества определение вознаграждения членам совета директоров и членам ревизионной комиссии Общества относится к компетенции общего собрания акционеров.</i></p> <p><i>В соответствии с п.19.5.12 устава Общества заключение и расторжение трудовых договоров с работниками Общества относится к компетенции генерального директора.</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: отсутствует.</p>
-------	--	---	-----------------------	---

4.3.2	Общество внедрило программу долгосрочной мотивации членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества с использованием акций общества (опционов или других производных финансовых инструментов, базисным активом по которым являются акции общества).	<p>1. Общество внедрило программу долгосрочной мотивации для членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества с использованием акций общества (финансовых инструментов, основанных на акциях общества).</p> <p>2. Программа долгосрочной мотивации членов исполнительных органов и иных ключевых руководящих работников общества предусматривает, что право реализации используемых в такой программе акций и иных финансовых инструментов наступает не ранее, чем через три года с момента их предоставления. При этом право их реализации обусловлено достижением определенных показателей деятельности общества.</p>	Не соблюдается	См. п. 4.3.1
4.3.3	Сумма компенсации (золотой парашют), выплачиваемая обществом в случае досрочного прекращения полномочий членам исполнительных органов или ключевых руководящих работников по инициативе общества и при отсутствии с их стороны недобросовестных действий, не превышает двукратного размера фиксированной части годового вознаграждения.	1. Сумма компенсации (золотой парашют), выплачиваемая обществом в случае досрочного прекращения полномочий членам исполнительных органов или ключевых руководящих работников по инициативе общества и при отсутствии с их стороны недобросовестных действий, в отчетном периоде не превышала двукратного размера фиксированной части годового вознаграждения.	Не соблюдается	См. п. 4.3.1
5.1	В обществе создана эффективно функционирующая система управления рисками и внутреннего контроля, направленная на обеспечение разумной уверенности в достижении поставленных перед обществом целей.			
5.1.1	Советом директоров общества определены принципы и подходы к	1. Функции различных органов управления и подразделений общества в системе управления рисками и внутреннем контроле четко определены во внутренних документах/соответствующей	Соблюдается	-

	организации системы управления рисками и внутреннего контроля в обществе.	политике общества, одобренной советом директоров.		
5.1.2	Исполнительные органы общества обеспечивают создание и поддержание функционирования эффективной системы управления рисками и внутреннего контроля в обществе.	1. Исполнительные органы общества обеспечили распределение функций и полномочий в отношении управления рисками и внутреннего контроля между подотчетными ими руководителями (начальниками) подразделений и отделов.	Соблюдается	-
5.1.3	Система управления рисками и внутреннего контроля в обществе обеспечивает объективное, справедливое и ясное представление о текущем состоянии и перспективах общества, целостность и прозрачность отчетности общества, разумность и приемлемость принимаемых обществом рисков.	1. В обществе утверждена политика по противодействию коррупции. 2. В обществе организован доступный способ информирования совета директоров или комитета совета директоров по аудиту о фактах нарушения законодательства, внутренних процедур, кодекса этики общества.	Не соблюдается	Критерий 1 не соблюдается. <i>Альтернативный механизм:</i> <i>Отсутствует.</i> <i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> <i>Общество планирует в 2021 году утвердить политику по противодействию коррупции.</i>
5.1.4	Совет директоров общества предпринимает необходимые меры для того, чтобы убедиться, что действующая в обществе система управления рисками и внутреннего контроля соответствует определенным советом директоров принципам и подходам к ее организации и	1. В течение отчетного периода, совет директоров или комитет по аудиту совета директоров провел оценку эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля общества. Сведения об основных результатах такой оценки включены в состав годового отчета общества.	Не соблюдается	Комитет по аудиту сформирован в 4 квартале 2020 года. В течение отчетного года Совет директоров и комитет по аудиту совета директоров не проводили оценку эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля Общества. <i>Альтернативный механизм:</i> <i>Отсутствует.</i> <i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения:</i> В 2021 году указанная оценка будет проведена.

	эффективно функционирует.			
5.2	Для систематической независимой оценки надежности и эффективности системы управления рисками и внутреннего контроля, и практики корпоративного управления общество организует проведение внутреннего аудита.			
5.2.1	Для проведения внутреннего аудита в обществе создано отдельное структурное подразделение или привлечена независимая внешняя организация. Функциональная и административная подотчетность подразделения внутреннего аудита разграничены. Функционально подразделение внутреннего аудита подчиняется совету директоров.	1. Для проведения внутреннего аудита в обществе создано отдельное структурное подразделение внутреннего аудита, функционально подотчетное совету директоров или комитету по аудиту, или привлечена независимая внешняя организация с тем же принципом подотчетности.	Не соблюдается	Общество в отчетном периоде не проводило внутренний аудит, так как отдельное структурное подразделение (подразделение внутреннего аудита) не создано. <i>Альтернативный механизм:</i> <i>Отсутствует.</i> <i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: В 1 квартале 2021 года Общество утвердило внутреннего аудитора.</i>
5.2.2	Подразделение внутреннего аудита проводит оценку эффективности системы внутреннего контроля, оценку эффективности системы управления рисками, а также системы корпоративного управления. Общество применяет общепринятые стандарты деятельности в области внутреннего аудита.	1. В течение отчетного периода в рамках проведения внутреннего аудита дана оценка эффективности системы внутреннего контроля и управления рисками. 2. В обществе используются общепринятые подходы к внутреннему контролю и управлению рисками.	Частично соблюдается	См. п. 5.2.1

6.1	Общество и его деятельность являются прозрачными для акционеров, инвесторов и иных заинтересованных лиц.			
6.1.1	В обществе разработана и внедрена информационная политика, обеспечивающая эффективное информационное взаимодействие общества, акционеров, инвесторов и иных заинтересованных лиц.	<p>1. Советом директоров общества утверждена информационная политика общества, разработанная с учетом рекомендаций Кодекса.</p> <p>2. Совет директоров (или один из его комитетов) рассмотрел вопросы, связанные с соблюдением обществом его информационной политики как минимум один раз за отчетный период.</p>	Не соблюдается	<p>В Обществе не разработана и не внедрена информационная политика, обеспечивающая эффективное информационное взаимодействие Общества, акционеров, инвесторов и иных заинтересованных лиц, в связи с отсутствием производственной необходимости.</p> <p>Альтернативный механизм: Общество раскрывает информацию на страницах в сети Интернет (http://hsci.ru: http://www.e-disclosure.ru/portal/company.aspx?id=7814) в соответствии федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг», в объеме и в сроки, установленные «Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг», утвержденным Банком России 30.12.2014 (№ 454-П). Данные нормативные акты определяют порядок раскрытия информации, форму и сроки раскрытия. Порядок взаимодействия Общества с акционерами установлен Положением о порядке подготовки, созыва и проведения общего собрания акционеров ПАО «ИСКЧ». ПАО «ИСКЧ» предоставляет постоянный доступный способ коммуникации с Обществом, такой как электронная почта (номер телефона) в разделе «IR Контакты», указанный на странице в сети Интернет, и возможность для общения менеджмента компании со всем заинтересованными лицами в разделе «Вопросы инвесторов» на сайте эмитента в сети Интернет, а также через форму</p>

				<p>обратной связи, указанной также в IR-контактах на корпоративном сайте.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество рассматривает возможность разработки указанной информационной политики в 2021 году.</p>
6.1.2	<p>Общество раскрывает информацию о системе и практике корпоративного управления, включая подробную информацию о соблюдении принципов и рекомендаций Кодекса.</p>	<p>1. Общество раскрывает информацию о системе корпоративного управления в обществе и общих принципах корпоративного управления, применяемых в обществе, в том числе на сайте общества в сети Интернет.</p> <p>2. Общество раскрывает информацию о составе исполнительных органов и совета директоров, независимости членов совета и их членстве в комитетах совета директоров (в соответствии с определением Кодекса).</p> <p>3. В случае наличия лица, контролирующего общество, общество публикует меморандум контролирующего лица относительно планов такого лица в отношении корпоративного управления в обществе.</p>	Частично соблюдается	<p>Критерии 1 и 3 не соблюдаются. Общество не раскрывает специальный меморандум, в котором закрепляются планы контролирующего лица в отношении Общества, в связи с отсутствием такой информации в Обществе.</p> <p>Альтернативный механизм: Общество раскрывает информацию о контролирующем лице в объеме, установленном «Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг», утвержденным Банком России 30.12.2014 (№ 454-П)</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует раскрывать специальный меморандум, в котором закрепляются планы контролирующего лица в отношении Общества, в связи с тем, что такая информация отсутствует в Обществе.</p>
6.2	<p>Общество своевременно раскрывает полную, актуальную и достоверную информацию об обществе для обеспечения возможности принятия обоснованных решений акционерами общества и инвесторами.</p>			
6.2.1	<p>Общество раскрывает информацию в соответствии с принципами регулярности, последовательности и</p>	<p>1. В информационной политике общества определены подходы и критерии определения информации, способной оказать существенное влияние на оценку общества и стоимость его ценных бумаг и процедуры, обеспечивающие своевременное раскрытие такой информации.</p>	Частично соблюдается	<p>Критерий 1 не соблюдается. Общество параллельно с раскрытием информации на русском языке не раскрывает такую же информацию на иностранном языке в связи с отсутствием существенной доли участия иностранных</p>

	<p>оперативности, а также доступности, достоверности, полноты и сравнимости раскрываемых данных.</p>	<p>2. В случае если ценные бумаги общества обращаются на иностранных организованных рынках, раскрытие существенной информации в Российской Федерации и на таких рынках осуществляется синхронно и эквивалентно в течение отчетного года.</p> <p>3. Если иностранные акционеры владеют существенным количеством акций общества, то в течение отчетного года раскрытие информации осуществлялось не только на русском, но также и на одном из наиболее распространенных иностранных языков.</p>		<p>инвесторов в капитале Общества.</p> <p>Альтернативный механизм: У Общества имеется двуязычный корпоративный веб-сайт со специальным разделом для акционеров и инвесторов на английском языке (http://eng.hsci.ru/home). Общество также публикует перевод на английский язык консолидированной отчетности Общества, составленной в соответствии с МСФО.</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует параллельно с раскрытием информации на русском языке раскрывать такую же информацию на иностранном языке в связи с отсутствием существенной доли участия иностранных инвесторов в капитале Общества.</p> <p>Общество считает нецелесообразным несение затрат по переводу информации в связи с наличием двуязычного сайта Общества, в английской версии которого раскрываются пресс-релизы по финансовым результатам Общества (по РСБУ и МСФО), а также информация по наиболее существенным событиям Общества.</p>
6.2.2	<p>Общество избегает формального подхода при раскрытии информации и раскрывает существенную информацию о своей деятельности, даже если раскрытие такой информации не предусмотрено законодательством.</p>	<p>1. В течение отчетного периода общество раскрывало годовую и полугодовую финансовую отчетность, составленную по стандартам МСФО. В годовой отчет общества за отчетный период включена годовая финансовая отчетность, составленная по стандартам МСФО, вместе с аудиторским заключением.</p> <p>2. Общество раскрывает полную информацию о структуре капитала общества в соответствии Рекомендацией 290 Кодекса в годовом отчете и на сайте общества в сети Интернет.</p>	<p>Частично соблюдается</p>	<p>Критерий 2 не соблюдается. Общество не раскрывает полную информацию о структуре капитала Общества в соответствии Рекомендацией 290 Кодекса в годовом отчете и на сайте общества в сети Интернет, а именно. Общество не раскрывает следующие сведения:</p> <p>- заявление исполнительных органов об отсутствии в Обществе сведений о существовании долей владения акциями.</p>

				<p>превышающих пять процентов, помимо уже раскрытых Обществом;</p> <p>- сведения о возможности приобретения или о приобретении определенными акционерами степени контроля, несоразмерной их участию в уставном капитале Общества, в том числе, на основании акционерных соглашений. Данная информация не раскрывается Обществом в связи с тем, что такая информация Обществу не была предоставлена.</p> <p>Альтернативный механизм: Общество раскрывает информацию о структуре капитала в объеме, установленном «Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг», утвержденным Банком России 30.12.2014 (№ 454-П)</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество планирует раскрывать указанные сведения в случае их предоставления Обществу.</p>
6.2.3	<p>Годовой отчет, являясь одним из наиболее важных инструментов информационного взаимодействия с акционерами и другими заинтересованными сторонами, содержит информацию, позволяющую оценить итоги деятельности общества за год.</p>	<p>1. Годовой отчет общества содержит информацию о ключевых аспектах операционной деятельности общества и его финансовых результатах</p> <p>2. Годовой отчет общества содержит информацию об экологических и социальных аспектах деятельности общества.</p>	Частично соблюдается	<p>Критерий 2 не соблюдается. Общество не раскрывает в годовом отчете сведения о политике Общества в области охраны окружающей среды и экологической политики Общества в связи с тем, что указанная информация не является обязательной к раскрытию.</p> <p>Альтернативный механизм: Общество раскрывает информацию в годовом отчете в объеме, установленном «Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг», утвержденным Банком России 30.12.2014 (№ 454-П).</p>

				<i>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует в 2021 году раскрывать указанную информацию в связи с отсутствием политики Общества в экологической сфере.</i>
6.3	Общество предоставляет информацию и документы по запросам акционеров в соответствии с принципами равнодоступности и необременительности.			
6.3.1	Предоставление обществом информации и документов по запросам акционеров осуществляется в соответствии с принципами равнодоступности и необременительности.	1. Информационная политика общества определяет необременительный порядок предоставления акционерам доступа к информации, в том числе информации о подконтрольных обществу юридических лицах, по запросу акционеров.	Соблюдается	-
6.3.2	При предоставлении обществом информации акционерам обеспечивается разумный баланс между интересами конкретных акционеров и интересами самого общества, заинтересованного в сохранении конфиденциальности важной коммерческой информации, которая может оказать существенное влияние на его конкурентоспособность.	1. В течение отчетного периода, общество не отказывало в удовлетворении запросов акционеров о предоставлении информации, либо такие отказы были обоснованными. 2. В случаях, определенных информационной политикой общества, акционеры предупреждаются о конфиденциальном характере информации и принимают на себя обязанность по сохранению ее конфиденциальности.	Соблюдается	-
7.1	Действия, которые в значительной степени влияют или могут повлиять на структуру акционерного капитала и финансовое состояние общества и, соответственно, на положение акционеров (существенные корпоративные действия), осуществляются на справедливых условиях, обеспечивающих			

соблюдение прав и интересов акционеров, а также иных заинтересованных сторон.				
7.1.1	<p>Существенными корпоративными действиями признаются реорганизация общества, приобретение 30 и более процентов голосующих акций общества (поглощение), совершение обществом существенных сделок, увеличение или уменьшение уставного капитала общества, осуществление листинга и делистинга акций общества, а также иные действия, которые могут привести к существенному изменению прав акционеров или нарушению их интересов. Уставом общества определен перечень (критерии) сделок или иных действий, являющихся существенными корпоративными действиями, и такие действия отнесены к компетенции совета директоров общества.</p>	<p>1. Уставом общества определен перечень сделок или иных действий, являющихся существенными корпоративными действиями и критерии для их определения. Принятие решений в отношении существенных корпоративных действий отнесено к компетенции совета директоров. В тех случаях, когда осуществление данных корпоративных действий прямо отнесено законодательством к компетенции общего собрания акционеров, совет директоров предоставляет акционерам соответствующие рекомендации.</p> <p>2. Уставом общества к существенным корпоративным действиям отнесены, как минимум: реорганизация общества, приобретение 30 и более процентов голосующих акций общества (поглощение), совершение обществом существенных сделок, увеличение или уменьшение уставного капитала общества, осуществление листинга и делистинга акций общества.</p>	Частично соблюдается	<p>Критерий 1 не соблюдается. Уставом Общества не определен перечень (критерии) сделок или иных действий, являющихся существенными корпоративными действиями, а также порядок рассмотрения указанных действий советом директоров, в связи со сложившейся корпоративной практикой в Обществе принятия решений по данным вопросам.</p> <p>Альтернативный механизм: Исключительная компетенция совета директоров установлена уставом Общества и определена в соответствии с федеральным законом от 26.12.1995 № 2018-ФЗ «Об акционерных обществах».</p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует определить перечень (критерии) сделок или иных действий, являющихся существенными корпоративными действиями, а также установить порядок рассмотрения указанных действий советом директоров, в связи со сложившейся корпоративной практикой в Обществе принятия решений по данным вопросам.</p>
7.1.2	<p>Совет директоров играет ключевую роль в принятии решений или выработке рекомендаций в отношении существенных</p>	<p>1. В общества предусмотрена процедура, в соответствии с которой независимые директора заявляют о своей позиции по существенным корпоративным действиям до их одобрения.</p>	Не соблюдается	См. п. 7.1.1

	корпоративных действий, совет директоров опирается на позицию независимых директоров общества.			
7.1.3	При совершении существенных корпоративных действий, затрагивающих права и законные интересы акционеров, обеспечиваются равные условия для всех акционеров общества, а при недостаточности предусмотренных законодательством механизмов, направленных на защиту прав акционеров, - дополнительные меры, защищающие права и законные интересы акционеров общества. При этом общество руководствуется не только соблюдением формальных требований законодательства, но и принципами корпоративного управления, изложенными в Кодексе .	<p>1. Уставом общества с учетом особенностей его деятельности установлены более низкие, чем предусмотренные законодательством минимальные критерии отнесения сделок общества к существенным корпоративным действиям.</p> <p>2. В течение отчетного периода, все существенные корпоративные действия проходили процедуру одобрения до их осуществления.</p>	Не соблюдается	См. п. 7.1.1
7.2	Общество обеспечивает такой порядок совершения существенных корпоративных действий, который позволяет акционерам своевременно получать полную информацию о таких действиях, обеспечивает им возможность влиять на совершение таких действий и гарантирует соблюдение и адекватный уровень защиты их прав при совершении таких действий.			
7.2.1	Информация о	1. В течение отчетного периода Общество своевременно и		

	совершении существенных корпоративных действий раскрывается с объяснением причин, условий и последствий совершения таких действий.	детально раскрывало информацию о существенных корпоративных действиях Общества, включая основания и сроки совершения таких действий.	Соблюдается	-
7.2.2	Правила и процедуры, связанные с осуществлением обществом существенных корпоративных действий, закреплены во внутренних документах общества.	<p>1. Внутренние документы общества предусматривают процедуру привлечения независимого оценщика для определения стоимости имущества, отчуждаемого или приобретаемого по крупной сделке или сделке с заинтересованностью.</p> <p>2. Внутренние документы общества предусматривают процедуру привлечения независимого оценщика для оценки стоимости приобретения и выкупа акций общества.</p> <p>3. Внутренние документы общества предусматривают расширенный перечень оснований по которым члены совета директоров общества и иные предусмотренные законодательством лица признаются заинтересованными в сделках общества.</p>	Частично соблюдается	<p>Критерий 1 не соблюдается. Внутренние документы Общества не предусматривают процедуру привлечения независимого оценщика для определения стоимости имущества, отчуждаемого или приобретаемого по крупной сделке или сделке с заинтересованностью, для оценки стоимости приобретения и выкупа акций общества в связи с установленной процедурой в ФЗ «Об АО».</p> <p><i>Альтернативный механизм: в случае отчуждения или приобретения по крупной сделке или сделке с заинтересованностью, приобретения и выкупа акций Общество будет руководствоваться требованиями ст. 72,77 ФЗ «Об АО».</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: Общество не планирует в 2019 году вносить изменения во внутренние документы Общества, предусматривающие процедуру привлечения независимого оценщика для определения стоимости имущества, отчуждаемого или приобретаемого по крупной сделке или сделке с заинтересованностью, для оценки стоимости приобретения и выкупа акций общества в связи с установленной процедурой в ФЗ «Об АО».</p> <p>Критерий 3 не соблюдается.</p>

	<p>Уставом Общества не расширен перечень оснований, по которым члены совета директоров Общества и иные лица признаются заинтересованными в сделках Общества, в связи с отсутствием такого требования в соответствии с действующим законодательством.</p> <p><i>Альтернативный механизм: Сделки с заинтересованностью совершаются Обществом в соответствии со ст. 81 федерального закона от 26.12.1995 № 2018-ФЗ «Об акционерных обществах».</i></p> <p>Срок реализации планируемых действий Общества по устранению отклонения: <i>Общество не планирует расширять перечень оснований, по которым члены совета директоров Общества и иные лица признаются заинтересованными в сделках Общества, в связи с отсутствием производственной необходимости и требований действующего законодательства по расширению такого перечня.</i></p>
--	---

ПРИЛОЖЕНИЕ № 2 Консолидированная финансовая отчетность за 2020 год, подготовленная в соответствии с МСФО

ПАО «ИСКЧ»

КОНСОЛИДИРОВАННАЯ ФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ПАО «ИСКЧ» И ЕГО ДОЧЕРНИХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2020 Г. И ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2020 Г., ПОДГОТОВЛЕННАЯ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (МСФО)

Консолидированная финансовая отчетность
Публичного акционерного общества
«Институт Стволовых Клеток Человека»
и его дочерних организаций
за год, закончившийся 31 декабря 2020 года

Апрель 2021 г.

Содержание

	Страница
Аудиторское заключение независимого аудитора	3
Приложения	
Консолидированный отчет о финансовом положении	9
Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе	10
Консолидированный отчет о движении денежных средств	11
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	13
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	14

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Акционерам и Совету Директоров
Публичного акционерного общества
«Институт стволовых клеток человека»
(ПАО «ИСКЧ»)

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» и его дочерних предприятий (далее – Группа) (ОГРН 1037789001315, Местонахождение: 117292, город Москва, пр-кт 60-летия октября, дом 10А, этаж 3, пом. 24), состоящей из консолидированного отчета о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 года, консолидированных отчетов о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе, об изменениях капитала и о движении денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, а также примечаний к консолидированной финансовой отчетности, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных аспектах консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2020 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за год, закончившийся на указанную дату, в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами описана далее в разделе «Ответственность аудиторской организации за аудит консолидированной финансовой отчетности» нашего заключения.

Мы являемся независимыми по отношению к Группе в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита - это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этим вопросам.

Ключевой вопрос аудита

Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита

Выпуск биржевых облигаций

В консолидированном отчете о финансовом положении Группы в составе долгосрочных кредитов и займов по состоянию на 31 декабря 2020 года отражены обязательства, возникшие в связи с выпуском биржевых облигаций дочерними компаниями Группы на общую сумму 175 000 тыс.руб., в том числе:

- облигации, выпущенные в январе 2019 года на сумму 30 000 тыс. руб. с погашением 12 января 2029 г., ближайшей офертой 21 декабря 2021 г., ставка 11.75% годовых.

- облигации, выпущенные в июне 2020 года на сумму 145 000 тыс. руб. на 5-лет в количестве 145 тыс. шт., ставкой 14 % годовых, купонный период – квартал.

Вопрос является ключевым для аудита, так как данный факт хозяйственной жизни оказывает значительное влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы и выходит за рамки обычной хозяйственной деятельности аудируемого лица.

В целях получения достаточной уверенности в отношении достоверности раскрытия влияния данной операции на прилагаемую консолидированную финансовую отчетность Группы нами получены надлежащие аудиторские доказательства, подтверждающие выпуск облигаций в отчетном периоде, их классификацию в зависимости от периода погашения.

Нами проведены расчеты в целях подтверждения суммы процентных расходов по выплате купонного дохода по установленной процентной ставке.

Мы оценили достаточность раскрытий, сделанных Группой в соответствии с МСФО 9 «Финансовые инструменты», с МСФО 1 «Представление финансовой отчетности» в Примечании 18 «Финансовые активы и финансовые обязательства».

Определение суммы резерва по ожидаемым кредитным убыткам (ОКУ) от обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности

Торговая, прочая дебиторская не содержат значительного компонента финансирования, в связи с чем ОКУ могут быть оценены с использованием упрощенного подхода, допустимого МСФО 9 «Финансовые инструменты», который требует признания ожидаемых убытков от первоначального признания дебиторской задолженности за весь срок.

На 31 декабря 2020 г. Группой сформирован резерв под ОКУ по торговой дебиторской задолженности в размере 68 808 тыс. руб. (на 31 декабря 2019 г.: 52 725 тыс. руб.), резерв под ОКУ по прочей финансовой дебиторской задолженности в размере 48 699 тыс. руб. (на 31 декабря 2019 г.: 47 453 тыс. руб.) и резерв под ОКУ по прочей нефинансовой дебиторской задолженности в размере 9 075 тыс.руб. (2019: 2 295 тыс.руб.)

Наши аудиторские процедуры в отношении определения суммы ожидаемых кредитных убытков включали в себя:

- тестирование обоснованности разделения контрагентов на группы со сходной подверженностью кредитному риску;
- анализ положений учетной политики Группы в отношении подхода к расчету обесценения торговой, прочей дебиторской задолженности;
- тестирование достаточности резервов, созданных Группой, путем оценки лежащих в их основе допущений, сделанных руководством, принимая во внимание доступную информацию из внешних источников.

Мы оценили достаточность раскрытий, сделанных Группой в примечаниях 4.3 «Существенные положения учетной политики», 5 «Существенные учетные суждения, оценочные значения и допущения» о положениях применяемой учетной политики, степени использования оценочных суждений и неопределенности при расчете суммы

Ключевой вопрос аудита

Вопрос является ключевым для аудита, так как формирование резерва под ОКУ требует применения значительных оценочных суждений руководства в отношении прогнозов обстоятельств деятельности дебиторов.

Оценка стоимости запасов

По состоянию на 31 декабря 2020 года Группа имеет существенную величину запасов в сумме 233 535 тыс. руб. (на 31.12.2019: 172 672 тыс. руб.), включая материалы и товары для перепродажи. На 31 декабря 2020 г. запасы представлены за вычетом резерва под обесценение запасов в сумме 46 015 тыс. руб. (31 декабря 2019 г.: 855 тыс. руб.). Существенная балансовая стоимость запасов содержит в себе резерв под обесценение запасов, связанный с высоким уровнем неопределенности оценки, в связи с чем указанное обстоятельство является значимым для аудита.

Отражение в консолидированной отчетности полученных авансов по срокам обращения

Согласно данным прилагаемого консолидированного отчета о финансовом положении Группы по состоянию на 31 декабря 2020 года в составе долгосрочных обязательств отражены авансы, полученные от покупателей, на сумму 240 376 тыс. руб., срок исполнения обязательств по которым на отчетную дату превышает 12 месяцев и в составе краткосрочных обязательств отражены авансы, полученные от покупателей, на сумму 260 205 тыс. руб., срок исполнения обязательств по которым на отчетную дату не превышает 12 месяцев. Вопрос является ключевым для аудита ввиду значительного влияния данных показателей на консолидированную финансовую отчетность Группы.

Как соответствующий ключевой вопрос был рассмотрен в ходе нашего аудита

убытка от обесценения в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности, а также принципов расчета «ожидаемых кредитных убытков» в соответствии с МСФО 9 «Финансовые инструменты».

Мы также оценили достаточность раскрытий, сделанных Группой в Примечании 18 «Финансовые активы и финансовые обязательства».

Мы провели тестирование обоснованности расчета резерва под обесценение стоимости запасов путем оценки лежащих в его основе допущений и соответствия применяемой учетной политике.

Мы также оценили достаточность раскрытий, сделанных Группой в примечании 4.3 «Существенные положения учетной политики», о применяемых положениях учетной политики и раскрытий, сделанных Группой в Примечании 19 «Запасы».

В целях получения достаточной уверенности в отношении правильности распределения кредиторской задолженности в части полученных от покупателей авансов по срокам погашения мы проанализировали учетную политику Группы и предоставленный расчет распределения остатка кредиторской задолженности по полученным авансам по договорам хранения биологического материала клиентов.

Мы оценили достаточность раскрытий, сделанных Группой в соответствии с МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности».

Прочая информация

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает информацию, содержащуюся в Годовом отчете ПАО «ИСКЧ» за 2020 год, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наше аудиторское заключение о ней. Годовой отчет ПАО «ИСКЧ» за 2020 год, предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского заключения.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не предоставляем вывода, обеспечивающего в какой-либо форме уверенность в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности, наша обязанность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении при этом вопроса, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иные признаки существенных искажений. Если на основании проведенной нами работы в отношении прочей информации, которую мы получили до даты настоящего аудиторского заключения, мы приходим к выводу о том, что такая прочая информация содержит существенное искажение, мы обязаны сообщить об этом факте. У нас нет сведений о таких фактах.

Ответственность руководства и Совета директоров за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Совет директоров несет ответственность за надзор за подготовкой финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудиторской организации за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с Международными стандартами аудита, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с Международными стандартами аудита, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность бухгалтерских оценок и соответствующего раскрытия информации, подготовленного руководством;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством Группы допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств - вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Советом директоров доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем Совету директоров заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали его обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Совета директоров мы определили вопросы, которые были наиболее значимы для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти

вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или, когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.

Генеральный директор
ООО «РЕКА АУДИТ»

Руководитель задания по аудиту
ООО «РЕКА АУДИТ»

29 апреля 2021 года


И.С. Сульдина

Н.Г. Малышенко


Аудлируемое лицо

Публичное акционерное общество «Институт стволовых клеток человека» (ПАО «ИСКЧ»)
ОГРН 1037789001315
Местонахождение: 117292, город Москва, пр-кт 60-летия октября, дом 10А, этаж 3, пом. 24

Аудиторская организация

Общество с ограниченной ответственностью «РЕКА АУДИТ» (ООО «РЕКА АУДИТ») является членом Саморегулируемой Организации Аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС), основной регистрационный номер записи (ОРНЗ) 12006113174 от 20 марта 2020 г.
ОГРН 1177746544282
Место нахождения: 105064, город Москва, Нижний Сусальный пер., дом 5, строение 19, помещение XI, комн. 17.

Аудиторское заключение является частью аудиторского отчета, который является документом, подтверждающим достоверность информации, содержащейся в финансовой отчетности аудируемого лица, соответствующую требованиям законодательства Российской Федерации и международным стандартам аудита.

	Прим.	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Активы			
Внеоборотные активы			
Основные средства	15	201 928	236 860
Нематериальные активы	16	459 047	419 863
Активы в форме права пользования	17	128 319	142 457
Инвестиции в акции ассоциированных компаний	3	7 635	-
Инвестиции в акции прочих предприятий		46 711	18 188
Прочие финансовые активы	18	16 495	6 980
Отложенные налоговые активы	13	76 027	65 047
Итого внеоборотные активы		936 162	889 395
Оборотные активы			
Запасы	19	233 535	172 672
Дебиторская задолженность по основной деятельности	18	90 183	61 717
Авансы выданные	18	67 028	45 057
Прочая дебиторская задолженность	18	57 998	40 023
Прочие финансовые активы	18	19 798	100 433
Денежные средства и их эквиваленты	20	107 391	89 745
Итого оборотные активы		575 933	509 647
Итого активы		1 512 095	1 399 042
Капитал и обязательства			
Капитал			
Выпущенные акции	21	7 500	7 500
Эмиссионный доход	21	151 934	135 002
Собственные выкупленные акции	21	(34 969)	(22 061)
Нераспределенная прибыль / (непокрытый убыток)	21	69 418	(9 971)
Прочие компоненты капитала	21	375	375
Капитал, приходящийся на собственников материнской компании		194 258	110 845
Неконтрольные доли участия	21	220 742	259 884
Итого капитал		415 000	370 729
Долгосрочные обязательства			
Процентные кредиты и займы	18	-	113 660
Выпущенные облигации	18	175 000	30 000
Авансы полученные	18	240 376	262 692
Обязательства по аренде	18	125 593	134 187
Отложенные налоговые обязательства	13	-	318
Итого долгосрочные обязательства		540 969	540 857
Краткосрочные обязательства			
Процентные кредиты и займы	18	177 954	138 384
Авансы полученные	18	260 205	253 566
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18	97 353	82 642
Обязательства по аренде	18	9 911	7 984
Налоги к уплате	13	10 703	4 880
Итого краткосрочные обязательства		556 126	487 456
Итого обязательства		1 097 095	1 028 313
Итого капитал и обязательства		1 512 095	1 399 042

Утверждено к выпуску и подписано Руководством Группы 27 апреля 2021 г.



Масюк С.В.
Генеральный директор

Прилагаемые примечания на страницах с 14 по 63 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «ИСКЧ»

Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2020 г

в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Прим.	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Реализация товаров и услуг	9.1	1 084 023	835 575
Итого выручка от реализации		1 084 023	835 575
Операционные расходы, в том числе:	9.2	(886 057)	(655 053)
<i>Амортизация основных средств, нематериальных активов и активов в форме права пользования</i>		(74 892)	(60 022)
Операционная прибыль		197 966	180 522
Процентный расход	12	(40 157)	(41 548)
Процентный доход		3 959	4 908
Чистые прочие внеоперационные расходы	10	(67 101)	(41 429)
Чистые положительные курсовые разницы	11	(831)	(1 009)
Доля убытка в финансовых результатах ассоциированной компании	3	(365)	-
Прибыль до налогообложения		93 471	101 444
Доходы по налогу на прибыль	13	9 933	9 891
Прибыль за отчетный период		103 404	111 335
Совокупная прибыль за отчетный период		103 404	111 335
Прибыль за отчетный период		103 404	111 335
приходящийся на:			
собственников материнской компании	8	72 851	84 554
неконтрольные доли участия		30 553	26 781
Итого совокупная прибыль за отчетный период		103 404	111 335
приходящаяся на:			
собственников материнской компании	8	72 851	84 554
неконтрольные доли участия		30 553	26 781
Базовая и разводненная прибыль на акцию, приходящегося на держателей обыкновенных акций материнской компании, рублей	14	0,97	1,13

Утверждено к выпуску и подписано Руководством Группы 27 апреля 2021 г.



Масюк С.В.
Генеральный директор

Прилагаемые примечания на страницах с 14 по 63 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «ИСКЧ»

Консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2020 г. (продолжение)
в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Прим.	За 12 месяцев, закончившихся 31 декабря 2020 г.	За 12 месяцев, закончившихся 31 декабря 2019 г.
Операционная деятельность			
Прибыль за отчетный период		103 404	111 335
Доходы по налогу на прибыль		(9 933)	(9 891)
Прибыль/(убыток) до налогообложения		93 471	101 444
Корректировка неденежных статей для приведения прибыли до налогообложения к чистым потокам денежных средств			
Амортизация основных средств, нематериальных активов и активов в форме прав пользования	15,16,17	74 892	60 022
Процентные расходы	12	40 157	41 548
Процентные доходы		(3 959)	(4 908)
Чистые отрицательные курсовые разницы		831	1 009
Изменение резерва под ожидаемые кредитные убытки		52 365	(5 002)
Изменение резерва под обесценение запасов		45 160	841
Прочие внеоперационные расходы		9 459	67 904
Эффект от изменения доли участия в капитале дочерней компании		(41 737)	16
Доля в результатах ассоциированной компании		365	-
Прибыль/(убыток) по операционной деятельности до корректировок оборотного капитала, уплаченных процентов и налогов на прибыль		271 004	262 874
Корректировки оборотного капитала			
Изменение торговой и прочей дебиторской задолженности и предоплаты		(118 102)	(15 848)
Изменение запасов		(106 023)	(34 800)
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности и предоплаты		6 984	(29 176)
Чистые денежные потоки от операционной деятельности		53 863	183 050
Инвестиционная деятельность			
Покупка основных средств, нематериальных активов и активов в форме права пользования		(85 598)	(173 591)
Приобретение акций прочих предприятий		(28 523)	-
Приобретение доли дочерней компании		(70 252)	-
Приобретение доли ассоциированной компании		(8 000)	-
Выданные займы		(24 255)	(18 225)
Погашение выданных займов		18 750	7 542
Поступления от продажи финансовых активов, имеющихся в наличии для торговли		121 287	24 143
Проценты полученные		(2 573)	3 167
Чистые денежные потоки, использованные в инвестиционной деятельности		(79 164)	(156 963)

Прилагаемые примечания на страницах с 14 по 63 являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «ИСКЧ»

Консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2020 г. (продолжение)
в тысячах российских рублей, если не указано иное

Прим.	За 12 месяцев, закончившихся 31 декабря 2020 г.	За 12 месяцев, закончившихся 31 декабря 2019 г.
Финансовая деятельность		
Поступления от выпуска облигаций	145 000	29 993
Поступления от кредитов и займов	-	25 000
Погашение кредитов и займов	(73 033)	(146 512)
Уплаченные проценты	(27 147)	(28 080)
Поступление/ (оплата) от продажи/ (покупки) собственных акций	4 024	1 525
Продажа доли дочерней компании	28 446	150 471
Уплаченные арендные платежи	(19 429)	(22 600)
Дивиденды, выплаченные владельцам неконтролирующих долей дочерних компаний	(12 737)	(7 390)
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	45 124	2 407
Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов	19 823	28 493
Влияние изменения валютных курсов	(2 176)	(3 161)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	89 745	64 413
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	107 391	89 745

Утверждено к выпуску и подписано Руководством Группы 27 апреля 2021 г.


Масюк С.В.
Генеральный директор

ПАО «ИСКЧ»

**Консолидированный отчет об изменениях в капитале за год,
закончившийся 31 декабря 2020 г.**

в тысячах российских рублей, если не указано иное

	Приходится на собственников материнской компании						Итого	Неконтрольные доли участия	Итого капитал
	Выпущенные акции (млн. шт.)	Выпущенные акции	Собственные выкупленные акции	Эмиссионный доход	Прочие фонды	Нераспределенная прибыль			
На 1 января 2020 г.	75	7 500	(22 061)	135 002	375	(9 971)	110 845	259 884	370 729
Прибыль за период	-	-	-	-	-	72 851	72 851	30 553	103 404
Прочий совокупный доход	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Итого совокупная прибыль	-	-	-	-	-	72 851	72 851	30 553	103 404
Продажа собственных акций	-	-	(12 908)	16 932	-	-	4 024	-	4 024
Эффект от изменения доли участия в капитале дочерней компании / эффект от утраты контроля	-	-	-	-	-	6 538	6 538	(48 275)	(41 737)
Дивиденды объявленные	-	-	-	-	-	-	-	(21 420)	(21 420)
На 31 декабря 2020 г.	75	7 500	(34 969)	151 934	375	69 418	194 258	220 742	415 000

	Приходится на собственников материнской компании						Итого	Неконтрольные доли участия	Итого капитал
	Выпущенные акции (млн. шт.)	Выпущенные акции	Собственные выкупленные акции	Эмиссионный доход	Прочие фонды	Нераспределенная прибыль			
На 1 января 2019 г.	75	7 500	(26 011)	139 702	375	(94 541)	27 025	94 729	121 754
Прибыль за период	-	-	-	-	-	84 554	84 554	26 781	111 335
Итого совокупная прибыль	-	-	-	-	-	84 554	84 554	26 781	111 335
Продажа собственных акций	-	-	3 950	(4 700)	-	-	(750)	-	(750)
Эффект от изменения доли участия в капитале дочерней компании	-	-	-	-	-	16	16	150 471	150 487
Дивиденды объявленные	-	-	-	-	-	-	-	(12 097)	(12 097)
На 31 декабря 2019 г.	75	7 500	(22 061)	135 002	375	(9 971)	110 845	259 884	370 729

Утверждено к выпуску и подписано Руководством Группы 27 апреля 2021 г.


Масюк С.В.
Генеральный директор

ПАО «ИСКЧ»

**Примечания к консолидированной финансовой отчетности
по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
в тысячах российских рублей, если не указано иное**

1. Информация о компании

Выпуск настоящей консолидированной финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее - консолидированная финансовая отчетность), Публичного акционерного общества «Институт Стволовых Клеток Человека» и его дочерних компаний за период, закончившийся 31 декабря 2020 г., был утвержден решением Генерального директора от 27 апреля 2021 г.

Публичное акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» – ПАО «ИСКЧ» (далее «Компания» или ПАО «ИСКЧ» или «ИСКЧ») – компания, созданная по законодательству Российской Федерации 27 ноября 2003 года.

Группа компаний ИСКЧ (далее «Группа» или «Группа ИСКЧ») включает ПАО «ИСКЧ» и ее дочерние и ассоциированные компании и общества.

ПАО «ИСКЧ» является эмитентом сектора РИИ Московской Биржи (тикер: ISKJ).

ИСКЧ – это стратегический инвестор с диверсифицированными активами на рынках, связанных с разработкой и внедрением инновационных лекарственных препаратов, изделий медицинского назначения, новых методов генетической диагностики и генетических исследований, а также других продуктов и услуг в сфере медицины и здравоохранения.

Инвестируя в различные направления современных биомедицинских технологий и здравоохранения, ИСКЧ управляет активами, находящимися на разной стадии развития (стартапы, посевная стадия, компании раннего роста, зрелые компании).

Группа ИСКЧ ставит целью улучшение качества и продолжительности жизни людей путем развития персонализированной и профилактической медицины. Компании Группы внедряют в практическое здравоохранение последние достижения медицинской генетики, биоинформатики, геной терапии, клеточных технологий и тканевой инженерии, биобанкирования, биофармацевтики.

ИСКЧ является материнской компанией многопрофильного холдинга, в составе которого эмитенты акций и облигаций Московской Биржи (ММЦБ (МБ: GEMA), ЦРМ «ГЕНЕТИКО» (МБ: RU000A101UL7)), а также резиденты «Сколково».

На 31 декабря 2020 года основными акционерами ПАО «ИСКЧ» являлись:

- Исаева Мария Ильинична; доля в % - 31,72%; в акциях – 23 790 000 шт.
- DYNAMIC SOLUTIONS LTD. (103 Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles); доля в % - 25,65%; в акциях - 19 235 177 шт.
- ООО «МирМам»; доля в % - 16,68%; в акциях – 12 510 000 шт.

По состоянию на 31 декабря 2020 г. контроль над Компанией осуществляется указанными выше основными акционерами (общая доля в уставном капитале Компании – 74,05%).

ПАО «ИСКЧ»

Примечания к консолидированной финансовой отчетности по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г. в тысячах российских рублей, если не указано иное

2. Информация о Группе

Информация о дочерних компаниях

Ниже представлена информация о дочерних компаниях ПАО «ИСКЧ», данные финансовой отчетности которых включены в настоящую консолидированную финансовую отчетность.

Наименование компании	Основная сфера деятельности	Страна регистрации	Эффективная доля участия ПАО «ИСКЧ», (доля Группы), %	
			31.12.2020	31.12.2019
ПАО «ММЦБ»	Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов (оказание медицинских услуг - услуг Гемабанка®: забор, выделение, криоконсервация и долгосрочное персональное хранение гемопозитических стволовых клеток пуповинной крови (ГСК ПК), а также мезенхимальных стволовых клеток (МСК) и ткани пупочного канатика). Владелец ИР.	Россия	82,53	85,00
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Проведение генетических исследований для медицинских и научных целей. Разработки и внедрение их результатов в практическое здравоохранение. Коммерциализация результатов НИОКР происходит посредством оказания медицинских услуг (генетическое тестирование и консультирование). Владелец ИР. Резидент «Сколково».	Россия	92,21	82,21
ООО «РепроЛаб»	Услуги Репробанка® - банка репродуктивных клеток и тканей: заготовка и продажа донорских репродуктивных клеток, криоконсервация персональных репродуктивных образцов, профессиональное долгосрочное хранение и транспортировка репродуктивных материалов.	Россия	92,21	82,21
ООО «НекстГен»	Научные исследования, разработки и их внедрение в области генной терапии (в т.ч. расширение показаний к применению препарата Неоваскулген®), разработка и регистрация тест-систем для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2. Владелец ИР. Резидент «Сколково».	Россия	100,00	100,00
ООО «НекстГен Фарма»	Оптовая торговля фармацевтической продукцией, в т.ч. оптовые продажи препарата Неоваскулген®, тест-систем для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2.	Россия	99,00	99,00
ООО «Витацел»	Разработчик клеточных и тканеинженерных технологий в регенеративной медицине (в т.ч. в области эстетической медицины - технология применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи (SPRS-терапия®), Владелец ИР. Резидент «Сколково».	Россия	60,00	60,00
ООО «Скинцел»	Научные исследования и разработки в области естественных наук, в т.ч. разработка метода лечения пациентов с буллезным эпидермолизом на основе использования аллогенных фибробластоподобных клеток. Резидент «Сколково».	Россия	60,00	-
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	Разработка новых технологий и лекарственных препаратов на основе методов клеточной и генной терапии. Владелец ИР.	Россия	100,00	100,00

ПАО «ИСКЧ»

**Примечания к консолидированной финансовой отчетности
по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
в тысячах российских рублей, если не указано иное**

АО «Крионикс»	Деятельность в области бистехнологии, фармакологии и медицины - разработка и регистрация инновационных препаратов и оказание высокотехнологичных медицинских услуг.	Россия	100,00	100,00
ООО «АйсГен 2»	Участие в капитале сторонних компаний, ведущих деятельность в сфере разработки и производства лекарственных препаратов, а также оказания медицинских услуг.	Россия	100,00	100,00
ООО «Ангиогенезис»	Практическое применение результатов интеллектуальной деятельности: осуществление НИОКР и внедрение инновационных генотерапевтических препаратов для лечения сердечно-сосудистой патологии. Резидент «Сколково».	Россия	67,00	67,00
ООО «НВГ-Кардио»	Научные исследования, разработки и коммерциализация инновационных генотерапевтических препаратов для лечения сердечно-сосудистой патологии.	Россия	-	65,00
ООО «Бетувакс»	Исследовательская деятельность и коммерциализация ее результатов в соответствии с ФЗ №244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково», а именно, разработка, регистрация и коммерциализация вакцины для профилактики COVID-19 (новой коронавирусной инфекции, вызываемой вирусом SARS-CoV-2).	Россия	100,00	-

С 27 августа 2018 г. ПАО «ИСКЧ» зарегистрировано по адресу: 117036, г. Москва, Проспект 60-летия Октября, дом 10А, этаж 3 пом. 24.

ПАО «ММЦБ» («Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов»)
ООО «ММЦБ» было зарегистрировано как 100%-я дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» в октябре 2014 года. Компания была создана для реализации деятельности ИСКЧ по персональному банкированию гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови (ГСК ПК) и других ценных биоматериалов под брендом Гемабанк® отдельным юридическим лицом. Выделение было произведено в целях более эффективного управления бизнесом Гемабанка®, созданного ИСКЧ в 2003 году, для использования государственных льгот по налогообложению прибыли медицинских компаний, а также для повышения прозрачности Группы ИСКЧ в целом. Оказывать услуги Гемабанка® компания ММЦБ начала с 1 октября 2015 г. после соответствующего лицензирования.

В августе 2018 года ООО «ММЦБ» преобразовано в АО «ММЦБ», которое стало правопреемником ООО «ММЦБ». АО «ММЦБ» в январе 2019 г. провело размещение первого выпуска биржевых облигаций. В настоящий момент в обращении находятся биржевые облигации объемом 30 млн. рублей с погашением 12 января 2029 г., ближайшей офертой 21 декабря 2021 г., ставка 11.75% годовых.

В мае 2019 года АО «ММЦБ» было преобразовано в ПАО с целью размещения дополнительного выпуска акций в свободное обращение на бирже. IPO ПАО «ММЦБ» прошло на Московской Бирже в июле 2019 года – компания разместила 15% акций увеличенного уставного капитала (223 948 акций) и привлекла более 150 млн. рублей на расширение производственных мощностей и развитие бизнеса (тикер: ГЕМА). Доля ПАО «ИСКЧ» в результате сократилась до 85%. Во 2 квартале 2020 года размер доли ПАО «ИСКЧ» в уставном капитале ПАО «ММЦБ» уменьшился с 85% до 82,89% вместе с соответствующим ростом количества акций ПАО «ММЦБ» в свободном обращении (36 490 шт. обыкновенных именных акций было реализовано на бирже). На 31 декабря 2020 г. доля ПАО «ИСКЧ» составила 82,53%.

ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» («Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО»)

Общество было создано под именем ООО «ЦГРМ ИСКЧ» в октябре 2012 года как 100%-я дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» для осуществления деятельности по проведению исследований и разработок в области медицинской генетики и внедрению их результатов в практическое здравоохранение. Коммерциализация результатов НИОКР происходит посредством оказания медицинских услуг. В октябре 2015 г. ООО «ЦГРМ ИСКЧ» было переименовано в ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО».

2. Информация о Группе (продолжение)

В 2014 году, в целях совместного финансирования социально-значимого проекта Genetico® (развитие в РФ персонализированной медицины в области диагностики и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере), в состав участников ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» было принято ООО «Биофармацевтические инвестиции РВК» (ООО «Биофонд РВК»). Изначальная доля участия Биофонда РВК составила 23,89%. В течение последующих лет, в соответствии с условиями инвестиционных соглашений, доля Биофонда РВК претерпевала изменения и, по состоянию на ноябрь 2020 года, ПАО «ИСКЧ» владело в ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» 82,21%, а Биофонд РВК – 17,79%. В ноябре 2020 года Биофонд РВК продал свою долю основателю и Председателю Совета директоров ПАО «ИСКЧ»

А.А. Исаеву, а в декабре 2020 года 10% от этой доли перешло во владение ООО «АйсГен 2», что дало эффективную долю участия Группы, по состоянию на 31 декабря 2020 г., в размере 92,21%.

29.06.2020 г. состоялось размещение на Московской Бирже 5-летних облигаций ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» в количестве 145 тыс. шт. на общую сумму 145 млн. руб. Процентная ставка определена в размере 14 %, купонный период – квартал.

Принадлежащий ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» Центр Genetico® имеет комплекс лабораторий, осуществляющих генетические исследования в различных областях на основе технологий различной сложности. Компания работает в сфере репродуктивной генетики, онкогенетики, NGS-секвенирования для медицинских и научных целей, биоинформатики. Центр Genetico® развивает направление персонализированной медицины и оказывает широкий спектр медико-генетических услуг как для врачей, так и для пациентов, внедряя новые технологии генетического анализа и разрабатывая собственные тест-системы для профилактики, диагностики и таргетной терапии социально-значимых заболеваний и репродуктивных патологий с генетическим компонентом.

ООО «Репролаб» было зарегистрировано в апреле 2017 года как 100%-я дочерняя компания ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», через которое ПАО «ИСКЧ» осуществляло над ООО «Репролаб» косвенный контроль. В декабре 2020 года ООО «Репролаб» перешло под прямой контроль ПАО «ИСКЧ» (доля владения – 82,21%, эффективная доля Группы – 92,21% с учетом принадлежности 10% в ООО «Репролаб» компании Группы «АйсГен 2»).

ООО «Репролаб» является оператором Репробанка® (банк репродуктивных клеток и тканей человека, лидер российского рынка донации, персонального хранения и транспортировки репродуктивных материалов, осуществлявший деятельность с 2013 года в составе ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»).

ООО «НекстГен» – с момента учреждения и по состоянию на 31 декабря 2020 г. 100%-я дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» – начало работу в ноябре 2011 года. Направления деятельности компании: в области генной терапии - научные исследования, разработка новых методов профилактики и лечения; в области геннотерапевтических лекарственных препаратов – разработка, производство, коммерциализация, в т.ч. расширение показаний к применению лекарственного препарата Неоваскулген® с инновационным механизмом действия «терапевтический ангиогенез». Неоваскулген® с 2012 года применяется в практическом здравоохранении для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза, и новая нозология, по которой идут клинические исследования – синдром диабетической стопы.

В 2020 году компания в сотрудничестве с рядом организаций занималась разработкой и зарегистрировала тест-системы для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2 (суммарно и отдельно (экспресс-тест) под брендом «CoronaPass»).

В июле 2018 ООО «НекстГен» учредило ООО «НекстГен Фарма», которое на основании лицензионного соглашения с ООО «НекстГен» со второго квартала 2019 года занимается организацией контрактного производства и оптовыми продажами лекарственного препарата Неоваскулген®. В 2017 году Приказом Минздрава РФ от 13.10.2017 № 804н – Об утверждении номенклатуры медицинских услуг, зарегистрирована медицинская услуга А25.12.001.001 «Назначение дезоксирибонуклеиновой кислоты плазмидной (сверхскрученной кольцевой двуцепочной) при заболеваниях периферических артерий», Приказом ФФОМС от 03.12.2018 №15031/26-1/И услуга вошла в КСГ круглосуточного и дневного стационара (ds36.00 и st36.003). Это открыло путь к кратному увеличению госпитальных продаж, поскольку ЛПУ получили возможность получать возмещение расходов на приобретение препарата от ТФОМС.

С 2020 года компания также занимается реализацией оптовыми покупателям тестов для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2.

ООО «Витацел» (учреждено в 2009 году) - компания-разработчик клеточных и тканеинженерных технологий в области регенеративной медицины. Компания разработала SPRS-терапию® — инновационную клеточную технологию применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов

2. Информация о Группе (продолжение)

кожи. Доля в уставном капитале ООО «Витацел» в размере 60% была приобретена ПАО «ИСКЧ» в апреле 2010 года.

В январе 2020 года ПАО «ИСКЧ» приобрело 60%-ю долю в ООО «Скинцел», зарегистрированном в марте 2018 года. Компания осуществляет разработку метода лечения пациентов с буллезным эпидермолизом на основе трансплантации аллогенных фибробластоподобных клеток человека (с использованием технологической платформы SPRS-терапии®).

АО «Крионикс» осуществляет деятельность в области биотехнологии, фармакологии и медицины. Ведущими R&D проектами компании являются внедрение инновационных препаратов на базе гистона H1 для лечения ряда онкогематологических заболеваний, а также разработка лекарственных средств на основе стволовых клеток. Компания «Крионикс» является давним партнёром ИСКЧ, представлявшим услуги Гемабанка® в Санкт-Петербурге и Ленинградской области. Также АО «Крионикс», наряду с ПАО «ИСКЧ», является участником ООО «АйсГен 2».

Доля в АО «Крионикс» в размере 50% была приобретена ПАО «ИСКЧ» в 2011 году, после чего она выросла (до 70,13%) в результате ряда сделок и увеличения уставного капитала (дополнительный выпуск акций по закрытой подписке). В 2018 году в результате разделения ООО «АйсГен» (см. ниже) эффективная доля владения ПАО «ИСКЧ» (доля Группы) в АО «Крионикс» составила 100%: ПАО «ИСКЧ» - 70,13%, ООО «АйсГен 2» - 29,87%.

15 января 2018 года в результате реорганизации ООО «АйсГен» путем преобразования было зарегистрировано ООО «АйсГен 2», в котором ПАО «ИСКЧ» владеет долей в уставном капитале в размере 80,912%, а АО «Крионикс» - 19,088%, что дает эффективную долю Группы в размере 100%. Сфера деятельности

ООО «АйсГен 2» - вложения в ценные бумаги, венчурное инвестирование, участие в капитале сторонних компаний, специализирующихся на разработке и производстве лекарственных препаратов, а также оказании медицинских услуг

ООО «ЛКТ» («Лаборатория Клеточных Технологий») учреждено ПАО «ИСКЧ» апреле 2007 года. В декабре 2018 года Группой ИСКЧ была осуществлена покупка доли миноритарного участника ООО «ЛКТ» в результате чего эффективная доля владения ПАО «ИСКЧ» составила 100% против бывших 75%.

Цель ООО «ЛКТ» - осуществление исследований в области клеточных и генных технологий, разработка новых методов лечения и, в дальнейшем, внедрение этих методов в клиническую практику. Компания владеет рядом патентов, в т.ч. по перспективным направлениям, включая технологию создания плюрипотентных клеток.

ООО «Ангиогенезис» было зарегистрировано в сентябре 2016 года. Доля ПАО «ИСКЧ» с момента создания компании составляет 67%. Основной вид деятельности компании - научные исследования и разработки в области естественных и технических наук (в частности – НИОКР с целью внедрения инновационных геннотерапевтических препаратов для лечения сердечно-сосудистой патологии).

ООО «НВГ-Кардио» - компания не осуществляет финансово-хозяйственную деятельность, выбытие компании не оказало влияние на консолидированную финансовую отчетность Группы.

ООО «Бетувакс» было зарегистрировано в августе 2020 года как 100%-я дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» с целью осуществления НИОКР и коммерциализации их результатов. Первым проектом компании является разработка, регистрация и коммерциализация вакцины для профилактики COVID-19 (новой коронавирусной инфекции, вызываемой вирусом SARS-CoV-2)

Компании, входящие в Группу, не имеют представительств.

3. Ассоциированные компании

По состоянию на 31 декабря 2020 года ПАО «ИСКЧ» владеет долями более 20% в следующих ассоциированных компаниях:

24% – ООО «Гены и Клетки», результаты которых не отражены по причине незначительности.

51% – ООО «Развитие Биотехнологий», в состав участников которого ПАО «ИСКЧ» вошло 21 декабря 2020 г. Данная компания признана ассоциированной на основе анализа инвестиционного соглашения между ИСКЧ и ООО «Развитие Биотехнологий»

3. Ассоциированные компании (продолжение)

Доля в прибыли/убытке ассоциированных компаний

	31 декабря 2020г.	31 декабря 2019 г.
Доля убытка в финансовых результатах ассоциированной компании ООО «Развитие Биотехнологий»	(365)	*
Итого доля в убытках ассоциированных компаний	(365)	*

4. Описание экономической среды

Деятельность Группы осуществляется на территории Российской Федерации.

В России продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и регуляторной инфраструктуры. Стабильность российской экономики зависит от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством мер в сфере экономики, финансовой и денежно-кредитной политики.

Рыночные колебания и снижение темпов экономического развития в мировой экономике также оказывают существенное влияние на российскую экономику. Так российская экономика, остается в большой зависимости от колебаний уровня цен на нефть на мировом рынке. В течение последних лет волатильность цен на нефть наряду с геополитическим кризисом в Украине, конфликтом в Сирии, в которые вовлечена Россия, оказали значительное отрицательное воздействие на состояние экономики страны и, соответственно, величину располагаемого дохода у населения, что привело к снижению потребительского спроса.

На текущий момент возможность возобновления макроэкономического роста продолжают ограничивать остающиеся и усиливающиеся экономические санкции в отношении РФ со стороны мирового сообщества и ответные российские меры (различные экспортные эмбарго).

Сложные экономические условия, включая рост инфляции, волатильность рубля, отток капитала из страны, сокращение возможностей для получения кредитования и роста инвестиций в экономику способствуют формированию отрицательных ожиданий, которые увеличивают кризисные явления в потребительском спросе.

Кризисные явления в экономике РФ в 2020 году также были усилены пандемией новой коронавирусной инфекции (COVID-19), вызываемой коронавирусом SARS-CoV-2.

Пандемия COVID-19 была объявлена ВОЗ в марте 2020 года и она оказала и продолжает оказывать существенное влияние на экономическую ситуацию как в России, так и в мире.

В отчетном году наблюдались чувствительные изменения в экономической среде:

значительное снижение курса российского рубля по отношению к основным иностранным валютам, высокая волатильность на валютном рынке, что сказывается на росте себестоимости при зависимости от поставок расходных материалов из-за рубежа;

сокращение доходов населения, изменение потребительского спроса в количественном и качественном выражении;

ограничения на работу компаний и иных учреждений в результате введенных государством карантинных мер и ограничений, связанных с прогрессирующей пандемией COVID-19, с вытекающими отсюда отрицательными последствиями для развития деловой активности и роста доходов предприятий;

существенная волатильность активности и котировок на рынке ценных бумаг.

Указанные выше изменения в экономической среде оказывают влияние на деятельность Группы.

Среди факторов негативного влияния пандемии COVID-19 на деятельность компаний Группы также необходимо отметить снижение рождаемости.

Начиная с марта 2020 года, менеджментом Группы был принят ряд мер по адаптации бизнес-процессов к текущему положению и смягчению негативных последствий кризисных явлений на операционную деятельность компаний Группы. Также, для повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов, менеджментом был разработан и включён в линейку предложений ряд новых продуктов и услуг – таких как, закупки и реализация сторонних (зарубежных) тестов на наличие антител к SARS-CoV-2, создание собственных тест-систем, а также оказание услуг по тестированию для выявления протективного иммунитета к коронавирусу (определение наличия антител). Помимо этого, учреждена дочерняя компания, занимающаяся разработкой вакцины против COVID-19.

Руководство Компании считает, что оно предпринимает надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Группы в текущих условиях.

4. Описание экономической среды (продолжение)

Однако существующий риск относительно длительной рецессии в экономике страны, недостаточной доступности финансирования, а также высокой стоимости капитала может в будущем негативно повлиять на финансовое положение, операционные результаты и экономические перспективы Группы.

Многое будет зависеть от эффективности предпринимаемых правительством РФ мер по борьбе с последствиями пандемии, состояния потребительского спроса, динамики рождаемости в стране, а также курса рубля, снижение которого приводит к удорожанию зарубежных расходных материалов, используемых в своей деятельности рядом компаний Группы.

4.1. Основа подготовки финансовой отчетности

Настоящая консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (далее - «МСФО»), принятыми Советом по МСФО, действующими на дату подготовки настоящей консолидированной финансовой отчетности и полностью им соответствует. Принципы учетной политики последовательно применялись по отношению ко всем представленным в отчетном периоде.

Данная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с принципом оценки по первоначальной стоимости, за исключением финансовых активов, имеющих в наличии для продажи, которые оцениваются по справедливой стоимости.

В консолидированной финансовой отчетности представлена сравнительная информация за предыдущий период.

Российский рубль является функциональной валютой ПАО «ИСКЧ» и ее дочерних компаний, поскольку он является валютой первичной экономической среды, в которой осуществляют свою деятельность данные компании. Настоящая консолидированная финансовая отчетность представлена в тысячах российских рублей, если не указано иное.

ПАО «ИСКЧ» и ее дочерние компании ведут бухгалтерский учет и подготавливают бухгалтерскую отчетность в российских рублях в соответствии с действующим Российским законодательством в области бухгалтерского учета. Настоящая консолидированная финансовая отчетность составлена на основе отчетности Компании и дочерних компаний, подготовленных в соответствии с национальным законодательством, с учетом корректировок и реклассификаций для целей представления консолидированной финансовой отчетности в соответствии с МСФО. Основные корректировки связаны с признанием доходов, оценкой основных средств, учетом финансовых инструментов, резервов, отложенного налога на прибыль и вложений в дочерние компании, а также применением требований МСФО в части подготовки консолидированной финансовой отчетности.

4.2. Основа консолидации

Консолидированная финансовая отчетность включает финансовую отчетность материнской компании и ее дочерних компаний по состоянию на 31 декабря 2020 г. Контроль осуществляется в том случае, если Группа имеет право на переменную отдачу от инвестиции или подвержена риску, связанному с ее изменением и может влиять на данную отдачу вследствие своих полномочий в отношении объекта инвестиций.

В частности, Группа контролирует объект инвестиций только в том случае, если выполняются следующие условия:

- наличие у Группы полномочий в отношении объекта инвестиций (т.е. существующие права, обеспечивающие текущую возможность управлять значимой деятельностью объекта инвестиций);
- наличие у Группы права на переменную отдачу от инвестиции или подверженности риску, связанному с ее изменением;
- наличие у Группы возможности использования своих полномочий в отношении объекта инвестиций с целью влияния на переменную отдачу от инвестиции.

При наличии у Группы менее чем большинство прав голоса или аналогичных прав в отношении объекта инвестиций, Группа учитывает все уместные факты и обстоятельства при оценке наличия полномочий в отношении данного объекта инвестиций:

4.2. Основа консолидации (продолжение)

- соглашение с другими лицами, обладающими правами голоса в объекте инвестиций;
- права, обусловленные другими соглашениями;
- права голоса и потенциальные права голоса, принадлежащие Группе.

Группа повторно анализирует наличие контроля в отношении объекта инвестиций, если факты и обстоятельства свидетельствуют об изменении одного или нескольких из трех компонентов контроля. Консолидация дочерней компании начинается, когда Группа получает контроль над дочерней компанией, и прекращается, когда Группа утрачивает контроль над дочерней компанией. Активы, обязательства, доходы и расходы дочерней компании, приобретение или выбытие которой произошло в течение года, включаются в отчет о совокупном доходе с даты получения Группой контроля и отражаются до даты потери Группой контроля над дочерней компанией.

Прибыль или убыток и каждый компонент прочего совокупного дохода (ПСД) относятся на собственников материнской компании Группы и неконтрольные доли участия даже в том случае, если это приводит к отрицательному салдо у неконтрольных долей участия. При необходимости финансовая отчетность дочерних компаний корректируется для приведения учетной политики таких компаний в соответствие с учетной политикой Группы. Все внутригрупповые активы и обязательства, капитал, доходы, расходы и денежные потоки, возникающие в результате осуществления операций внутри Группы, полностью исключаются при консолидации.

Изменение доли участия в дочерней компании без потери контроля учитывается как операция с капиталом.

Если Группа утрачивает контроль над дочерней компанией, она:

- Прекращает признание активов и обязательства дочерней компании (в том числе относящегося к ней гудвилла)
- Прекращает признание балансовой стоимости неконтрольных долей участия
- Прекращает признание накопленных курсовых разниц, отраженных в капитале
- Признает справедливую стоимость полученного вознаграждения
- Признает справедливую стоимость оставшейся инвестиции
- Признает образовавшийся в результате операции излишек или дефицит в составе прибыли или убытка
- Переклассифицирует долю материнской компании в компонентах, ранее признанных в составе прочего совокупного дохода (ПСД), в состав прибыли или убытка, или нераспределенной прибыли в соответствии с конкретными требованиями МСФО, как если бы Группа осуществила непосредственное выбытие соответствующих активов или обязательств.

4.3. Существенные положения учетной политики

Объединение бизнеса и гудвилл

Объединения бизнеса учитываются с использованием метода приобретения. Стоимость приобретения оценивается как сумма переданного вознаграждения, оцененного по справедливой стоимости на дату приобретения, и неконтрольной доли участия в приобретаемой компании. Для каждой сделки по объединению бизнеса приобретающая сторона оценивает неконтрольную долю участия в приобретаемой компании по пропорциональной доле в идентифицируемых чистых активах приобретаемой компании.

Затраты, понесенные в связи с приобретением, включаются в состав административных расходов в тот момент, когда они были понесены.

Если Группа приобретает бизнес, она соответствующим образом классифицирует приобретенные финансовые активы и принятые обязательства в зависимости от условий договора, экономической ситуации и соответствующих условий на дату приобретения. Сюда относится анализ на предмет необходимости выделения приобретаемой компанией встроенных в основные договоры производных инструментов.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

В случае поэтапного объединения бизнеса на дату приобретения справедливая стоимость ранее принадлежавшей приобретающей стороне доли участия в приобретаемой компании переоценивается по ее справедливой стоимости на эту дату, с отнесением разницы в состав прибыли или убытка, после чего она учитывается при определении гудвилла.

Условное вознаграждение, подлежащее передаче приобретающей стороной, признается по справедливой стоимости на дату приобретения. Условное вознаграждение, классифицируемое в качестве актива или обязательства, которое является финансовым инструментом и попадает в сферу применения МСФО 9 «Финансовые инструменты», оценивается по справедливой стоимости, а изменения справедливой стоимости признаются либо в составе прибыли или убытка, либо как изменение ПСД. Если условное вознаграждение не попадает в сферу применения МСФО 9, оно оценивается согласно другому применимому МСФО. Если условное вознаграждение классифицируется в качестве капитала, оно впоследствии не переоценивается, и его погашение отражается в составе капитала.

Гудвилл изначально оценивается по первоначальной стоимости, определяемой как превышение суммы переданного вознаграждения и признанных неконтрольных долей участия и ранее принадлежавших приобретающей стороне долей участия над суммой чистых идентифицируемых активов, приобретенных Группой, и принятых ею обязательств. Если справедливая стоимость приобретенных чистых активов превышает сумму переданного вознаграждения, Группа повторно анализирует правильность определения всех приобретенных активов и всех принятых обязательств, а также процедуры, использованные при оценке сумм, которые должны быть признаны на дату приобретения. Если после повторной оценки переданное вознаграждение вновь оказывается меньше справедливой стоимости чистых приобретенных активов, разница признается в составе прибыли или убытка.

Впоследствии гудвилл оценивается по первоначальной стоимости за вычетом накопленных убытков от обесценения. Для целей проверки гудвилла, приобретенного при объединении бизнеса, на предмет обесценения гудвилл, начиная с даты приобретения Группой компании, распределяется на каждое из подразделений Группы, генерирующих денежные потоки, которые, как предполагается, извлекут выгоду от объединения бизнеса, независимо от того, относятся или нет другие активы или обязательства приобретаемой компании к указанным подразделениям.

Если гудвилл составляет часть подразделения, генерирующего денежные потоки, и часть этого подразделения выбывает, гудвилл, относящийся к выбывающей деятельности, включается в балансовую стоимость этой деятельности при определении прибыли или убытка от ее выбытия. В этих обстоятельствах выбывший гудвилл оценивается на основе соотношения стоимости выбывшей деятельности и стоимости оставшейся части подразделения, генерирующего денежные потоки.

По состоянию на 31 декабря 2020 г. и 2019 г. у Группы нет гудвилла.

Сделки под общим контролем

Для сделок по объединению бизнеса, осуществленных под общим контролем, Группа оценивает чистые активы, в отношении которых осуществляется сделка, по балансовой стоимости на счетах передающей компании. Сумма сделки согласовывается между участниками сделки. Разница между полученными чистыми активами и суммой сделки признается в составе «прочих компонентов» капитала.

Инвестиции в ассоциированные компании и совместные предприятия

Ассоциированная компания – это компания, в отношении которой Группа обладает значительным влиянием. Значительное влияние – это полномочия на участие в принятии решений относительно финансовой и операционной политики объекта инвестиций, но не контроль или совместный контроль в отношении такой политики.

Совместное предприятие – это соглашение о совместной деятельности, согласно которому стороны, осуществляющие совместный контроль в отношении соглашения, имеют права на чистые активы совместного предприятия. Совместный контроль — это обусловленное договором совместное осуществление контроля, которое имеет место только в тех случаях, когда принятие решений в отношении значимой деятельности требует единогласного согласия сторон, осуществляющих совместный контроль.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Факторы, учитываемые при определении наличия значительного влияния или совместного контроля, аналогичны факторам, учитываемым при определении наличия контроля над дочерними компаниями.

Инвестиции Группы в ее ассоциированную компанию и совместное предприятие учитываются по методу долевого участия.

В соответствии с методом долевого участия инвестиция в ассоциированную компанию или совместное предприятие первоначально признается по первоначальной стоимости. Балансовая стоимость инвестиции впоследствии увеличивается или уменьшается вследствие признания доли Группы в изменениях чистых активов ассоциированной компании или совместного предприятия, возникающих после даты приобретения.

Гудвилл, относящийся к ассоциированной компании или совместному предприятию, включается в балансовую стоимость инвестиции и не амортизируется, а также не подвергается отдельной проверке на предмет обесценения.

Отчет о совокупном доходе отражает долю Группы в финансовых результатах деятельности ассоциированной компании или совместного предприятия. Изменения прочих совокупных доходов таких объектов инвестиций представляется в составе прочих совокупных доходов Группы. Кроме того, если имело место изменение, непосредственно признанное в капитале ассоциированной компании или совместного предприятия, Группа признает свою долю такого изменения и раскрывает этот факт, когда это применимо, в отчете об изменениях в капитале.

Нереализованные прибыли и убытки, возникающие по операциям Группы с ассоциированной компанией или совместным предприятием, исключены в той степени, в которой Группа имеет долю участия в ассоциированной компании или совместном предприятии.

Доля Группы в прибыли или убытке ассоциированной компании и совместного предприятия представлена непосредственно в отчете о совокупном доходе за рамками операционной прибыли. Она представляет собой прибыль или убыток после учета налогообложения и неконтрольной доли участия в дочерних компаниях ассоциированной компании или совместного предприятия.

Финансовая отчетность ассоциированной компании или совместного предприятия составляется за тот же отчетный период, что и финансовая отчетность Группы. В случае необходимости в нее вносятся корректировки с целью приведения учетной политики в соответствие с учетной политикой Группы.

Классификация активов и обязательств на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные

В отчете о финансовом положении Группа представляет активы и обязательства на основе их классификации на оборотные/краткосрочные и внеоборотные/долгосрочные. Актив является оборотным, если:

- его предполагается реализовать или он предназначен для продажи или потребления в рамках обычного операционного цикла;
- он предназначен в основном для целей торговли;
- его предполагается реализовать в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- он представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев наличия ограничений на его обмен или использование для погашения обязательств в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных.

Обязательство является краткосрочным, если:

- его предполагается погасить в рамках обычного операционного цикла;
- оно удерживается в основном для целей торговли;
- оно подлежит погашению в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- у компании отсутствует безусловное право отсрочить погашение обязательства в течении как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Группа классифицирует все прочие обязательства в качестве долгосрочных.

Отложенные налоговые активы и обязательства классифицируются как внеоборотные/ долгосрочные активы и обязательства.

Пересчет иностранной валюты

Консолидированная финансовая отчетность Группы представлена в рублях Российской Федерации. Функциональной валютой Компании являются российские рубли. Для каждой компания Группы определяется собственная функциональная валюта, при этом суммы, включаемые в финансовую отчетность каждой компании, рассчитываются с использованием такой функциональной валюты. Руководство Группы определило, что функциональными валютами всех дочерних предприятий Группы является валюта страны, где они осуществляют свою деятельность; для всех дочерних компаний Группы – российские рубли.

Операции в иностранных валютах первоначально пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату операции. В конце периода монетарные активы и обязательства пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на отчетную дату, а все разницы отражаются в прибылях и убытках. Немонетарные статьи, учитываемые по первоначальной стоимости в иностранной валюте, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату операции. Немонетарные статьи, учитываемые по справедливой стоимости, пересчитываются в функциональную валюту по обменному курсу, действующему на дату определения справедливой стоимости.

При консолидации активы и обязательства зарубежных компаний пересчитываются в российские рубли по курсу, действующему на отчетную дату, а их отчеты о прибылях и убытках пересчитываются по средневзвешенному курсу за период, если он приблизительно равен курсу на дату операции, в противном случае используется последний. Курсовые разницы, возникающие при таком пересчете, отражаются в составе прочего совокупного дохода. При выбытии или потере контроля над зарубежной компанией компонент прочего совокупного дохода, относящийся к данной зарубежной компании, признается в прибылях и убытках.

Признание выручки

МСФО № 15 устанавливает единую комплексную модель для применения компаниями при учете выручки, полученной по договорам с покупателями. МСФО № 15 заменил действующие правила по признанию выручки, включая МСФО № 18 «Выручка», МСФО № 11 «Договоры на строительство» и соответствующие интерпретации. Применение МСФО № 15 с 1 января 2018 г. не оказало существенного влияния на финансовое положение или финансовые результаты деятельности Группы.

Применяется пятиэтапная модель на соответствие соблюдения критериев признания выручки: идентификация договора, идентификация обязанностей к исполнению, определение цены сделки, распределение цены сделки на обязанности к исполнению, признание выручки в момент/по мере исполнения обязанностей к исполнению.

Выручка признается в том случае, если получение экономических выгод Группой оценивается как вероятное, и если выручка может быть надежно оценена, вне зависимости от времени осуществления платежа. Выручка оценивается по справедливой стоимости полученного или подлежащего получению вознаграждения с учетом определенных в договоре условий платежа и за вычетом налогов или пошлин.

Группа пришла к выводу, что она выступает в качестве принципала по всем заключенным ею договорам, предусматривающим получение выручки, поскольку во всех случаях она является основной стороной, принявшей на себя обязательства по договору, обладает свободой действий в отношении ценообразования и также подвержена риску обесценения запасов и кредитному риску.

Авансы, полученные от покупателей, не отражаются в составе выручки текущего года и признаются в составе обязательств.

Для признания выручки также должны выполняться следующие критерии:

Продажа товаров

Выручка от продажи товаров признается, как правило, при доставке товара, когда существенные риски и выгоды от владения товаром переходят к покупателю.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Выручка от реализации препарата Неоваскулген® отражается в момент перехода права собственности (владения, пользования и распоряжения) на продукцию от Группы к покупателю, при условии соблюдения прочих критериев признания. По условиям договоров с покупателями в случае выполнения определенных условий (связанных с остаточным сроком годности препарата), покупатели имеют возможность вернуть оговоренный договором объем препаратов Компании в обмен на новый. Группа оценивает по состоянию на каждую отчетную дату необходимость создания резервов в связи с возможными возвратами.

Предоставление услуг

Выручка от оказания услуг по выделению и криоконсервации стволовых клеток пуповинной крови и пупочного канатика (СК ПК) признается в момент криоконсервирования клеток, что оформляется протоколом выделения и криоконсервирования гемопозитических стволовых клеток из пуповинной крови (ГСК ПК), а также (или) мезенхимальных стволовых клеток из пупочного канатика (МСК ПК). Выручка от услуг хранения образцов в криохранилище признается равномерно в течение периода хранения, согласно условиям договоров с клиентами.

Компания может реализовывать услуги по выделению, криоконсервированию и хранению СК ПК в рамках одного договора («в пакете»), либо по отдельности. В случае заключения одного договора с клиентом на оказание услуг по выделению, криоконсервированию и хранению СК ПК, выручка по каждому из компонентов признается на основании критериев, описанных выше. Суммы, полученные за услуги по выделению, криоконсервированию и хранению СК ПК, до момента оказания услуги (момента признания выручки) отражаются в качестве авансов полученных от покупателей и заказчиков в составе кредиторской задолженности (за вычетом применимого налога на добавленную стоимость).

В процессе оказания услуги по выделению и криоконсервированию СК ПК Компания привлекает сторонние организации (медицинские учреждения, «подрядчики»), которые оказывают часть услуг (в первую очередь, забор крови у клиентов). Выручка от оказания таких услуг отражается в полной сумме, ожидаемой к получению от клиента по условиям договора, т.к. Компания выступает в качестве лица, принявшего на себя основные обязательства по договору. При этом оплата услуг оказанных «подрядчиками» Компании в процессе оказания услуг клиентам Компании отражается в качестве операционных расходов.

Выручка от оказания комплексной услуги SPRS-терапия – признается непосредственно в момент ее оказания на основании выставленных актов. Услуга считается оказанной, когда созданный клеточный препарат, содержащий собственные дермальные фибробласты пациента, передан для трансплантации заказчику, в этот же момент составляется и подписывается акт выполненных услуг.

Выручка от услуг по долгосрочному хранению культуры аутофибробластов кожи пациента в криобанке – признается ежемесячно в размере, установленном прайс-листом за текущий период равными долями.

Выручка от услуг проекта Genetico[®] (ГЕНЕТИКО) – признается на момент окончания предоставления услуги.

Прочая выручка от реализации

Прочая выручка от реализации товаров и услуг признается при соблюдении следующих условий:

- Группа передала покупателю значительные риски и вознаграждения, связанные с правом собственности на товары;
- Группа больше не участвует в управлении в той степени, которая обычно ассоциируется с правом собственности, и не контролирует проданные товары;
- понесенные или ожидаемые затраты, связанные с операцией, можно надежно оценить.

Компания также оказывает услуги по осуществлению НИОКР для сторонних организаций и связанных сторон, выручка по которым признается в момент завершения этапов работ и согласования результатов с контрагентом (актов выполненных работ).

Процентный доход

По всем финансовым инструментам, оцениваемым по амортизированной стоимости, и процентным финансовым активам, классифицированным в качестве имеющихся в наличии для продажи, процентный

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

доход признается с использованием метода эффективной процентной ставки. Эффективная процентная ставка – это ставка, которая точно дисконтирует ожидаемые будущие выплаты или поступления денежных средств на протяжении предполагаемого срока использования финансового инструмента или, если это уместно, менее продолжительного периода до чистой балансовой стоимости финансового актива или обязательства.

Налоги

Текущий налог на прибыль

Налоговые активы и обязательства по текущему налогу на прибыль за текущий период оцениваются по сумме, предполагаемой к возмещению от налоговых органов или к уплате налоговым органам. Российские предприятия Группы рассчитывают налог на прибыль в соответствии с законодательством РФ. Ставка налога на прибыль в РФ составляет 20%.

Текущий налог на прибыль, относящийся к статьям, признанным непосредственно в капитале, признается в составе капитала, а не в отчете о совокупном доходе. Руководство компании периодически осуществляет оценку позиций, отраженных в налоговых декларациях, в отношении которых соответствующее налоговое законодательство может быть по-разному интерпретировано, и по мере необходимости создает резервы.

Отложенный налог

Отложенный налог рассчитывается по методу обязательств путем определения временных разниц между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью для целей финансовой отчетности на отчетную дату.

Отложенные налоговые обязательства признаются по всем налогооблагаемым временным разницам, кроме случаев, когда:

- отложенное налоговое обязательство возникает в результате первоначального признания гудвилла, актива или обязательства, в ходе сделки, не являющейся объединением бизнеса, и на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток;
- в отношении налогооблагаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, ассоциированные компании, а также с долями участия в совместной деятельности, если можно контролировать распределение во времени уменьшения временной разницы, и существует значительная вероятность того, что временная разница не будет уменьшена в обозримом будущем.

Отложенные налоговые активы признаются по всем вычитаемым временным разницам, неиспользованным налоговым льготам и неиспользованным налоговым убыткам, в той степени, в которой существует значительная вероятность того, что будет существовать налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть зачтены вычитаемые временные разницы, неиспользованные налоговые льготы и неиспользованные налоговые убытки, кроме случаев, когда:

- отложенный налоговый актив, относящийся к вычитаемой временной разнице, возникает в результате первоначального признания актива или обязательства, которое возникло не вследствие объединения бизнеса, и которое на момент совершения операции не влияет ни на бухгалтерскую прибыль, ни на налогооблагаемую прибыль или убыток;
- в отношении вычитаемых временных разниц, связанных с инвестициями в дочерние компании, ассоциированные компании, а также с долями участия в совместной деятельности, отложенные налоговые активы признаются только в той степени, в которой есть значительная вероятность того, что временные разницы будут использованы в обозримом будущем, и будет иметь место налогооблагаемая прибыль, против которой могут быть использованы временные разницы.

Балансовая стоимость отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и снижается в той степени, в которой достижение достаточной налогооблагаемой прибыли, которая позволит использовать все или часть отложенных налоговых активов, оценивается как маловероятное. Непризнанные отложенные налоговые активы пересматриваются на каждую отчетную дату и признаются в той степени, в

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

которой появляется значительная вероятность того, что будущая налогооблагаемая прибыль позволит использовать отложенные налоговые активы.

Отложенные налоговые активы и обязательства оцениваются по налоговым ставкам, которые, как предполагается, будут применяться в том отчетном году, в котором актив будет реализован, а обязательств погашено, на основе налоговых ставок (и налогового законодательства), которые по состоянию на отчетную дату были приняты или фактически приняты.

Отложенный налог, относящийся к статьям, признанным не в составе прибыли или убытка, также не признается в составе прибыли или убытка. Статьи отложенных налогов признаются в соответствии лежащими в их основе операциями либо в составе прочего совокупного дохода (ПСД), либо непосредственно в капитале.

Отложенные налоговые активы и отложенные налоговые обязательства зачитываются друг против друга, если имеется юридически закрепленное право зачета текущих налоговых активов и обязательств, и отложенные налоги относятся к одной и той же налогооблагаемой компании и налоговому органу. Налоговые выгоды, приобретенные в рамках объединения бизнеса, но не удовлетворяющие критериям для отдельного признания на эту дату, признаются впоследствии, в случае появления новой информации об изменении фактов и обстоятельств. Корректировка отражается как уменьшение гудвилла (если ее величина не превышает размер гудвилла), если она была осуществлена до завершения первоначального учета приобретения бизнеса, в иных случаях она признается в составе прибыли или убытка.

Налог на добавленную стоимость

Налог на добавленную стоимость (НДС) с реализации, подлежащий уплате в бюджет, отражается по методу начисления, на основе счетов, выставляемых покупателям НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, возмещается за счет НДС, полученного от покупателей, при соблюдении определенных условий. НДС, уплаченный при приобретении товаров и услуг, подлежащий возмещению из бюджета в последующих отчетных периодах, отражается в финансовой отчетности как НДС к возмещению.

Внеоборотные активы, удерживаемые для продажи, и прекращенная деятельность

Группа классифицирует внеоборотные активы и группы выбытия как удерживаемые для продажи, если их балансовая стоимость подлежит возмещению, в основном, посредством их продажи, а не в результате продолжающегося использования. Внеоборотные активы и группы выбытия, классифицированные как удерживаемые для продажи, оцениваются по наименьшему из двух значений – балансовой стоимости и справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу.

Критерий классификации объекта в качестве удерживаемого для продажи считается соблюденным лишь в том случае, если вероятность продажи высока, а актив или группа выбытия могут быть незамедлительно проданы в своем текущем состоянии.

Руководство должно иметь твердое намерение совершить продажу, в отношении которой должно ожидаться соответствие критериям признания в качестве завершенной сделки продажи в течение одного года с даты классификации.

Прекращенная деятельность исключается из результатов продолжающейся деятельности и представляется в отчете о совокупном доходе отдельной статьей как прибыль или убыток после налогообложения от прекращенной деятельности.

Основные средства и нематериальные активы после классификации в качестве предназначенных для продажи не подлежат амортизации.

Основные средства

Объекты основных средств отражаются по фактической стоимости приобретения за вычетом накопленной амортизации исходя из срока полезного использования, принятого Группой для целей МСФО, и убытка от обесценения.

В стоимость основных средств включаются затраты на реконструкцию и замену объектов, увеличивающих срок полезного использования активов и их способность приносить доход, а также затраты по займам в случае долгосрочных строительных проектов, если выполняются критерии их капитализации.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

При необходимости замены значительных компонентов основных средств через определенные промежутки времени Группа признает подобные компоненты в качестве отдельных активов с соответствующими им индивидуальными сроками полезного использования и амортизирует их соответствующим образом. Аналогичным образом, при проведении основного технического осмотра, затраты, связанные с ним, признаются в балансовой стоимости основных средств как замена оборудования, если выполняются все критерии признания. Все прочие затраты на ремонт и техническое обслуживание признаются в составе прибыли или убытка в тот момент, когда они были понесены.

Приведенная стоимость ожидаемых затрат по выводу актива из эксплуатации после его использования включается в первоначальную стоимость соответствующего актива, если выполняются критерии признания резерва под будущие затраты.

Амортизация рассчитывается линейным методом в течение оценочного срока полезного использования активов следующим образом:

Тип основных средств	Срок использования в годах	полезного
Здания и сооружения	10-25	
Машины и оборудование	3-25	
Прочие	2-5	

Прекращение признания ранее признанных основных средств или их значительного компонента происходит при их выбытии или в случае, если в будущем не ожидается получения экономических выгод от использования или выбытия данного актива. Доход или расход, возникающие в результате прекращения признания актива (рассчитанные как разница между чистыми поступлениями от выбытия и балансовой стоимостью актива), включаются в отчет о совокупном доходе за тот отчетный год, в котором признание актива было прекращено. Ликвидационная стоимость, срок полезного использования и методы амортизации основных средств анализируются в конце каждого годового отчетного периода и при необходимости корректируются.

Нематериальные активы

Нематериальные активы, которые были приобретены отдельно, при первоначальном признании оцениваются по первоначальной стоимости. Первоначальной стоимостью нематериальных активов, приобретенных в результате объединения бизнеса, является их справедливая стоимость на дату приобретения. После первоначального признания нематериальные активы учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

Нематериальные активы, произведенные внутри компании, за исключением капитализированных затрат на разработку продуктов, не капитализируются, и соответствующий расход отражается в составе прибыли или убытка за отчетный период, в котором он возник.

Затраты, понесенные на этапе исследования, подлежат признанию в качестве расходов в момент их возникновения.

Нематериальные активы, являющиеся результатом осуществления разработок в рамках внутреннего проекта, подлежат признанию тогда и только тогда, когда Группа может продемонстрировать выполнение следующих условий:

- (а) техническую осуществимость завершения создания нематериального актива так, чтобы он был доступен для использования или продажи;
- (б) свое намерение завершить создание нематериального актива и использовать или продать его;
- (в) способность использовать или продать нематериальный актив;
- (г) то, каким образом нематериальный актив будет создавать вероятные будущие экономические выгоды. Помимо прочего, предприятие может продемонстрировать наличие рынка для продукции нематериального актива, или самого нематериального актива либо, если этот актив предполагается использовать для внутренних целей, полезность такого нематериального актива;

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

- (д) наличие достаточных технических, финансовых и прочих ресурсов для завершения разработки, использования или продажи нематериального актива;
- (е) способность надежно оценить затраты, относящиеся к нематериальному активу в процессе его разработки.

После первоначального признания затрат на разработку в качестве актива активы учитываются по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Амортизация актива начинается после окончания разработки, когда актив уже готов к использованию, и производится в течение предполагаемого периода получения будущих экономических выгод. Амортизация отражается в составе себестоимости.

В течение периода разработки актив ежегодно проверяется на предмет обесценения.

Нематериальные активы Группы включают научно-исследовательские разработки, доступные для использования, права пользования и патенты, компьютерное программное обеспечение и лицензии.

Все нематериальные активы Группы имеют ограниченные сроки полезного использования.

Амортизация нематериальных активов начисляется линейным методом в течение срока полезного использования.

Ожидаемые сроки полезного использования нематериальных активов в отчетном и сравнительном периодах были следующими:

- права пользования и патенты – 5-19 лет;
- программное обеспечение и лицензии – 3 года;
- товарные знаки – 4–16 лет;
- научно-исследовательские разработки – 5–10 лет.

Расходы на амортизацию нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования признаются в составе операционных расходов в соответствующем отчетном периоде.

Доход или расход от прекращения признания нематериального актива измеряются как разница между чистой выручкой от выбытия актива и балансовой стоимостью актива, и признаются в отчете о совокупном доходе в момент прекращения признания данного актива.

Аренда

Определение того, является ли сделка арендой, либо содержит ли она признаки аренды, основано на анализе содержания сделки на дату начала действия договора. В рамках такого анализа требуется установить, зависит ли выполнение договора от использования конкретного актива или активов, и переходит ли право пользования активом или активами в результате данной сделки от одной стороны к другой, даже если это не указывается в договоре явно.

С 1 января 2019 года Группы применила МСФО (IFRS) 16 «Аренда». Стандарт устанавливает принципы признания, оценки, представления и раскрытия информации по договорам аренды в финансовой отчетности.

Учетная политика в отношении договоров аренды, применяемая с 1 января 2019 года

В момент заключения договора Группа оценивает наличие признаков аренды. Договор содержит признаки аренды, если содержит юридически защищенные права и обязательства, согласно которым передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

В рамках учета договоров, по которым Группа выступает в качестве арендатора, на дату начала аренды Группа признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде. Дата начала аренды – дата, на которую актив становится доступен к использованию арендатором.

Актив в форме права пользования оценивается по первоначальной стоимости, включающей в себя:

- величину первоначальной оценки обязательства по аренде;

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

- арендные платежи на дату начала аренды или до такой даты, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде;
- любые первоначальные прямые затраты, понесенные Компанией;
- оценку затрат, которые будут понесены компанией Группы при демонтаже, перемещении актива, восстановлении участка, на котором располагается актив, или восстановлении актива, которое потребуется в соответствии с условиями аренды.

Группа не признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде для краткосрочных договоров аренды, срок по которым не превышает 12 месяцев, и для арендуемых активов с низкой стоимостью.

Актив в форме права пользования в последующем учитывается по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и убытков от обесценения с учетом корректировок на переоценку обязательства по аренде, если таковые потребуются в случае модификации договора аренды.

Актив в форме права пользования амортизируется линейным методом с даты начала аренды до наиболее ранней из следующих дат: окончания срока полезного использования актива в форме права пользования или конца срока аренды.

Обязательства, возникающие в результате аренды, первоначально оцениваются по приведенной стоимости арендных платежей, которые еще не осуществлены на эту дату.

Арендные платежи дисконтируются с использованием процентной ставки привлечения дополнительных заемных средств Группы, представляющей собой ставку, по которой на дату начала арендных отношений Группа могла бы привлечь на аналогичный срок и при аналогичном обеспечении заемные средства, необходимые для получения актива со стоимостью, аналогичной стоимости актива в форме права пользования в аналогичных экономических условиях.

Обязательства по аренде включают стоимость следующих платежей:

- фиксированных платежей, включая по существу фиксированные платежи;
- переменных платежей, которые зависят от индекса или ставки, первоначально оцениваемых с использованием индекса или ставки на дату начала аренды;
- сумм, ожидаемых к уплате Группой по гарантиям ликвидационной стоимости;
- цены исполнения опциона на покупку, по которому Группа имеет достаточную уверенность в исполнении;
- штрафов за досрочное прекращение аренды, если срок аренды отражает потенциальное исполнение Группы опциона на прекращение аренды.

Переменные платежи, не зависящие от того или иного индекса или ставки, не включаются в оценку обязательства по аренде и учитываются в составе расходов отчетного периода.

Затраты по займам

Затраты по займам, непосредственно связанные с приобретением, строительством или производством актива, который обязательно требует продолжительного периода времени для его подготовки к использованию в соответствии с намерениями Группы или к продаже, капитализируются как часть первоначальной стоимости такого актива. Все прочие затраты по займам относятся на расходы в том отчетном периоде, в котором они были понесены. Затраты по займам включают в себя выплату процентов и прочие затраты, понесенные компанией в связи с заемными средствами.

Финансовые инструменты – первоначальное признание и последующая оценка

Группа классифицирует и оценивает финансовые инструменты в соответствии с МСФО № 9 «Финансовые инструменты».

Группа не применяет учет хеджирования.

Финансовым инструментом является любой договор, приводящий к возникновению финансового актива у одной компании и финансового обязательства или долевого инструмента у другой компании.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются соответственно как финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток; займы и дебиторская задолженность; инвестиции, удерживаемые до погашения; финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи; производные инструменты, определенные в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании. Все финансовые активы, за исключением финансовых активов, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, первоначально признаются по справедливой стоимости, увеличенной на непосредственно связанные с ними затраты по сделке.

Все сделки по покупке или продаже финансовых активов, требующие поставку активов в срок, устанавливаемый законодательством или правилами, принятыми на определенном рынке (торговля на «стандартных условиях»), признаются на дату заключения сделки, то есть на дату, когда Группа принимает на себя обязательство купить или продать актив.

Последующая оценка

Для целей последующей оценки финансовые активы классифицируются на четыре категории:

- Финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток;
- Займы и дебиторская задолженность, учитываемые по амортизированной стоимости;
- Инвестиции, удерживаемые до погашения, переоцениваемые по амортизированной стоимости;
- Финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, переоцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход;

Финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Категория «финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые активы, предназначенные для торговли, и финансовые активы, отнесенные при первоначальном признании в категорию переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые активы классифицируются как предназначенные для торговли, если они приобретены с целью продажи в ближайшем будущем. Производные инструменты, включая отделенные встроенные производные инструменты, также классифицируются как предназначенные для торговли, за исключением случаев, когда они определяются как инструменты эффективного хеджирования согласно МСФО 9.

Финансовые активы, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, учитываются в отчете о финансовом положении по справедливой стоимости, а чистые изменения их справедливой стоимости признаются в составе прочих внеоперационных доходов (расходов) в отчете о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе.

Производные инструменты, встроенные в основные договоры, учитываются как отдельные производные инструменты и отражаются по справедливой стоимости, если присущие им экономические характеристики и риски не являются тесно связанными с рисками и характеристиками основных договоров, и эти основные договоры не предназначены для торговли и не классифицируются как переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Встроенные производные инструменты такого рода оцениваются по справедливой стоимости, а изменения их справедливой стоимости признаются в составе прибыли или убытка. Пересмотр порядка учета происходит либо в случае изменений в условиях договора, приводящих к существенному изменению денежных потоков, которые потребовались бы в противном случае, либо в случае переклассификации финансового актива и его перевода из категории оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Займы и дебиторская задолженность

Данная категория является наиболее значимой для Группы. Займы и дебиторская задолженность представляют собой производные финансовые активы с установленными или определяемыми выплатами, которые не котируются на активном рынке. После первоначального признания финансовые активы такого рода оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Амортизация на основе использования эффективной процентной ставки включается в состав процентных доходов в отчете о совокупном доходе. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в отчете о совокупном доходе в составе прочих внеоперационных расходов в случае займов и в составе прочих операционных расходов в случае дебиторской задолженности.

В данную категорию, главным образом, относится торговая и прочая дебиторская задолженность, а также займы выданные третьим лицам и связанным сторонам (Примечание 18).

Инвестиции, удерживаемые до погашения

Непроизводные финансовые активы с фиксированными или определяемыми платежами и фиксированным сроком погашения классифицируются как инвестиции, удерживаемые до погашения, когда Группа твердо намерена и способна удерживать их до срока погашения. После первоначальной оценки инвестиции, удерживаемые до погашения, оцениваются по амортизированной стоимости, определяемой с использованием метода эффективной процентной ставки, за вычетом убытков от обесценения. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Амортизация эффективной процентной ставки включается в отчет о совокупном доходе как процентный доход. Расходы, обусловленные обесценением, признаются в отчете о совокупном доходе в составе прочих внеоперационных расходов.

Финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи

Имеющиеся в наличии для продажи финансовые инвестиции включают в себя долевыми и долговые ценные бумаги. Долевые инвестиции, классифицированные в качестве имеющихся в наличии для продажи, – это такие инвестиции, которые не были классифицированы ни как предназначенные для торговли, ни как переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток. Долговые ценные бумаги в данной категории – это такие ценные бумаги, которые компания намеревается удерживать в течение неопределенного периода времени и которые могут быть проданы для целей обеспечения ликвидности или в ответ на изменение рыночных условий.

После первоначальной оценки финансовые инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи, оцениваются по справедливой стоимости, а нереализованные доходы или расходы по ним признаются в ПСД в составе фонда инструментов, имеющихся в наличии для продажи, вплоть до момента прекращения признания инвестиции, в который накопленные доходы или расходы признаются в составе прочего операционного дохода, либо до момента, когда инвестиция считается обесцененной, в который накопленные расходы переклассифицируются из фонда инструментов, имеющихся в наличии для продажи, в состав прибыли или убытка, и признаются в качестве затрат по финансированию. Проценты, полученные в период удержания финансовых инвестиций, имеющихся в наличии для продажи, отражаются в качестве процентных доходов по методу эффективной процентной ставки.

Группа оценивает свои финансовые активы, имеющиеся в наличии для продажи, на предмет справедливости допущения о возможности и наличии намерения продать их в ближайшем будущем. Если в редких случаях Группа не в состоянии осуществлять торговлю данными финансовыми активами ввиду отсутствия активных рынков для них, Группа может принять решение о переклассификации таких финансовых активов, если руководство имеет возможность и намерено удерживать такие активы в ближайшем будущем или до погашения.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Прекращение признания

Финансовый актив (или – где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться (т.е. исключается из консолидированного отчета Группы о финансовом положении), если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истек; либо
- Группа передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объеме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Группа передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) Группа не передала, но и не сохраняет за собой практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Группа передала все права на получение денежных потоков от актива, либо заключила транзитное соглашение, она оценивает, сохранила ли она риски и выгоды, связанные с правом собственности, и если да, в каком объеме. Если Группа не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, Группа продолжает признавать переданный актив в той степени, в которой Группа продолжает свое участие в нем. В этом случае Группа также признает соответствующее обязательство. Переданный актив и соответствующее обязательство оцениваются на основе, которая отражает права и обязательства, сохраненные Группой.

Обесценение финансовых активов

На каждую отчетную дату Группа оценивает наличие объективных признаков обесценения финансового актива или группы финансовых активов. Обесценение имеет место, если одно или более событий, произошедших после первоначального признания актива (наступление «случая возникновения убытка»), оказали поддающиеся надежной оценке влияние на ожидаемые будущие денежные потоки по финансовому активу или группе финансовых активов. Свидетельства обесценения могут включать в себя указания на то, что должник или группа должников испытывают существенные финансовые затруднения, не могут обслуживать свою задолженность или неисправно осуществляют выплату процентов или основной суммы задолженности, а также вероятность того, что ими будет проведена процедура банкротства или финансовой реорганизации иного рода. Кроме того, к таким свидетельствам относятся наблюдаемые данные, указывающие на наличие поддающегося оценке снижения ожидаемых будущих денежных потоков по финансовому инструменту, в частности, такие как изменение объемов просроченной задолженности или экономических условий, находящихся в определенной взаимосвязи с отказами от исполнения обязательств по выплате долгов.

Обесценение финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости

В отношении финансовых активов, учитываемых по амортизированной стоимости, Группа сначала проводит оценку наличия обесценения индивидуально значимых финансовых активов либо совокупно по финансовым активам, не являющимся индивидуально значимыми. Если Группа определяет, что объективные свидетельства обесценения индивидуально оцениваемого финансового актива отсутствуют, вне зависимости от его значимости она включает данный актив в группу финансовых активов с аналогичными характеристиками кредитного риска, а затем рассматривает данные активы на предмет обесценения на совокупной основе. Активы, отдельно оцениваемые на предмет обесценения, по которым признается либо продолжает признаваться убыток от обесценения, не включаются в совокупную оценку на предмет обесценения.

Сумма убытка от выявленного обесценения оценивается как разница между балансовой стоимостью актива и приведенной стоимостью ожидаемых будущих денежных потоков (без учета будущих ожидаемых кредитных убытков, которые еще не были понесены). Приведенная стоимость расчетных будущих денежных потоков дисконтируется по первоначальной эффективной процентной ставке по финансовому активу.

Займы, предоставленные Группой, торговая и прочая финансовая дебиторская задолженность, и денежные средства и их эквиваленты классифицируются как оцениваемые по амортизированной стоимости. У Группы отсутствуют финансовые активы, классифицируемые как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

В отношении учета обесценения, МСФО № 9 заменяет модель «понесенного убытка», применявшуюся в МСФО № 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка», на новую модель «ожидаемого кредитного убытка» (ОКУ), призванную обеспечить своевременность признания ожидаемых кредитных убытков. Резерв под ОКУ создается для финансовых активов, классифицированных как оцениваемые по амортизированной стоимости.

Торговая и прочая дебиторская задолженность. Торговая и прочая дебиторская задолженность не содержат значительного компонента финансирования, в связи с чем ОКУ могут быть оценены с использованием упрощенного подхода, допустимого МСФО № 9, который требует признания ожидаемых убытков от первоначального признания дебиторской задолженности за весь срок.

Группа всегда признает кредитные убытки, ожидаемые за весь срок действия финансового инструмента, для торговой и прочей дебиторской задолженности. ОКУ по этим финансовым инструментам определяется на основании истории кредитных убытков Группы, скорректированной на специфичные для дебитора факторы, общую экономическую ситуацию и оценку как текущих, так и прогнозируемых обстоятельств на отчетную дату, включая временную стоимость денег, где это необходимо.

Балансовая стоимость актива снижается посредством использования счета резерва, а убыток признается в отчете о совокупном доходе. Начисление процентного дохода (который отражается как процентный доход в отчете о совокупном доходе) по сниженной балансовой стоимости продолжается, основываясь на процентной ставке, используемой для дисконтирования будущих денежных потоков с целью оценки убытка от обесценения. Займы вместе с соответствующими резервами списываются с баланса, если отсутствует реалистичная перспектива их возмещения в будущем, а все доступное обеспечение было реализовано либо передано Группе. Если в течение следующего года сумма расчетного убытка от обесценения увеличивается либо уменьшается ввиду какого-либо события, произошедшего после признания обесценения, сумма ранее признанного убытка от обесценения увеличивается либо уменьшается посредством корректировки счета резерва. Если имевшее место ранее списание стоимости финансового инструмента впоследствии восстанавливается, сумма восстановления признается как уменьшение затрат по финансированию в отчете о совокупном доходе.

Определение суммы резерва по ожидаемым кредитным убыткам (ОКУ) от обесценения торговой и прочей дебиторской задолженности

Движение резерва под ОКУ по финансовым активам в составе торговой и прочей дебиторской задолженности и движение резерва под обесценение нефинансовых активов в составе прочей дебиторской задолженности представлено ниже:

	Резерв под ОКУ по торговой дебиторской задолженности	Резерв под ОКУ по прочей дебиторской задолженности	Резерв под ОКУ под обесценение не финансовой дебиторской задолженности
На 31 декабря 2019 года	(52 725)	(47 453)	(2 295)
Начисление/(восстановление) резерва в отчетном периоде	(42 692)	(1 246)	(6 780)
Списание безнадежной задолженности за счет резерва	26 609	-	-
На 31 декабря 2020 года	(68 808)	(48 699)	(9 075)

Финансовые обязательства

Первоначальное признание и оценка

Финансовые обязательства классифицируются при первоначальном признании соответственно как финансовые обязательства, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток, кредиты и займы, кредиторская задолженность или производные инструменты, определенные в качестве инструментов хеджирования при эффективном хеджировании.

Группа не имела производных инструментов, определенных в качестве инструментов хеджирования, в течение отчетных периодов, закончившихся 31 декабря 2020 г. и 31 декабря 2019 г. Все финансовые

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом (в случае кредитов, займов и кредиторской задолженности) непосредственно связанных с ними затрат по сделке.

Финансовые обязательства Группы включают выпущенные облигации, торговую и прочую кредиторскую задолженность, кредиты и прочие займы.

Последующая оценка

Последующая оценка финансовых обязательств зависит от их классификации следующим образом:

Финансовые обязательства, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток

Категория «финансовые обязательства, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток» включает финансовые обязательства, предназначенные для торговли, и финансовые обязательства, определенные при первоначальном признании в качестве переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Финансовые обязательства классифицируются как предназначенные для торговли, если они понесены с целью обратной покупки в ближайшем будущем. Эта категория также включает производные финансовые инструменты, в которых Группа является стороной по договору, не определенные в качестве инструментов хеджирования в рамках отношений хеджирования, как они определены в МСФО (IFRS) 9. Выделенные встроенные производные инструменты также классифицируются в качестве предназначенных для торговли, за исключением случаев, когда они определяются как инструменты эффективного хеджирования.

Доходы и расходы по обязательствам, предназначенным для торговли, признаются в отчете о совокупном доходе.

Финансовые обязательства, определенные при первоначальном признании в качестве переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, относятся в эту категорию на дату первоначального признания и исключительно при соблюдении критериев МСФО (IFRS) 9.

Группа не имеет финансовых обязательств, переоцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток, в течение отчетных периодов, закончившихся 31 декабря 2020 г. и 31 декабря 2019 г.

Выпущенные облигации, кредиты и займы

На ряду с торговой и прочей кредиторской задолженностью, данная категория является наиболее значимой для Группы. После первоначального признания процентные кредиты и займы оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Доходы и расходы по таким финансовым обязательствам признаются в составе прибыли или убытка при прекращении их признания, а также по мере начисления амортизации с использованием эффективной процентной ставки. Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки.

Амортизация эффективной процентной ставки включается в процентных расходов в отчете о совокупном доходе. В данную категорию, главным образом, относятся процентные кредиты и займы. Более подробная информация представлена в Примечании 18.

Прекращение признания

Признание финансового обязательства в отчете о финансовом положении прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчете о совокупном доходе.

Взаимозачет финансовых инструментов

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма – представлению в консолидированном отчете о финансовом положении, когда имеется осуществимое в настоящий момент юридически закрепленное право на взаимозачет признанных сумм и когда имеется намерение произвести расчет на нетто-основе, реализовать активы и одновременно с этим погасить обязательства.

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

Запасы

Запасы оцениваются по наименьшей из двух величин: стоимости приобретения и чистой стоимости реализации.

Чистая стоимость реализации определяется как предполагаемая цена продажи в ходе обычной деятельности за вычетом предполагаемых расходов на завершение производства и оцененных затрат на продажу.

Денежные средства

Денежные средства и краткосрочные депозиты в отчете о финансовом положении включают денежные средства в банках и в кассе и краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения 3 месяца или менее.

Для целей консолидированного отчета о движении денежных средств денежные средства и их эквиваленты состоят из денежных средств и краткосрочных депозитов согласно определению выше.

Обесценение нефинансовых активов

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки возможного обесценения актива. При наличии таких признаков или если требуется проведение ежегодной проверки актива на обесценение, Группа производит оценку возмещаемой стоимости актива. Возмещаемая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки (ПГДП), – это наибольшая из следующих величин: справедливая стоимость актива или ПГДП за вычетом затрат на выбытие и ценность от использования актива или ПГДП. Возмещаемая стоимость определяется для отдельного актива, за исключением случаев, когда актив не генерирует притоки денежных средств, которые, в основном, независимы от притоков, генерируемых другими активами или группами активов. Если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает его возмещаемую стоимость, актив считается обесцененным и списывается до возмещаемой стоимости.

При оценке ценности от использования будущие денежные потоки дисконтируются по ставке дисконтирования до налогообложения, которая отражает текущую рыночную оценку временной стоимости денег и риски, присущие активу. При определении справедливой стоимости за вычетом затрат на выбытие учитываются недавние рыночные сделки. При их отсутствии применяется соответствующая модель оценки. Эти расчеты подтверждаются оценочными коэффициентами, котировками цен свободно обращающихся на рынке акций или прочими доступными показателями справедливой стоимости.

Группа определяет сумму обесценения, исходя из подробных планов и прогнозных расчетов, которые подготавливаются отдельно для каждого ПГДП Группы, к которому относятся отдельные активы. Эти планы и прогнозных расчеты, как правило, составляются на пять лет. Для более длительных периодов рассчитываются долгосрочные темпы роста, которые применяются в отношении прогнозируемых будущих денежных потоков после пятого года. Убытки от обесценения по продолжающейся деятельности (включая обесценение запасов) признаются в отчете о совокупном доходе в составе тех категорий расходов, которые соответствуют функции обесцененного актива, за исключением ранее переоцененных объектов недвижимости, в отношении которых переоценка была признана в составе прочего совокупного дохода. В случае таких объектов недвижимости

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

убыток от обесценения признается в составе прочего совокупного дохода в пределах суммы ранее проведенной переоценки.

На каждую отчетную дату Группа определяет, имеются ли признаки того, что ранее признанные убытки от обесценения актива, за исключением гудвилла, больше не существуют или сократились. Если такой признак имеется, Группа рассчитывает возмещаемую стоимость актива или ПГДП. Ранее признанные убытки от обесценения восстанавливаются только в том случае, если имело место изменение в оценке, которая использовалась для определения возмещаемой стоимости актива, со времени последнего признания убытка от обесценения. Восстановление ограничено таким образом, что балансовая стоимость актива не превышает его возмещаемой стоимости, а также не может превышать балансовую стоимость за вычетом амортизации, по которой данный актив признавался бы в случае, если в предыдущие годы не был бы признан убыток от обесценения. Такое восстановление стоимости признается в отчете о совокупном доходе, за исключением

4.3. Существенные положения учетной политики (продолжение)

случаев, когда актив учитывается по переоцененной стоимости. В последнем случае восстановление стоимости учитывается как прирост стоимости от переоценки.

Собственные выкупленные акции

Собственные долевые инструменты, выкупленные компанией (собственные выкупленные акции), признаются по первоначальной стоимости и вычитаются из капитала. Доходы и расходы, связанные с покупкой, продажей, выпуском или аннулированием собственных долевых инструментов Группы, в составе прибыли или убытка не признаются. Разница между балансовой стоимостью собственных выкупленных акций и суммой вознаграждения, полученного при их последующей продаже, признается в составе эмиссионного дохода.

Резервы

Резервы признаются, если Группа имеет текущее обязательство (юридическое или вытекающее из практики), возникшее в результате прошлого события; отток экономических выгод, который потребует для погашения этого обязательства, является вероятным, и может быть получена надежная оценка суммы такого обязательства.

Дебиторская задолженность по расчетам с покупателями и заказчиками корректируются на сумму резерва на снижение стоимости этой задолженности. Такой резерв создается, когда существует объективное подтверждение невозможности получения Группой всех сумм задолженности в соответствии с первоначальными условиями ее погашения.

Резервы под гарантийные обязательства (гарантии качества продукции)

Резервы под затраты, связанные с гарантийными обязательствами, признаются в момент продажи продукции или оказания услуг. Первоначальное признание основано на опыте за предыдущие периоды. Первоначальная оценка затрат, связанных с гарантийными обязательствами, пересматривается ежегодно.

Расходы на рекламу

Расходы на рекламу относятся на затраты по мере их возникновения и включаются в состав операционных расходов в консолидированных отчетах о финансовых результатах и совокупном доходе Группы. К рекламным расходам, в том числе, относятся расходы, связанные с рекламными материалами и брошюрами, распространяемыми среди клиентов.

Операционные сегменты

Согласно МСФО (IFRS) 8 «Операционные сегменты» операционными сегментами являются компоненты организации, по которым имеется в наличии отдельная финансовая информация, которая на регулярной основе оценивается и анализируется руководством компании.

В целях управления Компания анализирует информацию в разрезе видов деятельности, обобщенной в следующих отчетных сегментах:

Неоваскулген® - реализация лекарственного препарата Неоваскулген®;

Гемабанк® - услуги криоконсервации и хранения биоматериалов в целях биострахования (выделение, криоконсервация и долгосрочное персональное хранение стволовых клеток пуповинной крови и пупочного канатика);

Репробанк® - услуги реализации донорского репродуктивного материала, персонального хранения, а также профессиональной транспортировки репродуктивных клеток и тканей;

SPRS®-терапия - услуга на рынке эстетической медицины: инновационная медицинская технология применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи (включая долгосрочное хранение культуры фибробластов в криобанке).

Генетико® – линейка услуг генетических исследований и медицинского генетического тестирования.

Группа оказывает услуги и реализует продукцию преимущественно на территории Российской Федерации.

4.4. Изменения в учетной политике и принципах раскрытия информации

Принятая учетная политика соответствует учетной политике, применявшейся в предыдущем отчетном году, за исключением применения поправок к существующим стандартам, а также новой редакции Концептуальных основ финансовой отчетности, вступивших в силу 1 января 2020 г.

Следующие новые стандарты и изменения к стандартам применялись Группой с 1 января 2020 г.:

- Поправка к МСФО (IFRS) 3 «Объединение бизнеса». Поправка вносит уточнение в понятие бизнеса, которое вводится стандартом. Поправка не оказала влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Поправки к МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» и МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» под названием «Процентные ставки. Реформа эталонов». Принятые поправки предоставляют освобождения от выполнения некоторых требований к учету хеджирования, выполнение которых может привести к прекращению учета хеджирования в силу неопределенности, возникающей в результате реформы эталонной процентной ставки. Указанные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Поправки к МСБУ (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» и МСБУ (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки». Поправки в МСБУ (IAS) 1 и МСБУ (IAS) 8 вводят новое определение существенности. Указанные поправки не оказали влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Новая редакция Концептуальных основ финансовой отчетности. В частности, были введены новые определения активов и обязательств и уточненные определения доходов и расходов. Указанная новая редакция не оказала влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.
- Поправка к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» под названием «COVID-19: концессии в отношении договоров аренды». Поправка в МСФО (IFRS) 16 позволяет арендаторам не считать непосредственно связанные с COVID-19 концессии договоров аренды модификациями договора. Указанная поправка не оказала влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

На дату утверждения данной консолидированной финансовой отчетности, следующие стандарты были выпущены, но не вступили в силу:

В мае 2017 года Совет по МСФО выпустил новый стандарт МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования». МСФО (IFRS) 17 представляет собой единое руководство по учету договоров страхования, а также содержит все требования к раскрытию соответствующей информации в финансовой отчетности. Новый стандарт заменяет одноименный стандарт МСФО (IFRS) 4. МСФО (IFRS) 17 вступает в силу для годовых периодов, начинающихся 1 января 2021 г. и позднее. Указанный новый стандарт не окажет влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

В январе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСБУ (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» под названием «Классификация финансовых обязательств в качестве кратко- и долгосрочных». Принятая поправка уточняет критерии классификации обязательств в качестве долго- или краткосрочных. Поправка начинает действовать с 1 января 2022 г. Досрочное применение разрешено. Указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность Группы.

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСФО (IFRS) 3 «Объединения бизнесов» под названием «Ссылки на Концептуальные основы финансовой отчетности». Принятая поправка заменяет ссылки в стандарте на актуальную версию Концептуальных основ финансовой отчетности, выпущенную в марте 2018 года, без существенных правок самого стандарта. Поправка начинает действовать с 1 января 2022 г. Досрочное применение разрешено. По ожиданиям руководства Группы указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность.

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСБУ (IAS) 16 «Основные средства» под названием «Основные средства: доход до начала целевого использования». Указанная поправка запрещает вычитать из стоимости объекта основных средств любую выручку от продажи продукции, произведенной во время доставки этого актива на место дальнейшего использования и доведения его до состояния готовности к эксплуатации. Вместо этого, поправка требует признания соответствующей выручки и затрат в Отчете о

4.4. Изменения в учетной политике и принципах раскрытия информации (продолжение)

прибылях и убытках. Поправка начинает действовать с 1 января 2022 г. и должна применяться ретроспективно. По ожиданиям руководства Группы указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность.

В мае 2020 года Совет по МСФО выпустил поправку к МСБУ (IAS) 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» под названием «Обременительные контракты: затраты на выполнение договора». Указанная поправка уточняет, какие затраты должны включаться при оценке того, является ли договор обременительным. Поправка начинает действовать с 1 января 2022 г. Досрочное применение разрешено. По ожиданиям руководства Группы указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность.

В августе 2020 года Совет по МСФО выпустил поправки к МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации», МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», а также МСФО (IFRS) 4 «Договоры страхования» и МСФО (IFRS) 16 «Аренда» под названием «Процентные ставки. Реформа эталонов. Фаза 2». Поправки предоставляют ряд временных освобождений для составителей финансовой отчетности, связанных с переходом на безрисковую процентную ставку. Поправки начинают действовать с 1 января 2021 г. Досрочное применение разрешено. По ожиданиям руководства Группы указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность.

Кроме того, существует ряд поправок, выпущенных в рамках ежегодного проекта Совета по МСФО по улучшению международных стандартов, которые также еще не вступили в силу. К ним относятся следующие поправки: Поправка к МСФО (IFRS) 1 «Первое применение МСФО» под названием «Первое применение МСФО: дочернее общество впервые применяет МСФО»; поправка к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» под названием «Вознаграждения при применении 10%-ного теста на необходимость прекращения признания финансового обязательства». По ожиданиям руководства Группы указанная поправка не окажет существенного влияния на консолидированную финансовую отчетность.

Группы не планирует досрочного применения по указанным выше новым стандартам и поправкам к существующим стандартам, в отношении которых оно возможно.

Исправление ошибок

В консолидированной отчетности Группы за 2019 год дивиденды, объявленные к выплате неконтролирующим акционерам дочерних компаний были ошибочно отнесены на нераспределенную прибыль акционеров материнской компании. Группа пересчитала данные сравнительной информации в данной отчетности, влияние изменений на отдельные статьи консолидированной финансовой отчетности представлены ниже:

Влияние изменения сравнительной информации на отдельные статьи отчета о финансовом положении Группы на 31 декабря 2019 года

	31 декабря 2019 г. после корректировки	31 декабря 2019 г. до корректировки	Отклонение
Дивиденды, объявленные к выплате	-	(12 097)	12 097
Капитал, принадлежащий на собственников материнской компании	110 845	98 748	12 097
Неконтрольные доли участия	259 884	271 981	(12 097)

Влияние изменения сравнительной информации на отдельные статьи отчета об изменениях в капитале

Информация в отчете об изменениях в капитале после корректировки	Приходится на собственников материнской компании		Неконтрольные доли участия
	Нераспределенная прибыль	Итого	
Дивиденды объявленные	-	-	(12 097)
На 31 декабря 2019 г.	(9 971)	110 845	259 884
Информация в отчете об изменениях в капитале до корректировки	Приходится на собственников материнской компании		Неконтрольные доли участия
	Нераспределенная прибыль	Итого	
Дивиденды объявленные	(12 097)	(12 097)	-

ПАО «ИСКЧ»

**Примечания к консолидированной финансовой отчетности
по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
в тысячах российских рублей, если не указано иное**

Отклонения	На 31 декабря 2019 г.		Неконтрольные доли участия
	(22 068)	98 748	
	Приходится на собственников материнской компании		
	Нераспределенная прибыль	Итого	
Дивиденды объявленные	12 097	12 097	(12 097)
На 31 декабря 2019 г.	12 097	12 097	(12 097)

Итоговые значения по капиталу не изменилось.

Влияние изменения сравнительной информации на отдельные статьи отчета о движении денежных средств

	За 12 месяцев закончившихся 31 декабря 2019 г. после корректировки	За 12 месяцев закончившихся 31 декабря 2019 г. до корректировки	Отклонение
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности и предоплаты	-	(7 390)	7 390
Чистые денежные потоки от операционной деятельности	183 050	175 660	7 390
Дивиденды, выплаченные владельцам неконтролирующих долей дочерних компаний	(7 390)	-	(7 390)
Чистые денежные потоки от финансовой деятельности	25 007	32 397	(7 390)

5. Существенные учетные суждения, оценочные значения и допущения

Подготовка консолидированной финансовой отчетности Группы требует от ее руководства вынесения суждений и определения оценочных значений и допущений, которые влияют на представляемые в отчетности суммы выручки, расходов, активов и обязательств, а также на раскрытие информации об этих статьях и об условных обязательствах. Неопределенность в отношении этих допущений и оценочных значений может привести к результатам, которые могут потребовать в будущем существенных корректировок к балансовой стоимости активов или обязательств, в отношении которых принимаются подобные допущения и оценки.

Основные допущения о будущем и прочие основные источники неопределенности в оценках на отчетную дату, которые могут послужить причиной существенных корректировок балансовой стоимости активов и обязательств в течение следующего финансового года, рассматриваются ниже. Допущения и оценочные значения Группы основаны на исходных данных, которыми она располагала на момент подготовки консолидированной финансовой отчетности. Однако текущие обстоятельства и допущения относительно будущего могут изменяться ввиду рыночных изменений или неподконтрольных Группе обстоятельств. Такие изменения отражаются в допущениях по мере того, как они происходят.

Наиболее существенные оценки относятся к определению сроков полезного использования основных средств, обесценению финансовых и нефинансовых активов, справедливой стоимости финансовых инструментов, резерву по искам и претензиям, отложенному налогу на прибыль, затратам на НИОКР. Фактические результаты могут отличаться от оценочных значений.

Срок полезного использования основных средств

Группа оценивает оставшийся срок полезного использования основных средств не менее одного раза в год в конце финансового года. В случае если ожидания отличаются от предыдущих оценок, изменения учитываются как изменения в учетных оценках в соответствии с МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в учетных оценках и ошибки». Указанные оценки могут оказать существенное влияние на балансовую стоимость основных средств и износ, признанный в отчете о совокупном доходе.

Обесценение активов

Обесценение имеет место, если балансовая стоимость актива или подразделения, генерирующего денежные потоки, превышает его возмещаемую стоимость, которая является наибольшей из следующих величин: справедливая стоимость за вычетом затрат на продажу и ценность от использования. Расчет справедливой стоимости за вычетом затрат на продажу основан на имеющейся информации по имеющим обязательную силу

5. Существенные учетные суждения, оценочные значения и допущения (продолжение)

коммерческим сделкам продажи аналогичных активов или на наблюдаемых рыночных ценах за вычетом дополнительных затрат, понесенных в связи с выбытием актива. Расчет ценности от использования основан на модели дисконтированных денежных потоков. Денежные потоки извлекаются из бюджета на следующие пять лет и не включают в себя деятельность по реструктуризации, по проведению которой у Группы еще не имеется обязательств, или существенные инвестиции в будущем, которые улучшат результаты активов проверяемого на предмет обесценения подразделения, генерирующего денежные потоки. Возмещаемая стоимость наиболее чувствительна к ставке дисконтирования, используемой в модели дисконтированных денежных потоков, а также к ожидаемым притокам денежных средств и темпам роста, использованным в целях экстраполяции.

Гудвилл проверяется на предмет обесценения ежегодно по состоянию на 31 декабря, а также в случаях, когда события или обстоятельства указывают на то, что его балансовая стоимость может быть обесценена.

Обесценение гудвилла определяется путем оценки возмещаемой стоимости ПГДП (или группы ПГДП), к которым относится гудвилл. Если возмещаемая стоимость Генерирующая единица меньше ее балансовой стоимости, то признается убыток от обесценения. Убыток от обесценения гудвилла не может быть восстановлен в будущих периодах.

Убытки от обесценения нефинансовых активов признаются в отчете о совокупном доходе в составе операционных расходов.

Судебные иски

Руководство Группы применяет существенные суждения при оценке и отражении в учете резервов и рисков возникновения условных обязательств, связанных с существующими судебными делами и прочими неурегулированными претензиями, которые должны быть урегулированы путем переговоров, посредничества, арбитражного разбирательства или государственного вмешательства, а также других условных обязательств. Суждение руководства необходимо при оценке вероятности удовлетворения иска против Группы или возникновения материального обязательства, а также при определении возможной суммы окончательного урегулирования. Вследствие неопределенности, присущей процессу оценки, фактические убытки могут отличаться от первоначальной оценки резерва. Такие оценки могут изменяться по мере поступления новой информации, как от собственных специалистов, так и от сторонних консультантов. Пересмотр таких оценок может оказать существенное влияние на будущие результаты операционной деятельности.

Текущие налоги

Российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация налогового законодательства налоговыми органами применительно к операциям и деятельности Группы может не совпадать с мнением руководства. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по сделкам и начислить компаниям Группы значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. Проверки со стороны налоговых органов на предмет наличия налоговых обязательств могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды. По мнению руководства, по состоянию на 31 декабря 2020 г. соответствующие положения законодательства были интерпретированы

корректно, и вероятность сохранения положения, в котором находится Группа в связи с налоговым законодательством, является высокой. Подробная информация представлена в Примечании 14.

Отложенные налоговые активы

Отложенные налоговые активы признаются только в той степени, в какой существует вероятность их реализации. Реализация отложенного налогового актива будет зависеть от возможности получения достаточной налогооблагаемой прибыли в соответствующей налоговой юрисдикции. При оценке вероятности реализации в будущем отложенного налогового актива анализируются различные факторы, включая прошлые результаты операционной деятельности, планы операционной деятельности, истечение срока действия переноса налоговых убытков и стратегию налогового планирования. Если фактические результаты отличаются от этих оценок или если эти оценки должны быть скорректированы в будущем, это может оказать существенное влияние на финансовое положение, результаты операционной деятельности и движение денежных средств Группы. Подробная информация представлена в Примечании 13.

5. Существенные учетные суждения, оценочные значения и допущения (продолжение)

Расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР)

Первоначальная капитализация затрат на НИОКР основывается на суждении руководства о том, что технологическая и экономическая осуществимость подтверждены, как правило, когда проект по разработке продукта достигает определенной стадии в соответствии с установленной моделью осуществления проектов.

Резерв под обесценение дебиторской задолженности

Резерв под Ожидаемые кредитные убытки (ОКУ) в отношении дебиторской задолженности создается исходя из оценки Группы платежеспособности конкретных покупателей. Резерв создается, когда существуют сомнения в том, что Группа сможет получить всю сумму задолженности в соответствии с первоначальными условиями договора.

Существенные финансовые трудности должника, вероятность того, что должнику будет грозить банкротство или финансовая реорганизация, а также не выполнение обязательств или отсрочка платежей (срок просроченной задолженности составляет более 12 месяцев) считаются признаками обесценения дебиторской задолженности.

Оценочные обязательства на предстоящую оплату отпусков.

В целях равномерного включения предстоящих расходов в издержки производства отчетного периода Группа создает оценочные обязательства на предстоящую оплату отпусков работников и на сумму страховых взносов.

Справедливая стоимость финансовых инструментов

В случаях, когда справедливая стоимость финансовых инструментов и финансовых обязательств, признанных в отчете о финансовом положении, не может быть определена на основании данных активных рынков, она определяется с использованием методов оценки, включая модель дисконтированных денежных потоков. В качестве исходных данных для этих моделей по возможности используется информация с наблюдаемых рынков, однако в тех случаях, когда это не представляется практически осуществимым, требуется определенная доля суждения для установления справедливой стоимости. Суждения включают учет таких исходных данных, как риск ликвидности, кредитный риск и волатильность. Изменения в допущениях относительно данных факторов могут оказать влияние на справедливую стоимость финансовых инструментов, отраженную в финансовой отчетности.

6. Допущение непрерывности деятельности

Данная консолидированная финансовая отчетность подготовлена на основе принципа непрерывности деятельности, который подразумевает, что Группа способна реализовать свои активы и погасить свои обязательства в ходе нормальной хозяйственной деятельности в обозримом будущем.

В связи с особенностью деятельности Группы, значительная часть краткосрочных обязательств представлена авансами, полученными от клиентов за хранение образцов гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови, что является обязательством Группы оказывать услуги в течение 2021 года. В то же время, руководство

Группы считает на основании исторической статистики, что лишь по незначительной части клиентов у Группы возникнет необходимость возврата полученных авансов в денежном выражении.

По нашим прогнозам чистый денежный поток от операционной деятельности Компании в 2021 году будет достаточным для покрытия наших обязательств, подлежащих уплате в 2021 году.

Руководство Группы считает, что принцип непрерывности деятельности уместно применен при подготовке данной консолидированной финансовой отчетности. Группа на постоянной основе анализирует ситуацию с ликвидностью и контролирует свои текущие обязательства с целью недопущения нарушения условий договоров.

Руководство Группы полагает, что комбинация мер и инициатив, представленных выше, обеспечит Группу необходимыми средствами для выполнения своих текущих обязательств и поддержания операционной деятельности в период превышающий 12 месяцев после отчетной даты.

7. Управление капиталом

Капитал включает в себя простые и привилегированные акции, эмиссионный доход и все прочие фонды в составе капитала, приходящиеся на собственников материнской компании. Основной целью Группы в отношении управления капиталом является максимизация акционерной стоимости.

Для достижения данной цели управление капиталом среди прочего должно обеспечивать выполнение всех договорных условий по процентным кредитам и займам, которые определяют требования в отношении структуры капитала. Невыполнение договорных условий дает банку право требовать незамедлительного возврата кредитов и займов. В текущем периоде договорные условия по процентным кредитам и займам не нарушались.

Группа управляет структурой капитала и изменяет ее в соответствии с изменениями экономических условий и требованиями договорных условий. С целью сохранения или изменения структуры капитала Группа может регулировать выплаты дивидендов, производить возврат капитала акционерам или выпускать новые акции.

Компания осуществляет контроль над капиталом с помощью коэффициента финансового рычага, который с 2020 года компания рассчитывает, как отношение чистой задолженности к сумме собственного капитала. Чистая задолженность - процентные кредиты и займы, обязательства по финансовой аренде за вычетом денежных средств и их эквивалентов, исключая суммы, относящиеся к прекращенной деятельности.

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г. В результате пересчета	31 декабря 2019 г.
Выпущенные облигации	175 000	30 000	-
Процентные кредиты и займы	177 954	252 044	252 044
Торговая и прочая кредиторская задолженность	-	-	82 642
Обязательства по аренде	135 504	142 171	142 171
За вычетом денежных средств и их эквивалентов	(107 391)	(89 745)	(89 745)
Чистая задолженность	381 067	334 470	387 112
Капитал	415 000	370 729	370 729
Капитал и чистая задолженность	-	-	757 841
Коэффициент финансового рычага	0,92	0,90	0,51

Цели, политика и процедуры управления капиталом в течение периодов, закончившихся 31 декабря 2020 и 31 декабря 2019 годов, не изменялись.

8. Существенные дочерние компании, находящиеся в частичной собственности

Ниже представлена финансовая информация о дочерних компаниях, в которых имеются существенные неконтрольные доли участия:

Пропорциональная доля в капитале, удерживаемая неконтрольными долями участия

Название	Страна регистрации и осуществления деятельности	2020 г.		2019 г.	
		2020 г.	2019 г.	2020 г.	2019 г.
ООО «Витацел»	Россия	40,00%	40,00%	40,00%	40,00%
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Россия	7,79%	7,79%	17,79%	17,79%
ООО "Репролаб"	Россия	7,79%	7,79%	17,79%	17,79%
ПАО "ММЦБ"	Россия	17,47%	17,47%	15,00%	15,00%

ПАО «ИСКЧ»

**Примечания к консолидированной финансовой отчетности
по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
в тысячах российских рублей, если не указано иное**

**8. Существенные дочерние компании, находящиеся в частичной собственности (продолжение)
Накопленные остатки по существенной неконтрольной доле участия:**

	2020 г.	2019 г.
ООО «Витацел»	27 102	24 179
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	35 577	89 347
ООО «Репролаб»	7 031	4 246
ПАО «ММЦБ»	166 731	156 330

Прибыль/(убыток), отнесенные на существенную неконтрольную долю участия:

	2020 г.	2019 г.
ООО «Витацел»	5 323	5 965
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	(7 925)	11 912
ООО «Репролаб»	8 767	4 142
ПАО «ММЦБ»	25 038	5 841

Ниже представлена обобщенная финансовая информация по данным дочерним компаниям. Эта информация основана на суммах до исключения операций между компаниями Группы.

Обобщенный отчет о прибылях и убытках за 2020 год:

	ПАО «ММЦБ»	ООО «Витацел»	ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	ООО «Репролаб»
Реализация товаров и услуг	242 628	36 000	361 728	178 758
Операционные расходы	(95 766)	(22 577)	(378 411)	(126 236)
Процентный доход	2 236	21	70	297
Процентный расход	(4 659)	-	(29 629)	(181)
Прочие доходы (расходы)	8 063	(137)	716	(1 161)
Прибыль (убыток) до налогообложения	152 502	13 307	(45 526)	51 477
Прибыль (убыток) за отчетный год	152 502	13 307	(45 526)	51 477
Итого совокупный доход	152 502	13 307	(45 526)	51 477
Приходится на неконтрольные доли участия	25 038	5 323	(7 925)	25 038

Обобщенный отчет о прибылях и убытках за 2019 год:

	ПАО «ММЦБ»	ООО «Витацел»	ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	ООО «Репролаб»
Реализация товаров и услуг	238 590	38 462	400 071	87 890
Операционные расходы	(98 743)	(23 556)	(293 665)	(64 385)
Процентный доход	5 226	1	709	-
Процентный расход	(4 684)	(24)	(25 034)	(250)
Прочие доходы (расходы)	(50 438)	30	(22 424)	30
Прибыль (убыток) до налогообложения	89 951	14 913	59 657	23 285
Прибыль (убыток) за отчетный год	89 951	14 913	59 657	23 285
Итого совокупный доход	89 951	14 913	59 657	23 285
Приходится на неконтрольные доли участия	5 841	5 965	11 912	4 142

ПАО «ИСКЧ»

**Примечания к консолидированной финансовой отчетности
по состоянию на 31.12.2020 г. и за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
в тысячах российских рублей, если не указано иное**

8. Существенные дочерние компании, находящиеся в частичной собственности (продолжение)

Обобщенный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2020 г.:

	ПАО «ММЦБ»	ООО «Витацел»	ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	ООО «Репролаб»
Итого оборотные активы	177 312	36 858	212 587	106 574
Итого внеоборотные активы	432 307	56 413	541 030	12 715
Итого краткосрочные обязательства	(384 277)	(31 516)	(217 375)	(22 418)
Итого долгосрочные обязательства	(30 401)	-	(208 016)	(701)
Итого капитал	194 941	61 755	328 226	96 170

Приходится на:

Акционеры материнской компании	9 190	32 253	292 649	89 139
Неконтрольная доля участия	185 751	29 502	35 577	7 031

Обобщенный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2019 г.:

	ПАО «ММЦБ»	ООО «Витацел»	ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	ООО «Репролаб»
Итого оборотные активы	150 754	30 678	166 814	48 487
Итого внеоборотные активы	368 187	28 296	572 797	9 274
Итого краткосрочные обязательства	-336 286	-3 680	-196 921	(15 634)
Итого долгосрочные обязательства	-31 229	-846	-182 136	(1 566)
Итого капитал	151 426	54 448	360 554	40 561

Приходится на:

Акционеры материнской компании	-4 904	30 269	271 207	36 315
Неконтрольная доля участия	156 330	24 179	89 347	4 246

9. Операционные доходы и расходы**9.1. Реализация товаров и услуг**

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Генетические исследования и тестирование (Генетико®)	328 962	392 900
Криоконсервация и персональное хранение биоматериалов (Гемабанк®)	245 236	241 677
Услуги тестирования и тест-системы (COVID-19)	219 120	-
Лекарственный препарат Неоваскулген®	140 612	74 883
Репродуктивный материал - услуги донации, хранения и транспортировки (Репробанк®)	100 595	85 871
Услуга SPRS-терапия®	35 442	39 752
Прочая выручка	14 056	492
Итого	1 084 023	835 575

Рост доходов наблюдается по препарату Неоваскулген® – за счет увеличения госпитальных продаж, а также по сервисам Репробанка® (банка репродуктивных клеток и тканей). Помимо этого, в 2020 году, в связи с пандемией COVID-19, менеджментом Группы был разработан и включен в продуктовую линейку ряд новых услуг – для повышения устойчивости бизнеса и компенсации временно выпадающих доходов. Группа осуществляла реализацию тест-систем для определения наличия антител к коронавирусу SARS-CoV-2, а также оказывала услуги по тестированию на коронавиральную инфекцию. В совокупности, доходы от данных направлений составили 20% от консолидированной выручки.

9.2. Операционные расходы

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Заработная плата персонала	224 086	201 185
Расходные материалы и реагенты	211 798	153 214
Услуги сторонних организаций производственного характера	89 613	39 437
Себестоимость товаров для перепродажи	85 974	-
Расходы на рекламу	43 874	38 923
Транспортные расходы	35 963	19 235
Отчисления на социальные нужды	33 337	34 517
Консультационные услуги, правовое сопровождение	19 121	35 730
Аутсорсинг-договор управления - внешн.	17 399	-
Аренда помещений	13 448	18 406
Расходы на программное обеспечение и техническое сопровождение	12 421	11 099
Услуги связи	4 569	3 195
Представительские расходы	2 441	4 114
Расходы на командировки	2 140	8 487
Расходы на аудит	2 137	2 389
Обслуживание криоборудования	1 679	2 568
Расходы на научные исследования	1 307	7 644
Прочие расходы	9 858	14 888
Амортизация основных средств	39 733	30 354
Амортизация нематериальных активов и НИОКР	15 644	14 206
Амортизация активов в форме права пользования	19 515	15 462
Итого операционные расходы	886 057	655 053

В составе прочих расходов учтены затраты по обслуживанию криоборудования, госпошлины, штрафы, пени и пр.

10. Чистые прочие внеоперационные доходы/(расходы)

Прочие внеоперационные доходы:	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Прочие доходы	18 020	15 652
Продажа ценных бумаг	121 287	23 903
Переоценка приобретенных ценных бумаг	20 260	-
Грант	974	1 579
Восстановление резерва по сомнительным долгам	59 318	2 530
Доходы от сдачи имущества в аренду	88	-
Доходы, связанные с реализацией НМА	2 600	-
Итого прочие внеоперационные доходы	222 547	43 664

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
<i>Прочие внеоперационные расходы:</i>		
Продажа ценных бумаг	(110 687)	(29 990)
НИР, не давшие положительного результата	(637)	(19 251)
Резерв под обесценение материальных ценностей	(45 274)	-
Создание резерва по сомнительным долгам	(110 036)	-
Переоценка ценных бумаг	-	(95)
Реализация НМА	(1 684)	-
Расходы по налогам	(2 473)	(1 472)
Банковские расходы	(10 019)	(10 191)
Прочие	(6 064)	(24 094)
Расходы по списанию права требования долга	(2 774)	-
Итого прочие внеоперационные расходы	(289 648)	(85 093)
Итого чистые прочие внеоперационные доходы	(67 101)	(41 429)

11. Чистые курсовые разницы

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Отрицательные курсовые разницы	(6 369)	(6 088)
Положительные курсовые разницы	5 538	5 079
Итого чистые положительные (отрицательные) курсовые разницы	(831)	(1 009)

12. Процентные расходы

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Начислено процентов к уплате	(25 839)	(27 594)
Проценты по долгосрочной аренде	(14 318)	(13 954)
Итого процентные расходы	(40 157)	(41 548)

13. Налог на прибыль

Основные компоненты расходов по налогу на прибыль за отчетные годы, закончившиеся 31 декабря 2020 и 2019 годов:

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Расходы по текущему налогу на прибыль	(1 365)	-
Доходы по отложенному налогу на прибыль	11 298	9 891
Доходы по налогу на прибыль, отраженные в отчете о совокупном доходе	9 933	9 891

Сверка между расходами по налогу на прибыль и бухгалтерской прибылью, умноженной на ставку налога, действующую в России за 2020 и 2019 годы:

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Прибыль до налогообложения	93 471	101 444
Теоретический налог на прибыль по ставке 20%	(18 694)	(20 289)
Налоговый эффект от применения ставки 0% по операциям в рамках медицинской деятельности дочерних компаний	28 627	30 180
Итого налог на прибыль	9 933	9 891

В отчетном периоде плательщиками налога на прибыль по ставке 20% были следующие компании группы: ПАО «ИСКЧ», ООО «Некстген Фарма», ООО «ЛКТ», ООО «Айген2». Компании: ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО «НекстГен», ООО «Ангиогенезис», ООО «Витацел» не являются плательщиками налога на прибыль, как резиденты Сколково. Компании ПАО «ММЦБ», ООО «Репролаб» применяют 0% ставку налога на прибыль, как компании ведущие медицинскую деятельность.

13. Налог на прибыль (продолжение)

Отложенный налог на прибыль

Отложенный налог на прибыль относится к следующим статьям:

	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	Изменение за 2020 год
Налоговая разница по основным средствам	10 589	5 515	5 074
Налоговая разница по нематериальным активам	43 231	47 822	(4 591)
Убытки прошлых периодов	301	6	295
Налоговая разница по резервам под неиспользованный отпуск	2	-	2
Налоговая разница по расходам по резерву под ОКУ	17 948	7 156	10 792
Налоговая разница по расходам на НИОКР	1 950	1 950	-
Переоценка акций	2 667	1 843	824
Корректировка списания материалов	208	244	(36)
Корректировка задолженности по займам полученным	-	-	-
Налоговая разница по расходам на начисление резерва по обесценению фин.вложений	(606)	-	(606)
Прочие	(263)	193	(456)
Итого чистые отложенные активы	76 027	64 729	11 298
Отраженные в отчете о финансовом положении в качестве:			
Отложенных налоговых активов	76 027	65 047	
Отложенных налоговых обязательств	-	318	

14. Прибыль на акцию

Суммы базовой прибыли на акцию рассчитаны путем деления прибыли за год, приходящегося на держателей обыкновенных акций материнской компании, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение года. Компания не имела конвертируемых ценных бумаг или прочих инструментов, которые могли бы привести к дополнительному количеству обыкновенных акций при их конвертации. В связи с этим базовый и разводненный убыток на одну акцию равны.

Ниже приводится информация о прибыли и количестве акций, которые использованы в расчетах базового и разводненного убытка на акцию:

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г. в результате пересчета	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Прибыль, приходящаяся на держателей обыкновенных акций, материнской компании, для расчета базовой прибыли	72 851	84 554	111 335
Средневзвешенное количество обыкновенных акций для расчета базовой прибыли на акцию (номинальной стоимостью 0,1 руб.), штук	75 000 000	75 000 000	75 000 000
Базовая прибыль на акцию, рублей	0,97	1,13	1,48
Разводненная прибыль на акцию, рублей	0,97	1,13	1,48

15. Основные средства

	Здания и сооружения	Машины и оборудование	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
Первоначальная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	95 406	312 755	46 394	-	454 555
Реклассификация стоимости объектов в форме права пользования	-	(7 471)	-	-	(7 471)
Сальдо на 01 января 2019 г.	95 406	305 284	46 394	-	447 084
Приобретения	-	21 266	2 339	-	23 605
Выбытия	-	(11 044)	(19 369)	-	(30 413)
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	95 406	315 506	29 364	-	440 276
Приобретения	(1 329)	6 388	3 412	900	9 371
Перевод ранее арендованных объектов в состав основных средств	-	3 358	-	-	3 358
Выбытия	-	(180)	(1 354)	-	(1 534)
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	94 077	325 072	31 422	900	451 471
Накопленная амортизация					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	(52 743)	(90 041)	(35 050)	-	(177 834)
Реклассификация амортизации по объектам в форме права пользования	-	4 353	-	-	4 353
Сальдо на 01 января 2019 г.	(52 743)	(85 688)	(35 050)	-	(173 481)
Амортизация за 2019 года	(8 554)	(34 409)	(5 451)	-	(48 414)
Амортизация по выбывшим за 2019 год	-	764	17 715	-	18 479
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	(61 297)	(119 333)	(22 786)	-	(203 416)
Амортизация за 2020 года	(7 435)	(33 226)	(3 459)	-	(44 120)
Перевод ранее арендованных объектов в состав основных средств	-	(3 358)	-	-	(3 358)
Амортизация по выбывшим за 2020 год	-	-	1 351	-	1 351
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	(68 732)	(155 917)	(24 894)	-	(249 543)
Остаточная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	42 663	222 714	11 344	-	276 721
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	34 109	196 173	6 578	-	236 860
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	25 345	169 155	6 528	900	201 928

Капитализация амортизации в 2020 году составила 4 388 тыс.руб. (2019: 18 060 тыс.руб.)

16. Нематериальные активы

	Расходы на разработку	Прочая пользования и патенты	Товарные знаки	Компьютерные программные обеспечение и лицензии	Итого НМА
Первоначальная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	192 374	151 853	1 160	2 746	348 134
Приобретения	160 681	6 606	41	718	168 046
Выбытия	(50 382)	(240)	-	(310)	(50 932)
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	302 673	158 219	1 201	3 154	465 248
Приобретения	55 962	2 702	373	2 912	61 949
Выбытия	(5 775)	(3 877)	(356)	(126)	(10 134)
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	352 860	157 044	1 218	5 940	517 063
Амортизация					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	(9 135)	(20 358)	(708)	(1 496)	(31 697)
Амортизация за 12 месяцев 2019 г.	(495)	(12 782)	(119)	(810)	(14 206)
Выбытие	-	208	-	310	518
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	(9 630)	(32 932)	(827)	(1 996)	(45 385)
Амортизация за 12 месяцев 2020 г.	(1 118)	(13 023)	(120)	(1 384)	(15 645)
Выбытие	-	2 426	271	317	3 014
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	(10 748)	(43 529)	(676)	(3 063)	(58 016)
Остаточная стоимость					
Сальдо на 31 декабря 2018 г.	183 239	131 495	452	1 250	316 437
Сальдо на 31 декабря 2019 г.	293 043	125 287	374	1 158	419 863
Сальдо на 31 декабря 2020 г.	342 112	113 515	542	2 877	459 047

Затраты на научные исследования и разработки, не удовлетворяющие критериям признания в качестве нематериальных активов в соответствии с учетной политикой изначально относятся на расходы текущего периода в момент их возникновения.

17. Активы в форме права пользования

	Помещения	Машины и оборудование	Итого
Остаточная стоимость на 31 декабря 2018 г.			
Первоначальное признание	143 778	-	143 778
Реклассификация из состава объектов основных средств	-	3 118	3 118
Первоначальная стоимость	-	7 471	7 471
Начисленная амортизация	-	(4 353)	(4 353)
Остаточная стоимость на 1 января 2019 года	143 778	3 118	146 896
Поступление	-	11 024	11 024
Реклассификация в состав объектов основных средств	-	(2 355)	(2 355)
Первоначальная стоимость	-	2 355	2 355
Начисленная амортизация	-	-	-
Амортизация за 12 месяцев 2019 года	(12 477)	(2 985)	(15 462)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2019 года	131 300	11 157	142 457
Первоначальная стоимость	143 777	16 140	159 917
Начисленная амортизация	(12 477)	(4 983)	(17 460)
Поступление в результате заключения новых договоров за 2020 год	6 533	-	6 533
Выбытие в результате прекращения договоров за 2020 год	-	-	-
Первоначальная стоимость	(1 468)	(3 358)	(4 826)
Начисленная амортизация	312	3 358	3 670
Амортизация за 2020 год	(13 810)	(5 705)	(19 515)
Остаточная стоимость на 31 декабря 2020 года	122 867	5 452	128 319
Первоначальная стоимость	148 842	12 782	161 624
Начисленная амортизация	(25 974)	(7 330)	(33 304)

18. Финансовые активы и финансовые обязательства

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Финансовые активы		
Финансовые инструменты, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток	507	88 571
Финансовые инструменты, оцениваемые по амортизированной стоимости	230 678	138 770
Инвестиции, удерживаемые до погашения	46 711	18 188
Займы выданные долгосрочные	16 495	6 980
Дебиторская задолженность по основной деятельности и прочая дебиторская задолженность	148 181	101 740
Займы выданные краткосрочные	19 291	11 862
Денежные средства и их эквиваленты	107 391	89 745
Итого финансовые активы	338 576	317 086
Итого оборотные	275 370	291 918
Итого внеоборотные	63 206	25 168

Финансовые активы, переоцениваемые через прибыль или убыток, отражают изменение справедливой стоимости финансовых активов, предназначенных для торговли. Справедливая стоимость данных кототируемых ценных бумаг определяется на основании опубликованных котировок цен на активном рынке.

Займы и дебиторская задолженность удерживаются до погашения и генерируют фиксированный или переменный процентный доход для Группы. На их балансовую стоимость могут повлиять изменения кредитного риска контрагентов.

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Долгосрочные займы		
Дебитор 1	12 353	-
Дебитор 2	-	5 480
Дебитор 5	217	-
Дебитор 6	2 854	-
Сотрудники Группы ИСКЧ, физические лица	1 071	1 500
	16 495	6 980

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Краткосрочные займы		
Дебитор 1	-	1 700
Дебитор 2	-	1 300
Дебитор 3	820	820
Дебитор 7	450	-
Сотрудники Группы ИСКЧ, физические лица	18 021	8 042
Итого краткосрочные займы выданные	19 291	11 862
Итого займы выданные	35 786	18 842

Дебиторская задолженность по основной деятельности, авансы выданные и прочая дебиторская задолженность:

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	90 183	61 717
Прочая дебиторская задолженность	41 984	23 289
Авансы, выданные поставщикам	67 028	45 057
Авансовые налоговые платежи и переплаты	16 014	16 734
Итого	215 209	146 797

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

Сумма резерва под ОКУ установлена руководством Группы на основе определения платежеспособности конкретных потребителей, традиционных методов осуществления оплаты клиентом, дальнейших поступлений и расчетов и анализа предполагаемых денежных потоков. Расшифровка резерва под ОКУ приведена на стр.34.

Руководство Группы считает, что компании Группы смогут получить чистую стоимость реализации дебиторской задолженности путем прямого получения денежных средств и проведения неденежных расчетов, вследствие чего указанная сумма приблизительно отражает их справедливую стоимость.

Финансовые обязательства	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Отражены по амортизируемой стоимости:		
Выпущенные облигации	175 000	30 000
Краткосрочные процентные кредиты и займы	177 954	138 384
Долгосрочные процентные кредиты и займы	-	113 660
Краткосрочные обязательства по аренде	9 911	7 984
Долгосрочные обязательства по аренде	125 593	134 187
Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность:	87 541	67 670
Кредиторская задолженность поставщикам и подрядчикам	35 380	41 063
Прочие кредиторы	41 458	21 727
Кредиторская задолженность по уплате налогов	10 703	4 880
Итого финансовые обязательства	575 999	491 885
Итого долгосрочные	300 593	277 847
Итого краткосрочные	275 406	214 038
	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Целевое финансирование (грант)	20 515	19 852
	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Авансы полученные		
Долгосрочные авансы полученные	240 376	262 692
Краткосрочные авансы полученные	260 205	253 566
Итого авансы полученные	500 581	516 258

По статье выпущенные облигации отражены 5-ти летние облигации ООО «ЦГРМ «Генетико» в количестве 145 тыс. шт. на общую сумму 145 млн. руб, ставка 14,29% и облигации ПАО «ММЦБ» на сумму 30 млн. руб. с погашением 12 января 2029 года ближайшей офертой 21 декабря 2021 года, ставка 11,75 %

По статье целевое финансирование отражен гранд «Сколково» на проведение клинических исследований по расширению клинических показаний лекарственного препарата Неоваскулген® при использовании терапии для лечения синдрома диабетической стопы за минусом признанного в 2020 дохода.

Заемные средства на конец 2020 и 2019 годов имеют следующую структуру:

Долгосрочные кредиты и займы

Кредитор	Валюта	Эффективная процентная ставка, %	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Кредитор 1	руб.	5	-	103 660
Кредитор 3	руб.	12,5	-	10 000
Итого долгосрочные кредиты и займы			-	113 660

В августе 2016 года дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» - ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» - получила займ в размере 300 000 тысяч рублей под 5% годовых по договору целевого займа с федеральным государственным автономным учреждением «Российский фонд технологического развития» (сокращенное наименование – Фонд развития промышленности) сроком на 5 лет.

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

Краткосрочные кредиты и займы

Кредитор	Валюта	Эффективная процентная ставка, %	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Кредитор 3	руб.	12,5	-	10 430
Кредитор 2	руб.	15	-	10 186
Кредитор 1	руб.	5	177 767	112 826
Кредитор 6	руб.	15	-	4 942
Кредитор 7	руб.		187	-
Итого краткосрочные кредиты и займы			177 954	138 384
Итого процентные кредиты и займы			177 954	252 044

Цели и политика управления финансовыми рисками

Основные финансовые обязательства Группы, помимо производных, включают кредиты и займы, торговую и прочую кредиторскую задолженность. Основной целью данных финансовых обязательств является финансирование операций Группы и предоставление гарантий для поддержания ее деятельности. В состав основных финансовых активов Группы входят займы, торговая и прочая дебиторская задолженность и денежные средства. Группа также удерживает имеющиеся в наличии для продажи финансовые инструменты.

Группа подвержена рыночному риску, кредитному риску и риску ликвидности.

Чтобы эффективно управлять этими рисками, Группой применяются некоторые стратегии управления финансовыми рисками, которые соответствуют целям Группы. Данные принципы устанавливают краткосрочные и долгосрочные цели, а также предпринимаемые действия по управлению финансовыми рисками, с которыми сталкивается Группа.

Основные рекомендации данной политики заключаются в следующем:

- минимизировать риск изменения процентной ставки, валютный и рыночный риски по всем видам операций;
- вся деятельность по управлению финансовыми рисками должна осуществляться и постоянно контролироваться;
- вся деятельность по управлению финансовым риском должна осуществляться разумно и последовательно и в соответствии с наилучшей рыночной практикой.

Группа может вкладывать средства в акции или аналогичные инструменты только в случае временного избытка ликвидности, и такие операции должны утверждаться советом директоров. Для того, чтобы убедиться в практическом соблюдении политик и процедур Группы проводится внутренний аудит. Внутренний аудит проводится для того, чтобы убедиться в практическом соблюдении политик и процедур Группы.

В частности, в отношении производных инструментов Группа придерживается следующих политик управления рисками:

- Группа тщательно документирует все производные инструменты, включая взаимоотношения между ними;
- Группа имеет только качественные финансовые учреждения в качестве контрагента по сделкам с производными инструментами.

Совет директоров анализирует и утверждает политику управления указанными рисками, информация о которой приводится ниже.

Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что справедливая стоимость будущих денежных потоков по финансовому инструменту будет колебаться вследствие изменений рыночных цен. Рыночный риск включает в себя три типа риска: риск изменения процентной ставки, валютный риск и прочие ценовые риски, например, риск изменения цен на долевые инструменты и риск изменения цен на товары. Финансовые инструменты,

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

подверженные рыночному риску включают в себя кредиты и займы и инвестиции, имеющиеся в наличии для продажи.

Риск изменения процентной ставки

Группа не подвержена риску изменения процентной ставки, так как имеются только обязательства с фиксированной процентной ставкой.

В настоящее время Группа не имеет дебиторской задолженности, которая является долгосрочной по характеру.

Валютный риск

Валютный риск – это риск того, что справедливая стоимость будущих денежных потоков по финансовому инструменту будет колебаться вследствие изменений в валютных курсах.

Поскольку Группа функционирует только на российском рынке, и большая часть ее закупок выражена в рублях, Группа не подвергнута риску изменения обменного курса в рамках своей обычной деятельности.

Руководство Группы предпринимает необходимые действия, чтобы в структуре себестоимости доля импортных товаров не принимала критического значения. Источники финансирования Группы не номинированы в иностранной валюте.

Кредитный риск

Кредитный риск – это риск того, что Группа понесет финансовые убытки, поскольку контрагенты не выполнят свои обязательства по финансовому инструменту или клиентскому договору. Группа подвержена кредитному риску, связанному с ее операционной деятельностью (прежде всего, в отношении торговой дебиторской задолженности) и финансовой деятельностью (прежде всего, в отношении займов, выданных ассоциированной компании).

Торговая дебиторская задолженность

Управление кредитным риском, связанным с клиентами, осуществляется в соответствии с политикой, процедурами и системой контроля, установленными Группой в отношении управления кредитным риском, связанным с клиентами. Осуществляется регулярный мониторинг непогашенной дебиторской задолженности клиентов, на основании которого создается адекватный резерв по сомнительным долгам исходя из принципа осмотрительности, а дебиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности, списывается на расходы Группы.

Финансовые инструменты и денежные депозиты

Остатки денежных средств и их эквивалентов, которые максимально подвержены кредитному риску, представляют собой краткосрочные депозиты со сроком погашения менее 30 дней. Группа не обладает такими активами.

Сумма денежных средств и их эквивалентов, принадлежащих Группе, по состоянию на начало и конец отчетного периода состоят из денежных средств, находящихся на счетах в коммерческих банках.

Риск ликвидности

Группа осуществляет контроль над риском дефицита денежных средств, используя инструмент планирования текущей ликвидности.

Целью Группы является поддержание баланса между непрерывностью финансирования и гибкостью путем использования банковских кредитов и факторинга. В следующей таблице представлены финансовые обязательства в разбивке по оставшимся срокам наступления платежа, предусмотренных контрактами (договорные и не дисконтированные денежные потоки).

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Кредиты, займы и выпущенные облигации	Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность	Обязательства по аренде
Менее 1 года	177 954	102 060	9 911
Свыше 1 года	175 000	-	125 593
Итого	352 954	102 060	135 504

Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.	Кредиты, займы	Кредиторская задолженность по основной деятельности и прочая кредиторская задолженность	Обязательства по аренде
Менее 1 года	138 384	81 526	7 984
Свыше 1 года	143 660	-	134 187
Итого	282 044	81 526	142 171

В целях соблюдения денежных обязательств, Группа рассчитывает, что операционная деятельность будет обеспечивать достаточные поступления денежных средств. Кроме того, Группа владеет финансовыми активами, для которых существует ликвидный рынок и которые могут быть быстро обращены в денежные средства для удовлетворения потребностей в ликвидности.

Справедливая стоимость

Руководство Группы полагает, что справедливая стоимость финансовых активов и финансовых обязательств незначительно отличается от их текущей стоимости.

Отраслевые риски

Группа разрабатывает и внедряет в практическую медицину (коммерциализация и продвижение на рынке) инновационные медицинские препараты, изделия медицинского назначения, генетические исследования и высокотехнологичные услуги в сфере медицины и здравоохранения.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Деятельность Группы охватывает следующие направления современных биомедицинских технологий:

- генная терапия (геннотерапевтические препараты, ген-активированные материалы);
- генетика человека и медицинская генетика (генетическое тестирование — репродуктивная медицина, онкология, генетические заболевания, научные исследования);
- биоинформатика;
- регенеративная медицина (клеточные технологии, тканевая инженерия);
- биобанкирование;
- биофармацевтика (вакцины, антитела, биопрепараты).

Поскольку названные отраслевые направления относятся к классу инновационных и высокотехнологичных, то им свойственны специфические риски, основные из которых включают следующие:

- неопределенность относительно темпов роста спроса на инновационные продукты, а также скорости формирования достаточных объемов рынка под тот или иной продукт, в т.ч.:
 - риск задержки принятия рынком инновационных продуктов/технологий/услуг – со стороны профессионального медицинского сообщества (более длительное время, необходимое для завоевания доверия посредством роста количества примеров успешного применения; также, например, в

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

- клеточных технологиях – сложность методологии, требующая от врачей соблюдения протоколов, определенных навыков и временных затрат, от чего зависит безопасность и эффективность терапии);
- риск задержки принятия рынком инновационных продуктов/технологий/услуг – со стороны конечного потребителя (более длительное время, необходимое для завоевания понимания и доверия посредством роста количества примеров успешного применения; высокая стоимость услуги/продукта для пациента);
 - риск медленного удешевления инновационных продуктов, а, следовательно, меньшей доступности для всех нуждающихся в них.
- репутационные риски, связанные с возможным появлением дополнительных данных об эффективности и побочных действиях препаратов и технологий по причине короткого опыта их применения или его отсутствия /препараты «first in class» - «первые в классе»/);
 - репутационные риски от неполноты данных или неверных интерпретаций, связанные с общественной дискуссией, в т.ч. и в СМИ, вокруг различных аспектов развития и применения инновационных биотехнологий (клеточная терапия, генная терапия, генетическое тестирование);
 - поскольку рынки новых продуктов только формируются или только консолидируются (малый процент пенетрации) и, соответственно, делятся между немногими пока игроками, которые стремятся занять и удерживать мажоритарную долю, то могут присутствовать риски потери рыночной доли по причине активных действий конкурентов;
 - конкуренция со стороны продуктов, созданных по другим технологиям, которые могут быть более эффективными;
 - риск зависимости Группы в осуществлении своей деятельности от высококвалифицированного персонала по производству и контролю за качеством, а также занятого в сфере НИОКР;
 - риски, связанные с регистрацией имеющихся продуктов за рубежом, а также новых продуктов в РФ (успешность ДКИ, КИ и регистрационных действий);
 - валютный риск – резкие колебания курсов валют, которые повлекут существенное повышение цен на необходимые расходные материалы из-за рубежа;
 - геополитический риск: риск запрета на импорт расходных материалов, оборудования, технологий;
 - риск сложности в привлечении необходимых внешних инвестиций: по причине как возможной неуверенности инвесторов в успехе коммерциализации, если продукт находится на начальных этапах разработки, так и в связи с малой готовностью большинства инвесторов к медленному возврату на вложенный капитал (в связи с длиной «биотехнологического цикла» - длительный процесс НИОКР, вывода на рынок и достижения планируемых показателей маржинальности продукта);
 - риск появления новых регуляторных документов /регуляторных барьеров (риски изменения законодательства и регуляторной среды, вследствие чего могут появиться дополнительные требования к продуктам и необходимость им соответствовать (в сфере лицензирования, регистрации, надзора и т.д.).
- Существуют риски, связанные с продвижением продуктов и услуг Группы на рынке. На результаты деятельности Группы оказывают влияние такие факторы как:
- уровень рождаемости и смертности на рынках присутствия Группы;
 - уровень осведомленности населения об инновационных услугах и продуктах в сфере деятельности Группы (в области биотехнологий и биофармацевтики: регенеративная медицина (клеточные препараты и технологии, биострахование), медицинская генетика (генетическое тестирование), генная терапия, биофарм-препараты, репродуктивные технологии);
 - уровень заболеваемости гематологическими и онкологическими заболеваниями, первичными иммунодефицитами, наследственными заболеваниями, сердечно-сосудистыми заболеваниями, бесплодием и др. патологиями, поддающимися лечению/коррекции с помощью технологий, продуктов и услуг компаний Группы;
 - состояние научной базы в области биотехнологий как в России, так и за рубежом;
 - наличие научных и вспомогательных кадров высокой квалификации – специалистов в области деятельности Группы;
 - количество примеров успешного практического применения клеточных технологий (в т.ч. трансплантаций СК) в России;

18. Финансовые активы и финансовые обязательства (продолжение)

- разработанность законодательной базы, регулирующей сферу клеточных технологий, наличие регуляторных барьеров; капиталоемкость и длительность НИР и НИОКР;
- количество примеров отрицательных последствий применения клеточных технологий;
- непредвиденное изменение конъюнктуры рынка для научно-исследовательской деятельности и коммерциализации ее результатов;
- получение отрицательного научного результата;
- получение отрицательных экономических последствий;
-
- непредвиденное изменение государственных нормативов коммерческой деятельности (налоги, амортизация);
- уменьшение численности населения, а соответственно, уменьшение количества потребителей;
- уменьшение заработной платы, что снизит платежеспособность населения;
- уровень реальных доходов населения, а также государственного бюджета в сфере здравоохранения, от чего зависит доступность для всех нуждающихся инновационных видов терапии;
- конкурентная среда;
- законодательное регулирование в сфере деятельности Группы в РФ и, в перспективе, за рубежом;
- включение продуктов Группы в программы государственного финансирования медицинской помощи населению;
- государственная пропаганда использования современных средств сохранения здоровья и повышения качества жизни;
- уровень цен на расходные материалы и реагенты, необходимые для производства продуктов/услуг компаний Группы;

Указанные риски могут повлиять на деятельность Группы в сторону ухудшения или замедления темпов роста финансовых результатов, что может отразиться на стоимости акций Группы и способности выплачивать дивидендный доход. Однако Группа сводит данные риски к минимуму, в том числе посредством проведения широкой рекламной кампании и просветительской работы в отношении безопасности последних научных разработок и открытий в сфере как основной деятельности, так и в смежных сферах.

Риск изменения конкурентной среды на основных рынках сбыта Группа в настоящий момент оценивает, в целом, как достаточно низкий по причине либо значительного размера рыночной доли Группы (услуга выделения и долгосрочного персонального хранения СК ПК), либо отсутствия прямой конкуренции (поскольку продукт/услуга Группы формирует этот новый рынок, являясь «первыми в классе» или «уникальными» - Неоваскулген[®], SPRS-терапия[®]), либо в силу отличительных конкурентных преимуществ и особенностей (услуги генетических исследований и консультирования Genetico[®]; услуги Репробанка[®]).

Долгосрочная стратегия развития материнской компании предполагает рост за счет экспансии и развития уникальных продуктов Группы (Неоваскулгена[®] и SPRS-терапии[®], услуги Genetico[®]) на зарубежных рынках, в т.ч. посредством вступления в партнерские программы. В связи с этим менеджмент и собственники Группы не исключают ряд рисков связанных с развитием перспективных препаратов и услуг за рубежом.

Кроме того, Группа подвержена финансовым рискам, связанным с климатическими изменениями, заболеваниями и другими природными рисками, как пожары, затопления, а также убыткам, вызванным действиями людей, например забастовками, беспорядками и преднамеренным причинением вреда. Эти риски покрыты соответствующим страховым обеспечением согласно решениям руководства.

Кроме того, руководство компаний Группы уделяет должное внимание методикам оптимального ведения хозяйственной деятельности и противопожарным мерам.

Вероятность наступления рисков – низкая.

19. Запасы

	<u>31 декабря 2020 г.</u>	<u>31 декабря 2019 г.</u>
Сырье и материалы	216 874	165 596
Прочие ТМЗ	11 913	6 573
Незавершенное производство	-	1 358
Товары для перепродажи	47 140	-
Резервы, созданные под снижение стоимости запасов	(46 015)	(855)
Итого запасы	233 535	172 672

Резерв под снижение стоимости запаса создан по тестам Innovita.

20. Денежные средства и их эквиваленты

	<u>31 декабря 2020 г.</u>	<u>31 декабря 2019 г.</u>
Денежные средства в рублях в кассе и на расчетном счете	42 842	26 221
Денежные средства в рублях на депозитных счетах (к погашению в течение 3 месяцев)	61 490	61 490
Денежные средства в иностранной валюте на расчетном счете	3 059	2 034
Итого денежные средства и их эквиваленты	107 391	89 745

Денежные средства и их эквиваленты размещаются в основном в ПАО «Сбербанк России», которое на отчетную дату имеет минимальный риск дефолта.

21. Капитал и фонды

Уставный капитал и эмиссионный доход

Уставный капитал Материнской компании состоит из 75 000 000 штук обыкновенных акций в бездокументарной форме, номинальной стоимостью 0,10 рубля каждая. Уставный капитал оплачен полностью.

По состоянию на 31 декабря 2020 г. основными акционерами Компании являлись:

- Исаева Мария Ильинична; доля в % - 31,72%
- DYNAMIC SOLUTIONS LTD. (103 Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles); доля в % - 25,65%
- ООО «МирМам»; доля в % - 16,68%

Остальные – миноритарные акционеры.

22 сентября 2009 г. Внеочередным общим собранием акционеров ОАО «ИСКЧ» было принято решение об увеличении уставного капитала путем размещения дополнительных обыкновенных акций в количестве 20 000 000 (Двадцать миллионов) штук номинальной стоимостью 10 (Десять) копеек каждая путем закрытой подписки. Государственный регистрационный номер дополнительного выпуска ценных бумаг и дата государственной регистрации: 1-01-08902-А-001D 8 декабря 2009 г.

В результате проведенного Компанией 10 декабря 2009 г. IPO было размещено 15 000 000 обыкновенных акций (дополнительная эмиссия – 20% УК) в секторе ИРК ММВБ по 9,5 рублей за акцию.

Отчет об итогах дополнительного выпуска ценных бумаг (обыкновенных акций) был зарегистрирован в апреле 2010 года. В консолидированной финансовой отчетности за 2010 год суммарная номинальная стоимость размещенных посредством доэмиссии акций (1 500) отражена в составе Уставного капитала, а сумма в 141 000 тыс. руб. отражена как эмиссионный доход. В составе эмиссионного дохода отражен эффект от реализации части ранее приобретенных у акционеров собственных акций :

- в 2012 г. уменьшение эмиссионного дохода на 1 298 тыс. руб.
- в 2019 г. уменьшение эмиссионного дохода на 4 700 тыс. руб.
- в 2020 г. увеличен эмиссионного дохода на 16 932 тыс. руб.

21. Капитал и фонды (продолжение)

14.12.2020 г. был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций ПАО «ИСКЧ» в количестве 10 000 000 номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (государственный регистрационный номер: № 1-01-08902-А-003D), размещаемых по закрытой подписке (в пользу ООО «АйсГен 2»). Дата начала размещения: 08.02.2021 г.

22. Условные и договорные обязательства и операционные риски

Политическая обстановка

Хозяйственная деятельность и получаемая компаниями Группы прибыль в различной степени подвергаются влиянию политических, законодательных, финансовых и административных изменений, имеющих место в Российской Федерации.

Страхование

Группа имеет ограниченные страховые полисы в отношении активов, операций, гражданской ответственности и прочих страхуемых рисков. Соответственно, Группа может быть подвержена тем рискам, в отношении которых страхование не осуществлялось.

Судебные разбирательства

По мнению руководства Группы, среди существующих в настоящее время претензий или исков к Группе и вынесенных по ним окончательных решений нет таких, которые могли бы оказать существенное негативное влияние на финансовое положение Группы.

Валютное регулирование

Внутренний рынок

Риски, связанные с возможностью изменения валютного регулирования, в настоящее время рассматриваются Группой как незначительные. В связи с проведением политики либерализации валютного регулирования риски, связанные с изменениями валютного законодательства, снижаются.

Внешний рынок

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования на внешнем рынке, не оказывают существенного влияния на деятельность Группы в связи с незначительным объемом операций Группы на внешнем рынке.

Риски, связанные с налоговым законодательством

Внутренний рынок

Российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация руководством Группы данного законодательства применительно к операциям и деятельности Группы может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами. Недавние события, произошедшие в Российской Федерации, указывают на то, что налоговые органы могут занять более жесткую позицию при интерпретации законодательства и проверке налоговых расчетов. Как следствие, могут быть начислены значительные дополнительные налоги, пени и штрафы.

Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверки могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

По мнению руководства, по состоянию на 31 декабря 2020 г. соответствующие положения законодательства интерпретированы им корректно, и положение Группы с точки зрения налогового, валютного и таможенного законодательства будет стабильным. Для тех случаев, когда, по мнению руководства, существует

22. Условные и договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

значительное сомнение в сохранении указанного положения Группы, в финансовой отчетности признаны надлежащие обязательства.

Внешний рынок

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства на внешнем рынке, не оказывают существенного влияния на деятельность Группы в связи с незначительным объемом соответствующих операций Группы.

Окружающая среда

В настоящее время в России ужесточается природоохранное законодательство и позиция государственных органов Российской Федерации относительно его соблюдения. Группа периодически оценивает свои обязательства по охране окружающей среды.

Потенциальные обязательства могут возникнуть в результате изменений требований существующего законодательства и регулирования гражданских споров. Влияние этих потенциальных изменений невозможно оценить, но они могут оказаться существенными.

С учетом ситуации, сложившейся в отношении выполнения действующих нормативных актов, руководство Группы полагает, что существенных обязательств, связанных с загрязнением окружающей среды не существует.

Условия ведения деятельности Группы

Экономике Российской Федерации, по-прежнему присущи некоторые черты развивающегося рынка. Эти характеристики включают, но не ограничиваются неконвертируемостью российского рубля в большинстве стран, а также сравнительно высокой инфляцией. Более того, существующее российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям.

Экономические перспективы Российской Федерации во многом зависят от мировой макроэкономической ситуации, эффективности экономических мер, финансовых механизмов и денежной политики Правительства РФ, развития налоговой, правовой, административной и политической систем.

Условные обязательства и гарантии Группы

В августе 2016 года ООО «ЦГРМ» «ГЕНЕТИКО» получило займ в размере 300 000 тысяч рублей по договору целевого займа с Фондом развития промышленности (см. примечание 18). На 31.12.2020 долг составил 177 500 тысяч рублей. Исполнение обязательств по данному договору обеспечивается:

- Залогом оборудования, приобретаемого в рамках проекта, предусмотренного договором целевого займа, на сумму не менее 159 178 тысяч рублей.
- Поручительством ПАО "ИСКЧ", в соответствии с договором поручительства: предел общей ответственности ограничивается суммой 365 000 тысяч рублей.
- Поручительством ООО "Репролаб", в соответствии с договором поручительства: предел общей ответственности ограничивается суммой 365 000 тысяч рублей.
- По состоянию на 31.12.2020 в залоге следующие ценные бумаги: акции ПАО «ММЦБ» в количестве 970 446 штук, что составило 65% уставного капитала ПАО «ММЦБ». По оценке предмет залога составляет 450 093 тысячи рублей.

23. Авансы полученные

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Авансы полученные		
Долгосрочные авансы полученные	240 376	262 692
Краткосрочные авансы полученные	260 205	253 566
Итого авансы полученные	500 581	516 258

В составе долгосрочных авансов полученных от покупателей учтены оплаты услуг от покупателей за криоконсервацию и долгосрочное персональное хранение гемопоэтических стволовых клеток пуповинной крови(Гемабанка®) и донорского репродуктивного материала (Репробанк®).

24. Оценочные обязательства

В целях равномерного включения предстоящих расходов в издержки производства отчетного периода Группа создает оценочные обязательства на предстоящую оплату отпусков работников и на сумму страховых взносов.

Оценочные обязательства

Наименование показателя	31 декабря 2019 г.	Признано	Погашено	Списано как избыточная сумма	31 декабря 2020 г.
Оценочные обязательства - всего	5 593	19 973	(11 663)	(515)	13 389
в том числе					
Оценочные обязательства по вознаграждениям работникам	5 593	19 973	(11 663)	(515)	13 389

Наименование показателя	31 декабря 2018 г.	Признано	Погашено	Списано как избыточная сумма	31 декабря 2019 г.
Оценочные обязательства - всего	2 554	15 814	(12 095)	(679)	5 593
в том числе					
Оценочные обязательства по вознаграждениям работникам	2 554	15 814	(12 095)	(679)	5 593

25. Раскрытие информации о связанных сторонах

Стороны считаются связанными, если одна из них имеет возможность контролировать или осуществлять значительное влияние на операционные и финансовые решения другой стороны или совместный контроль над ними, или находится под общим контролем с другой стороной.

При рассмотрении каждого возможного случая наличия отношений между связанными сторонами, основное внимание должно уделяться сущности отношений, а не их юридической форме.

25. Раскрытие информации о связанных сторонах (продолжение)

Связанными сторонами Группы в течение отчетных периодов являлись:	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
• Исаев Артур Александрович;	да	да
• Исаев Андрей Александрович;	да	да
• Матиас Владимир Михайлович;	да	да
• Приходько Александр Викторович;	да	да
• Киселев Сергей Львович;	да	да
• Исаева Мария Ильинична;	да	да
• Деев Роман Вадимович	да	да
• Богуславский Дмитрий Эдгардович	да	да
• Dynamic Solutions Ltd. (Seychelles);	да	да

Операции материнской компании со связанными сторонами включают:

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Процентный доход	990	673
Операционные расходы	-	1 775

Остатки по счетам со связанными сторонами Группы на конец и начало периода приведены ниже:

	Год, закончившийся 31 декабря 2020 г.	Год, закончившийся 31 декабря 2019 г.
Дебиторская задолженность	853	949
Кредиторская задолженность	(10 074)	4
Краткосрочные займы выданные	16 200	5 898
Долгосрочные займы выданные	-	1 500

Вознаграждение, выплачиваемое основному управленческому персоналу Группы

Вознаграждение, выплачиваемое основному управленческому персоналу Группы за выполнение ими своих обязанностей на занимаемых должностях, складывается из предусмотренных контрактами заработной платы, а также премий. Указанные суммы включают налог на доходы физических лиц и не включают страховые выплаты во внебюджетные фонды.

	31 декабря 2020 г.	31 декабря 2019 г.
Заработная плата и другие виды краткосрочных вознаграждений	20 960	19 831
Итого на 31 декабря	20 960	19 831

26. Операционные сегменты

В целях управления Компания анализирует информацию в разрезе видов деятельности, обобщенной в следующих отчетных сегментах:

Гемабанк®, Генетико®, Репробанк®, Неоваскулген®, Гемабанк®, SPRS®-терапия.

26. Операционные сегменты (продолжение)

В составе сегментов Репробанк® и Генетико® в 2020 учтена выручка по новым услугам, связанным с тестированием на COVID-19.

По таким сегментам, как Репробанк®, Генетико®, Гемабанк® - активы и обязательства в основном соответствуют юридическим лицам: ООО «Репролаб», ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ПАО «ММЦБ». Информация об этом приведена в разделе дочерние компании.

По сегментам Неоваскулген® и SPRS®-терапия активы и обязательства формируются на более, чем одном юридическом лице и менеджментом анализируются отдельные компоненты баланса.

12 месяцев 2020 года

	Неоваскулген®	Гемабанк®	SPRS®- терапия	Репробанк®	Генетико®	Прочие направления и нераспределяе мые расходы бизнеса	Итого
Выручка от внешних потребителей	140 612	245 236	35 442	178 758	361 728	124 297	1 084 023
Итого операционные расходы	(96 602)	(95 766)	(22 577)	(126 236)	(378 411)	(166 465)	(886 057)
в том числе износ и амортизация	(9 940)	(3 588)	(2 393)	(3 787)	(35 496)	(19 688)	(74 892)
Финансовые расходы, свёрнуто	(1 898)	(2 423)	21	116	(29 559)	(2 455)	(36 198)
Доля в результатах ассоциированных компаний	-	-	-	-	-	(365)	(365)
Прочие доходы и расходы	(18 133)	8 063	(138)	(1 161)	716	(57 279)	(67 932)
Прибыль до налогообложения	23 979	155 110	12 748	51 477	(45 526)	(102 267)	93 471
Налог на прибыль/отложенные налоги	7 394	-	-	-	-	2 539	9 933
Прибыль за отчетный период	31 373	155 110	12 748	51 477	(45 526)	(99 728)	103 404

27. События после отчетной даты

14.12.2020 г. был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций ПАО «ИСКЧ» в количестве 10 000 000 номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (государственный регистрационный номер: № 1-01-08902-А-003D), размещаемых по закрытой подписке (в пользу ООО «АйсГен 2»). Дата начала размещения: 08.02.2021 г.

27 апреля 2021 года завершена процедура реорганизации в форме преобразования Общества с ограниченной ответственностью «Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО» (ИНН 7736650850, ОГРН 1127747086543) в Акционерное общество «Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО» (далее – Общество, АО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»).

Данная консолидированная финансовая отчетность утверждена к выпуску и подписана Руководством Группы 27 апреля 2021 г.


Масюк С.В.
 Генеральный директор

ПРИЛОЖЕНИЕ № 3 Бухгалтерская (финансовая) отчетность за 2020 год, подготовленная в соответствии с РСБУ

ПАО «ИСКЧ»

**БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ ЗА 2020 ГОД,
ПОДГОТОВЛЕННАЯ В СООТВЕТСТВИИ С РОССИЙСКИМИ
СТАНДАРТАМИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА (РСБУ)**

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

о годовой бухгалтерской отчетности

**ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА
«ИНСТИТУТ СТВОЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА»**

за 2020 год

Москва, 2021

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Акционерам
Публичного акционерного общества
«Институт Стволовых Клеток Человека»
(ПАО «ИСКЧ»)

Мнение

Мы провели аудит прилагаемой годовой бухгалтерской отчетности **ПАО «ИСКЧ»** (ОГРН 1037789001315, 117292, город Москва, проспект 60-летия Октября, дом 10А, этаж 3, пом. 24), состоящей из бухгалтерского баланса по состоянию на 31 декабря 2020 года, отчета о финансовых результатах за 2020 год, приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, в том числе отчета об изменениях капитала за 2020 год и отчета о движении денежных средств за 2020 год, расчета стоимости чистых активов на 31 декабря 2020 года и пояснений к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2020 год, включая краткий обзор основных положений учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая годовая бухгалтерская отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение **ПАО «ИСКЧ»** по состоянию на 31 декабря 2020 года, финансовые результаты его деятельности и движение денежных средств за 2020 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской отчетности, установленными в Российской Федерации.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудиторской организации за аудит годовой бухгалтерской отчетности» настоящего заключения.

Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, соответствующими Международному кодексу этики профессиональных бухгалтеров (включая международные стандарты независимости), разработанному Советом по международным стандартам этики для профессиональных бухгалтеров, и нами выполнены прочие иные обязанности в соответствии с этими требованиями профессиональной этики.

Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для аудита годовой бухгалтерской отчетности **ПАО «ИСКЧ»** за 2020 год.

Эти вопросы были рассмотрены в контексте нашего аудита годовой бухгалтерской отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения об этих вопросах.

Описание ключевого вопроса аудита

Отражение в отчетности авансов полученных по срокам обращения

В бухгалтерском балансе аудируемого лица по состоянию на 31 декабря 2020 года отражены прочие долгосрочные обязательства в сумме 118 723 тыс. руб. и краткосрочная кредиторская задолженность в размере 193 693 тыс. руб. Вопрос является ключевым для аудита ввиду значительного влияния данных показателей на бухгалтерскую (финансовую) отчетность аудируемого лица.

Изменения оценочных значений

В бухгалтерском балансе аудируемым лицом отражена дебиторская задолженность на 31 декабря 2020 года в сумме 139 643 тыс. руб. с учетом сформированного резерва по сомнительным долгам в размере 72 960 тыс. руб.

Информация раскрыта в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2020 год (Раздел 2 «Основные принципы учетной политики», пункт 3.6 «Краткосрочная и долгосрочная дебиторская задолженность»).

Мы рассматриваем порядок формирования резерва по сомнительным долгам ввиду возможного влияния на данный показатель субъективных факторов.

В бухгалтерском балансе по состоянию на 31 декабря 2020 года финансовые вложения, в том числе, по которым не определяется текущая рыночная стоимость в размере 840 663 тыс. руб. отражены на 31 декабря 2020 года с учетом обесценения их стоимости.

Информация раскрыта в Пояснениях к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах за 2020 год (Раздел 2 «Основные принципы учетной политики», пункт 3.3 «Финансовые вложения»).

В отношении оценки таких финансовых вложений применяется значительная доля субъективных оценок.

Описание того, как ключевой вопрос был рассмотрен в процессе проведения аудита

В целях получения достаточной уверенности в отношении правильности распределения кредиторской задолженности по срокам погашения мы проанализировали учетную политику компании, регистры бухгалтерского учета и предоставленный расчет распределения остатка кредиторской задолженности по полученным предоплатам по договорам хранения биологического материала клиентов.

В целях получения достаточной уверенности в отношении достаточности формирования резерва по сомнительным долгам, мы проанализировали учетную политику компании и представленный анализ дебиторской задолженности в части просрочки выполнения обязательств.

Мы провели аудиторские процедуры в отношении информации, использованной аудируемым лицом для определения обесценения дебиторской задолженности, структуры дебиторской задолженности по срокам возникновения и погашения, провели тестирование корректности сумм начисленного резерва на основании оценок руководства.

Мы проанализировали допущения и суждения, которые руководство аудируемого лица использует при оценке инвестиций после их признания.

Мы рассмотрели действия руководства по выявлению признаков существенного устойчивого снижения стоимости финансовых вложений, по которым не определяется их текущая рыночная стоимость, порядок тестирования объектов на обесценение и отражение результатов в годовой бухгалтерской отчетности.

Мы рассмотрели раскрытие информации в отношении подходов и применяемых оценок в годовой бухгалтерской отчетности аудируемого лица.

Прочая информация, включенная в Годовой отчет ПАО «ИСКЧ» за 2020 год

Прочая информация включает информацию, содержащуюся в Годовом отчете ПАО «ИСКЧ» по итогам 2020 года, и включает годовую бухгалтерскую отчетность и наше аудиторское заключение о ней в составе приложений. Руководство несет ответственность за прочую информацию.

Годовой отчет ПАО «ИСКЧ» по итогам 2020 года предположительно, будет нам предоставлен после даты настоящего аудиторского заключения.

Наше мнение о финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не будем предоставлять вывод, выражающий уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с указанной выше прочей информацией, когда она будет нам предоставлена, и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений.

Ответственность руководства и совета директоров аудируемого лица за годовую бухгалтерскую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной годовой бухгалтерской отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки годовой бухгалтерской отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке годовой бухгалтерской отчетности руководство несет ответственность за оценку способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Совет директоров несет ответственность за надзор за подготовкой годовой бухгалтерской отчетности аудируемого лица

Ответственность аудиторской организации за аудит годовой бухгалтерской отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что годовая бухгалтерская отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой годовой бухгалтерской отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

- a) выявляем и оцениваем риски существенного искажения годовой бухгалтерской отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим

аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

- б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;
- в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;
- г) делаем вывод о правомерности применения руководством аудируемого лица допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в годовой бухгалтерской отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что аудируемое лицо утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- д) проводим оценку представления годовой бухгалтерской отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли годовая бухгалтерская отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с советом директоров аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Мы также предоставляем членам совета директоров аудируемого лица заявление о том, что мы соблюдали все соответствующие этические требования в отношении независимости и информировали этих лиц обо всех взаимоотношениях и прочих вопросах, которые можно обоснованно считать оказывающими влияние на независимость аудитора, а в необходимых случаях – о соответствующих мерах предосторожности.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения членов совета директоров аудируемого лица, мы определили вопросы, которые были наиболее значимы для аудита годовой бухгалтерской отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или, когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что

Бухгалтерский баланс

на 31 декабря 2020 г.

		Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	0710001		
		по ОКПО	31	12	2020
Организация	Публичное акционерное общество "ИНСТИТУТ СТЕЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА"	ИНН	71328785		
Идентификационный номер налогоплательщика		по ОКВЭД 2	7702508905		
Вид экономической деятельности	Деятельность в области медицины прочая, не включенная в другие группировки	по ОКОПФ / ОКФС	86.90.9		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Публичные акционерные общества / Частная собственность	по ОКЕИ	12247	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей		384		

Местонахождение (адрес)

117292, Москва г, 60-летия Октября пр-кт, д. № 10А, этаж 3 пом. 24

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора

ООО "РЕКА АУДИТ"

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора

ИНН **9709002519**

Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора

ОГРН/
ОГРНИП **1177746544282**

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
001	Нематериальные активы	1110	67 038	71 209	7 981
	Результаты исследований и разработок	1120	6 000	30 610	16 717
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
002	Основные средства	1150	10 601	19 257	14 983
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
003	Финансовые вложения	1170	1 042 447	1 147 920	1 011 025
	Отложенные налоговые активы	1180	59 070	41 016	31 343
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	Итого по разделу I	1100	1 185 155	1 310 012	1 082 049
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
004	Запасы	1210	31 186	8 141	9 619
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	1	1
005	Дебиторская задолженность	1230	139 643	223 416	182 364
003	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	63 322	9 849	21 609
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	20 335	12 926	511
	Прочие оборотные активы	1260	1 296	2 461	1 161
	Итого по разделу II	1200	255 782	256 794	215 266
	БАЛАНС	1600	1 440 937	1 566 807	1 297 314

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	7 500	7 500	7 500
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320		-	
	Переоценка внеоборотных активов	1340	173 006	486 241	486 241
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	141 000	141 000	141 000
	Резервный капитал	1360	375	375	375
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	388 896	225 038	100 444
	Итого по разделу III	1300	710 777	860 154	735 560
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
005	Заемные средства	1410	394 317	357 107	17 584
	Отложенные налоговые обязательства	1420	13 203	13 658	489
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
005	Прочие обязательства	1450	118 723	142 977	131 333
	Итого по разделу IV	1400	526 244	513 743	149 406
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
005	Заемные средства	1510	8 733	28 198	281 292
005	Кредиторская задолженность	1520	193 693	163 923	130 191
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
007	Оценочные обязательства	1540	1 490	789	865
005	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	203 916	192 910	412 348
	БАЛАНС	1700	1 440 937	1 566 807	1 297 314



Масюк Сергей
Владимирович
(расшифровка подписи)

**Отчет о финансовых результатах
за Январь - Декабрь 2020 г.**

		Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	0710002		
			31	12	2020
Организация	Публичное акционерное общество "ИНСТИТУТ СТЕЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА"	по ОКПО	71328785		
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	7702508905		
Вид экономической деятельности	Деятельность в области медицины прочая, не включенная в другие группировки	по ОКВЭД 2	86.90.9		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Публичные акционерные общества / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	12247	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2020 г.	За Январь - Декабрь 2019 г.
	Выручка	2110	59 745	68 518
006	Себестоимость продаж	2120	(83 309)	(88 365)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	(23 564)	(19 847)
006	Коммерческие расходы	2210	(13 468)	(15 997)
006	Управленческие расходы	2220	(51 420)	(55 273)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(88 452)	(91 117)
	Доходы от участия в других организациях	2310	60 297	111 513
	Проценты к получению	2320	4 725	4 210
	Проценты к уплате	2330	(1 584)	(10 444)
	Прочие доходы	2340	111 509	170 911
	Прочие расходы	2350	(99 526)	(57 141)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(13 031)	127 932
	Налог на прибыль	2410	18 510	(3 495)
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	-	-
	отложенный налог на прибыль	2412	18 510	(3 495)
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	5 479	124 437

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2020 г.	За Январь - Декабрь 2019 г.
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	173 006	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	178 485	124 437
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	0,000073	0,001659
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-



**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

**Отчет об изменениях капитала
за Январь - Декабрь 2020 г.**

Организация Публичное акционерное общество "ИНСТИТУТ СТВОЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА" по ОКПО

Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН

Вид экономической деятельности Деятельность в области медицины прочая, не включенная в другие группировки по ОКВЭД 2

Организационно-правовая форма / форма собственности Публичные акционерные общества / Частная собственность по ОКОПФ / ОКФС

Единица измерения: в тыс. рублей по ОКЕИ

Коды		
0710004		
31	12	2020
71328785		
7702508905		
86.90.9		
12247	16	
384		

1. Движение капитала

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Величина капитала на 31 декабря 2018 г.	3100	7 500	-	627 241	375	100 444	735 560
<u>За 2019 г.</u>							
Увеличение капитала - всего:	3210	-	-	-	-	133 090	133 090
в том числе:							
чистая прибыль	3211	X	X	X	X	132 933	132 933
переоценка имущества	3212	X	X	-	X	-	-
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3213	X	X	-	X	157	157
дополнительный выпуск акций	3214	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3215	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3216	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3220	-	-	-	-	(8 496)	(8 496)
в том числе:							
убыток	3221	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3222	X	X	-	X	-	-
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3223	X	X	-	X	(8 496)	(8 496)
уменьшение номинальной стоимости акций	3224	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3225	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3226	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3227	X	X	X	X	-	-

Наименование показателя	Код	Уставный капитал	Собственные акции, выкупленные у акционеров	Добавочный капитал	Резервный капитал	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого
Изменение добавочного капитала	3230	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3240	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2019 г.	3200	7 500	-	627 241	375	225 038	860 154
<u>За 2020 г.</u>							
Увеличение капитала - всего:	3310	-	-	173 006	-	163 858	336 864
в том числе:							
чистая прибыль	3311	X	X	X	X	5 479	5 479
переоценка имущества	3312	X	X	173 006	X	-	173 006
доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала	3313	X	X	-	X	158 379	158 379
дополнительный выпуск акций	3314	-	-	-	X	X	-
увеличение номинальной стоимости акций	3315	-	-	-	X	-	X
реорганизация юридического лица	3316	-	-	-	-	-	-
Уменьшение капитала - всего:	3320	-	-	(486 241)	-	-	(486 241)
в том числе:							
убыток	3321	X	X	X	X	-	-
переоценка имущества	3322	X	X	(486 241)	X	-	(486 241)
расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала	3323	X	X	-	X	-	-
уменьшение номинальной стоимости акций	3324	-	-	-	X	-	-
уменьшение количества акций	3325	-	-	-	X	-	-
реорганизация юридического лица	3326	-	-	-	-	-	-
дивиденды	3327	X	X	X	X	-	-
Изменение добавочного капитала	3330	X	X	-	-	-	X
Изменение резервного капитала	3340	X	X	X	-	-	X
Величина капитала на 31 декабря 2020 г.	3300	7 500	-	314 006	375	388 896	710 777

2. Корректировки в связи с изменением учетной политики и исправлением ошибок

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2018 г.	Изменения капитала за 2019 г.		На 31 декабря 2019 г.
			за счет чистой прибыли (убытка)	за счет иных факторов	
Капитал - всего					
до корректировок	3400	665 182	132 933	157	798 272
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3410	-	(8 496)	-	(8 496)
исправлением ошибок	3420	70 378	-	-	70 378
после корректировок	3500	735 560	124 437	157	860 154
в том числе:					
нераспределенная прибыль (непокрытый убыток):					
до корректировок	3401	30 066	132 933	157	163 156
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3411	-	(8 496)	-	(8 496)
исправлением ошибок	3421	70 378	-	-	70 378
после корректировок	3501	100 444	124 437	157	225 038
по другим статьям капитала					
до корректировок	3402	-	-	-	-
корректировка в связи с: изменением учетной политики	3412	-	-	-	-
исправлением ошибок	3422	-	-	-	-
после корректировок	3502	-	-	-	-

3. Чистые активы

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г	На 31 декабря 2019 г	На 31 декабря 2018 г
Чистые активы	3600	710 777	860 154	735 560



С. Масюк
(подпись)

**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

Отчет о движении денежных средств
за Январь - Декабрь 2020 г.

		Дата (число, месяц, год)	Коды		
		Форма по ОКУД	0710005		
		по ОКПО	31	12	2020
Организация	Публичное акционерное общество "ИНСТИТУТ СТЕЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА"	ИНН	71328785		
Идентификационный номер налогоплательщика		по ОКВЭД 2	7702508905		
Вид экономической деятельности	Деятельность в области медицины прочая, не включенная в другие группировки	по ОКОПФ / ОКФС	86.90.9		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Публичные акционерные общества / Частная собственность	по ОКЕИ	12247	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей		384		

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2020 г.	За Январь - Декабрь 2019 г.
Денежные потоки от текущих операций			
Поступления - всего	4110	103 480	108 185
в том числе:			
от продажи продукции, товаров, работ и услуг	4111	41 928	51 127
арендных платежей, лицензионных платежей, роялти, комиссионных и иных аналогичных платежей	4112	8 588	32 536
от перепродажи финансовых вложений	4113	-	-
	4114	-	-
прочие поступления	4119	52 964	24 522
Платежи - всего	4120	(140 331)	(166 506)
в том числе:			
поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги	4121	(102 418)	(120 499)
в связи с оплатой труда работников	4122	(32 712)	(37 669)
процентов по долговым обязательствам	4123	-	-
налога на прибыль организаций	4124	-	(1)
	4125	-	-
прочие платежи	4129	(5 201)	(8 337)
Сальдо денежных потоков от текущих операций	4100	(36 851)	(58 321)
Денежные потоки от инвестиционных операций			
Поступления - всего	4210	130 268	97 075
в том числе:			
от продажи внеоборотных активов (кроме финансовых вложений)	4211	-	100
от продажи акций других организаций (долей участия)	4212	23 900	-
от возврата предоставленных займов, от продажи долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам)	4213	32 868	16 122
дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях	4214	73 500	80 853
	4215	-	-
прочие поступления	4219	-	-
Платежи - всего	4220	(102 392)	(151 172)
в том числе:			
в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов	4221	(3 433)	(9 404)
в связи с приобретением акций других организаций (долей участия)	4222	(13 459)	(136 354)
в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам	4223	(85 500)	(5 414)
процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива	4224	-	-
	4225	-	-
прочие платежи	4229	-	-
Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций	4200	27 876	(54 097)

Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2020 г.	За Январь - Декабрь 2019 г.
Денежные потоки от финансовых операций			
Поступления - всего	4310	186 200	211 940
в том числе:			
получение кредитов и займов	4311	186 200	211 940
денежных вкладов собственнискв (участников)	4312	-	-
от выпуска акций, увеличения долей участия	4313	-	-
от выпуска облигаций, векселей и других долговых ценных бумаг и др.	4314	-	-
	4315	-	-
прочие поступления	4319	-	-
Платежи - всего	4320	(169 843)	(87 086)
в том числе:			
собственникам (участникам) в связи с выкупом у них акций (долей участия) организации или их выходом из состава участников	4321	-	-
на уплату дивидендов и иных платежей по распределению прибыли в пользу собственников (участников)	4322	-	-
в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов	4323	(169 843)	(87 086)
	4324	-	-
прочие платежи	4329	-	-
Сальдо денежных потоков от финансовых операций	4300	16 357	124 854
Сальдо денежных потоков за отчетный период	4400	7 382	12 436
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода	4450	12 926	511
Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода	4500	20 335	12 926
Величина влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю	4490	27	(21)



Масюк Сергей
Владимирович
(расшифровка подписи)

Расчет стоимости чистых активов

Публичное акционерное общество "ИНСТИТУТ СТВОЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА"

(наименование организации)

Наименование показателя	Код строки бухгалтерского баланса	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Активы				
Нематериальные активы	1110	67 038	71 209	7 981
Результаты исследований и разработок	1120	6 000	30 610	16 717
Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
Основные средства	1150	10 601	19 257	14 983
Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
Финансовые вложения долгосрочные	1170	1 042 447	1 147 920	1 011 025
Отложенные налоговые активы	1180	59 070	41 016	31 343
Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
Запасы	1210	31 186	8 141	9 619
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	1	1
Дебиторская задолженность*	1230	139 643	223 416	182 364
Финансовые вложения краткосрочные	1240	63 322	9 849	21 609
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	20 335	12 926	511
Прочие оборотные активы	1260	1 296	2 461	1 161
ИТОГО активы	-	1 440 937	1 566 807	1 297 314
Пассивы				
Заемные средства долгосрочные	1410	394 317	357 107	17 584
Отложенные налоговые обязательства	1420	13 203	13 658	489
Ссудочные обязательства долгосрочные	1430	-	-	-
Прочие обязательства долгосрочные	1450	118 723	142 977	131 333
Заемные средства краткосрочные	1510	8 733	28 198	281 292
Кредиторская задолженность	1520	193 693	163 923	130 191
Оценочные обязательства краткосрочные	1540	1 490	789	865
Прочие обязательства краткосрочные	1550	-	-	-
ИТОГО пассивы	-	730 160	706 653	561 754
Стоимость чистых активов	-	710 777	860 154	735 560

* - За исключением задолженности участников (учредителей) по взносам в уставный капитал.



Масюк Сергей
Владимирович
(расшифровка подписи)

**Пояснения к бухгалтерскому балансу
и отчету о финансовых результатах (тыс. руб.)**

1. Нематериальные активы и расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы (НИОКР)

1.1. Наличие и движение нематериальных активов

с.1

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период						На конец периода		
			первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения	Поступило	Выбыло		начислено амортизации	Убыток от обесценения	Переоценка		первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения
						первоначальная стоимость	накопленная амортизация и убытки от обесценения			Первоначальная стоимость	Накопленная амортизация		
Нематериальные активы - всего	5100	за 2020г.	73 252	(2 043)	-	(53)	121	(4 118)	-	-	-	73 078	(6 041)
	5110	за 2019г.	7 220	(942)	66 032	-	-	(1 101)	-	-	-	73 252	(2 043)
в том числе:													
Исключительное право владельца на товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товаров	5101	за 2020г.	729	(470)	-	(53)	121	(73)	-	-	-	555	(423)
	5111	за 2019г.	697	(387)	32	-	-	(83)	-	-	-	729	(470)
Исключительное право патентообладателя на изобретение, промышленный образец, полезную модель	5102	за 2020г.	6 523	(967)	-	-	-	(412)	-	-	-	6 523	(1 379)
	5112	за 2019г.	6 523	(555)	-	-	-	(412)	-	-	-	6 523	(967)
Прочие нематериальные активы	5103	за 2020г.	66 000	(606)	-	-	-	(3 633)	-	-	-	66 000	(4 239)
	5113	за 2019г.	-	-	66 000	-	-	(606)	-	-	-	66 000	(606)

1.2. Первоначальная стоимость нематериальных активов, созданных самой организацией

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Всего	5120	-	-	-
в том числе:	5121	-	-	-

1.5. Незаконченные и неоформленные НИОКР и незаконченные операции по приобретению нематериальных активов

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано затрат как не давших положительного результата	принято к учету в качестве нематериальных активов или НИОКР	
Затраты по незаконченным исследованиям и разработкам - всего	5160	за 2020г.	30 610	300	(610)	-	6 000
	5170	за 2019г.	16 717	19 145	(5 252)	-	30 610
в том числе:							
Разработка нанобиоконструкций(1-йМГМУ им. Сеченова	5161	за 2020г.	420	-	(420)	-	-
	5171	за 2019г.	420	-	-	-	420
НВГ-100 Оценка доп. возможных терапевт эффектов лек. преп. НВГ	5162	за 2020г.	62	-	(62)	-	-
	5172	за 2019г.	62	-	-	-	62
НВГ-ВИТРО Исследование специфической активности НВГ in vitro	5163	за 2020г.	17	-	(17)	-	-
	5173	за 2019г.	17	-	-	-	17
ФГБУ "МГНЦ" (софинансирование НИР)	5164	за 2020г.	30 000	300	24 300	-	6 000
	5174	за 2019г.	14 960	15 040	-	-	30 000
ПГД Разработка и внедрение в практику	5165	за 2020г.	111	-	(111)	-	-
	5175	за 2019г.	111	-	-	-	111
ГМО Изуч. молекулярно-генетич. основ хронич. миелолейкоза и развития резистентности к терапии ингиби	5166	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5176	за 2019г.	1 147	-	(1 147)	-	-
НИР ОЗК Изуч. иммуноген. осбенностей при воспалит заболеваний. кишечника взрослого населен моск. рег	5167	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5177	за 2019г.	-	4 105	(4 105)	-	-
незаконченные операции по приобретению нематериальных активов - всего	5180	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5190	за 2019г.	1 703	66 000	(1 671)	(66 032)	-
в том числе:							
Товарный знак ПАСПОРТ ДЕСНЫ № 659439	5181	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5191	за 2019г.	16	-	-	(16)	-
ТЗ Неоваскулген (Колумбия) № 1175035	5182	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5192	за 2019г.	16	-	-	(16)	-
Секрет пр-ва (ноу-хау) научно-техн. вида "Технология получения и криоконсервации ядросодержащих клеток	5183	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5193	за 2019г.	-	66 000	-	(66 000)	-
Разр. технолог.получ.плазмы, обогащ.тромб.изПК ПРП	5184	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5194	за 2019г.	1 671	-	(1 671)	-	-



(подпись)

Масюк Сергей Владимирович
(расшифровка подписи)

2.2. Незавершенные капитальные вложения

Наименование показателя	Код	Период	На начало года	Изменения за период			На конец периода
				затраты за период	списано	принято к учету в качестве основных средств или увеличена стоимость	
Незавершенное строительство и незаконченные операции по приобретению, модернизации и т.п. основных средств - всего	5240	за 2020г.	-	119	-	(119)	-
	5250	за 2019г.	-	11 311	-	(11 311)	-
в том числе:							
МФУ ECOSYS M3645 dn	5241	за 2020г.	-	56	-	(56)	-
	5251	за 2019г.	-	-	-	-	-
Принтер промышленный BPP12	5242	за 2020г.	-	62	-	(62)	-
	5252	за 2019г.	-	-	-	-	-
Автомобиль MERCEDES-BENZ S 450 4Matic Maybach	5243	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5253	за 2019г.	-	9 856	-	(9 856)	-
Кресло на полозьях ЧИК (кожа синий)	5244	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5254	за 2019г.	-	50	-	(50)	-
Криохранилище автоматич 24К с упр корнтролем M505K	5245	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5255	за 2019г.	-	1 347	-	(1 347)	-
Ноутбук HP 250 G7 15x6 Intel Core i3 4020U 2.3Тц + ПО	5246	за 2020г.	-	-	-	-	-
	5256	за 2019г.	-	57	-	(57)	-

2.3. Изменение стоимости основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации

Наименование показателя	Код	за 2020г.	за 2019г.
Увеличение стоимости объектов основных средств в результате достройки, дооборудования, реконструкции - всего	5260	-	-
в том числе:			
	5261	-	-
Уменьшение стоимости объектов основных средств в результате частичной ликвидации - всего:	5270	-	-
в том числе:			
	5271	-	-

2.4. Иное использование основных средств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Переданные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5280	-	-	-
Переданные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5281	7 221	7 221	7 221
Полученные в аренду основные средства, числящиеся на балансе	5282	-	-	-
Полученные в аренду основные средства, числящиеся за балансом	5283	87 286	90 687	90 687
Объекты недвижимости, принятые в эксплуатацию и фактически используемые, находящиеся в процессе государственной регистрации	5284	-	-	-
Основные средства, переведенные на консервацию	5285	-	-	-
Иное использование основных средств (залог и др.)	5286	-	-	-
	5287	-	-	-



(подпись)

Масюк Сергей Владимирович
(расшифровка подписи)

3.2. Иное использование финансовых вложений

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Финансовые вложения, находящиеся в залоге - всего	5320	-	-	-
в том числе:				
	5321	-	-	-
Финансовые вложения, переданные третьим лицам (кроме продажи) - всего	5325	-	-	-
в том числе:				
	5326	-	-	-
Иное использование финансовых вложений	5329	-	-	-



(Handwritten signature)
 (подпись)

Масюк Сергей Владимирович
 (расшифровка подписи)

4.2. Запасы в залоге

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Запасы, не оплаченные на отчетную дату - всего	5440	-	-	-
в том числе:				
	5441	-	-	-
Запасы, находящиеся в залоге по договору - всего	5445	-	-	-
в том числе:				
	5446	-	-	-



(Handwritten signature)
(подпись)

**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

5. Дебиторская и кредиторская задолженность
5.1. Наличие и движение дебиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	На начало года		Изменения за период								На конец периода		
			учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	поступление		выбыло			перевод из долго- в краткосрочную задолженность	перевод из дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	учтенная по условиям договора	величина резерва по сомнительным долгам	
					в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	списание на финансовый результат	восстановление резерва						
Долгосрочная дебиторская задолженность - всего	5501	за 2020г.	47 071	-	-	-	-	-	-	-	25 484	-	-	72 555	-
	5521	за 2019г.	47 071	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	47 071	-
в том числе:															
Расчеты с покупателями и заказчиками	5502	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5522	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Авансы выданные	5503	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5523	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Прочая	5504	за 2020г.	47 071	-	-	-	-	-	-	25 484	-	-	-	72 555	-
	5524	за 2019г.	47 071	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	47 071	-
	5505	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-
	5525	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-
Краткосрочная дебиторская задолженность - всего	5510	за 2020г.	209 220	(32 875)	94 162	-	(137 732)	(284)	(2 936)	(25 484)	22	144	140 048	(72 960)	
	5530	за 2019г.	193 549	(58 256)	44 475	-	(27 205)	(1 633)	(28 569)	-	2	32	209 220	(32 875)	
в том числе:															
Расчеты с покупателями и заказчиками	5511	за 2020г.	58 777	(32 875)	37 090	-	(21 718)	(121)	(2 936)	-	-	-	74 028	(25 889)	
	5531	за 2019г.	61 659	58 256	11 854	-	(14 528)	(208)	(28 569)	-	-	-	58 777	(32 875)	
Авансы выданные	5512	за 2020г.	4 052	-	1 134	-	(1 265)	(38)	-	-	-	-	3 883	-	
	5532	за 2019г.	13 069	-	1 193	-	(8 792)	(1 418)	-	-	-	-	4 052	-	
Прочая	5513	за 2020г.	146 391	-	55 938	-	(114 749)	(125)	-	(25 484)	22	144	62 137	(47 071)	
	5533	за 2019г.	118 821	-	31 428	-	(3 885)	(7)	-	-	2	32	146 391	-	
	5514	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	
	5534	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	X	X	-	-	
Итого	5500	за 2020г.	256 291	(32 875)	94 162	-	(137 732)	(284)	(2 936)	X	X	X	212 603	(72 960)	
	5520	за 2019г.	240 620	(58 256)	44 475	-	(27 205)	(1 633)	(28 569)	X	X	X	256 291	(32 875)	

5.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.		На 31 декабря 2019 г.		На 31 декабря 2018 г.	
		учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость	учтенная по условиям договора	балансовая стоимость
Всего	5540	25 889	-	32 875	-	58 256	-
в том числе:							
расчеты с покупателями и заказчиками	5541	25 889	-	32 875	-	58 256	-
расчеты с поставщиками и заказчиками (в части авансовых платежей, предоплат)	5542	-	-	-	-	-	-
прочая	5543	-	-	-	-	-	-
	5544	-	-	-	-	-	-

5.3. Наличие и движение кредиторской задолженности

Наименование показателя	Код	Период	Остаток на начало года	Изменения за период							Остаток на конец периода
				поступление		выбыло		перевод из долго- в краткосрочную задолженность	перевод из дебиторской в кредиторскую задолженность	перевод из кредиторской в дебиторскую задолженность	
				в результате хозяйственных операций (сумма долга по сделке, операции)	причитающиеся проценты, штрафы и иные начисления	погашение	списание на финансовый результат				
Долгосрочная кредиторская задолженность - всего	5551	за 2020г.	500 084	110 350	248	(83 014)	-	(14 628)	-	-	513 040
	5571	за 2019г.	148 917	138 595	6 930	(40 963)	-	246 605	-	-	500 084
в том числе:											
кредиты	5552	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5572	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5553	за 2020г.	357 107	110 350	248	(70 888)	-	(2 500)	-	-	394 317
	5573	за 2019г.	17 584	115 650	6 930	(29 662)	-	246 605	-	-	357 107
прочая	5554	за 2020г.	142 977	-	-	(12 126)	-	(12 128)	-	-	118 723
	5574	за 2019г.	131 333	22 945	-	(11 301)	-	-	-	-	142 977
	5555	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
	5575	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
Краткосрочная кредиторская задолженность - всего	5560	за 2020г.	192 121	131 089	1 364	(136 522)	(419)	14 628	22	143	202 426
	5580	за 2019г.	411 483	152 200	3 811	(127 578)	(1 224)	(246 605)	2	32	192 121
в том числе:											
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5561	за 2020г.	96 905	24 039	-	(138)	-	-	-	-	120 806
	5581	за 2019г.	73 659	25 395	-	(1 962)	(187)	-	-	-	96 905
авансы полученные	5562	за 2020г.	32 214	9 834	-	(13 074)	(402)	-	-	-	28 572
	5582	за 2019г.	37 563	11 645	-	(15 958)	(1 036)	-	-	-	32 214
расчеты по налогам и взносам	5563	за 2020г.	779	317	29	(273)	-	-	-	31	883
	5583	за 2019г.	3 933	(1 676)	297	(1 775)	-	-	-	-	779
кредиты	5564	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	5584	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	-	-	-
займы	5565	за 2020г.	28 198	75 850	1 335	(99 150)	-	2 500	-	-	8 733
	5585	за 2019г.	281 292	96 290	3 514	(106 293)	-	(246 605)	-	-	28 198
прочая	5566	за 2020г.	34 025	21 049	-	(23 887)	(17)	12 128	22	112	43 432
	5586	за 2019г.	15 036	20 546	-	(1 590)	(1)	-	2	32	34 025
	5567	за 2020г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
	5587	за 2019г.	-	-	-	-	-	-	X	X	-
Итого	5550	за 2020г.	692 205	241 439	1 612	(219 536)	(419)	X	X	X	715 466
	5570	за 2019г.	560 400	290 795	10 741	(168 541)	(1 224)	X	X	X	692 205

5.4. Просроченная кредиторская задолженность

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Всего	5590	-	-	-
в том числе:				
расчеты с поставщиками и подрядчиками	5591	-	-	-
расчеты с покупателями и заказчиками	5592	-	-	-
прочая задолженность	5593	-	-	-
	5594	-	-	-



Масюк Сергей
 Владимирович
 (расшифровка подписи)

6. Затраты на производство (расходы на продажу)*

Наименование показателя	Код	за 2020г	за 2019г.
Материальные затраты	5610	6 973	11 403
Расходы на оплату труда	5620	22 500	23 258
Отчисления на социальные нужды	5630	5 285	7 789
Амортизация	5640	8 840	7 112
Прочие затраты	5650	103 453	110 073
Итого по элементам	5660	147 051	159 635
Фактическая себестоимость проданных товаров	5665	-	-
Изменение остатков (гирост [-]) незавершенного производства, готовой продукции и др.	5670	-	-
Изменение остатков (уменьшение [+] незавершенного производства готовой продукции и др.	5680	-	-
Итого расходы по обычным видам деятельности	5600	147 051	159 635

* - Для организаций, осуществляющих торговую деятельность добавлена строка 5665, учитывающая фактическую себестоимость товаров



(Handwritten signature)
(подпись)

**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

4 апреля 2021 г.

8. Обеспечения обязательств

Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2020 г	На 31 декабря 2019 г.	На 31 декабря 2018 г.
Полученные - всего	5800	-	-	-
в том числе:	5801	-	-	-
Выданные - всего	5810	815 093	755 776	755 776
в том числе:	5811	-	-	-



**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

9. Государственная помощь

Наименование показателя		Код	за 2020г.		за 2019г.	
Получено бюджетных средств - всего		5900		-		-
в т.ч. в числе:						
на текущие расходы		5901		-		-
на вложения во внеоборотные активы		5905		-		-
			На начало года	Получено за год	Возвращено за год	На конец года
Бюджетные кредиты - всего	за 2020г.	5910	-	-	-	-
	за 2019г.	5920	-	-	-	-
в том числе:						
	за 2020г.	5911	-	-	-	-
	за 2019г.	5921	-	-	-	-



**Масюк Сергей
Владимирович**
(расшифровка подписи)

**ПОЯСНЕНИЯ
К БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ И ОТЧЕТУ О ФИНАНСОВЫХ
РЕЗУЛЬТАТАХ
ПУБЛИЧНОГО АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА
«ИНСТИТУТ СТВОЛОВЫХ КЛЕТОК ЧЕЛОВЕКА»
ЗА 2020 ГОД**

СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ	3
1.1. Описание Компании	3
1.2. Информация о конечных бенефициарах	4
1.3. Основная деятельность Компании	5
1.4. Информация об органах управления по состоянию на 31 декабря 2020 года	5
1.5. Информация о реестродержателе и аудиторе	6
1.6. Исправленная бухгалтерская отчетность	6
2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ	7
3. ПОЯСНЕНИЯ К СУЩЕСТВЕННЫМ СТАТЬЯМ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА	13
3.1. Основные средства	13
3.2. Нематериальные активы и расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы	14
3.3. Финансовые вложения	17
3.4. Запасы	19
3.5. Налог на добавленную стоимость	19
3.6. Краткосрочная и долгосрочная дебиторская задолженность	19
3.7. Расходы будущих периодов	20
3.8. Денежные средства	20
3.9. Уставный капитал	20
3.9.1. Добавочный капитал	21
3.9.2. Резервный капитал	22
3.10. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	23
3.11. Долгосрочные обязательства	24
3.11.1. Заемные средства	24
3.11.2. Прочие обязательства	24
3.12. Краткосрочные обязательства	24
3.12.1. Займы и кредиты	25
3.12.2. Кредиторская задолженность	25
3.13. Забалансовые счета	25
4. ПОЯСНЕНИЯ К СУЩЕСТВЕННЫМ СТАТЬЯМ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ	26
4.1. Доходы по обычным видам деятельности	26
4.2. Расходы по обычным видам деятельности	26
4.3. Прочие доходы и расходы	28
4.4. Активы и обязательства в иностранной валюте	29
5. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ	29
6. ДАННЫЕ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	29
7. СВЯЗАННЫЕ СТОРОНЫ	30
8. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ	41
9. УСЛОВНЫЕ ФАКТЫ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	41
10. ЧИСТЫЕ АКТИВЫ ОБЩЕСТВА	43
11. РАСЧЕТЫ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ	43
12. БАЗОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) НА АКЦИЮ	44
13. ИНФОРМАЦИЯ О РИСКАХ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	45

1. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ

1.1. Описание Компании

Публичное акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» (именуемое в дальнейшем – Компания или ПАО «ИСКЧ») учреждено на основании решения общего собрания учредителей (Протокол №1 от 03.11.2003 года).

Компания осуществляет свою деятельность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Адрес местонахождения Компании: Россия, 117292, г. Москва, Проспект 60-летия Октября, д.10А, этаж 3, пом.24.

Телефоны: 8 (495) 646-80-76, 8(495) 734-91-70

Тел./факс: 8 (495) 646-80-76, 8(495) 734-91-70

Веб-сайт: www.hsci.ru

Компания была зарегистрирована Межрайонной инспекцией МНС России №46 по г. Москве 27.11.2003 г.

Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) 1037789001315.

Полное наименование Компании: Публичное акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека»

Сокращенное наименование: ПАО «ИСКЧ»

- Идентификационный статистический код предприятия (ОКПО) - 71328785
- Код организационно-правовой формы (ОКОПФ) - 12247
- Основной код вида экономической деятельности (ОКВЭД) – 86.90.9
- Идентификационный налоговый номер (ИНН) - 7702508905
- Код причины постановки на учет (КПП) - 772801001

На 31 декабря 2020 г. численность персонала Компании (без совместителей) составила 19 человек (на 31 декабря 2019 г. – 22 человека).

Акционерами Компании на 31.12.2020 г. являлись: 3 695 акционеров

Основные:

- Исаева Мария Ильинична; доля в % - 31,72%; в акциях – 23 790 000 шт.
- DYNAMIC SOLUTIONS LTD. (103 Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles); доля в % - 25,65%; в акциях - 19 235 177 шт.
- Общество с ограниченной ответственностью «МирМам» (121170, г. Москва, ул. Неверовского, д.10, стр. 3, оф 11/6); доля в % - 16,68%; в акциях – 12 510 000 шт.

Остальные - миноритарные акционеры.

По отдельности каждый миноритарный акционер имеет долю владения менее 25%.

1.2. Информация о конечных бенефициарах

Общество располагает следующими сведениями о бенефициарных владельцах:

1) Исаева Мария Ильинична ИНН 616601017676 доля владения % - 31,72%; в акциях – 23 790 000 шт. (Прямое владение).

Акции Компании котируются на ПАО Московская Биржа. Тикер: ISKJ

Ниже представлена информация о дочерних и зависимых обществах Компании по состоянию на 31 декабря 2020 года:

Наименование общества	Место государственной регистрации и/или место ведения хозяйственной деятельности	Сфера деятельности	Доля участия Компании в капитале общества
<i>Общество с ограниченной ответственностью «НекстГен»</i>	143026, г. Москва, территория Сколково инновационного центра, бульвар Большой, дом 42	Научные исследования, разработки и их внедрение в области генной терапии.	100%
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Бетувакс»</i>	121096, г. Москва ул. 2-я Филевская, д. 7, корп. 6, Э/п/к/рм 1/П/7/39	Исследовательская деятельность и коммерциализация ее результатов в соответствии с ФЗ №244-ФЗ «Об инновационном центре «Сколково» (на текущий момент - разработка, регистрация и коммерциализация вакцины для профилактики COVID-19)	100%
<i>Публичное акционерное общество «Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов»</i>	119333, г. Москва, ул. Губкина, д.3, корп. 1	Оказание медицинских услуг (услуги Гемабанка®).	82,53%
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО»</i>	143026, г. Москва, территория Сколково инновационного центра, бульвар Большой, дом 42	Проведение исследований и разработок и внедрение их результатов в практическое здравоохранение. Коммерциализация результатов НИОКР происходит посредством оказания медицинских услуг (генетические исследования, тестирование и консультирование)..	82,21%
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Репролаб»</i>	119333, город Москва, ул. Губкина, дом 3 корпус 1	Услуги Репробанка® - банка репродуктивных клеток и тканей: заготовка и продажа донорских репродуктивных клеток, криоконсервация персональных репродуктивных образцов, профессиональное долгосрочное хранение и транспортировка репродуктивных материалов.	82,21%
<i>Общество с ограниченной</i>	119333, г. Москва, ул. Губкина, д3, корп. 1	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук	80,91%

<i>ответственностью «АйсГен 2»</i>			
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Лаборатория Клеточных Технологий»</i>	127051, Россия, г. Москва, Малый Сухареvский пер., 9, стр. 1, оф. 1-32	Разработка новых технологий и лекарственных препаратов на основе методов клеточной и генной терапии.	75%
<i>Общество с ограниченной ответственностью "Витацел"</i>	143026, г. Москва, территория Сколковского инновационного центра, бульвар Большой, дом 42	Разработчик клеточных и тканеинженерных технологий в регенеративной медицине (в т.ч. в области эстетической медицины - технология применения собственных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи (SPRS-терапия®)	60%
<i>Общество с ограниченной ответственностью "Скинцел"</i>	119333 город Москва, ул. Губкина, дом 3 корпус 1, пом I, ком. 45	Научные исследования и разработки в области естественных наук, в т.ч. разработка метода лечения пациентов с буллезным эпидермолизом на основе использования аллогенных фибробластоподобных клеток.	60%
<i>Акционерное общество «Крионикс»</i>	197110, г. Санкт-Петербург, ул. Набережная Адмирала Лазарева, д.16, литер А, помещение 2 Н	Деятельность в области биотехнологии, фармакологии и медицины - разработка и регистрация инновационных препаратов и оказание высокотехнологичных медицинских услуг.	70,13%
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Ангиогенезис»</i>	143026, г. Москва, территория Сколковского инновационного центра, ул. Луговая, д.4	Практическое применение результатов интеллектуальной деятельности: осуществление НИОКР и внедрение инновационных геннотерапевтических препаратов для лечения сердечно-сосудистой патологии.	67%
<i>Общество с ограниченной ответственностью «Развитие Биотехнологий»</i>	119590, г. Москва, ул. Довженко, д. 8, корп. 1, оф. 14	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук	51%
<i>Общество с ограниченной ответственностью "Гены и Клетки"</i>	111123, г. Москва, ул. Плеханова, дом 4а	Издание журналов и периодических изданий	24%

1.3. Основная деятельность Компании

Основной целью Компании является получение прибыли, посредством реализации гражданам и юридическим лицам продукции, работ и услуг, производимых Компанией. В соответствии с Уставом, Компания осуществляет следующие основные виды деятельности:

- медицинская деятельность по охране здоровья;
- научные исследования и разработки в области естественных и технических наук;
- предоставление прочих услуг;
- прокат предметов медицинского и санитарного обслуживания.

1.4. Информация об органах управления по состоянию на 31 декабря 2020 года

Органами управления и контроля Компании являются:

- Общее собрание акционеров Компании;
- Совет директоров;
- Единоличный исполнительный орган (Генеральный директор).

Совет директоров Компании (избран Общим собранием акционеров 19.06.2020, протокол № 0120 от 23.06.2020):

- **Богуславский Дмитрий Эдгардович**
- **Деев Роман Вадимович**
- **Исаев Артур Александрович**
- **Исаев Андрей Александрович**
- **Киселев Сергей Львович**
- **Приходько Александр Викторович**
- **Матиас Владимир Михайлович**

Ревизионная комиссия (избрана Общим собранием акционеров 19.06.2020, протокол № 0120 от 23.06.2020):

- Блохина Светлана Викторовна
- Красоткин Дмитрий Игоревич
- Ляшук Елена Анатольевна

Генеральный директор (избран /продлены полномочия/ Советом директоров 04.03.2020, протокол № 0220 от 04.03.2020):

- Генеральный директор – Масюк Сергей Владимирович

1.5. Информация о реестродержателе и аудиторе

Реестр акционеров Компании в 2020 году осуществляет ООО «Реестр-РН».

ООО «Реестр-РН» (<http://www.reestrn.ru/>) осуществляет деятельность по лицензии ФСФР России № 10-000-1-00330 от 16 декабря 2004 года без ограничения срока действия) и является членом Профессиональной Ассоциации Регистраторов, Трансфер-Агентов и Депозитариев (СРО ПАРТАД), а также Саморегулируемой организации "Национальная фондовая ассоциация" (СРО "НФА").

Аудитором Компании является ООО «РЕКА АУДИТ» (местонахождение: 105064, город Москва, Нижний Сусальный пер., дом 5, строение 19), которое было утверждено в качестве аудитора Компании Годовым Общим собранием акционеров. Аудитор Компании является членом Саморегулируемой Организации Аудиторов Ассоциация «Содружество» (СРО ААС) регистрационный номер записи (ОРНЗ) 12006113174 от 20.03.2020, ОГРН 1177746544282.

1.6. Исправленная бухгалтерская отчетность

Данная бухгалтерская отчетность заменяет первоначально представленную бухгалтерскую отчетность.

Основания составления исправленной бухгалтерской отчетности:

- неправильное применение ставки налога на прибыль при расчете отложенных налогов,
- корректное отражение существенной ошибки прошлых лет.

2. ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ

Учетная политика определяет правила учета хозяйственных операций Компании с целью подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности Компании.

Бухгалтерская отчетность сформирована организацией исходя из действующих в Российской Федерации правил бухгалтерского учета и отчетности, за исключением случаев неприменения способов бухгалтерского учета, установленных ФСБУ.

Методологической основой для составления финансовой отчетности Компании, являются:

- Федеральный Закон от 06.12.2011г. № 402-ФЗ "О бухгалтерском учете";
- Федеральные стандарты бухгалтерского учета;
- Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий, утвержденным приказом Минфина от 31.10.2000 № 94н;
- другие нормативные документы.

В соответствии с Законом РФ «О бухгалтерском учете» и Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденным Приказом Минфина РФ № 34н от 29.07.1998 года система организации бухгалтерского учета и отчетности Общества должна:

- обеспечить формирование полной и достоверной информации о хозяйственных процессах и финансовых результатах деятельности.
- обеспечить контроль за наличием и движением имущества, использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами;
- обеспечить своевременное предупреждение негативных явлений в хозяйственно-финансовой деятельности и выявление внутривозрастных резервов.

Бухгалтерский учет ведется в автоматизированной форме. При обработке учетной информации применяется компьютерная техника. В Обществе используется бухгалтерская программа «1С», состоящая из модулей: «1С: Зарплата и управление персоналом, редакция 3.1», «1С: Бухгалтерский учет платформа 8.3».

Основные средства

Первоначальная оценка

Объекты основных средств принимаются к бухгалтерскому учету по фактической стоимости. Фактическая стоимость объекта основных средств, приобретенных за плату, включает сумму фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов.

Изменение фактической стоимости основных средств, в которой они были приняты к учету, допускается в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, частичной ликвидации и переоценки основных средств.

Расходы на техническое обслуживание, текущий и капитальный ремонт относятся на затраты по мере их возникновения. К расходам на капитальный ремонт относятся все виды расходов, не приводящие к улучшению технических характеристик основных средств, сверх их первоначальных возможностей. Прибыль и убытки, возникающие в результате

выбытия основных средств, отражаются в Отчете о финансовых результатах по мере их возникновения.

Первоначальной стоимостью основных средств, полученных безвозмездно, признается их текущая рыночная стоимость на дату принятия к бухгалтерскому учету.

Последующая оценка

Основные средства по состоянию на конец каждого отчетного года отражаются по первоначальной стоимости, скорректированной с учетом последующего поступления, выбытия и амортизации.

Стоимость основных средств, подлежащих амортизации, погашается путем начисления амортизации объектов основных средств и отражается на счете 02 «Амортизация основных средств».

Метод начисления амортизации в бухгалтерском учете – линейный. Сроки амортизации при линейном методе определяются исходя из нижнего значения плюс 1 месяц Классификатора основных средств Российской Федерации.

Расходы на ремонт основных средств списываются на затраты в составе прочих расходов в момент совершения данных расходов. Расходы на модернизацию основных средств включаются в первоначальную стоимость основных средств и подлежат списанию через амортизацию.

Запасы

Все запасы в компании подразделены в зависимости от их видов и к данной категории относятся:

- сырье и материалы, предназначенные для использования в производственном процессе или при предоставлении услуг;
- товары, закупленные и хранящиеся для перепродажи.

Запасы отражаются в отчетности по средней стоимости единицы запаса. Себестоимостью запасов, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на приобретение.

Не включаются в фактические затраты на приобретение общехозяйственные и иные аналогичные расходы.

Учет процесса приобретения и заготовления запасов осуществляется без применения счета 15 «Заготовление и приобретение материалов» и счета 16 «Отклонение в стоимости материалов».

В Обществе при списании материально-производственных запасов применяются следующие методы оценки:

- сырье и материалы, списываемые в производство или реализуемые на сторону, оцениваются по средней стоимости единицы.
- товары оцениваются по стоимости единицы товара.

Налог на добавленную стоимость

Определение налоговой базы по НДС регулируется Федеральным законом от 22.07.05 № 119-ФЗ, то есть наступившая ранее из дат: день отгрузки или день оплаты или частичной оплаты в счет предстоящих поставок товаров, выполнения работ (услуг). Под днем отгрузки понимается дата получения товаров покупателем. Под датой оказания услуг, выполнения

работ понимается дата подписания покупателем акта сдачи-приемки работ (услуг). При списании входного НДС на облагаемые и необлагаемые НДС виды деятельности используется пропорция исходя из стоимости отгруженных товаров, работ, услуг, не облагаемых НДС, по отношению к аналогичному показателю в целом по организации (п.4, ст.170 НК РФ) при условии невозможности определить заранее в каких операциях будут использованы товары, работы (услуги).

В связи с большим документооборотом в организации не представляется возможным определение аналогичных показателей по видам деятельности. С учетом вышеизложенного в организации для учета входного НДС применяется пропорция, определенная из показателя – выручка от реализации товаров(работ, услуг), рассчитанная за налоговый период(квартал) по облагаемым и необлагаемым НДС видам деятельности. Величина входного НДС, приходящегося на необлагаемые виды деятельности увеличивает первоначальную стоимость приобретенных товаров(работ, услуг), основных средств, нематериальных активов, прочих оборотных активов и т.п.

При определении доли входного НДС за товары, работы, услуги при определении выручки за соответствующий налоговый период используется критерий существенности – 5%. При выручке, облагаемой НДС за соответствующий налоговый период, не превышающей по значению 5 % от общей суммы выручки, организация оставляет за собой право списывать весь входной НДС на увеличение стоимости товаров, работ, услуг, основных средств, нематериальных активов, прочих оборотных активов. Налог на добавленную стоимость ("НДС"), относящийся к выручке от реализации, подлежит начислению по мере отгрузки товаров, работ, услуг.

Расчеты по налогу на прибыль

Общество формирует в бухгалтерском учете и раскрывает в бухгалтерской отчетности информацию о расчетах по налогу на прибыль организаций в соответствии с требованиями ПБУ 18/02 "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций".

Текущий налог на прибыль определяется на основе налоговой декларации по налогу на прибыль.

Дебиторская задолженность

В составе дебиторской задолженности компании учитываются

- торговая дебиторская задолженность, возникающая при продаже товаров и предоставлении услуг
- авансы, выданные поставщикам
- дебиторская задолженность по прочим операциям

При первоначальной оценке торговая дебиторская задолженность по отгруженной продукции, выполненным работам и оказанным услугам признается в учете Компании по согласованной с покупателем стоимости полученного или ожидаемого вознаграждения.

Торговая дебиторская задолженность признается в момент отгрузки готовой продукции, выполнения работ или оказания услуг, если по условиям договора к покупателю перешли все риски и вознаграждения, связанные с владением.

В составе прочей дебиторской задолженности Компании учитывается задолженность по операциям, которые не связаны с основной операционной деятельностью Компании по производству и продаже товаров или оказанием услуг:

Резерв по сомнительным долгам

Общество по итогам отчетного периода 2020 год создает резерв по сомнительным долгам. Общество оставляет за собой право самостоятельно рассчитывать алгоритм образования резерва по сомнительным долгам.

Правила создания резерва по сомнительным долгам для целей бухгалтерского и налогового учета признаются одинаковыми. Сомнительной задолженностью покупателей (клиентов-физических лиц) считается дебиторская задолженность, которая с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, установленные договором и не обеспечена соответствующими гарантиями.

Сумма резерва по сомнительным долгам определяется по результатам проведенной на последнее число отчетного периода инвентаризации дебиторской задолженности и исчисляется следующим образом:

1) по сомнительной задолженности со сроком возникновения свыше 90 календарных дней - в сумму создаваемого резерва включается полная сумма выявленной на основании инвентаризации задолженности;

2) по сомнительной задолженности со сроком возникновения от 45 до 90 календарных дней (включительно) - в сумму резерва включается 50 процентов от суммы выявленной на основании инвентаризации задолженности;

3) по сомнительной задолженности со сроком возникновения до 45 дней - не увеличивает сумму создаваемого резерва.

При этом в целях налогового учета по налогу на прибыль сумма создаваемого резерва по сомнительным долгам, исчисленного по итогам отчетного периода, не может превышать 10 процентов от выручки за указанный отчетный период.

В резерв по сомнительным долгам не будет включаться задолженность по предоплате, если поставщик не отгрузил товар;

Задолженность по договорам займа и договорам уступки права требования в резерв по сомнительным долгам не включается.

Финансовые вложения

При выбытии финансового вложения в бухгалтерском учете, по которым определяется текущая рыночная стоимость, их стоимость определяется организацией исходя из последней оценки.

При выбытии финансового вложения в бухгалтерском учете, по которым не определяется текущая рыночная стоимость, их стоимость определяется организацией исходя из оценки средней первоначальной стоимости.

Резерв под обесценение финансовых вложений

Создание резерва под обесценение финансовых вложений производится при устойчивом существенном снижении стоимости финансовых вложений, по которым не определяется их текущая рыночная стоимость, ниже величины экономических выгод, которые организация рассчитывает получить от данных финансовых вложений в обычных условиях ее деятельности.

При этом:

1) под устойчивым понимается снижение в течение 2-х лет подряд;

2) под существенным понимается снижение более чем на 10% ежегодно;

3) под ожидаемой величиной экономических выгод от финансовых вложений в виде долей (акций), понимается получение любой суммы дивидендов.

Общество по состоянию на 31 декабря отчетного года признает в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности резерв под обесценение финансовых вложений в отношении долей в капитале ООО и акций, по которым не определяется текущая рыночная стоимость, если одновременно выполняются следующие условия:

- 1) Общество по состоянию на 31 декабря отчетного года непрерывно владеет долями в капитале ООО (акциями) не менее 3-х лет;
- 2) Общество ни разу не получало дивиденды от ООО (Эмитента акций) в течение 2-х последних лет, включая отчетный год, а также, до 10 февраля года, следующего за отчетным годом;
- 3) в отчетном году и до 10 февраля года, следующего за отчетным годом, ООО (Эмитент акций) не объявляло о выплате дивидендов;
- 4) чистые активы ООО (Эмитента акций) по состоянию на 31 декабря предыдущего года^[1] уменьшились по сравнению с их величиной по состоянию на 31 декабря года, предшествующего предыдущему, более чем на 10 %. При этом при расчете снижения чистых активов не учитывается распределение дивидендов;
- 5) чистые активы ООО (Эмитента акций) за 9 месяцев отчетного года не увеличились;
- 6) убыточная деятельность ООО (Эмитента акций) за предыдущий год и 9 месяцев отчетного года не предусмотрена планом развития и (или) бюджетом доходов и расходов на соответствующий период.

[1] Использование величины чистых активов предыдущего года обусловлено невозможностью использовать их величину за отчетный год из-за отсутствия такой информации при составлении бухгалтерской отчетности.

Денежные средства и их эквиваленты

В составе денежных средств учитываются наличные денежные средства, и средства на банковских счетах. К эквивалентам денежных средств относятся краткосрочные высоколиквидные финансовые вложения, которые могут быть легко конвертированы в деньги, сроки выплат по которым наступают не более чем через три месяца.

Отчет о движении денежных средств подготовлен прямым методом.

Полученные и выплаченные проценты отражаются как денежные потоки от текущих операций.

Денежные потоки, возникающие в связи с налогом на прибыль, раскрываются отдельно в составе операционной деятельности.

Инвестиционные и финансовые операции, не требующие использования денежных средств или их эквивалентов, исключаются из отчета о движении денежных средств.

Кредиторская задолженность и начисления

Кредиторская задолженность включает в себя задолженность поставщикам, авансы полученные, налоги к оплате и прочую кредиторскую задолженность.

Кредиторская задолженность признается в бухгалтерской отчетности по первоначальной стоимости.

Кредиторская задолженность, подлежащая погашению в течение года после отчетной даты, отражается в составе краткосрочных обязательств.

Кредиторская задолженность, подлежащая погашению более чем через год после отчетной даты, отражается в составе долгосрочных обязательств.

Заемные средства и затраты по кредитам и займам полученным и выданным

Согласно п.11.4 Учетной политики Общества, утвержденной на 2019 год, под инвестиционным активом Общество понимает объект имущества, подготовка которого к предполагаемому использованию занимает длительное время и существенных расходов на приобретение, сооружение, изготовление. К инвестиционному активу Общество относит имущество, срок подготовки которого к использованию занимает более 12 месяцев. Так же Общество устанавливает уровень существенности затрат – 1 000 000,00 рублей.

Заемные средства первоначально учитываются по стоимости приобретения, которая представляет собой сумму фактически полученных/выданных средств.

Заемные средства, подлежащие погашению в течение года после отчетной даты, отражаются в составе краткосрочных обязательств.

Заемные средства, подлежащие погашению более чем через год после отчетной даты, отражаются в составе долгосрочных обязательств.

Компания осуществляет перевод долгосрочной задолженности в краткосрочную в момент, когда по условиям договора займа и (или) кредита до возврата основной суммы долга остается 365 дней.

При продлении сроков краткосрочных договоров займа, изменении условий договоров, подписаний сторонами дополнительных соглашений задолженность считается краткосрочной.

Задолженность по полученным займам и кредитам показывается с учетом причитающихся на конец отчетного периода к уплате процентов согласно условиям договоров.

Затраты по займам признаются в качестве расходов того периода, в котором они произведены, за исключением той части, которая включается в стоимость инвестиционного актива

Признание доходов и расходов

Доходом признается выручка от реализации услуг, по мере оказания их.

Расходы

Расходы признаются в бухгалтерском учете при наличии следующих условий:

- расход производится в соответствии с конкретным договором, заказом или аналогичным документом, требованием законодательных и нормативных актов, обычаями делового оборота;
- сумма расхода может быть определена;
- имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет уменьшение экономических выгод организации. Уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет уменьшение экономических выгод организации, имеется в случае, когда организация передала актив либо отсутствует неопределенность в отношении передачи актива.

Расходы учитываются в момент фактического движения соответствующих запасов и услуг, независимо от того, когда оплачены денежные средства или их эквиваленты, и они учтены в финансовой отчетности в том периоде, к которому они относятся.

Расходы на продажу учитывают при определении финансового результата полностью в отчетном периоде.

Управленческие расходы относятся напрямую в себестоимость проданных продукции, товаров, работ, услуг того отчетного периода, в котором возникли.

Операции с иностранной валютой

Операции в иностранной валюте отражаются по официальному курсу иностранной валюты к российскому рублю на день операции. Курсовая разница, возникающая в результате проведения расчетов по операциям в иностранной валюте, включается в отчете о финансовых результатах по официальному курсу иностранной валюты к российскому рублю, действующему на дату операции.

Денежные активы и обязательства в иностранной валюте отражаются в российских рублях по официальному курсу иностранной валюты к российскому рублю Банка России на дату составления отчетности. Положительные и отрицательные курсовые разницы, возникающие при переоценке активов и обязательств, отражаются в отчете о финансовых результатах как доходы и расходы от курсовой разницы в составе прочих расходов.

События, произошедшие после отчетной даты.

События, которые происходят между отчетной датой и датой утверждения финансовой отчетности, могут указывать на необходимость корректировки активов и обязательств или раскрытия в примечаниях дополнительной информации по данным событиям. Корректировка активов и обязательств требуется в случае, если события, произошедшие после отчетной даты, дают дополнительную информацию в отношении условий, существовавших на отчетную дату.

Не применение способа ведения бухгалтерского учета, установленного федеральным стандартом бухгалтерского учета

Поскольку Общество составляет консолидированную отчетность в соответствии с МСФО, при формировании учетной политики оно вправе руководствоваться федеральными стандартами бухгалтерского учета с учетом требований МСФО.

Согласно требованиям Международного стандарта финансовой отчетности (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» организация должна оценивать финансовые активы в виде инвестиций в долевые инструменты по справедливой стоимости с отражением изменений стоимости в составе прибыли или убытка или в составе прочего совокупного дохода.

Общество отразило результат от переоценки инвестиций в акции в составе добавочного капитала в целях достоверного представления результатов деятельности (по справочной строке Отчета о финансовых результатах 2510).

Также при формировании учетной политики по вопросу учета обесценения инвестиций в виде вклада в капитал дочерней компании, по которым ранее был сформирован добавочный капитал в результате дооценки передаваемого имущества, Общество в целях достоверного представления результатов хозяйственной деятельности отступает от правил, установленных ФСБУ.

3. ПОЯСНЕНИЯ К СУЩЕСТВЕННЫМ СТАТЬЯМ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА

3.1. Основные средства (стр.1150 Бухгалтерского баланса)

Первоначальная стоимость основных средств по состоянию на 31.12.2020 г. составила 86 323 тыс. руб.

Амортизация основных средств за 2020 г. составила 8 775 тыс. руб.

Остаточная стоимость ОС (за минусом амортизации – 75 723 тыс. руб.) на 31.12.2020 г. составляет 10 601 тыс. руб.

Основные средства ПАО «ИСКЧ» имеют следующую структуру (по первоначальной стоимости).

Основные средства (тыс. руб.)

Показатель	Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного года
1	2	3	4	5
Сооружения	55 637	-	-	55 637
Машины и оборудование	14 812	119	-	14 931
Транспортные средства	13 054	-	-	13 054
Производственный и хозяйственный инвентарь	2 702	-	-	2 702
Итого	86 205	119	-	86 323

$$\text{Коэффициент износа ОС} = \frac{\text{Сумма износа}}{\text{Первоначальная стоимость ОС}} = \frac{75\,723}{86\,323} = 0,877$$

Принятые организацией сроки полезного использования объектов основных средств (по группам):

Сооружения	от 7 до 25 лет
Машины и оборудование	от 2 до 7 лет
Транспортные средства	от 3 до 5 лет
Производственный и хозяйственный инвентарь	от 3 до 7 лет

3.2. Нематериальные активы и расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы.

Нематериальные активы на 31.12.20 г. (стр. 1110 бухгалтерского баланса) по остаточной стоимости составляют 67 038 тыс. руб.

Способ определения амортизации НМА линейный.

Нематериальные активы по первоначальной стоимости (тыс. руб.)

Наименование НМА	Наличие на начало отч. года по стоимости приобретения	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного года
Патент №2478711 Спос.повш.эфф.вирусной трансдукции, инв.№: 00000021	463	-	-	463
Товарный знак ГЕМАБАНК(№486614) , инв.№: 00000022	39	-	-	39

Товарный знак ГЕМАГЕН, инв.№: 00000009	28	-	-	28
Товарный знак ГЕМАСКРИН, инв.№: 00000018	43	-	-	43
Товарный знак ГЕМАЦЕЛЛ, инв.№: 00000007	27	-	-	27
Товарный знак НЕОВАСКУЛГЕН, инв.№: 00000005	27	-	-	27
Товарный знак НЕОВАСКУЛГЕН (Украина), инв.№: 00000020	6	-	-	6
Товарный знак ПАСПОРТ КОЖИ, инв.№: 00000008	30	-	-	30
Товарный знак ГЕМАБАНК(№489917) Инв № 00000023	39	-	-	39
Товарный знак GEMASCREEN (№489886) Инв № 00000025	16	-	-	16
Товарный знак SPRS-терапия(494180), Инв № 00000026	30	-	-	30
Товарный знак ГЕМАБАНК(№2012717382), Инв № 00000027	51	-	-	51
Товарный знак Geneti (США)№4,523,935, Инв.№00000035	78	-	78	-
Товарный знак NEOVASCULGEN(4,594,913) США, Инв.№:00000040	73	-	-	73
CERTIFICATE OF REGISTR, ЭТНОГЕН(1 173 417), Инв.№:00000041	96	-	96	-
Товарный знак SPRS-терапия (Украина); Инв № 00000043	22	-	-	22
Товарный знак NEOVASCULGEN (Турция) Инв №00000046	17	-	-	17
Товарный знак РЕПРОЛАБ Инв №00000047	39	-	-	39
Патент №2519326 Биокompозит для обеспеч.восстанов.процессов Инв № 00000048	605	-	-	605
Патент №2527073 Кодон-оптимизированная КДНК, кодирующая дисферлин человека Инв № 00000049	2740	-	-	2 740
Патент №2557385 Кодон-оптимизированные последовательности и фарм.композиция Инв № 00000050	1900	-	-	1 900
Патент №2558294 Кодон-оптимизированная рекомбинантная плазмида Инв № 00000051	715	-	-	715
Патент №2597786 Способ создания персонализир.ген.активиров.импланта Инв № 00000052	100	-	-	100
Товарный знак SPRG-терапия № 654070 Инв № 00000053	36	-	-	36
Секрет производства (ноу-хау) научно-технического вида "Технология получения и криоконсервации	66 000	-	-	66 000

ядросодержащих клеток пуповинной крови"				
ТЗ Неоваскулген (Колумбия) № 1175035	16	-	-	16
Товарный знак ПАСПОРТ ДЕСНЫ № 659439	16	-	-	16
Итого	73 252	-	174	73 078

Принятые организацией сроки полезного использования нематериальных активов:

Товарные знаки	от 10 до 20 лет
Патенты	от 10 до 20 лет
Секрет производства(ноу-хау)	от 10 до 20 лет

Расходы на приобретение нематериальных активов по видам:

Приобретение нематериальных активов (тыс. руб.)

Показатель	Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
1	2	3	4	5
Разр.технолог.получ.плазмы, обогощ.тромб.из ПК ПРП	1671		1 671	-
Товарный знак Неоваскулген (Колумбия)	16		16	-
Товарный знак ПАСПОРТ ДЕСНЫ	16		16	-
Итого	1 703		1 703	-

Расходы на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы по видам в тыс. руб.

НИОКР (тыс. руб.)

Показатель	Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Наличие на конец отчетного периода
1	2	3	4	5
НВГ-100 Оценка доп.возможных терапевт эффектов лекарственного препарата Неоваскулген	62	-	62	-
НВГ-ВИТРО Исследование специфической активности НВГ in vitro	17	-	17	-
ПГД Разработка и внедрение в практику	111	-	111	-
Разработка нанобиоконструкций(1-й МГМУ им. Сеченова	420	-	420	-

ФГБУ "МГНЦ" (софинансирование НИР)	30 000	300	24300	6 000
Итого	30 610	300	24 910	6 000

Справочно: (стр.1120) Сумма расходов по незаконченным научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам на начало отчетного года – 30 610 тыс. руб., на конец отчетного года – 6 000 тыс. руб.

НИОКР стоимостью 24 300 тыс. руб. были переведены в категорию товары в связи с планами по реализации в краткосрочной перспективе.

Способ списания стоимости НИОКР линейный.

3.3 Финансовые вложения

Долгосрочные финансовые вложения (строка 1170 «Финансовые вложения» бухгалтерского баланса)

(тыс. руб.)

Показатель		Внеоборотные активы		Оборотные активы	
		на начало отчетного года	на конец отчетного года	на начало отчетного года	на конец отчетного года
1	2	3	4	5	6
Вклады в уставные (складочные) капиталы других организаций	1170	1 147 920	1 042 447	-	-
В том числе Акции	1170	26 639	241 254	-	-
Приобретение акций	1240	-	-	-	-
Предоставленные займы	1240	12 825	-	9 849	63 322
Итого		1 147 920	1 042 447	9 849	63 322

На 31.12.2020 г. остаток по строке 1170 «Финансовые вложения» составляет 1 042 447 тыс. руб., на 31.12.19 г. – 1 147 920 тыс. руб. Изменение долгосрочных финансовых вложений обусловлено дополнительным вкладом в уставный капитал дочерних и зависимых организаций, также переоценкой акций.

По стр. 1170 на 31.12.2020 отражены в том числе:

- приобретение 400 000 штук привилегированных акций компании Artgen, Inc. (США) в размере 13 459 024,00 руб.

- переоценка акций ПАО «ММЦБ» на сумму 173 006 493,76 руб.

- приобретение 82.21% доли в уставном капитале ООО «Репролаб» за 26 877 495,60 руб.

- приобретение 51% доли в уставном капитале ООО «Развитие Биотехнологий» в сумме 8 000 000,00 руб.

- дополнительный вклад в ООО «Гистографт» в сумме 15 000 000,00 руб.

По строке 1170 баланса отражена сумма долгосрочных финансовых вложений в уставный капитал и добавочный капитал следующих компаний:

По состоянию на 31.12.2020 г.

Вклады в доли

Контрагенты	Сумма вклада (руб.)	Доля, %
ООО «Витацел»	60 000	60
ООО «НекстГен» (уставный капитал)	90 138 724	100
(дополнительный вклад в капитал)	9 930 000,00	
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	2 020 500	75
ООО «АйсГен 2»	175 820 066,80	80,91
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (уставный капитал)	497 301,30	82,21
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» (дополнительный вклад в капитал)	472 062 893,94	-
ООО «Бетувакс»	10 000	100
ООО «Ангиогенезис»	67 000	67
ООО «Развитие Биотехнологий»	8 000 000	51
ООО «Скинцел»	15 000	60
ООО «Репролаб»	27 568 630,24	82,21
ООО «Гены и Клетки»	2 400	24
ООО "Гистографт"	15 000 167,77	10,9338
Итого	801 192 684,05	

Акции

ПАО «Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов»	201 275 845,63	82,53
Акции АО «Крионикс»	7 827 000	70,13
Акции Artgen, Inc.	31 643 827,60	52
VITA 34 INTEL N	507 434,65	
Итого	241 254 107,88	

К финансовым вложениям, по которым можно определить текущую рыночную стоимость относятся акции ПАО «ММЦБ». По остальным финансовым вложениям текущая рыночная стоимость не определяется.

Информация о ценах (котировках) ценных бумаг обычно публикуется в средствах массовой информации (газетах, журналах, Интернете и т.д.) или предоставляется непосредственно организатором торговли.

Краткосрочные финансовые вложения (строка 1240 «Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)» бухгалтерского баланса)

На 31.12.2020 остаток по стр. 1240 «Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)»: составляет 63 322 тыс. руб., на 31.12.2019 остаток составляет -9 849 тыс. руб.

Контрагенты	Договор	Тыс. руб.
		Сумма
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа б/н от 01.10.18г.	452
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа	53300
ООО «АйсГен 2»	Договор займа № 23122020 от 23.12.2020	1250

ООО «Медбизнессервис»	Договор займа б/н от 02.04/2019	820
ООО «НВГ-кардио»	Договор займа 092017 от 29.09.2017	50
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа от 14.11.2016 г	1990
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа б/н от 12.04.19	3244
Прочие контрагенты		2216
Итого		63 322

Информация об обесценении финансовых вложений

В соответствии с ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений» и Учетной политикой ПАО «ИСКЧ» Обществом проведен анализ финансовых вложений на предмет обесценения.

На 31.12.2020 обществом начислены резервы на обесценение доли в уставном капитале:

ООО «ЛКТ» на сумму 3 095 тыс. руб.

ООО «АйсГен 2» на сумму 327 861 тыс. руб.

3.4. Запасы

В составе запасов (стр.1210 баланса) отражены сырье и материалы, товары отгруженные, товары. По состоянию на 31.12.2020 года стоимость запасов составляет 31 186 тыс. руб., по состоянию на 31.12.2019 года -8 141 тыс. руб.

Состав запасов и изменения, произошедшие в отчетном году, представлены в таблице:

№ строки баланса	Наименование строки	Запасы		Изменения
		На 31.12.2019	На 31.12.2020	Сумма
1210	Запасы, в т.ч.	8 141	31 186	23 045
	Сырье и материалы	7 006	5 846	(1 160)
	Товары отгруженные	-	-	-
	Товары	1 135	25 340	24 205

3.5. Налог на добавленную стоимость

По стр.1220 баланса суммы входного НДС за приобретенные товары, работы (услуги), отражаемые по счетам бухгалтерского учета 19.1,19.2,19.3,19 31, 19.4, отсутствуют.

3.6. Краткосрочная и долгосрочная дебиторская задолженность

Краткосрочная дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты) отражена по стр.1230 и составляет на 31.12.2020 г. 67 088 тыс. руб.(140 048 тыс. руб. краткосрочная дебиторская задолженность за минусом суммы резерва по сомнительным долгам 72 960 тыс. руб.).

Долгосрочная дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются по истечении 12 месяцев после отчетной даты) так же отражена по стр. 1230 и составляет 72 555 тыс. руб.

Наименование	(тыс. руб.)	
	На 31.12.2019	На 31.12.2020
1	3	4

Дебиторская задолженность	223 416	139 643
долгосрочная – всего	47 071	72 555
Прочая	47 071	72 555
краткосрочная – всего	176 345	67 088
в том числе:		
Расчеты с покупателями и заказчиками	58 777	74 028
Резерв по сомнительным долгам	(32 875)	(25 889)
Авансы выданные	4 052	3 883
Расчеты по налогам, сборам, социальному страхованию	5 367	3 462
Прочая	141 024	58 675
Резерв по сомнительным долгам	-	(47 071)
Итого	176 345	67 088

Дебиторская задолженность в части авансов выданных в бухгалтерском балансе показывается с учетом НДС.

3.7. Расходы будущих периодов

По стр. 1260 отражены расходы будущих периодов на 31.12.2020 в размере 1 296 тыс. руб., по состоянию на 31.12.2019 г. – 2 461 тыс. руб.

В расходы будущих периодов включены расходы по лицензионным договорам, имеющим определенный срок действия, неисключительные права пользования программными продуктами по лицензионным соглашениям, а так же расходы, учитываемые в составе РБП до внесения изменения в законодательство.

3.8. Денежные средства

Наименование	(тыс. руб.)	
	Сальдо на 31.12.2019	Сальдо на 31.12.2020
Расчетные счета	4 839	4 024
Депозитный счет	8 000	16 300
Валютные счета	-	-
Специальные счета	-	-
Денежные средства в кассе	87	11
Итого:	12 926	20 335

Официальный курс доллара США к рублю, установленный Центральным банком Российской Федерации, на 31 декабря 2020 г. - **73,8757 руб/\$.**

3.9. Уставный капитал (строка 1310 Бухгалтерского баланса)

По состоянию на 31 декабря 2020 г. уставный капитал ПАО «ИСКЧ» составляет 7 500 000 рублей и состоит из 75 000 000 обыкновенных (голосующих) акций номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая.

По состоянию на 31.12.2020 г. уставной капитал (стр.1310 баланса) полностью оплачен.

На 31 декабря 2020 года основными акционерами Компании являются:

Акционеры	Адрес местонахождения	Доля участия связанной стороны в Уставном капитале Компании, %	Количество (штук)	Номинальная стоимость, в тыс. рублей
Исаева Мария Ильинична	-	31,72%	23 790 000	2 379
Dynamic Solutions Ltd.	103 Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles	25,65%	19 235 177	1 924
ООО «МирМам»	121170, г.Москва, ул. Неверовского, д.10, стр.3	16,68%	12 510 000	1 251

По состоянию на 31 декабря 2020 года контроль над Компанией осуществляется указанными выше основными акционерами (общая доля в уставном капитале Компании – 74,05%).

Размещенные и объявленные акции Компании

Категории (типы) акций	Количество (шт.)	Номинальная стоимость (руб.)
1. <i>Размещенные и оплаченные акции :</i>		
Обыкновенные	75 000 000	0,1
2. <i>Объявленные акции:</i>		
Обыкновенные	100 000 000	0,1

3.9.1 Добавочный капитал (строка 1350 Бухгалтерского баланса), Доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала (строка 1340 Бухгалтерского баланса)

Добавочный капитал на 31.12.2020 г. составляет 141 000 тыс. руб. и представляет собой эмиссионный доход от IPO. В результате IPO, проведенного Компанией в декабре 2009 года на ФБ ММВБ, было размещено 15 млн. обыкновенных акций (20% увеличенного УК – допэмиссия) по цене 9,5 рублей за акцию. Размещение акций ИСКЧ открыло торги на новой биржевой площадке для инновационных и быстрорастущих компаний – Рынок Инноваций и Инвестиций (РИИ). Сегодня ФБ ММВБ присоединена к ПАО Московская Биржа (Публичное акционерное общество «Московская биржа ММВБ-РТС») – реорганизация Группы "Московская Биржа" завершилась 19 декабря 2016 года путем присоединения к ПАО Московская Биржа её 100% дочерних организаций, в том числе ЗАО "ФБ ММВБ".

На 31.12.2009 отчет об итогах дополнительного выпуска ценных бумаг (обыкновенных акций) не был зарегистрирован (зарегистрирован в апреле 2010 г.). Поэтому размещение не могло считаться состоявшимся на 1 января 2010 г. в соответствии с Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг. По данной причине суммарная номинальная стоимость размещенных посредством допэмиссии акций (1500 тыс. рублей) не включается в эмиссионный доход на 31 декабря 2010 г., а отражается в уставном капитале.

В соответствии с учётной политикой в составе строки «Доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала» и Добавочного капитала Отчета об изменениях капитала по состоянию на 31.12.2015 учтен результат от переоценки НМА, вложенных в капитал компании ООО «СинБио» в сумме 541 292 тыс. рублей и вложения в капитал ООО «НекстГен» в сумме 41 664 тыс. рублей.

В результате выбытия переоцененных активов, а именно реализации части доли в уставном капитале ООО «АйсГен», состоящей из доли в ООО «СинБио» по номинальной стоимости, добавочный капитал, образовавшийся за счет их переоценки был списан в нераспределенную прибыль (непокрытый убыток) 2016 года в части реализованной доли в размере 96 715 тыс. руб.

По состоянию на 31.12.2019 Доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала, отраженные по стр. 1340, в связи с переоценкой внеоборотных активов составляли 486 241 тыс. руб., в том числе вложения в капитал компании ООО «АйсГен 2» (сформированный путем разделения ООО «АйсГен», в капитал которого была внесена доля ООО «Синбио») в сумме 444 577 тыс. рублей и вложения в капитал ООО «НекстГен» в сумме 41 664 тыс. рублей.

По состоянию на 31.12.2020 создан резерв на обесценение финансового вложения ООО «АйсГен 2» за счет ранее переоцененного внеоборотного актива, сформировавшего стоимость инвестиции в ООО «АйсГен 2» в результате его вклада в УК компании, что уменьшило добавочный капитал на сумму 327 861 тыс. руб.

Инвестиция в ООО «АйсГен 2» не тестировалась на предмет обесценения в предыдущие отчетные периоды ввиду владения компанией менее 2х лет.

Данный порядок учета является отступлением от требований ПБУ 19/02 "Учет финансовых вложений" в части образования резерва на обесценение в составе прочих расходов. На основании пункта 7.3 ПБУ 1/2008 "Учетная политика организации" общество вправе отступить от правил формирования учетной политики, предусмотренных данным ПБУ, в целях достоверного представления бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Соответственно, расходы, относящиеся непосредственно на уменьшение капитала в отношении обесценения ООО «Айсген 2» не признаются в отчете о финансовых результатах Компании за отчетный период.

Также на размер добавочного капитала повлияла сумма дооценки акций ПАО «ММЦБ» в количестве 261 780 шт. на сумму 173 006 тыс. руб. по их текущей рыночной цене. Остальное количество акций 970 446 шт. не переоцениваются, т.к. находятся в залоге и отсутствуют планы по их отчуждению.

Данный порядок учета является отступлением от требований ПБУ 19/02 "Учет финансовых вложений" в части отражения разницы между оценкой финансовых вложений по текущей рыночной стоимости на отчетную дату и предыдущей оценкой финансовых вложений. На основании пункта 7 ПБУ 1/2008 "Учетная политика организации" общество вправе не применять способ ведения бухгалтерского учета, установленный федеральным стандартом бухгалтерского учета, когда такой способ приводит к несоответствию учетной политики организации требованиям МСФО.

3.9.2 Резервный капитал

На 31.12.2020 по стр.1360 бухгалтерского баланса отражена стоимость полностью сформированного резервного капитала, образованного из расчета 5 % от балансовой

прибыли 2011 года, в соответствии с учредительными документами (Уставом ПАО «ИСКЧ») в размере 375 тыс. руб.

3.10. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)

По итогам 2020 года по стр. 1370 бухгалтерского баланса отражена прибыль Общества по состоянию на 31.12.2020, которая имеет следующую структуру:

	(тыс. руб.)	
Наименование показателя	На 31.12.2019	На 31.12.2020
Нераспределенная прибыль стр.1370 в том числе	225 038	388 896
Прибыль отчетного года (2014)	17 573	17 573
Прибыль отчетного года (2015)	9 086	9 086
Дивиденды за 2014,2015 г	(22 500)	(22 500)
Убыток отчетного года (2016)	(72 455)	(72 455)
Доходы, относящиеся непосредственно на увеличение капитала (2016)	96 715	96 715
Убыток отчетного года (2017)	(23 747)	(23 747)
Прибыль отчетного периода(2018)	25 394	25 394
Исправление ошибок прошлых лет	70 378	70 378
Восстановление дивидендов , начисленных за 2015г	157	157
Прибыль отчетного периода(2019)	132 933	132 933
Корректировка в связи с изменением учетной политики по применению ПБУ 18/02	(8 496)	(8 496)
Доходы, относящихся непосредственно на увеличение капитала (2020)		158 379
Прибыль отчетного периода(2020)		5 479

Корректировка в связи с изменением законодательства Российской Федерации и переходу с затратного на балансовый метод учета по ПБУ 18/02 (ретроспективно).

Изменение ОНА(ОНО)	31.12.2019
Нематериальные активы	(13 079)
Резервы по сомнительным долгам	4 583
	(8 496)

Актив		(тыс. руб.)	
На 31.12.2019	До изменений	После изменений	Разница
строка 1180	36433	41 016	4 583
строка 1170	1 077 542	1 147 920	70 378

Пассив (тыс. руб.)

На 31.12.2019	До изменений	После изменений	Разница
строка 1370	163 156	225 038	61 882
строка 1420	579	13 658	13 079

Актив (тыс. руб.)

На 31.12.2018	До изменений	После изменений	Разница
строка 1170	940 647	1 011 025	70 378

Пассив (тыс. руб.)

На 31.12.2018	До изменений	После изменений	Разница
строка 1370	30 066	100 444	70 378

В 2020 году общество выявило существенную ошибку предшествующих отчетных периодов. В бухгалтерском учете при передаче имущества во вклад ООО "ЦГРМ "ГЕНЕТИКО" по решению № 5 от 01.04.2014 доход в виде разницы между рыночной стоимостью, подтвержденной независимой оценкой, и балансовой стоимостью в размере 70 378 тыс. руб. был не отражен.

3.11. Долгосрочные обязательства

3.11.1 Заемные средства

В составе долгосрочных обязательств по строке 1410 по состоянию на 31.12.2020 года учтены следующие заемные средства:

Наименование заимодавца	Сумма долга (тыс. руб.)
ПАО «ММЦБ»	394 317

Срок погашения договора займа ПАО «ММЦБ» до 21.10.2022г.

3.11.2 Прочие обязательства

Долгосрочная кредиторская задолженность по строке 1450 «Прочие обязательства» бухгалтерского баланса, в части авансов полученных, перед покупателями и заказчиками за услуги хранения концентрата стволовых клеток пуповинной крови, по состоянию на 31.12.2020 года составляет 118 723 тыс. руб.

3.12. Краткосрочные обязательства.

В состав краткосрочных обязательств Компании входит два раздела: Займы и кредиты и Кредиторская задолженность.

3.12.1 Займы и кредиты

В составе краткосрочных обязательств по строке 1510 на 31.12.2020 года учтены следующие заемные средства по договорам кредитов и займов:

- Краткосрочные займы – 8 733 тыс. руб. в том числе:

Наименование кредитора	Сумма долга (тыс. руб.)
ПАО «ММЦБ»	6 973
ООО «ЛКТ»	1 760

3.12.2 Кредиторская задолженность

Сальдо на 31.12.2020 г. по строке 1520 бухгалтерского баланса составляет 193 693 тыс. руб.

В т.ч. кредиторская задолженность:

- поставщики и подрядчики – 120 806 тыс. руб.
- покупатели и заказчики – 28 572 тыс. руб. (Кредиторская задолженность, в части авансов полученных, перед покупателями и заказчиками за услуги хранения концентрата стволовых клеток пуповинной крови. Авансы переводятся в доход от реализации по мере оказания услуги (роды, забор ПК, проведение криоконсервирования, обработка образца и дальнейшего хранения биоматериала).
- задолженность перед персоналом – 24 тыс. руб.
- задолженность по налогам и сборам, страховым взносам – 883 тыс. руб.
- прочие кредиторы – 43 408 тыс. руб.

Кредиторская задолженность в части авансов полученных в бухгалтерском балансе показывается с учетом НДС.

3.13. Забалансовые счета

В соответствии с Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и инструкции по его применению, утв. Минфином РФ от 31.10.2000 № 94н, забалансовые счета предназначены для обобщения информации о наличии и движении ценностей, временно находящихся в пользовании или распоряжении организации (арендованных основных средств, материальных ценностей на ответственном хранении, в переработке и т.п.), условных прав и обязательств, а также для контроля за отдельными хозяйственными операциями.

В соответствии с Планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и инструкции по его применению, утв. Минфином РФ от 31.10.2000 № 94н.

Счет 001 отражает арендованные основные средства.

Стоимость основных средств, находящихся во временном пользовании по договорам аренды на 31.12.2020 г., составляет 87 286 тыс. руб.

Счет 007 отражает списанную в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов

на 31.12.2020 г. – 31 751 тыс. руб.

Счет 009 отражает обеспечение обязательств выданные в форме залогов и поручительств на 31.12.2020 г. – 815 093 тыс. руб.

Счет 011 отражает стоимость основных средств, сданных в аренду, и составляет на 31.12.2020 – 7 221 тыс. руб.

По счету 017 ведется количественный учет образцов, переданных на хранение в криохранилища.

По счету МЦ.04 ведется количественный учет ТМЦ стоимостью до 40 000 рублей и сроком службы больше одного года в разрезе наименований и лиц, ответственных за хранение ТМЦ и мест хранения ТМЦ и составляет на 31.12.2020 г. - 480 тыс. руб.

4. ПОЯСНЕНИЯ К СУЩЕСТВЕННЫМ СТАТЬЯМ ОТЧЕТА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

4.1. Доходы по обычным видам деятельности

За 2020 год выручка от реализации без учета НДС составила 59 745 тыс. руб.

За 2019 год выручка от реализации без учета НДС составила 68 518 тыс. руб.

(тыс. руб.)		
По видам деятельности	2020 год	2019 год
Услуга по охране здоровья человека (хранение концентрата ГСК ПК – гемопозитических стволовых клеток пуповинной крови)	23 002	25 654
Услуга «SPRS-терапия», включая хранение собственных фибробластов кожи	35 442	39 752
Прочая реализация	1 301	3 113
Итого доходов от обычных видов деятельности	59 745	68 518

Общество применяет в бухгалтерском учете метод определения дохода (выручки) от продажи товаров, продукции, работ, услуг, «по отгрузке», то есть на дату отгрузки товаров, выполнения работ, оказания услуг, при условии перехода права собственности на них покупателю.

Выручка от реализации медицинских услуг отражается в бухгалтерском и налоговом учетах – по методу начисления, по мере обработки образца (выделение, хранение ГСК ПК).

4.2. Расходы по обычным видам деятельности

Расходы по обычным видам деятельности состоят из себестоимости, управленческих расходов и коммерческих расходов. Суммарно они составили за 2020 год – 148 197 тыс. руб. (за 2019 год – 159 635 тыс. рублей).

Себестоимость продаж: (строка 2120 отчета о финансовых результатах)

(тыс. руб.)		
Наименование показателя	2020	2019
Заработная плата	1 349	818

-в т.ч. резерв на оплату отпусков	4	23
Лицензионные платежи за использование интеллектуальной собственности	36 000	36 000
Аренда помещений	8 676	9 736
Услуги сторонних организаций производственного характера (медицинские услуги)	21 434	22 820
Амортизация основных средств	6 734	6 863
Сырье и материалы	6 122	9 859
Страховые взносы	289	236
-в т.ч. резерв по страховым взносам	1	7
Транспортные расходы	53	42
Обслуживание криооборудования	93	70
Программное обеспечение, тех. сопровождение	598	1 127
Амортизация НМА и НИОКР	22	31
Прочие расходы	1 939	763
Итого	83 309	88 365

Коммерческие расходы: (строка 2210 отчета о финансовых результатах)

(тыс. руб.)

Наименование показателя	2020 г.	2019 г.
Расходы на рекламу ИСКЧ	7 973	9 515
Оплата труда	4 544	4 888
-в т.ч. резерв на оплату отпусков	304	364
Страховые взносы	911	1 449
-в т.ч. резерв по страховым взносам	64	109
Представительские расходы	-	-
Прочая реклама	40	145
Итого коммерческие расходы	13 468	15 997

Управленческие расходы: (строка 2220 отчета о финансовых результатах)

(тыс. руб.)

Наименование показателя	2020 г.	2019 г.
Заработная плата	20 378	22 847
-в т.ч. резерв на оплату отпусков	1 393	1 289
Аренда помещения и ОС	5 647	5 379
Юридические, переводческие и консультационные услуги	4 319	3 202
Страховые взносы	4 110	6 104
-в т.ч. резерв по страховым взносам	266	347
Аудиторские услуги	1 325	1 250
Расходы на программное обеспечение	5 345	4 766
Амортизация ОС и НМА	5 085	456
Прочие	9 064	11 269
Итого управленческие расходы	55 273	55 273

4.3. Прочие доходы и расходы

Проценты к получению (строка 2320 отчета о финансовых результатах) составили: за 2020 год – 4 725 тыс. руб., за 2019 год – 4 210 тыс. руб.

Прочие доходы (строка 2340 отчета о финансовых результатах):

(тыс. руб.)

Прочие доходы	2020	2019
Доходы от переоценки приобретенных ценных бумаг	8	113
Доходы от сдачи имущества в аренду	9 977	10 368
Доходы, связанные с реализацией основных средств и прочего имущества	29 842	31 100
Восстановление резерва по сомнительным долгам	2 936	28 569
Курсовые разницы	41	28
Доходы по решениям суда	687	342
Доходы в виде имущественных прав, выявленных при инвентаризации	29 842	97 000
Реализация ценных бумаг	28 446	-
Дивиденды от сторонних организаций*)	-	-
Паушальный платеж	7 000	-
Прочие	2 730	3 391
Итого прочие доходы	111 509	170 911

*) Дивиденды от сторонних организаций отражены в отчете о финансовых результатах за 2020 год отдельно по стр. 2310 «Доходы от участия в других организациях»: 60 297 тыс. руб.

Проценты к уплате (строка 2330 отчета о финансовых результатах) составили: за 2020 год – 1 584 тыс. руб., за 2019 год – 10 444 тыс. руб.

Прочие расходы (строка 2350 отчета о финансовых результатах) представлены в разрезе наиболее существенных статей затрат:

(тыс. руб.)

Прочие расходы	2020	2019
Резерв по сомнительным долгам	54 508	10 597
Расходы от переоценки ценных бумаг	-	102
Курсовые разницы	16	94
Банковские расходы	291	358
Налоги	-	2 583
НИР, в т.ч. не давшие положительного результата	-	7 172
Реализация прочего имущества	29 842	31 000
Реализация ценных бумаг	3 127	-
Резерв под обесценение финансовых вложений	3 079	
Прочие расходы	8 663	5 235
Итого прочие расходы	99 526	57 141

4.4. Активы и обязательства в иностранной валюте

Остатки по валютным счетам в банках отражены в рублях по курсу ЦБ на отчетную дату.

5. ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

В соответствии с ПБУ 12/2010 «Информация по сегментам» обществом выделены следующие сегменты:

Тыс. руб.

Наименование сегмента	Выручка	Себестоимость продаж	Финансовый результат	Величина активов	Величина обязательств
Услуга по охране здоровья человека (хранение концентрата ГСК ПК)	23 002	38 441	(15 439)	567 114	567 114
Услуга «SPRS-терапия», включая хранение собственных фибробластов кожи	35 442	43 721	(8 279)	873 823	873 823
Прочая реализация	1 301	1 147	154	-	
ИТОГО	59 745	83 309	(23 564)	1 440 937	1 440 937

Основы выделения сегментов, признанных отчетными, является производимая продукция, закупаемые товары, выполняемые работы, оказываемые услуги.

6. ДАННЫЕ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

По состоянию на 31.12.2020 г. структура баланса характеризуется следующими показателями:

	31.12.2019 г.	31.12.2020	Норматив
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,12	0,41	$\geq 0,2-0,5$
Коэффициент абсолютной ликвидности рассчитывается как соотношение краткосрочных финансовых вложений (стр. 1240 ББ) и денежных средств (стр.1250 ОФР) к краткосрочной финансовой задолженности (стр. 1510,1520 ББ).			
	31.12.2019 г.	31.12.2020 г.	Норматив
Коэффициент текущей ликвидности	1,09	1,26	≥ 2
Коэффициент текущей ликвидности характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. Рассчитывается как соотношение оборотных активов (стр.1200 ББ) за вычетом долгосрочной дебиторской задолженности к краткосрочной кредиторской задолженности (стр. 1510,1520 ББ).			
Рентабельность продаж		-1,48	

Рентабельность продаж рассчитывается как соотношение прибыли от продаж (стр. ОФР) к выручке (стр. 2110 ОФР).

В отчетном периоде ПАО «ИСКЧ» получена прибыль в размере – 5 479 тыс. руб.

7. СВЯЗАННЫЕ СТОРОНЫ

Аффилированные лица на 31.12.2020 г.

№ п/п	Полное фирменное наименование (наименование для некоммерческой организации) или фамилия, имя, отчество (если имеется) аффилированного лица	Место нахождения юридического лица или место жительства физического лица (указывается только с согласия физического лица)	Основание (основания), в силу которого (которых) лицо признается аффилированным	Дата наступления основания (оснований)	Доля участия аффилированного лица в уставном капитале акционерного общества, %	Доля принадлежащих аффилированному лицу обыкновенных акций акционерного общества, %
1	2	3	4	5	6	7
1.	<i>Исаев Артур Александрович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	10.11.2020	0	0
2.	<i>Приходько Александр Викторович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	31.08.2018		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	11.04.2016		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	15.01.2018	1,37	1,37
3.	<i>Киселев Сергей Львович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020	0,80	0,80
4.	<i>Богуславский Дмитрий Эдгардович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020	0	0

5.	<i>Исаев Андрей Александрович</i>		Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020	0,67	0,67
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	19.06.2018		
6.	<i>Матиас Владимир Михайлович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020	0	0
7.	<i>Деев Роман Вадимович</i>	-	Лицо является членом Совета директоров ПАО «ИСКЧ»	19.06.2020	0,39	0,39
8.	<i>Исаева Мария Ильинична</i>		Лицо имеет право распоряжаться более чем 20 процентами голосующих акций ПАО «ИСКЧ»	19.05.2016	31,72	31,72
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	19.05.2016		
9.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Витацел»</i>	г. Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	30.06.2010	0	0
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	30.06.2010		
10.	<i>Зорин Вадим Леонидович</i>		Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	25.09.2015	0,04	0,04
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	31.01.2020		
11.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «НекстГен»</i>	г. Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции	26.10.2005	0	0

			(вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица			
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	26.10.2005		
12.	Общество с ограниченной ответственностью «Лаборатория Клеточных Технологий»	127051, Россия, город Москва, Малый Сухареvский пер., 9, стр. 1, пом.1	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	03.04.2007		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	11.04.2016	0	0
13.	Акционерное общество «Крионикс»	Российская Федерация, Санкт-Петербург	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	24.02.2011		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	29.09.2016	0	0
14.	Общество с ограниченной ответственностью «Центр Генетики и Репродуктивной Медицины «ГЕНЕТИКО»	г. Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	26.10.2012	0	0

			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	26.10.2012		
15.	ДАЙНЭМИК СОЛЮШНС ЛТД. (DYNAMIC SOLUTIONS LTD.)	103 Шам Пенг Тонг Плаза, Виктория, Маэ, Сейшельские острова (103, Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles)	Лицо имеет право распоряжаться более чем 20 процентами голосующих акций ПАО «ИСКЧ»	18.05.2018	25,65	25,65
16.	Публичное акционерное общество «Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов»	г. Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	31.08.2018		
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	31.08.2018	0	0
17.	Общество с ограниченной ответственностью "НВГ-кардио"	РФ, г. Новосибирск	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	10.09.2019	0	0
18.	Плакса Игорь Леонидович	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	10.09.2019	0	0
19.	Общество с ограниченной ответственностью «Ангиогенезис»	г. Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	20.09.2016	0	0

			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	20.09.2016		
20.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Репролаб»</i>		ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	28.12.2020		
		РФ, г. Москва	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	28.12.2020	0	0
21.	<i>Чоговадзе Автандил Георгиевич</i>	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	13.04.2017	0	0
22.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «АйсГен 2»</i>		ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	15.01.2018		
		г. Москва	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	15.01.2018	2,87	2,87
23.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Гены и Клетки»</i>		ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	31.05.2018	0	0
		г. Москва				

24.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «НекстГен Фарма»</i>	Город Москва	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	24.07.2018	0	0
25.	<i>Масюк Сергей Владимирович</i>	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	24.07.2018	0,00013	0,00013
			Лицо осуществляет полномочия единоличного исполнительного органа (Генеральный директор) ПАО «ИСКЧ»	23.03.2020		
26.	<i>Дале Сергей Владимирович</i>	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	01.10.2019	0	0
27.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Скинцел»</i>	Город Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, принадлежащих на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	31.01.2020	0	0
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	31.01.2020		
28.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Бетувакс»</i>	Город Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, принадлежащих на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	24.08.2020	0	0
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	24.08.2020		

29.	<i>Вахрушева Анна Владимировна</i>	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	24.08.2020	0	0
30.	<i>Общество с ограниченной ответственностью «Развитие Биотехнологий»</i>	Город Москва	ПАО «ИСКЧ» имеет право распоряжаться более чем 20 процентами общего количества голосов, приходящихся на акции (вклады, доли), составляющие уставный (складочный) капитал данного лица	21.12.2020	0	0
			Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	21.12.2020	0	0
31.	<i>Красильников Игорь Викторович</i>	-	Лицо принадлежит к той группе лиц, к которой принадлежит ПАО «ИСКЧ»	21.12.2020	0	0

Информация о размере вознаграждения, выплачиваемого основному управленческому персоналу:

В 2020 году Общество выплачивало вознаграждение членам Совета директоров за участие в заседаниях. Размер вознаграждения всему составу Совета директоров в совокупности составил 560 тыс. руб.

Вознаграждения основному управленческому персоналу

Виды выплат	Сумма (тыс. руб.)
Вознаграждение за участие в работе органа управления	560
Оплата за отработанное время	358
Оплата отпусков	27
Итого ФОТ	945
Страховые взносы	102
Всего (с учетом страховых взносов)	1 047

Операции со связанными сторонами:

В 2020 году Обществом осуществлялись следующие операции со связанными сторонами:

Суммарная величина оказанных услуг, выполненных работ, реализации акций со связанными сторонами составила, в том числе:

(тыс. руб.)

Наименование организации	Выполнение работ	Итого	Оплачено
ООО «Витацел»	Договор субаренды помещения от 31.12.11	1528	3 778
ООО «Витацел»	Сублицензионный договор №1/01-2012 от 10.01.12	19 800	31 140
ООО «Витацел»	Лицензионный договор на патент №2466680 от 09.04.15	16 200	-
ООО «Витацел»	Протокол № 19 от 20.04.2020	3 600	3 600
ООО «Витацел»	Договор 01/2020 от 25.12.2020	29 842	-
ООО «НекстГен»	Договор субаренды помещения от 25.07.12	127	309
ООО «НекстГен»	Договор займа №070917 от 07.09.17	13 450	53 780
АО «Крионикс»	Договор управления №47/16 от 06.09.16	120	-
АО «Крионикс»	Договор 02-09/2007 на хранение концентрата СК	1 042	-
ООО «АйсГен 2»	Договор займа 1/20 от 20.01.2020	74 350	74 350
ООО «АйсГен 2»	Договор займа 23122020 от 23.12.2020	1 251	-
ООО «АйсГен 2»	Договор займа 27102020 от 27.10.2020	7 531	7 531

Наименование организации	Выполнение работ	Итого	Оплачено
ПАО "ММЦБ"	Договор на оказание мед. услуг по хранению ГСК от 20.06.2016г	21 434	
ПАО "ММЦБ"	Дивиденды по итогам работы за 2019-2020 г. в пользу ИСКЧ	56 697	
ПАО "ММЦБ"	Договор займа №080216 от 08.02.2016 г.(8,25%) до 08.02.17 (с учетом начисленных процентов)	20	
ПАО "ММЦБ"	Договор 3/2016 от 21.10.2016 г. (срок 2года 10%) (с учетом начисленных процентов)	50 500	
ПАО "ММЦБ"	Договор субаренды нежилого помещения от 24.08.2015	3 359	
ПАО "ММЦБ"	Лицензионный договор на исп. ТЗ Гемабанк №497459 от 14.08.2015	20	
ПАО "ММЦБ"	Лицензионный договор №1/11-2019 от 28.11.2019	7 000	
ПАО "ММЦБ"	Договор №20-1/19 от 01.10.2019г	396	
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор займа 48/16-2016 от 08.09.2016(15%) на 9 мес.138млн, на 2 года 12млн (с учетом начисленных процентов)	1 800	21 036
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор аренды оборудования от 01.04.13	138	730
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор купли-продажи части доли в уставном капитале ООО "Репролаб" от 14.12.2020г.	27 569	22 719
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор субаренды от 20.07.16г	5 125	8 625
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор об оказании логистических услуг № 15/1/17 от 01.02.17г	-	1 747
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа от 14.11.16 (с учетом начисленных процентов)	199	-
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа б/н от 12.04.2019 г. (8% до 12.04.20)	1 015	-
ООО «Ангиогенезис»	Договор субаренды б/н от 25.02.2020	63	63
ООО «НВГ-Кардио»	Договор займа №092017 от 29.09.17 (с учетом начисленных процентов)	5	-
ООО «Репролаб»	Договор №27-1/19 от 01.10.2019г	66	84
ООО «Репролаб»	Договор 84/20 от 27/11/2020	438	438
ООО «Репролаб»	Договор ИСКЧ-РПЛБ-010720	960	960
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа б/н от 01.10.18 (с учетом начисленных процентов)	34	-
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа 1-2020 от 23.04.2020	77 356	-

Наименование организации	Выполнение работ	Итого	Оплачено
ООО «Скинцел»	Договор займа 3-СЦ от 08.04.2020	417	-
ООО «Скинцел»	Договор субаренды 2-СЦ от 01.03.2020	57	24
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	Договор займа 15/07/2020 от 15.07.2020	1 500	-
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	Договор займа б/н от 30.07.2018 до 30.07.2021	-	350

В течение 2020 года в пользу ПАО «ИСКЧ» были выплачены промежуточные дивиденды за 2020 год в размере 33 895 тыс. руб. и 36 762 тыс. руб. дивиденды за 2019 год от ПАО «ММЦБ» как участника.

Дебиторская задолженность (в т.ч. НДС) связанных сторон и займы, предоставленные связанным сторонам, по состоянию на 31.12.2020 г. составили, в том числе:

(тыс. руб.)

Наименование организации	Договор	Дебиторская задолженность
АО «Крионикс»	Договор 02-09/2007 на хранение концентрата СК	18 844
АО «Крионикс»	Договор управления №47/16 от 06.09.16	470
ПАО «ММЦБ»	Оплата по соглашению бн от 01.07.2016 (о перечислении не верно оплаченных сумм)	160
ООО «АйсГен 2»	Договор займа 23122020 от 23.12.2020	1 251
ООО «Витацел»	Договор 01/2020 от 25.12.2020	29 842
ООО «НекстГен»	Договор 21/04/2020 от 21.04.2020	2 500
ООО «НекстГен»	Лицензионный договор на использование ТЗ Неоваскулген от 30.10.17	869
ООО «НекстГен»	Договор субаренды помещения от 25.07.12г.	28
ООО «НекстГен»	Договор займа 070917 от 07 сентября 2017 г.(0%)	72 555
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа от 14.11.2016 г. (10% до 01.12.19)	2 628
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа от 04.06.2018 г. (0% до 03.06.19)	1 012
ООО «Ангиогенезис»	Договор займа б/н от 12.04/2019 - (8% до 12.04.2020)	3 494

Наименование организации	Договор	Дебиторская задолженность
ООО «НВГ-Кардио»	Договор займа №092017 от 29.09.17 (с учетом начисленных процентов)	66
ООО «Скинцел»	Договор займа 3-СЦ от 08.04.2020	417
ООО «Скинцел»	Договор субаренды 2-СЦ от 01.03.2020	14
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа б/н от 01.10.18 (с учетом начисленных процентов)	528
ООО «НекстГен Фарма»	Договор займа 1-2020 от 23.04.2020	55 156
ООО «Бетувакс»	Договор б/н от 15.05.2020	1 455
ИТОГО		191 289

Кредиторская задолженность (в т.ч. НДС) перед связанными сторонами и займы, полученные от связанных сторон, по состоянию на 31.12.2020 г. составили, в том числе:

(тыс. руб.)

Наименование организации	Договор	Кредиторская задолженность
ООО «Витацел»	Договор от 26.09.17г.(Наращивание и криоконсервация культур фибробластов человека)	6 637
ООО «Витацел»	Договор 1/01-2012 от 10.01.12(сублицензионный договор на Ноу-Хау)	5 798
ООО «Витацел»	Лицензионный договор на патент №2466680 от 09.04.15	20 240
ПАО «ММЦБ»	Договор на оказание мед. услуг по хранению ГСК от 20.06.2016г	111 385
ПАО «ММЦБ»	Договор 3/2016 от 21.10.2016 г. (10% -2016, 0%-2017 до 25.07.19)	384 859
ПАО «ММЦБ»	Договор займа №040216 от 04.02.2016 г.(8,25%) до 01.06.19	1 272
ПАО «ММЦБ»	Договор займа №080216 от 08.02.2016 г.(8,25%) до 01.06.19	1 540
ПАО «ММЦБ»	Договор займа №29/1-16 от 25.07.2016 г.(10,5%) до 25.07.19	6 647
ПАО «ММЦБ»	Договор займа №б/н от 11.01.2016 г.(10%) до 31.12.19	6 973

ПАО «ММЦБ»	Лицензионный договор №1/11-2019 от 28.11.2019	17 817
АО «Крионикс»	Договор 02-09/2007 (ХРАНЕНИЕ)	4 517
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	Договор займа 15/07/2020 от 15.07.2020	1 500
ООО «Лаборатория Клеточных Технологий»	Договор займа №57 от 30.07.18	260
ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор купли-продажи части доли в уставном капитале ООО "Репролаб" от 14.12.2020г.	4 849
ООО "Репролаб"	Договор 84/20 от 27.11.2020	438
ИТОГО		574 732

В соответствии с Федеральным законом «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» бенефициарные владельцы – это физические лица, которые в конечном счете прямо или косвенно (через четырех лиц) владеют (имеет преобладающее участие более 25 процентов в капитале) юридическим лицом либо имеют возможность контролировать действия юридического лица.

Структура акционерного капитала ПАО «ИСКЧ» представлена на странице сети Интернет: http://hsci.ru/investoram-i-aksioneram/akc/structura_aksionerov

Основными держателями акций ПАО «ИСКЧ» по состоянию на 31.12.2020 являются:

31,72% - Исаева Мария Ильинична

25,65% - DYNAMIC SOLUTIONS LTD. (103 Sham Peng Tong Plaza, Victoria, Mahe, Seychelles)

16,68% - Общество с ограниченной ответственностью «МирМам» (121170, г. Москва, ул. Неверовского, д.10, стр. 3, оф 11/6).

8. СОБЫТИЯ ПОСЛЕ ОТЧЕТНОЙ ДАТЫ

11.01.2021г. Дата определения лиц, имеющих право на получение дивидендов в сумме 33 270 тыс. руб. по итогам 9 месяцев 2020г., согласно протоколу внеочередного общего собрания акционеров ПАО «ММЦБ» № 0420 от 28.12.2020г.

14.12.2020г. был зарегистрирован дополнительный выпуск обыкновенных акций ПАО «ИСКЧ» в количестве 10 000 000 номинальной стоимостью 0,1 рубля каждая (государственный регистрационный номер: № 1-01-08902-А-003D), размещаемых по закрытой подписке. Дата начала размещения: 08.02.2021г.

9. УСЛОВНЫЕ ФАКТЫ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Условия ведения деятельности Компании

В России продолжают экономические реформы и развитие правовой, налоговой и административной инфраструктуры, которая отвечает бы требованиям рыночной

экономики. Стабильность российской экономики будет во многом зависеть от хода этих реформ, а также от эффективности предпринимаемых Правительством мер в сфере экономики, бухгалтерской (финансовой) и денежно-кредитной политики.

Рыночные колебания и снижение темпов экономического развития в мировой экономике также оказывают существенное влияние на российскую экономику. Мировой финансовый кризис привел к возникновению неопределенности относительно будущего экономического роста, доступности финансирования, а также стоимости капитала, что может в будущем негативно повлиять на финансовое положение, результаты операций и экономические перспективы Компании. В настоящее время невозможно определить, каким именно может быть это влияние. Руководство Компании считает, что оно предпринимает все надлежащие меры по поддержанию экономической устойчивости Компании в текущих условиях. Налогообложение Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация руководством Компании данного законодательства применительно к операциям и деятельности Компании может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами. Недавние события, произошедшие в Российской Федерации, указывают на то, что налоговые органы могут занять более жесткую позицию при интерпретации законодательства и проверке налоговых расчетов. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по тем сделкам и методам учета, по которым раньше они претензий не предъявляли. В результате, могут быть начислены значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. Определение сумм претензий по возможным, но не предъявленным искам, а также оценка вероятности неблагоприятного исхода, не представляются возможными. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверке могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

По мнению руководства, по состоянию на 31 декабря 2020 г. соответствующие положения законодательства интерпретированы им корректно, и вероятность сохранения положения, в котором находится Компания в связи с налоговым, валютным и таможенным законодательством, является высокой.

Обеспечения выданные

По состоянию на 31 декабря 2020 г. в Компании продолжают числиться следующие обеспечения третьим лицам по собственным обязательствам Компании:

(тыс. руб.)			
Характер обязательств, по которым выдано обеспечение	Вид обеспечения	Срок действия обеспечения	Сумма обеспечения
Договор целевого займа между Фондом развития промышленности и ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор о залоге ценных бумаг №ДЗ-22/16-ЗЛГ-5 от 02.11.2018	До полного выполнения сторонами обязательств	450 093
Договор целевого займа между Фондом развития промышленности и ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО»	Договор поручительства №ДЗ-00/16-ПРЧ от 17.08.2016	До полного выполнения сторонами обязательств	365 000

По состоянию на 31 декабря 2020 года в производстве судов находится 139 дел на общую сумму 4 130 698,58 (Четыре миллиона сто тридцать тысяч шестьсот девяносто восемь) рублей 58 копеек. В исполнительном производстве находится 116 исполнительных листов (судебных приказов) на общую сумму 3 433 120,00 (Три миллиона четыреста тридцать три тысячи сто двадцать) рублей 00 копеек.

10. ЧИСТЫЕ АКТИВЫ ОБЩЕСТВА

Федеральный закон «Об акционерных обществах» № 208-ФЗ, статья 35 п. 4, требует, чтобы стоимость чистых активов компании была не ниже, чем стоимость уставного капитала.

Стоимость чистых активов по состоянию на 31.12.2020 – 710 777 тыс. руб., что превышает величину уставного капитала на 703 277 тыс. руб.

Стоимость чистых активов по состоянию на 31.12.2019 г. – 860 154 тыс. руб., что превышает величину уставного капитала на 852 654 тыс. руб.

За 2020 год произошло уменьшение чистых активов на 149 377 тыс. руб.

11. РАСЧЕТЫ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ

Показатель	За отчетный год (тыс.руб.)
Прибыль (убыток) до налогообложения	(13 031)
Текущий налог на прибыль	-
Отложенный налог на прибыль, в т.ч.	18 509
-условный доход по налогу	2 606
-Постоянный налоговый расход(доход)	15 903
Чистая прибыль (убыток)	5 479

*Расшифровка постоянных налоговых разниц:

Данный показатель не влияет на финансовый результат, не отражается в отчете о финансовых результатах и предоставляется справочно.

Вид постоянных налоговых разниц	(тыс. руб.)	
	Сумма постоянных налоговых разниц	Сумма постоянного налогового расхода(дохода)
Налоговая разница дивиденды от ООО «ММЦБ» в пользу ПАО «ИСКЧ» за 2019-2020 год	60 297	12 059
Резерв под обесценение финансовых вложений	(3 080)	(616)
Налоговая разница по реализации ценных бумаг	25 167	5 033
Налоговая разница по прочим внереализационным доходам и расходам (свернуто) отчетного периода	(2 868)	(573)
Итого	79 516	15 903

**Расшифровка временных налоговых разниц:

Вид временных налоговых разниц	Сумма временных налогооблагаемых разниц	Сумма отложенных налоговых обязательств
Налоговая разница по амортизации товарных знаков	(61 787)	(12 357)
Налоговая разница по амортизации основных средств (свернуто)	(3 796)	(759)
Налоговая разница по переоценке ценных бумаг	(432)	(87)

Итого	(66 015)	(13 203)
--------------	-----------------	-----------------

Вид временных налоговых разниц	Сумма временных вычитаемых разниц	Сумма отложенных налоговых активов
Налоговая разница по услугам предмета лизинга	606	121
Налоговая разница по резервам сомнительных долгов	63 774	12 755
Налоговая разница убытки прошлых лет	230 971	46 194
Итого	295 351	59 070

12. БАЗОВАЯ ПРИБЫЛЬ (УБЫТОК) НА АКЦИЮ

Базовая прибыль на акцию отражает часть прибыли отчетного года, которая причитается акционерам-владельцам обыкновенных акций, и рассчитывается как отношение базовой прибыли за отчетный год к средневзвешенному количеству обыкновенных акций в обращении в течение отчетного года. Ниже приводится расчет базовой и разводненной прибыли на акцию. Компания не имела конвертируемых ценных бумаг или прочих инструментов, которые могли бы привести к дополнительному количеству обыкновенных акций при их конвертации. В связи с этим базовая и разводненная прибыль на одну акцию равны.

Наименование показателя	2020	2019 (после корректировок)	2019 (до корректировок)	2018 (после корректировок)	2018 (до корректирово к
Базовая прибыль (убыток) (чистая прибыль (убыток) Компании за отчетный год), тыс. рублей	5 479	124 437	132 932	95 792	25 394
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение отчетного года, тыс. акций	75 000	75 000	75 000	75 000	75 000
Базовая прибыль на акцию, рублей	0,073	1,659	1,772	1,277	0,339
Разводненная прибыль на акцию, рублей	0,073	1,659	1,772	1,277	0,339

13. ИНФОРМАЦИЯ О РИСКАХ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

13.1 Потенциально существенные риски хозяйственной деятельности, которым подвержена Компания

В процессе хозяйственной деятельности Компания подвергается влиянию отраслевых, правовых и прочих внутренних и внешних факторов (существенных условий, событий, обстоятельств, действий). В связи с этим возникают различные риски, способные существенно влиять на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании.

Компания подвержена: финансовым, правовым, страновым и региональным, репутационным рискам.

13.2 Механизм управления рисками

Руководство Компании контролирует процесс управления перечисленными выше рисками с целью минимизации возможных неблагоприятных последствий для финансового положения и финансовых результатов деятельности Компании.

13.3 Финансовые риски

Компания подвержена рыночному риску, кредитному риску и риску ликвидности.

13.3.1 Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что у Компании могут возникнуть неблагоприятные последствия в случае изменения определенных рыночных параметров. Рыночные параметры включают в себя следующие типы риска: риск изменения процентной ставки, риск изменения курсов иностранных валют, риск изменения цен на товары и ценовых индексов и прочие ценовые риски, например, риск изменения цен на долевые инструменты.

Риск изменения процентной ставки

Активы и обязательства Компании в основном имеют фиксированные ставки процента. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержено риску изменения процентной ставки в отношении его активов и обязательств.

Валютный риск

Компания оказывает услуги, продает продукцию, приобретает товар и привлекает существенные заемные средства преимущественно в российских рублях. Таким образом, руководство считает, что Компания не подвержена значительному влиянию валютного риска в настоящих условиях, когда уже в течение года наблюдается высокая волатильность российского рубля по отношению к евро и доллару США.

13.3.2 Кредитный риск

Кредитный риск – это риск того, что Компания понесет финансовые убытки, поскольку контрагенты не выполнят свои обязательства по предоставленным им заемным средствам (в том числе в форме покупки облигаций, векселей, предоставлении отсрочки и рассрочки оплаты за проданные товары, выполненные работы или оказанные услуги). Компания подвержена кредитному риску, связанному с его операционной деятельностью (прежде всего, в отношении торговой дебиторской задолженности) и инвестиционной деятельностью, включая выданные займы.

Подверженность кредитному риску

Максимальная подверженность кредитному риску на 31 декабря 2020 г. представлена балансовой стоимостью каждого вида активов, представленных ниже:

(тыс. руб.)

	2020	2019
Долгосрочные финансовые вложения	1 042 447	1 147 920
Дебиторская задолженность	139 643	223 416
Краткосрочные финансовые вложения	63 322	9 849

Убытки от обесценения

Необходимость учета обесценения изучается на каждую отчетную дату на индивидуальной основе по финансовым вложениям. Кроме того, в Компании существует политика по работе с дебиторами-физическими лицами. Компания не имеет имущества, переданного ему в залог в качестве обеспечения причитающейся ему задолженности.

13.3.3 Риск ликвидности

Риск ликвидности связан с возможностями Компании своевременно и в полном объеме погасить имеющиеся на отчетную дату финансовые обязательства: кредиторскую задолженность поставщикам и подрядчикам, задолженность заимодавцам по полученным кредитам и займам (в том числе в форме облигаций, векселей), др.

Компания осуществляет управление риском ликвидности посредством выбора оптимального соотношения собственного и заемного капитала в соответствии с планами руководства. Такой подход позволяет Компании поддерживать необходимый уровень ликвидности и ресурсов финансирования таким образом, чтобы минимизировать расходы по заемным средствам, а также оптимизировать структуру задолженности и сроки ее погашения. Компания проанализировала концентрацию риска в отношении рефинансирования своей задолженности и пришла к выводу, что она является низкой. В настоящее время Компания полагает, что располагает достаточным доступом к источникам финансирования, а также имеет как задействованные, так и незадействованные кредитные ресурсы, которые позволят удовлетворить ожидаемые потребности в заемных средствах.

13.4 Другие виды рисков

13.4.1 Правовые риски

Риски, связанные с изменением валютного регулирования

Внутренний рынок:

Риски, связанные с возможностью изменения валютного регулирования, в настоящее время рассматриваются Компанией, как несущественные. В связи с проведением политики либерализации валютного регулирования риски, связанные с изменениями валютного законодательства, снижаются.

Внешний рынок:

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования на внешнем рынке, не оказывают существенного влияния на деятельность Компании в связи с незначительным объемом операций Компании на внешнем рынке.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства

Внутренний рынок

Российское налоговое законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Компания внимательно следит за текущими изменениями налогового законодательства, уделяя внимание практическим семинарам и совещаниям с участием ведущих экспертов в данной области.

Развитие событий в Российской Федерации в последнее время указывает на то, что налоговые органы могут занимать более жесткую позицию при интерпретации налогового законодательства и налоговых расчетов. Как следствие, налоговые органы могут предъявить претензии по тем сделкам и методам учета, по которым раньше они претензий не предъявляли. В результате могут быть начислены значительные дополнительные налоги, пени и штрафы. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных условиях проверки могут быть подвергнуты и более ранние периоды.

Внешний рынок

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства на внешнем рынке, не оказывают существенного влияния на деятельность Компании в связи с незначительным объемом соответствующих операций Компании.

13.4.2 Страновые и региональные риски

Стабильность российской экономики во многом зависит от хода экономических реформ, развития правовой, налоговой, административной инфраструктуры, а также от эффективности предпринимаемых Правительством Российской Федерации мер в сфере финансов и денежно-кредитной политики.

В настоящее время политическая ситуация в стране является относительно стабильной. В то же время российская экономика продолжает находиться в состоянии рецессии. Российская экономика подвержена влиянию колебаний в мировой экономике, и в настоящее время – риску продолжающегося негативного влияния политического и экономического кризиса в Украине (проблема ДНР и ЛНР, а также непризнания присоединения Крыма к РФ), что связано в сохранением экономических санкций со стороны мирового сообщества против России и ответных мер РФ.

Под влиянием геополитического кризиса в Украине (в том числе на отношения России и Запада), а также несмотря на стабилизационные меры, предпринимаемые Правительством Российской Федерации с целью обеспечения ликвидности и рефинансирования зарубежных займов российских банков и компаний, сохраняется неопределенность относительно возможности доступа к источникам капитала, а также стоимости капитала для Компании и её контрагентов, что может повлиять на финансовое положение, результаты операций и экономические перспективы Компании. Нестабильность на рынках капитала может привести к существенному ухудшению ликвидности в банковском секторе и ужесточению условий кредитования в России.

Продолжающаяся нестабильность цен на нефть, а также положения в Украине, что ведет к сохранению/потенциальному ужесточению санкций к России со стороны Запада, может и дальше провоцировать ослабление рубля и рост инфляции, на что ЦБ будет реагировать ужесточением монетарной политики.

Также в настоящий момент (из-за формирования отрицательных ожиданий в связи с вовлеченностью страны в политическую ситуацию в Украине, в том числе – продолжающимися экономическими санкциями Запада против России и её ответными мерами) весьма вероятен риск нарастания кризисных явлений в потребительском спросе, что может оказать негативное влияние на размеры получаемой Компанией выручки.

В целом Компания не может оказать существенного влияния на экономическую ситуацию в стране. Однако в случае отрицательного влияния изменения ситуации в стране или регионе Российской Федерации, в котором Компания осуществляет свою деятельность, Компания предпримет все меры по снижению отрицательных последствий на финансовое положение и финансовые результаты деятельности Компании.

Распространение коронавируса (COVID-19) в 2020г. и введение ограничительных мер со стороны руководства РФ в целях обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения на территории РФ не оказало существенного влияния на деятельность компании, т.к. общество ведет медицинскую деятельность.

Общество подтверждает, что выявленные события, за отчетный период не способны оказать влияние на восприятие информации заинтересованными пользователями отчетности Общества за 2020 год.

13.4.3 Репутационные риски

Руководство Компании считает, что в настоящее время отсутствуют существенные факты, которые могли бы оказать значительное негативное воздействие на уменьшение числа ее покупателей (заказчиков) вследствие негативного представления о качестве производимой и реализуемой Компанией продукции (работ, услуг), соблюдении сроков поставок продукции, выполнения работ (услуг), а также участия Компании в каком-либо ценовом сговоре. Соответственно, репутационные риски оцениваются Компанией как оказывающие умеренное влияние на операции Компании, однако Компания уделяет существенное внимание данному вопросу.

Генеральный директор ПАО «ИСКЧ»
01 апреля 2021 г.



С.В. Масюк